



ims
sensory media

RAPORT
GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS
ZA I PÓŁROCZE 2024 ROKU

Warszawa, wrzesień 2024 r.

Spis treści:

WYBRANE DANE FINANSOWE ZE SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	4
I. PÓŁROCZNE SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS	6
1. PODSTAWOWE INFORMACJE O EMITENCIE I GRUPIE KAPITAŁOWEJ IMS	6
2. OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT ORAZ OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	11
3. STANOWISKO EMITENTA ODNOŚNIE DO OPUBLIKOWANYCH PROGNOZ NA 2024 ROK	18
4. POZOSTAŁE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ ORAZ WYNIKU FINANSOWEGO EMITENTA I GRUPY	18
4.1. PROJEKT CLOSER MUSIC - PRODUKCJA I KOMERCJALIZACJA WŁASNYCH BIBLIOTEK MUZYCZNYCH	18
4.2. PODPISANIE ISTOTNEJ UMOWY HANDLOWEJ PRZEZ CLOSER MUSIC SP. Z O.O.	24
4.3. UMOWA INWESTYCYJNA DOT. PROJEKTU AROMA I POWSTANIE SPÓŁKI AROMA GENERAL SP. Z O.O.	24
4.4. UMOWY INWESTYCYJNE DOTYCZĄCE POZYSKANIA KAPITAŁU W SPÓŁCE ZALÉŻNEJ CLOSER MUSIC	25
4.5. ZMIANA POLITYKI DYWIDENDOWEJ GRUPY IMS	27
4.6. REKOMENDACJA "AKUMULUJ" DLA AKCJI IMS S.A. Z CENĄ DOCELOWĄ 5,00 PLN	27
4.7. CESJA UMÓW DOTYCZĄCYCH USŁUG REKLAMOWYCH DIGITAL SIGNAGE Z IMS S.A. DO REVO DOOH SP. Z O.O. (DAWNIEJ: IMS R&D SP. Z O.O.)	29
4.8. PRZYJĘCIE PROGRAMU MOTYWACYJNEGO OPARTEGO O AKCJE CLOSER MUSIC CORPORATION	29
5. ISTOTNE WYDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT	30
5.1. UMOWY INWESTYCYJNE DOTYCZĄCE POZYSKANIA KAPITAŁU W SPÓŁCE ZALÉŻNEJ CLOSER MUSIC	30
6. CZYNNIKI, KTÓRE W OCENIE GRUPY BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ NAJBLIŻSZEGO KWARTAŁU	30
7. STRUKTURA AKCJONARIATU	31
8. CZYNNIKI RYZYKA	32
8.1. RYZYKO ZWIĄZANE Z OTOCZENIEM RYNKOWYM GRUPY	33
8.2. RYZYKO PRAWNO-REGULACYJNE	34
8.3. RYZYKO SPECYFICZNE DLA GRUPY I BRANŻY, W KTÓREJ DZIAŁA	35
8.4. RYZYKO FINANSOWE I KAPITAŁOWE	37
9. POZOSTAŁE INFORMACJE	39
9.1. UMOWY KREDYTOWE I POŻYCZKI CZYNNE NA 30 CZERWCA 2024 ROKU	39
9.2. UDZIELONE I OTRZYMANE PORĘCZENIA I GWARANCJE W OKRESIE STYCZEŃ – CZERWIEC 2024 ROKU	52
9.3. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	55
9.4. SPRAWY SPORNE, INNE POSTĘPOWANIA	55
II. SKRÓCONE ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS ZA OKRES 01.01.2024 R. - 30.06.2024 R.	56
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	57
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - AKTYWA	59
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - PASYWA	60
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM	61
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	63
1. ZASADY SPORZĄDZENIA SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	65
1.1. OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI	65
1.2. WALUTA FUNKCYJNALNA I WALUTA PREZENTACJI	65
1.3. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	65
1.4. ZASADY RACHUNKOWOŚCI	65
1.5. ZMIANY STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	66
1.6. ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	66
2. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI	69
3. NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	74
3.1. ZYSK NA JEDNĄ AKCJĘ	74
3.2. PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	75
3.3. POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	76
3.4. POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	76
3.5. PRZYCHODY FINANSOWE	76
3.6. KOSZTY FINANSOWE	77
3.7. PODATEK DOCHODOWY	77
3.8. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	77
4. NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ	78
4.1. WARTOŚĆ FIRMY	78
4.2. WARTOŚCI NIEMATERIALNE	78
4.3. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	79
4.4. PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWÓW	80
4.5. AKTYWA I REZERWA Z TYTUŁU ODROZCZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	83
4.6. ZAPASY	85

4.7. NALEŻNOŚCI	85
4.8. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	86
4.9. INSTRUMENTY FINANSOWE	86
4.10. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU LEASINGU	88
4.11. KREDYTY I POŻYCZKI	89
4.12. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA	89
4.13. INNE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	90
5. POZOSTAŁE INFORMACJE	91
5.1. DYWIDENDA	91
5.2. REALIZACJA PROGRAMU MOTYWACYJNEGO IV ZA 2023 ROK	94
5.3. ZATRUDNIENIE W SPÓŁKACH GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS	95
5.4. TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	96
5.5. EMISJA, WYKUP I SPŁATA DŁUŻNYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH	96
5.6. ISTOTNE ZDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM	96
III. SKRÓCONE ŚRÓDROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE IMS S.A. ZA OKRES 01.01.2024 R. - 30.06.2024 R.	97
SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	98
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - AKTYWA	100
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - PASYWA	101
SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM	102
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	104
1. ZASADY SPORZĄDZENIA SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	105
1.1. OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI	105
1.2. WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	105
1.3. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	105
1.4. ZASADY RACHUNKOWOŚCI	105
2. NOTY DO SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	106
2.1. PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	106
2.2. POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	107
2.3. POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	107
2.4. PRZYCHODY FINANSOWE	108
2.5. KOSZTY FINANSOWE	108
2.6. PODATEK DOCHODOWY	108
2.7. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	109
2.8. WARTOŚĆ FIRMY	109
2.9. WARTOŚCI NIEMATERIALNE	110
2.10. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	110
2.11. AKTYWA Z TYTUŁU PRAWA DO UŻYTKOWANIA	112
2.12. AKTYWA I REZERWA Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	113
2.13. INNE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	115
2.14. ZAPASY	115
2.15. NALEŻNOŚCI	116
2.16. AKTYWA FINANSOWE KRÓTKOTERMINOWE	117
2.17. INSTRUMENTY FINANSOWE	117
2.18. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU LEASINGU	119
2.19. KREDYTY I POŻYCZKI	120
2.20. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA	120
2.21. INNE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	121
3. INFORMACJE POZOSTAŁE	122
3.1. SKŁAD ZARZĄDU I RADY NADZORCZEJ IMS S.A.	122
3.2. ZATRUDNIENIE IMS S.A.	122
3.3. TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	122
3.4. ISTOTNE ZDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM	124
IV. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU	126

Wybrane dane finansowe ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów				
Przychody netto ze sprzedaży	29 754	30 460	6 902	6 603
EBIT	5 903	5 955	1 369	1 291
Amortyzacja	2 780	3 777	645	819
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	8 683	9 732	2 014	2 110
Zysk brutto	5 249	5 055	1 218	1 096
Zysk netto za rok obrotowy	4 437	3 991	1 029	865
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	4 872	4 015	1 130	870
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (gr na akcję)	14	12	3	3
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	9 726	8 836	2 256	1 916
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 041)	(3 714)	(937)	(805)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(11 660)	(4 373)	(2 705)	(948)
Przepływy pieniężne netto razem	(5 975)	749	(1 386)	162
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej				
	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Wartości niematerialne	23 865	20 576	5 549	4 732
Rzeczowe aktywa trwałe	9 882	8 833	2 298	2 032
Należności krótkoterminowe	13 802	17 828	3 209	4 100
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 841	7 816	428	1 798
Kapitał własny	40 127	44 379	9 330	10 207
Zobowiązania długoterminowe	12 514	14 052	2 910	3 232
Zobowiązania krótkoterminowe	31 783	30 138	7 390	6 931

Zasady przeliczenia wybranych danych finansowych

Poszczególne pozycje skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według ustalonego przez NBP kursu wymiany złotego na EUR obowiązującego 30.06.2024 r. - 4,3130 PLN/EUR i dane porównawcze na 31.12.2023 r. - 4,3480 PLN/EUR).

Poszczególne pozycje skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych - przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca okresu sprawozdawczego, tj. za okres 6 miesięcy zakończonych 30.06.2024 r. - 4,3109 PLN/EUR i dane porównawcze za okres 6 miesięcy zakończonych 30.06.2023 r. - 4,6130 PLN/EUR.

I. Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej IMS

1. Podstawowe informacje o Emitencie i Grupie Kapitałowej IMS

Grupa Kapitałowa IMS („Grupa Kapitałowa”; „Grupa IMS”; „Grupa”) zajmuje pozycję lidera polskiego rynku w świadczeniu wyspecjalizowanych usług z zakresu marketingu sensorycznego. Tak wysoką pozycję na rynku polskim jak również ekspansję na inne rynki europejskie, Grupa zawdzięcza oferowanym nowoczesnym rozwiązaniom. Działając, z ponad 20-letnim doświadczeniem, w segmencie mediów i nowoczesnych technologii, Grupa wykorzystuje techniki umożliwiające kreowanie nastroju i wywieranie wpływu na zachowanie Klienta.

Jednostką dominującą w Grupie IMS jest IMS Spółka Akcyjna (dalej „IMS S.A.”; „Spółka”; „Emitent”). IMS S.A. (wcześniej, w okresie kwiecień 2007 r. – czerwiec 2015 r. jako Internet Media Services S.A.) została utworzona w wyniku przekształcenia Internet Media Services Sp. z o.o. w spółkę akcyjną. Internet Media Services Sp. z o.o., działająca od 2000 r., zarejestrowana była w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000083234. W dniu 8 marca 2007 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki podjęło uchwałę w sprawie przekształcenia Spółki w spółkę akcyjną (Rep. A nr 499/2007). W dniu 10 kwietnia 2007 r. Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego zarejestrował zmianę formy prawnej Spółki ze spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na spółkę akcyjną oraz podwyższenie kapitału akcyjnego do wysokości 500 tys. PLN. Kapitał akcyjny Spółki według stanu na 30 czerwca 2024 roku wynosił 677.881,72 PLN i dzielił się na 33.894.086 akcji o wartości nominalnej 0,02 złotych każda. Na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji, kapitał zakładowy wynosił 701.881,72 PLN i dzielił się na 35.094.086 akcji. Zmiany kapitału zakładowego wynikają z realizacji Programu Motywacyjnego IV.

Dane teleadresowe i rejestracyjne jednostki dominującej na dzień zatwierdzenia raportu

Siedziba	ul. Puławska 366, 02-819 Warszawa
Sąd Rejestrowy	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS	0000278240
Kapitał zakładowy	701.881,72 PLN*
NIP	525-22-01-663
REGON	016452416
Strona www	www.imssensory.com
Telefon	+48 /22/ 870 67 76
Fax	+48 /22/ 870 67 33

* kapitał zakładowy z uwzględnieniem podwyższenia dokonywanego w ramach realizacji obowiązującego w Spółce Programu Motywacyjnego IV, w granicach uprzednio ujawnionego w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego

Grupa IMS świadczy usługi marketingu sensorycznego w trzech głównych grupach produktowych:

- audiomarketingu** – emisja oraz przygotowanie personalizowanych formatów muzycznych,
- wideomarketingu** - komunikacja wizualna na nośnikach Digital Signage: Wideo Wall, menu Boards, witryny sklepowe Digital Signage,
- aromamarketingu** - dobór i emisja spersonalizowanych nut zapachowych dla wybranych grup klientów.

Okolo połowy sprzedaży od wielu lat pochodzi ze świadczenia długoterminowych usług abonamentowych w tych trzech obszarach.

Powyższe dziedziny stanowią trzon marketingu sensorycznego, który jest działaniem polegającym na umiejętnym dobraniu odpowiednich bodźców dźwiękowych, zapachowych i wizualnych w celu wywołania oczekiwanych reakcji u klientów. Misją Grupy jest pozostanie wiodącym dostawcą rozwiązań podnoszących efektywność i atrakcyjność miejsc sprzedaży.

Ponadto Grupa IMS prowadzi działalność w segmentach:

- In-Store Media** - produkcja i emisja reklam dźwiękowych, produkcja i emisja reklam wideo na monitorach i ekranach LED, Digital Signage,
- Technologie i Systemy Digital Signage** - Wayfinder's mapy dotykowe - wdrożone po raz pierwszy w Polsce, jak i w Europie przez Grupę IMS, Giftomaty, instalacje Systemów Digital Signage, aplikacje interaktywne, specjalizowane urządzenia Digital Signage, zarządzanie treścią na nośnikach Digital Signage.

Grupa IMS działa w dwóch segmentach abonamentowych - premium i ekonomicznym. Usługi w segmencie premium cechuje najwyższa jakość, a w konsekwencji cena, natomiast usługę w segmencie ekonomicznym (obejmuje tylko usługę audiomarketingu) cechuje niższa cena i jakość, którą wciąż jednak charakteryzuje odpowiedni poziom zadowolający klienta.

Ideą powyższych działań Grupy Kapitałowej IMS jest oferowanie kompleksowych rozwiązań, które odciążą klienta od implementacji, zarządzania oraz monitorowania systemów i procesów sprzedaży nakierowanych na działania marketingowe w miejscu sprzedaży.

Spółki zależne

Na 30 czerwca 2024 r. w skład Grupy Kapitałowej IMS, poza jednostką dominującą, wchodziły następujące spółki:

- Closer Music Corporation z siedzibą w USA kontrolowana poprzez World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.;
- Closer Music Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie kontrolowana poprzez Closer Music Corporation;
- World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie;
- Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) z siedzibą w Krakowie;
- Mood Factory Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie;
- APR Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach;
- Audio Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Koszalinie;
- IMS Sensory Inc. z siedzibą w Santa Clara, USA;
- Aroma General Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie.

Closer Music Corporation („CMC”) to spółka, która dołączyła do Grupy Kapitałowej IMS od września 2023 roku. Nabycie Closer Music Corporation (szeroko opisane w punkcie 5.5. skonsolidowanego Sprawozdania Grupy Kapitałowej IMS za 2023 rok opublikowanego 17 kwietnia 2024 roku), to kolejny krok w realizacji strategii rozwoju projektu Closer Music. Poprzez CMC sprzedaż licencji muzycznych realizowana będzie na rynku amerykańskim.

Closer Music Sp. z o.o. to spółka, w której od II połowy 2019 r. realizowany jest projekt budowy i komercjalizacji baz muzycznych. Szerzej ten strategiczny dla Grupy IMS projekt opisany został w części I w punkcie 4.1. niniejszego raportu.

World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. utworzona została 18 sierpnia 2021 r. przez IMS S.A. IMS S.A. objęła w nowopowstałej spółce 100% udziałów. World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. to wehikuł inwestycyjny, poprzez który Emitent kontroluje Closer Music Corp. (od 1 września 2023 r.) oraz pośrednio Closer Music Sp. z o.o. W dniu 26 lipca 2022 r. Komisja Nadzoru Finansowego dokonała wpisu World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. do rejestru zarządzających ASI. Spółce nadano identyfikator krajowy ZASI nr PLZASI00313.

Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) prowadzi w Grupie Kapitałowej IMS działalność badawczo-rozwojową w zakresie nowych urządzeń i systemów. Revo DOOH Sp. z o.o. pracuje nad nowymi, innowacyjnymi rozwiązaniami urządzeń do marketingu sensorycznego wykorzystywanymi w całej Grupie Kapitałowej (np. serwery do nadawania muzyki i wyświetlania kontentu Digital Signage) oraz autorskimi, interaktywnymi aplikacjami multimedialnymi. Od końca 2023 roku Revo DOOH Sp. z o.o. świadczy usługi reklamowe Digital Signage.

Zmianę nazwy spółki z dotychczasowej IMS r&d sp. z o.o. na Revo DOOH Sp. z o.o., Sąd Rejonowy dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował 6 września 2024 roku.

Mood Factory Sp. z o.o. to spółka prowadząca działalność abonamentową w zakresie audio i aromamarketingu na krajowych rynkach lokalnych, gdzie grupą klientów docelowych są głównie pojedyncze sklepy, salony fryzjerskie, salony fitness, puby, restauracje oraz niewielkie, lokalne sieci ww. salonów, sklepów i restauracji (w odróżnieniu od Emitenta, który w swojej dotychczasowej działalności współpracuje głównie z dużymi markami, sieciami FMCG, galeriami handlowymi oraz sieciami hiper- i supermarketów).

APR Sp. z o.o. oraz Audio Marketing Sp. z o.o. to firmy, działające od kilkunastu lat w branży audiomarketingu, których model biznesowy oparty jest o dostarczanie usług muzycznych do punktów sprzedaży. Swoje usługi spółki te świadczą głównie w segmencie ekonomicznym usług abonamentowych audio, w którym Emitent zaczął działać od początku 2018 roku i w którym działa większość firm konkurencyjnych.

IMS Sensory Inc. to spółka, w której IMS S.A. objął 100% udziałów 15 grudnia 2021 roku. Spółka powołana została w celu rozwoju usług abonamentowych na rynku amerykańskim. Siedziba spółki mieści się w Santa Clara, w Kalifornii.

Aroma General Sp. z o.o. utworzona została 23 maja 2024 r. przez IMS S.A. oraz dwie osoby fizyczne. IMS S.A. objęła w nowopowstałej spółce pakiet większościowy 51% udziałów. Aroma General Sp. z o.o. to spółka mająca zajmować się sprzedażą usług aromamarketingowych na rynkach zagranicznych, o dużo większym potencjale niż rynek polski. Szczegóły utworzenia ww. spółki zostały przedstawione w części I w punkcie 4.3. niniejszego raportu.

Wszystkie wymienione powyżej spółki zależne, nad którymi IMS S.A. sprawuje kontrolę, podlegają konsolidacji metodą pełną. Spółki zależne są konsolidowane od daty uzyskania kontroli przez Spółkę, natomiast przestają być konsolidowane w chwili utraty nad nimi kontroli przez IMS S.A. Spółka posiada kontrolę, z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, kiedy podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych (zwrotów), oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych (zwrotów) poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Salda i transakcje występujące pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski i straty wynikające z transakcji w ramach Grupy, są dla celów konsolidacji eliminowane.

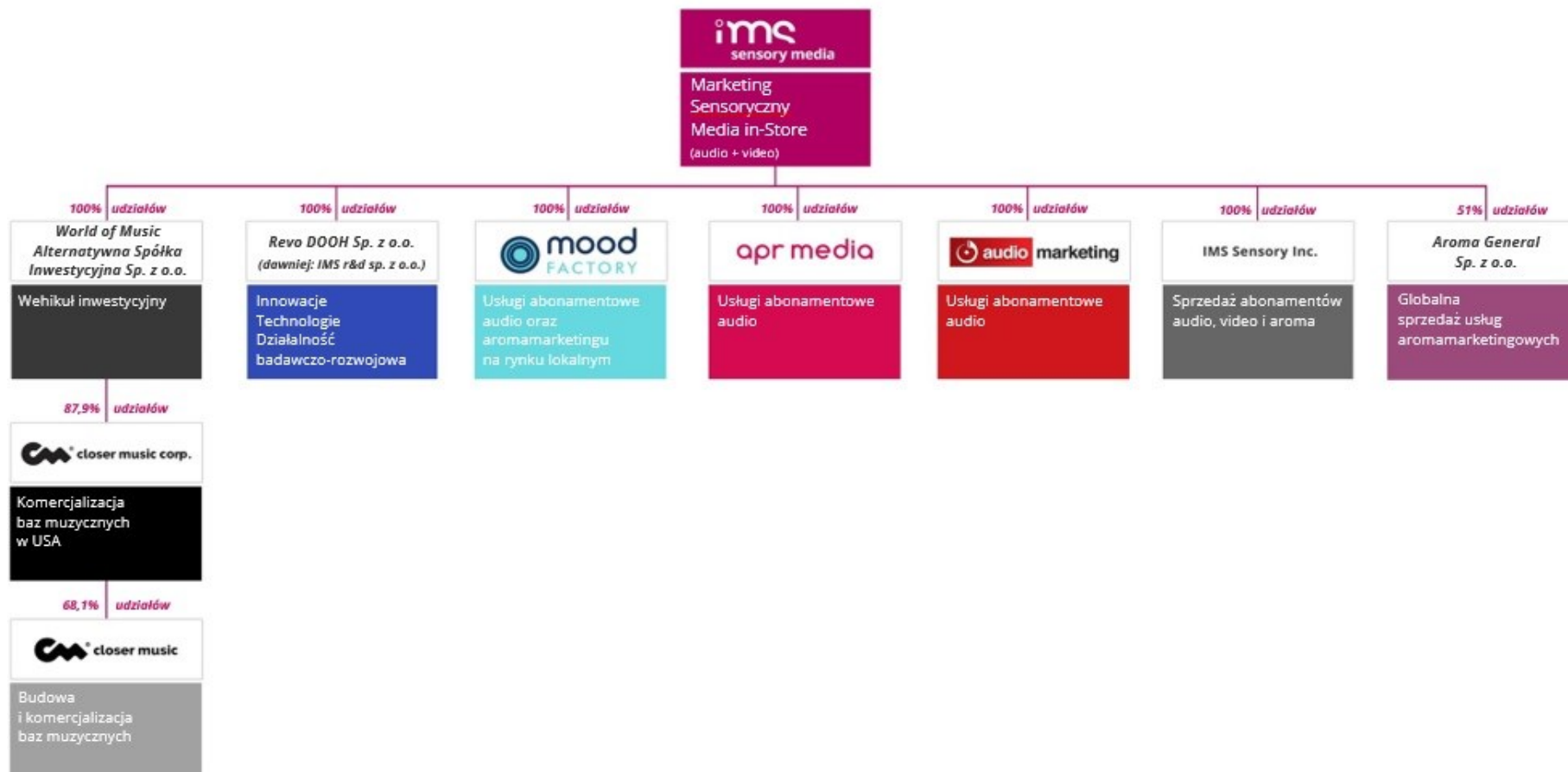
Poza utworzeniem spółki Aroma General Sp. z o.o. (opisanym powyżej oraz w części I w punkcie 4.3. niniejszego raportu), w pierwszym półroczu 2024 roku skład Grupy Kapitałowej IMS nie uległ zmianie, w tym w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji czy zaniechania działalności.

W pierwszym półroczu 2024 roku nie wystąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego Grupą Kapitałową.

Skład Grupy Kapitałowej IMS na 30 czerwca 2024 r.:

Szczegół powiązania	Jednostka	Nazwa skrócona	Data objęcia kontroli	Procentowy udział w kapitale spółki	
				Stan na 30.06.2024 r.	Stan na 31.12.2023 r.
Jednostka dominująca	IMS Spółka Akcyjna ul. Puławska 366; Warszawa	IMS S.A.	x	x	x
Szczegół pierwszy	Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d spółka z ograniczoną odpowiedzialnością) ul. Mierzeja Wiślana 11; Kraków	Revo DOOH Sp. z o.o.	19.01.2006 r.	100,0%	100,0%
	Mood Factory Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Puławska 366; Warszawa	Mood Factory Sp. z o.o.	04.08.2016 r.	100,0%	100,0%
	APR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Drozdów 4; Katowice	APR Sp. z o.o.	15.10.2018 r.	100,0%	100,0%
	Audio Marketing Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Jana Pawła II nr 20; Koszalin	Audio Marketing Sp. z o.o.	01.06.2021 r.	100,0%	100,0%
	World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Puławska 366; Warszawa	World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	18.08.2021 r.	100,0%	100,0%
	IMS Sensory Inc. 2040 Martin AVE Santa Clara, CA95050-2702 Stany Zjednoczone	IMS Sensory Inc.	15.12.2021 r.	100,0%	100,0%
	Aroma General Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Ul. Józefińska 2; Kraków	Aroma General Sp. z o.o.	23.05.2024 r.	51,0%	-
Szczegół drugi	Closer Music Corporation 7251 West Lake Mead Boulevard, Suite 300 Las Vegas, NV 89128 Stany Zjednoczone	Closer Music Corp.	01.09.2023 r.	87,9%	87,9%
Szczegół trzeci	Closer Music Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Puławska 366; Warszawa	Closer Music Sp. z o.o.	18.05.2007 r.	75,2%	80,1%

Wykres: Struktura Grupy Kapitałowej IMS na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji



Zaprezentowany na powyższym wykresie poziom posiadanych udziałów w spółce Closer Music Sp. z o.o. (68,1%) uwzględnia wszystkie podpisane do dnia zatwierdzenia raportu do publikacji umowy inwestycyjne (opisane w punkcie 4.4. poniżej); jeszcze nie wszystkie udziały, na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji, zostały zarejestrowane przez Krajowy Rejestr Sądowy.

Powstanie spółki Aroma General Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie przedstawione zostało w części I w pkt 4.3. niniejszego raportu.

2. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Kapitałowej Emitenta w okresie, którego dotyczy raport oraz opis czynników i zdarzeń mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wybrane dane finansowe za pierwsze półrocze 2024 roku (okres 01.01.2024 – 30.06.2024)

Tabela: Wybrane informacje finansowe za pierwsze półrocze 2024 r. wraz z danymi porównawczymi za pierwsze półrocze 2023 roku

(wartości liczbowe w tys. PLN)	Okres 6 miesięcy zakończony		Zmiana IH 2024 vs IH 2023	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	liczbowa	procentowa
Przychody netto ze sprzedaży	29 754	30 460	(706)	(2%)
EBIT	5 903	5 955	(52)	(1%)
<i>Rentowność EBIT</i>	<i>19,8%</i>	<i>19,6%</i>		
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	8 683	9 732	(1 049)	(11%)
<i>Rentowność EBITDA</i>	<i>29,2%</i>	<i>32,0%</i>		
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	4 872	4 015	857	21%
<i>Rentowność netto</i>	<i>16,4%</i>	<i>13,2%</i>		

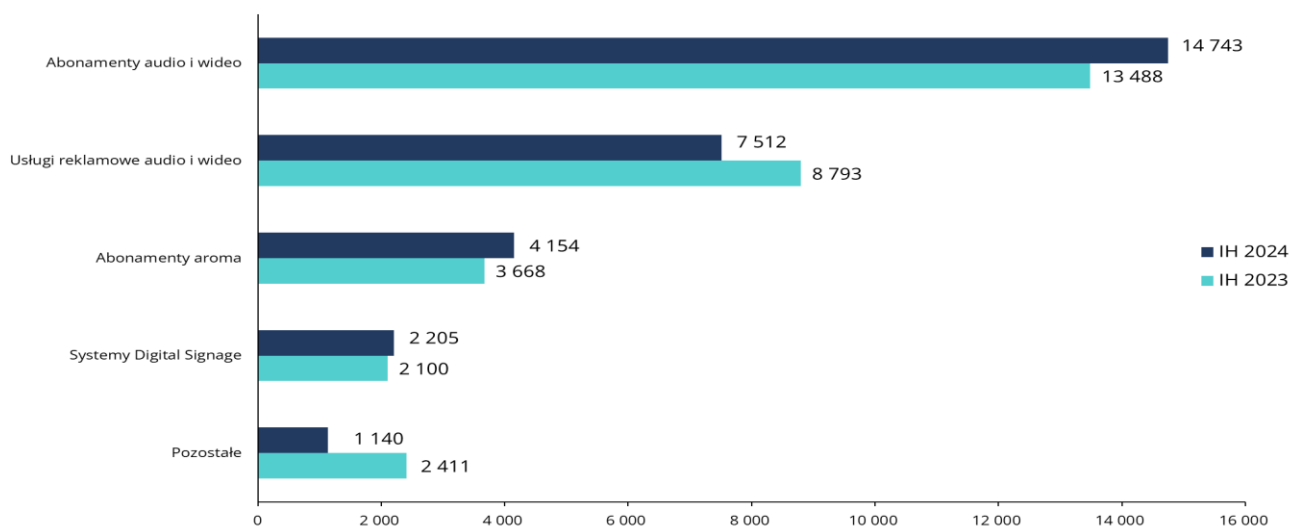
W I półroczu 2024 roku Grupa IMS osiągnęła przychody i zysk operacyjny na poziomie I półrocza 2023 roku. Wyraźny wzrost odnotowany został na poziomie zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej (+21%). Osiągnięty w I półroczu 2024 roku zysk netto bliski 4,9 mln PLN jest najwyższym w historii Grupy IMS odnotowanym za pierwsze sześć miesięcy roku. Istotny wpływ na wyniki I półrocza 2024 roku miał rozwijany projekt Closer Music (w jego skład wchodzi spółki Closer Music Sp. z o.o. („CM”) oraz Closer Music Corporation („CMC”). W I półroczu 2024 roku poniesione zostały znaczące wydatki na zwiększenie zasobów ludzkich w projekcie (zatrudnienie osób głównie do sprzedaży, marketingu i IT), ponoszone zostały wydatki związane z pozyskiwaniem userów (głównie w tradycyjnych kanałach sprzedażowych) oraz rozbudowywane były biblioteki muzyczne. Jednocześnie, w I półroczu 2023 roku rozliczone zostały tantiemy z ZAiKS za okres 2020 – 2022. Wpływ opisanych zdarzeń na dane finansowe za I półrocze 2024 roku i I półrocze 2023 roku zaprezentowany został w tabeli poniżej.

Tabela: Wybrane informacje finansowe za pierwsze półrocze 2024 r. wraz z danymi porównawczymi za pierwsze półrocze 2023 r. z zaprezentowaniem wpływu projektu Closer Music

(wartości liczbowe w tys. PLN)	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r.			Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r.		
	Wyniki Grupy IMS bez CM i CMC	wpływ CM i CMC	Wyniki Grupy IMS	Wyniki Grupy IMS bez CM i CMC	wpływ CM i CMC	Wyniki Grupy IMS
Przychody netto ze sprzedaży	29 144	(+) 610	29 754	28 676	(+) 1 784	30 460
EBIT	7 328	(-) 1 425	5 903	5 598	(+) 357	5 955
<i>Rentowność EBIT</i>	25,1%	(-) 5,3 p.p.	19,8%	19,5%	(+) 0,1 p.p.	19,6%
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	9 816	(-) 1 133	8 683	8 787	(+) 945	9 732
<i>Rentowność EBITDA</i>	33,7%	(-) 4,5 p.p.	29,2%	30,6%	(+) 1,4 p.p.	32,0%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	6 066	(-) 1 194	4 872	4 179	(-) 164	4 015
<i>Rentowność netto</i>	20,8%	(-) 4,4 p.p.	16,4%	14,6%	(-) 1,4 p.p.	13,2%

W II półroczu 2024 roku, po stronie przychodów w projekcie Closer Music, Emitent spodziewa się wpływów ze strony organizacji zbiorowego zarządzania oraz płatności ze strony użytkowników korzystających z bibliotek CM na poziomie istotnie wyższym niż w II półroczu 2023 roku. Jednocześnie, ponoszone będą wydatki na działania promocyjno – marketingowe związane z platformą e-commerce oraz wydatki na rozbudowę narzędzi AI dających w opinii Emitenta przewagę konkurencyjną nad dwiema pozostałymi firmami z branży. W tradycyjnych segmentach sprzedażowych Grupy IMS (usługi abonamentowe audio, aroma, video oraz sprzedaż usług reklamowych), w II półroczu 2024 roku Emitent także spodziewa się wyższych przychodów niż w II półroczu 2023 roku.

Wykres: Struktura przychodów netto ze sprzedaży według kategorii sprzedaży w pierwszym półroczu 2024 r. (w tys. PLN)



Wybrane dane finansowe za drugi kwartał 2024 roku (okres 01.04.2024 – 30.06.2024)

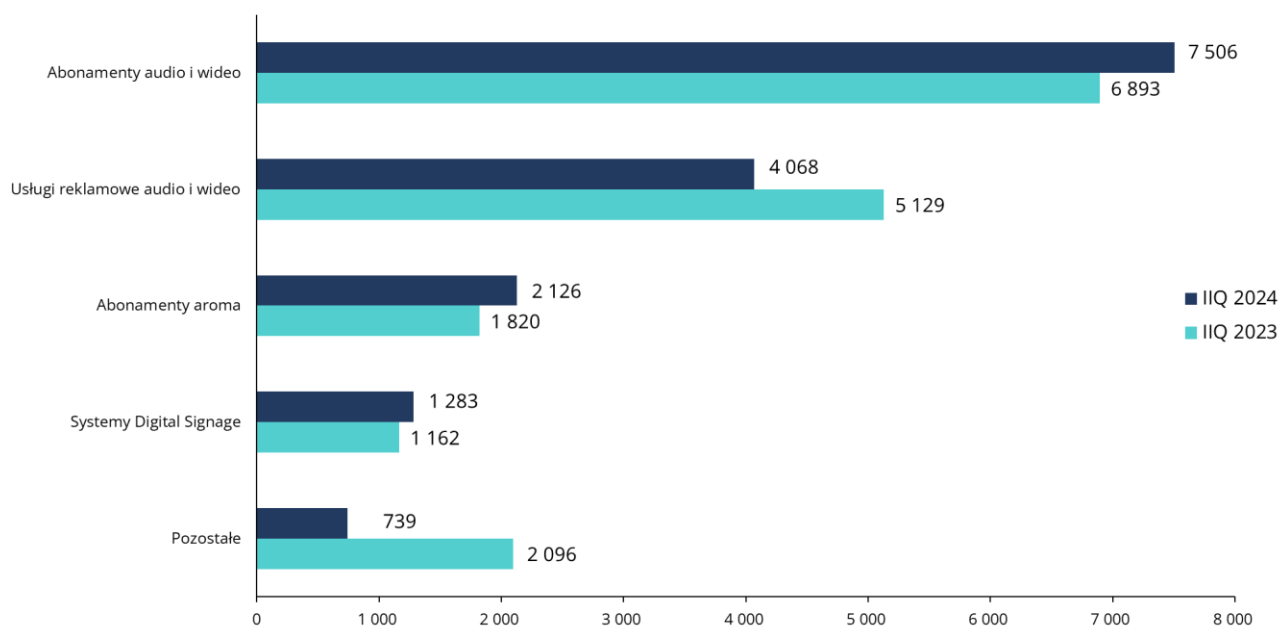
Tabela: Wybrane informacje finansowe za drugi kwartał 2024 r. wraz z danymi porównawczymi za drugi kwartał 2023 r.

(wartości liczbowe w tys. PLN)	Okres 3 miesięcy zakończony		Zmiana IIQ 2024 vs IIQ 2023	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	liczbowa	procentowa
Przychody netto ze sprzedaży	15 722	17 100	(1 378)	(8%)
EBIT	3 462	3 669	(207)	(6%)
<i>Rentowność EBIT</i>	22,0%	21,5%		
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	4 887	5 697	(810)	(14%)
<i>Rentowność EBITDA</i>	31,1%	33,3%		
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	2 741	2 438	303	12%
<i>Rentowność netto</i>	17,4%	14,3%		

Tabela: Wybrane informacje finansowe za drugi kwartał 2024 r. wraz z danymi porównawczymi za drugi kwartał 2023 r. z zaprezentowaniem wpływu projektu Closer Music

(wartości liczbowe w tys. PLN)	Okres 3 miesięcy zakończony			Okres 3 miesięcy zakończony		
	30 czerwca 2024 r.			30 czerwca 2023 r.		
	Wyniki Grupy IMS bez CM i CMC	wpływ CM i CMC	Wyniki Grupy IMS	Wyniki Grupy IMS bez CM i CMC	wpływ CM i CMC	Wyniki Grupy IMS
Przychody netto ze sprzedaży	15 162	(+) 560	15 722	15 339	(+) 1 761	17 100
EBIT	3 822	(-) 360	3 462	2 661	(+) 1 008	3 669
<i>Rentowność EBIT</i>	25,2%	(-) 3,2 p.p.	22,0%	17,3%	(+) 4,2 p.p.	21,5%
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	5 096	(-) 209	4 887	4 389	(+) 1 308	5 697
<i>Rentowność EBITDA</i>	33,6%	(-) 2,5 p.p.	31,1%	28,6%	(+) 4,7 p.p.	33,3%
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	3 145	(-) 404	2 741	1 957	(+) 480	2 438
<i>Rentowność netto</i>	20,7%	(-) 3,3 p.p.	17,4%	12,8%	(+) 1,5 p.p.	14,3%

Wykres: Struktura przychodów netto ze sprzedaży według kategorii sprzedaży w drugim kwartale 2024 r. (w tys. PLN)



Lokalizacje abonamentowe

Grupa IMS jest liderem rynku marketingu sensorycznego w Polsce, coraz skuteczniej również rozwija także swoje usługi w innych krajach. Na koniec czerwca 2024 roku Grupa dostarczała swoje usługi do 36.313 lokalizacji abonamentowych na terenie Polski i poza granicami (lokalizacja = pojedyncze urządzenie audio, wideo lub aromabox, za które pobierana jest opłata abonamentowa; jeżeli za urządzenie pobierana jest więcej niż jedna opłata abonamentowa, wówczas liczba lokalizacji odpowiada liczbie opłat abonamentowych). Usługi abonamentowe oparte są w większości o długoterminowe, kilkuletnie kontrakty. W pierwszym półroczu 2024 roku przychody abonamentowe stanowiły 64% wszystkich przychodów Grupy.

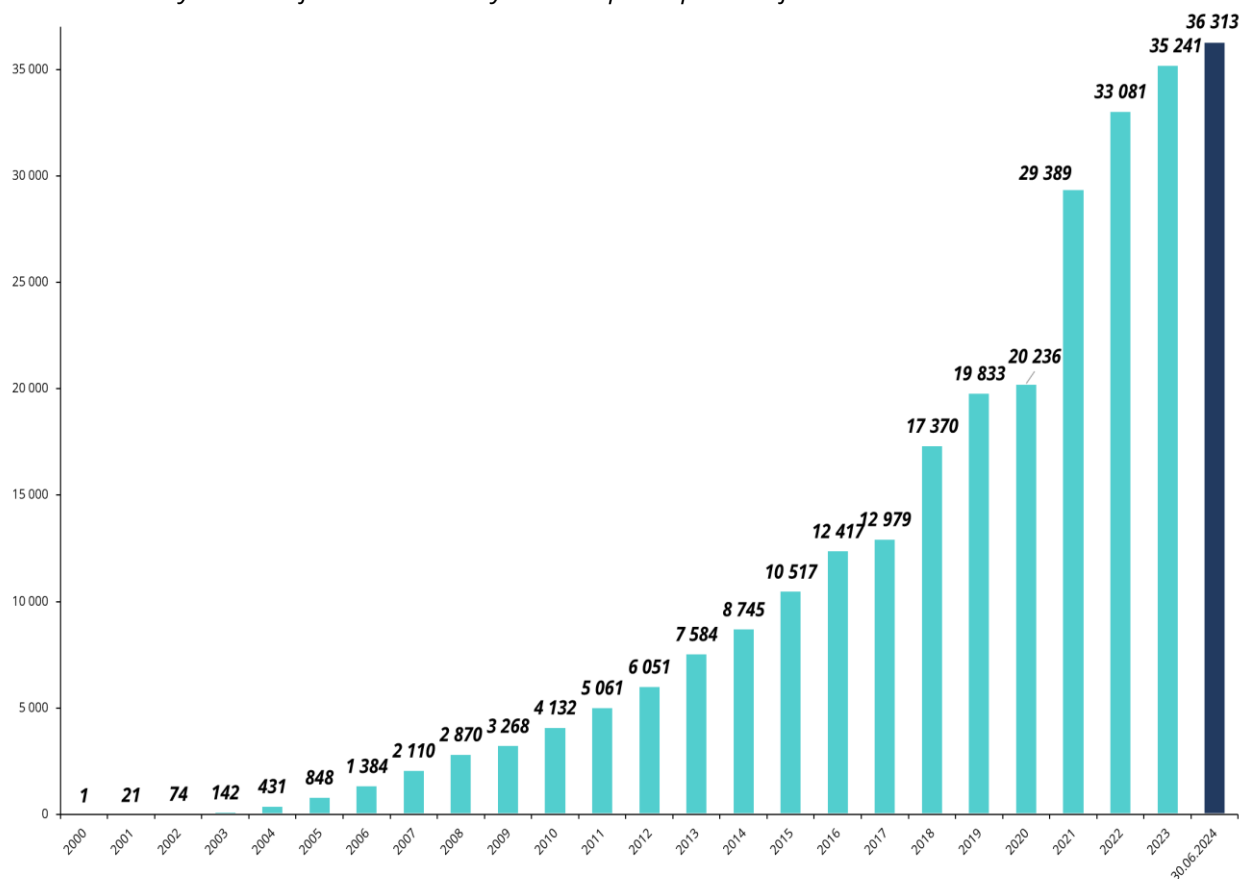
Tabela: Zmiana liczby lokalizacji abonamentowych w Grupie Kapitałowej

	Okres 6 miesięcy zakończony		Wskaźnik wzrostu IH 2024 / IH 2023	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	liczbowy	procentowy
Liczba obsługiwanych lokalizacji handlowych (abonamenty audio i wideo), w tym:	32 222	30 407	1 815	6%
- lokalizacje w segmencie ekonomicznym audiomarketingu	15 610	15 631	(21)	-
Liczba obsługiwanych lokalizacji handlowych (abonamenty aroma)	4 091	3 619	472	13%
Lokalizacje abonamentowe łącznie	36 313	34 026	2 287	7%

W samym I półroczu 2024 r. Grupa pozyskała 1.072 lokalizacje abonamentowe, z czego zdecydowaną większość w II kwartale br. Wszystkie te lokalizacje pracują na przychody i wynik już od przełomu II i III kwartału 2024. Istotne również jest, że prawie wszystkie pozyskane w I półroczu 2024 r. lokalizacje audio to abonamenty premium. Ponadto, w lipcu i sierpniu br. Grupa IMS

pozyskała dodatkowo 547 sztuk lokalizacji, co daje łącznie wzrost o 1.619 lokalizacji w stosunku do końca ubiegłego roku.

Wykres: Wzrost liczby lokalizacji abonamentowych w Grupie Kapitałowej w okresie 2000 – 30.06.2024



Grupa IMS działa w dwóch strategicznych obszarach rynku: na rynku usług wsparcia sprzedaży głównie dla sektora retail (ryнку detalicznego) oraz na rynku mediowym jako kanał reklamy. W tym drugim przypadku przychody Grupy są ściśle powiązane z sytuacją i trendami w branży reklamowej. Wraz z włączeniem do Grupy Kapitałowej IMS spółek APR i Audio Marketing, Grupa mocno rozszerzyła swoją działalność w segmencie ekonomicznym usług abonamentowych audio.

Poniżej przedstawiono różnice pomiędzy segmentami premium (usługi w ramach tego segmentu dostarczane są głównie przez IMS S.A.) oraz segmentem ekonomicznym (usługi w tym segmencie świadczone są przez APR Sp. z o.o., Audio Marketing Sp. z o.o. oraz Mood Factory Sp. z o.o.).

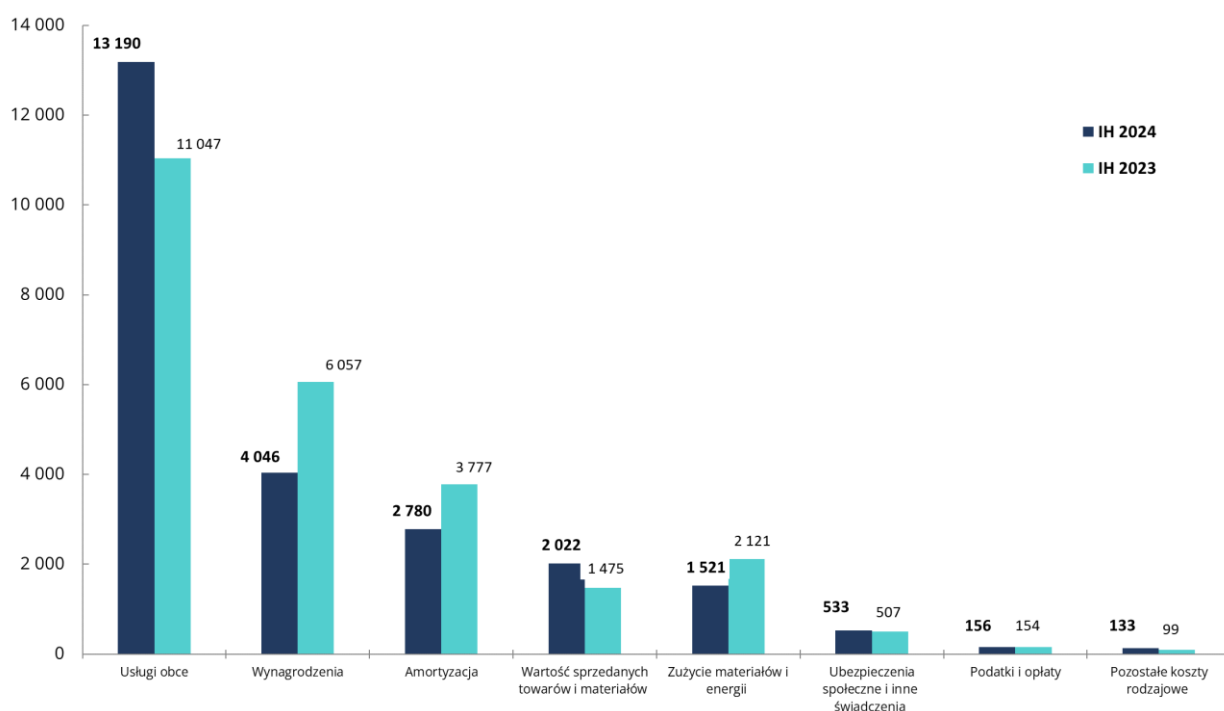
PREMIUM		EKONOMICZNY
Najwyższa	Jakość urządzenia	Niższa niż w Premium
Najszerzy	Rozmiar playlisty	Węższy niż w Premium
Bardzo często	Aktualizacja playlisty	Rzadziej niż w Premium
Tak	Playlista „szyta na miarę”	Nie
Najwyższy	Serwis (dostępność i czas reakcji)	Niższy niż w Premium
> ok. 100 PLN	Cena (miesięcznie)	< ok. 100 PLN

Dywersyfikacja sprzedaży

Grupa IMS posiada zdywersyfikowany portfel odbiorców. W okresie 01.01.2024 r. – 30.06.2024 r. Grupa nie dokonała sprzedaży na rzecz jakiegokolwiek odbiorcy, której wartość przekroczyłaby w ciągu tego okresu 10% ogółu wartości sprzedaży Grupy. Mocno zdywersyfikowany jest także portfel dostawców. W pierwszym półroczu 2024 roku Grupa IMS nie zawierała transakcji z jakimkolwiek dostawcą, z którym wartość zakupów przekroczyłaby 10% ogółu zakupów dokonywanych w tym okresie przez Grupę.

Koszty działalności

Wykres: Koszty działalności operacyjnej w pierwszym półroczu 2024 r. (w tys. PLN) wraz z danymi porównawczymi



Analiza wskaźnikowa

Tabela: Analiza wskaźnikowa

Parametr	Formuła obliczeniowa	Okres 6 miesięcy zakończony	
		30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Rentowność EBITDA	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{przychody netto ze sprzedaży}}$	29,2%	32,0%
Rentowność netto	$\frac{\text{zysk netto}}{\text{przychody netto ze sprzedaży}}$	16,4%	13,2%

Parametr	Formuła obliczeniowa	Stan na	
		30 czerwca 2024 r.	31 grudnia 2023 r.
Dług netto (mln PLN)	dług oprocentowany powiększony o zobowiązania z tytułu umów inwestycyjnych minus środki pieniężne	24,1	18,5
Dług netto / EBITDA za ostatnie cztery kwartały	$\frac{\text{Dług netto}}{\text{EBITDA za ostatnie cztery kwartały (IIIQ 2023 - IIQ 2024)}}$	1,3	0,9

Emitent przy opisie sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej stosuje alternatywne pomiary wyników (wskaźniki APM). Zdaniem Zarządu Emitenta wybrane wskaźniki APM, są źródłem dodatkowych (oprócz danych prezentowanych w sprawozdaniach finansowych), wartościowych informacji o sytuacji finansowej i operacyjnej, jak również ułatwiają analizę i ocenę osiągniętych przez Grupę wyników finansowych na przestrzeni poszczególnych okresów sprawozdawczych. Grupa prezentuje alternatywne pomiary wyników, ponieważ stanowią one standardowe miary i wskaźniki powszechnie stosowane w analizie finansowej, jednakże wskaźniki te mogą być różnie wyliczane i prezentowane przez różne spółki. Dlatego też Emitent poniżej podaje dokładne definicje stosowane przez Grupę w procesie raportowania. Dobór alternatywnych pomiarów wyników został poprzedzony analizą ich przydatności pod kątem dostarczenia inwestorom przydatnych informacji na temat sytuacji finansowej, przepływów pieniężnych i efektywności finansowej i w opinii Spółki pozwala na optymalną ocenę osiągniętych wyników finansowych.

Wskaźniki APM zaprezentowane przez Grupę IMS wyliczono według następujących formuł:

- EBITDA = wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja
- Rentowność EBITDA = EBITDA / przychody netto ze sprzedaży
- Rentowność netto = zysk netto Grupy IMS przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej / przychody netto ze sprzedaży
- Dług netto = dług oprocentowany powiększony o zobowiązania z tytułu umów inwestycyjnych minus środki pieniężne

Inwestycje

Tabela: Nakłady Grupy Kapitałowej IMS na przyjęte do użytkowania aktywa trwałe i wartości niematerialne w pierwszym półroczu 2024 r.

Rok	Bazy muzyczne w Closer Music Sp. z o.o.	Urządzenia do usługi audiomarketingu	Urządzenia do usługi wideomarketingu	Urządzenia do usługi aromamarketingu	Pozostałe rzeczowe aktywa trwałe	Pozostałe wartości niematerialne	Inwestycje łącznie
IH 2024	1 594	289	802	284	1 322	884	5 175
IH 2023	874	125	310	252	703	972	3 236

Nakłady inwestycyjne	Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Sfinansowane ze środków własnych	3 663	2 340
Sfinansowane poprzez leasing	1 512	897
RAZEM	5 175	3 236

Grupa świadczy swoje usługi na urządzeniach produkowanych przez IMS S.A. i Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.) (mediaboxy i wideoboxy, lokalizatory, rabatometry) oraz na urządzeniach zakupywanych od firm zewnętrznych: audioboxy i aromaboxy oraz monitory do usługi Digital Signage. Urządzenia w trakcie eksploatacji oraz w związku ze zmianami technologicznymi muszą podlegać sukcesywnej wymianie. Grupa ponosi w związku z tym nakłady inwestycyjne wynikające nie tylko ze wzrostu liczby lokalizacji, w których świadczone są usługi, ale związane również z wymianą sprzętu.

Poza informacjami opisanymi w niniejszym punkcie oraz w pozostałych częściach raportu, nie występują inne informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, oceny wyniku finansowego oraz możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta i Grupę Emitenta.

3. Stanowisko Emitenta odnośnie do opublikowanych prognoz na 2024 rok

Emitent nie publikował prognoz na 2024 rok.

4. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego Emitenta i Grupy

4.1. Projekt Closer Music - produkcja i komercjalizacja własnych bibliotek muzycznych

Closer Music („CM”) to globalny projekt, którego celem jest produkcja w 100% własnych katalogów muzycznych o topowej jakości, a następnie ich monetyzacja na wielu polach eksploatacji.

Podstawą w realizacji projektu jest pozyskiwanie wszystkich praw i zezwoleń do utworów w najszerszym dopuszczalnym przez prawo zakresie. Zgodnie z naszym standardem i know-how do każdego utworu na rzecz Closer Music przenoszone zostają:

- autorskie prawa majątkowe;
- prawa pokrewne (prawa do artystycznych wykonań oraz prawa producenta fonogramu – tzw. prawa producenckie);
- prawo do wykonywania praw zależnych (w tym do dokonywania opracowań, np. remixów, mash-upów itp.);
- zezwolenie na wykonywanie praw autorskich osobistych (za uprawnionych lub zrzeczenie się wykonywania tychże praw przez samych uprawnionych).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego raportu do publikacji, w portfolio Closer Music jest ponad 12 tys. utworów radiowej jakości oraz ponad 7,5 tysiąca efektów dźwiękowych (SFX), a już od kwietnia br. rozpoczęliśmy produkcję unikatowych w skali świata efektów binauralnych (360°). Naszym celem jest pełne pokrycie naszymi treściami gatunków i stylistyk występujących na rynku, żeby każdy klient mógł znaleźć odpowiednie dla siebie utwory i playlisty.

Rekrutacja profesjonalnych twórców

Twórcy muzyki są wybierani w złożonym procesie rekrutacji, którego celem jest wybór producentów, songwriterów, wokalistów i instrumentalistów ze specjalizacjami w konkretnych gatunkach muzycznych. Warto podkreślić, że od marca br. rekrutację prowadzimy również we współpracy z topową szkołą muzyczną Berklee College of Music wśród ich studentów.

Od wyselekcjonowanych twórców, poza produkcją wysokiej jakości muzyki, oczekujemy wszechstronnej wiedzy na temat różnych stylistyk i aktualnych trendów muzycznych. W całym procesie tworzenia utworów i katalogów muzycznych do współpracy zapraszamy również uznanych profesjonalistów z dużym dorobkiem artystycznym.

Studia nagraniowe i produkcyjne oraz proces produkcji

Obecnie, na stałe współpracujemy z pięcioma profesjonalnymi studiami produkcyjno-nagraniowymi z różnych zakątków świata, w których zakontraktowani przez nas profesjonalni

zajmują się pisaniem tekstów do naszych utworów i nagrywaniem wokali do naszych melodii. Późniejszy etap jest kluczowy – wszystkie produkowane dla nas piosenki trafiają do naszych wewnętrznych studiów produkcyjnych, by tam przejść proces miks i masteringu zgodny z naszymi najwyższymi normami jakości. Tę jakość potwierdza fakt, iż współwłaściciel i jednocześnie inżynier dźwięku jednego z tych studiów w USA, nie dość, że został w 2024 roku uhonorowany nagrodą Grammy, to zdecydował się ruszyć w światową trasę masterclass pod patronatem Closer Music, by uczyć procesu miks i masteringu w oparciu o nasze utwory.

Najważniejszym elementem Closer Music jest bowiem контент - nagranie utworu musi być przeprowadzone w jak najwyższej jakości. Kompozycje, aranżacje i beatsy do piosenek w dużej mierze powstają w Polsce (nie dotyczy wyspecjalizowanych stylistyk jak np. muzyka arabska, włoska czy latino), zaś pisanie tekstów do piosenek i nagrania wokali odbywają się na całym świecie – w USA, UK, Danii i wielu innych, by ostatecznie trafić do naszych topowo wyposażonych studiów, by przejść miks, mastering oraz ostateczną weryfikację jakości.

Luca Pretolesi oraz Studio DMI partnerem Closer Music

W czerwcu 2023 r. Studio DMI i Closer Music podpisały umowę, na mocy której od początku lipca 2023 r. w obiekcie DMI w Las Vegas, USA powstało studio nagraniowe Closer Music (Emitent informował o tym raportem bieżącym ESPI 14/2023 z 27 czerwca 2023 r.).

Głównym przedstawicielem oraz inżynierem dźwięku w nowo otwartym studio został doświadczony i uznany na amerykańskim rynku muzycznym David Manceor, a od tego czasu produkcja utworów muzycznych odbywać się będzie również we współpracy z profesjonalistami poleconymi przez DMI. Umowa zawarta została na okres 1 roku a następnie została przedłużona przez Closer Music o kolejny rok. W ocenie Emitenta, powstanie własnego studia muzycznego w USA, przy współpracy z tak renomowanym partnerem jakim jest Luca Pretolesi i Studio DMI, otwiera drogę dla Closer Music do produkcji contentu muzycznego o jeszcze wyższym standardzie jakości oraz szerokiej promocji marki Closer Music, nie tylko na rynku północnoamerykańskim.

Wspomniany wyżej Luca Pretolesi, właściciel Studio DMI, to inżynier o absolutnie topowej jakości i renomie, obecny w branży muzycznej od ponad 25 lat, który spędził w studio nagraniowym ponad 40 000 godzin, współpracując z takimi artystami jak Drake, Steve Aoki, Diplo, David Guetta, J Balvin, Snoop Lion, Above & Beyond, G-Dragon, Jolin Tsai oraz Skrillex, z którym w 2024 roku sięgnął po nagrodę Grammy w kategorii Dance.

Platforma sprzedażowa Closer Music

W czerwcu 2023 roku światło dzienne ujrzała pierwsza wersja platformy sprzedażowej www.closermusic.com oraz aplikacje IOS oraz Google Play. Dzięki niej w intuicyjny i prosty sposób, każdy zainteresowany klient może bezpośrednio i w przystępny sposób nabyć wszelkie niezbędne licencje do legalnego wykorzystania naszej muzyki na wybranych polach eksploatacji (np. media społecznościowe, serwisy typu YouTube, Tik Tok, Instagram czy produkcje telewizyjne, filmy, TVC).

Zgodnie z założeniami od czerwca 2023 r. realizowany jest również plan marketingowy, który zakłada działania brand awarenessowe oraz stopniowe wprowadzanie i optymalizację lejków sprzedażowych dla wyznaczonych przez nas grup kluczowych klientów. Szczególną uwagę skupiamy na działaniach w mediach społecznościowych oraz współprac influencerskich, które mają na celu dotarcie do potencjalnych klientów.

Od momentu rozpoczęcia naszych działań, aż do dnia zatwierdzenia raportu do publikacji, nasze posty w social media – przy niewielkim jak dotąd budżecie reklamowym - dotarły do ponad 5,7 milionów odbiorców na kluczowych rynkach (USA, Kanada, UK, Francja) oraz wygenerowały blisko 16 milionów wyświetleń w wyszukiwarce Google oraz Meta. Kolejnym krokiem w planie marketingowym jest uruchomienie jesienią bieżącego roku kampanii prosprzedażowej, aby

rozpocząć konwersję biernych obserwatorów w czynnych klientów. Dzięki temu będziemy mieć okazję nie tylko budować więź z naszymi dotychczasowymi odbiorcami, ale również przyciągnąć nowych, którzy dostrzegą wartość i jakość naszych usług.

Monetyzacja kontentu muzycznego

Closer Music monetyzuje swoje katalogi muzyczne poprzez dwie różne formy licencji: bezpośrednią licencję muzyczną (Direct Music License) oraz licencję komercyjną.

Direct Music License (DML) to innowacyjny model o charakterze globalnym, oparty na bezpośredniej licencji muzycznej od właściciela praw. Ten model gwarantuje naszym klientom pełne prawo do legalnego wykorzystania naszej muzyki, bez konieczności dodatkowych opłat do organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi w Polsce oraz na świecie. W przeciwieństwie do tego, licencja komercyjna obliuguje klienta do opłacania tantiem organizacjom zbiorowego zarządzania prawami autorskimi.

Synchronizacja (Direct Music License i licencja komercyjna dla podmiotów nadawczych)

Closer Music oferuje katalog muzyczny do „synchronizacji”, czyli do umieszczania muzyki w filmach, serialach telewizyjnych, grach komputerowych, podcastach, reklamach we wszystkich mediach (radio, telewizja, digital) oraz materiałach własnych użytkowników platform społecznościowych. Popyt na muzykę do synchronizacji stale rośnie, zwłaszcza od czasu pojawienia się serwisów VOD takich jak Netflix czy HBO Max, które poszukują odpowiedniej ścieżki dźwiękowej do swoich produkcji. Od czerwca 2023 roku funkcjonuje serwis „One Stop Shop”, który umożliwia klientom zakup licencji na podstawie jednej prostej umowy obejmującej wszystkie prawa. W przeciwieństwie do „klasycznych” firm muzycznych, w których proces akceptacji umowy synchronizacyjnej wymaga zgody autora, kompozytora, artysty, wykonawcy i producenta, w Closer Music ten proces został skrócony do minimum, a nasze ceny są konkurencyjne wobec standardów panujących w branży muzycznej.

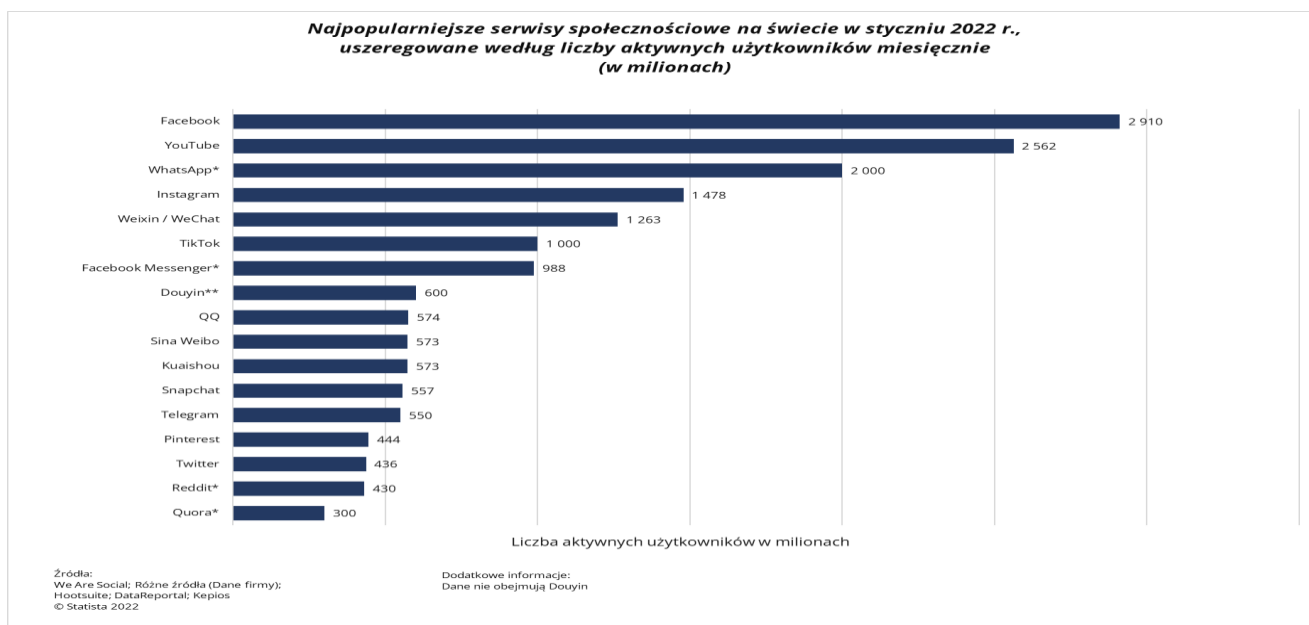
Głównym graczem w naszej części segmentu synchronizacji jest szwedzka firma Epidemic Sound, która jest dla nas dobrym punktem odniesienia co do sposobu prowadzenia działalności a także uniknięcia niektórych błędów. Wyceniany na 1,4 miliarda dolarów Epidemic Sound w ostatniej rundzie finansowania w 2021 roku pozyskał 450 milionów dolarów – w 2022 roku zanotował przychody na poziomie ok. 130 milionów dolarów.

Naszą główną grupą docelową są twórcy treści (kontent-kreatorzy) w mediach społecznościowych. Rynek ten składa się z nie mniej niż 200 milionów indywidualnych twórców. Globalny rynek twórców treści w mediach społecznościowych wyceniono w 2020 r. na 2,97 miliarda dolarów. Oczekuje się, że całkowity rynek twórców treści w mediach społecznościowych będzie rósł w latach 2022–2032 w tempie CAGR wynoszącym 14,5%, natomiast do 2028 przy założonej rocznej stopie wzrostu (CAGR) wynoszącej 26,6%.

Potencjał przychodów z synchronizacji:

- Około 20% dzisiejszego rynku synchronizacji pochodzi z nowych, nietradycyjnych możliwości synchronizacji, stworzonych przez technologię i gigantyczną siłę mediów społecznościowych, co sprawia, że synchronizacja jest bardziej dostępna dla twórców (indywidualnych i firm).
- Rynek twórców treści w mediach społecznościowych składa się z nie mniej niż 200 milionów indywidualnych twórców.
- Każdy podmiot, który tworzy treści, potrzebuje łatwo dostępnej i bezpiecznej pod względem prawnym muzyki z prawem do synchronizacji.

- Rozwój mediów społecznościowych stworzył dynamiczny rynek synchronizacji B2C (np. YouTubers), ale także nowe możliwości dla firm, w tym telewizję cyfrową, wideo na żądanie, gry mobilne, podcasty.
- Prognozowany wzrost rynku twórców treści w mediach społecznościowych w latach 2022–2032 w tempie CAGR wynosi 14,5%, a do 2028 - 26,6%.
- Wartość rynkowa naszego klienta docelowego (liczona jako liczba użytkowników pomnożona przez średnią cenę licencji) może wynosić od 15,0 miliardów dolarów do 60,0 miliardów dolarów i oczekuje się szybkiego wzrostu.



Muzyka w miejscach publicznych (Direct Music License lub licencja komercyjna)

Naszą muzykę komercjalizujemy również poprzez jej odtwarzanie w miejscach publicznych, takich jak sklepy, punkty usług publicznych czy gabinety lekarskie. W każdej z tych lokalizacji właściciel może legalnie odtwarzać naszą muzykę za pomocą urządzenia MediaBox lub dedykowanego tabletu z naszą aplikacją, co pozwala mu tworzyć własne playlisty zamiast korzystać z radia.

Dzięki temu, że docieramy bezpośrednio do potencjalnych klientów, którzy chcą odtwarzać naszą muzykę, eliminujemy potrzebę pośredników. Oferujemy kompleksowe, bezpieczne i nowoczesne rozwiązania licencjonowania wysokiej jakości muzyki produkcyjnej do odtwarzania w miejscach publicznych, zarówno na podstawie licencji Direct Music License, jak i licencji komercyjnej. Licencja Direct Music (DML) to unikatowy na skalę światową model oparty na bezpośredniej licencji muzycznej od właściciela praw, która gwarantuje naszym klientom prawo do legalnego odtwarzania naszej muzyki w miejscach publicznych bez konieczności ponoszenia dodatkowych opłat do organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi w Polsce i na świecie.

Szacujemy, że potencjał takich lokalizacji w Europie wynosi około 1–1,5 miliona. Planujemy również poszerzyć naszą działalność na rynek amerykański, gdzie potencjał wynosi kilka milionów podobnych lokalizacji. Aktualnie dostarczamy nasz katalog muzyczny DML do firm o podobnym profilu biznesowym jak IMS SA, działających na rynkach w Szwecji, Norwegii, Danii, Finlandii i Izraelu.

Intensywnie pracujemy nad rozszerzeniem współpracy z innymi dostawcami usług medialnych w Unii Europejskiej, Stanach Zjednoczonych, Izraelu i na całym świecie. W związku z tym

rozpoczęliśmy proces rekrutacji wysokiej jakości menedżerów i handlowców do naszego zespołu sprzedażowego, którzy będą penetrować rynki Europy i Stanów Zjednoczonych.

Potencjał przychodów z odtworzeń w miejscach publicznych:

- Realne 7,5 miliona obiektów (większych niż 40 m²) na rynku globalnym.
- Realne 1-1,5 miliona obiektów w Europie.
- Potencjalna wartość rynku to ok. 2,7 miliarda dolarów.

Sklepy Cyfrowe (licencja komercyjna)

Utwory z katalogu Closer Music są dostępne w 300 wiodących sklepach cyfrowych na całym świecie, co umożliwia komercjalizację naszej muzyki poprzez streaming oraz download w najpopularniejszych globalnych serwisach cyfrowych, takich jak Spotify, Apple Music, iTunes, Tidal i YouTube. Naszym partnerem dystrybucyjnym jest doświadczony agregator E-muzyka, z którym nawiązaliśmy niewyłączną współpracę. Proces integracji i za tym stojąca dostępność w 300 wiodących sklepach cyfrowych zakończył się pod koniec II kwartału 2024 roku.

Dzięki trójstronnej umowie pomiędzy Closer Music, Songtradr a TikTok, jesteśmy obecnie jedynym na świecie kompleksowym dostawcą treści muzycznych dla twórców publikujących na tej platformie (z pełnymi prawami). Ta współpraca nie tylko stanowi dla nas szansę na promowanie naszej muzyki, ale także umożliwia nam aktywne uczestnictwo w kształtowaniu kultury internetowej i wspieranie artystycznych działań użytkowników TikTok. Cieszymy się, że możemy być częścią tej dynamicznej platformy i przyczynić się do tworzenia inspirujących i emocjonujących doświadczeń dla jej użytkowników. W wyniku tej współpracy Closer Music uzyskało status dostawcy muzyki dla platformy TikTok, a nasze utwory stały się legalnym źródłem dźwięków dla użytkowników tej platformy. Jesteśmy zadowoleni z faktu, że muzyka stworzona przez Closer Music cieszy się tak dużym zainteresowaniem wśród społeczności TikTok, a nasze utwory są wykorzystywane przez indywidualnych użytkowników w ich postach, co przyczynia się do tworzenia unikalnych i kreatywnych treści na tej platformie.

W 2022 roku przychody ze streamingu w ujęciu globalnym wzrosły o 11,5% w stosunku do roku poprzedniego i stanowiły 67% całkowitych przychodów rynku muzycznego (17,5 miliarda dolarów). Szacuje się, że liczba aktywnych abonentów platform muzycznych wynosi 589 milionów.

Potencjał przychodów ze streamingu:

- Globalne przychody ze streamingu (w ujęciu detalicznym/brutto) osiągną 89,3 miliarda dolarów w 2030 r., przy czym płatny streaming muzyki wyniesie 55,6 miliarda dolarów, a streaming wspierany reklamami – 33,7 miliarda dolarów.
- Roczny ARPU (średni przychód na użytkownika) abonenta muzyki na całym świecie wyniesie 45,8 USD w 2030 r., przy 1,260 miliarda płatnych abonentów serwisów streamingowych na całym świecie.

Nagroda w konkursie CEE Retail Awards

W lutym 2023 roku na wysokiej jakości naszych katalogów muzycznych, modelu biznesowym i wizji rozwoju spółki poznało się ponad 400 jurorów z całej Europy, wybierając Closer Music na zwycięzcę 15. edycji CEE Retail Awards 2023 w kategorii Professional Service Provider. Jakość tworzonego przez Closer Music kontentu i produktu, od założeń, przez realizację,

aż po finalne katalogi, zdecydowanie wyróżniły się wśród obecnej na gali konkurencji z branży muzycznej.



Program motywacyjny obejmujący lata 2023 – 2024 oraz jego realizacja za 2023 rok

W lutym 2023 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Closer Music Sp. z o.o. Uchwałą nr 1 przyjęło Program Motywacyjny, oparty o udziały, dla dwóch członków zarządu spółki obejmujący lata 2023-2024 oraz zatwierdziło Regulamin ww. Programu Motywacyjnego („Regulamin”). Celem Programu jest utworzenie silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia ambitnych celów związanych z produkcją własnych bibliotek muzycznych i ich komercjalizacją, pozyskiwania nowych rynków zbytu na ofertę spółki, osiągnięcia ponadprzeciętnych wyników sprzedażowych oraz związanie kluczowych osób ze spółką, co winno skutkować wzrostem wartości Closer Music Sp. z o.o. i leży w interesie wszystkich udziałowców spółki. Program Motywacyjny umożliwi osobom uczestniczącym w tym Programie, pod warunkiem spełnienia kryteriów określonych w Regulaminie, uzyskanie prawa do objęcia maksymalnie 850 udziałów stanowiących łącznie nie więcej niż 8,5% kapitału zakładowego spółki na dzień przyjęcia Programu Motywacyjnego. Kryterium ogólnym Programu jest piastowanie funkcji członka Zarządu spółki przez co najmniej dziewięć miesięcy w każdym okresie nabycia (tj. każdy kolejny rok obrotowy 2023 – 2024). Kryteria szczegółowe, określone przez NZW Closer Music, oparte są o parametry związane z ilością wyprodukowanych utworów muzycznych, wdrożeniem internetowej aplikacji sprzedażowej i ilością subskrypcji (z wyłączeniem spółek Grupy IMS). Udziały spółki w ramach Programu Motywacyjnego każdorazowo będą obejmowane po cenie równej ich wartości nominalnej. Uczestnicy Programu zobowiązują się do bezwzględnego niezbywania nabytych udziałów (lock-up) przez dwa lata od dnia ich nabycia. Pierwszeństwo w nabyciu udziałów posiadają wspólnicy spółki.

Emitent zlecił wyspecjalizowanemu biurowi aktuarialnemu wycenę kosztu ww. Programu Motywacyjnego zgodnie z MSSF 2. Maksymalny koszt programu w okresie 2 – letnim – przy objęciu wszystkich udziałów objętych Programem – to 2.542 tys. PLN. Do wyceny wartości uprawnień użyto modelu Blacka-Scholes’a.

Beneficjenci Programu Motywacyjnego obejmującego lata 2023 – 2024 za 2023 rok spełnili warunki uprawniające ich do objęcia łącznie 300 udziałów Closer Music Sp. z o.o. W czerwcu 2024 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Wspólników spółki, które przyznało określone ilości udziałów poszczególnym członkom zarządu. Członkowie Zarządu objęli wszystkie przyznane im udziały. W sprawozdaniu skonsolidowanym za 2023 rok ujęta została rezerwa na koszt programu w wysokości 897 tys. PLN, który został odniesiony na powiększenie kosztu wytworzenia aplikacji sprzedażowej.

Podwyższenie kapitału zakładowego w Closer Music Sp. z o.o.

W lutym 2024 roku Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego w Closer Music Sp. z o.o. Podwyższenie nastąpiło w wyniku zakupu udziałów Closer Music dokonanego przez inwestorów we wrześniu i w listopadzie 2023 roku.

Transakcje nabycia zostały szczegółowo opisane w punktach 1.6. i 1.7. Sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2023 rok opublikowanego 17 kwietnia 2024 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

W sierpniu 2024 roku Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego w Closer Music Sp. z o.o. Podwyższenie nastąpiło w wyniku zakupu udziałów Closer Music dokonanego przez inwestorów w maju i czerwcu 2024 roku.

Transakcje nabycia zostały szczegółowo opisane w części I w punkcie 4.4. niniejszego raportu.

4.2. Podpisanie istotnej umowy handlowej przez Closer Music Sp. z o.o.

W dniu 28 lutego 2024 r. spółka Closer Music Sp. z o.o. („CM”) podpisała istotną umowę handlową ze znaną międzynarodową marką na kompleksową obsługę muzyczną punktów handlowych tej marki. Umowa jest istotna ze względu na ilość lokalizacji abonamentowych jak i generowaną w skali roku wielkość przychodów. Do końca 2024 roku CM świadczyć będzie usługę w ok. 1.800 lokalizacji, z możliwością powiększenia w kolejnych latach liczby obsługiwanych punktów do ok. 4.500. Umowa zawarta jest na czas oznaczony 12 miesięcy. Umowa podlega automatycznemu przedłużeniu, o ile żadna ze stron nie zawiadomi drugiej strony najpóźniej na 90 dni przed terminem obowiązywania umowy o zamiarze jej nieprzedłużenia. Takie wznowienie umowy powtarzać się będzie po upływie każdego nowego terminu obowiązywania umowy. Poza dużymi korzyściami związanymi z generowanym przychodem i zyskiem z kontraktu, ww. umowa w ocenie Emitenta jest bardzo ważna także ze względu na fakt, że duży europejski gracz docenił jakość kontentu muzycznego CM oraz profesjonalizm świadczonych usług. W ocenie Zarządu IMS S.A. ułatwi to pozyskiwanie kolejnych dużych kontraktów przez CM wśród innych międzynarodowych marek.

O podpisaniu umowy handlowej przez Closer Music Sp. z o.o. Emitent informował w raporcie ESPI 6/2024 28 lutego 2024 roku.

4.3. Umowa inwestycyjna dot. Projektu Aroma i powstanie spółki Aroma General Sp. z o.o.

W dniu 23 maja br. Emitent podpisał umowę inwestycyjną („Umowa”) w sprawie Projektu Aroma. Projekt Aroma dotyczy praw własności intelektualnej oraz prototypu nowoczesnego urządzenia do świadczenia usługi aromamarketingu, wytworzonego przez Emitenta. Stroną Umowy, oprócz Spółki, jest inwestor, posiadający doświadczenie oraz know-how w zakresie komercjalizacji różnego rodzaju produktów i usług. Inwestor m.in. przez wiele lat sprawował funkcje zarządcze w dużych, międzynarodowych organizacjach. Stroną Umowy jest także manager mający wieloletnie doświadczenie w branży aroma. Strony Umowy utworzyły spółkę Aroma General Sp. z o.o., w której IMS objął pakiet większościowy, tj. udziały stanowiące 51% kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów, inwestor objął pakiet stanowiący 47% kapitału zakładowego i

ogólnej liczby głosów, a manager objął udziały stanowiące 2% kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów. Udziały IMS zostały objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci praw do Projektu Aroma. Udziały inwestora zostały objęte w zamian za wkład pieniężny w wysokości 799 tys. zł, niezbędnej dla sfinansowania prac rozwojowych i rozpoczęcia komercjalizacji Projektu Aroma. Dodatkowo, do 31 grudnia 2025 roku, w zależności od potrzeb Spółki, inwestor udzieli spółce pożyczek w dalszej wysokości do 500 tys. zł, w celu realizacji Projektu Aroma. Udziały managera objęte zostały w zamian za wkład pieniężny w wysokości 34 tys. zł. Inwestor i manager będą liderami spółki Aroma General Sp. z o.o. Przy spełnieniu odpowiednich KPI przychodowych, manager będzie uprawniony do nabycia od inwestora, po cenie nominalnej, maksymalnie 3% udziałów w perspektywie 3-letniej. Komercjalizacja Projektu Aroma odbywać się będzie głównie na rynkach zagranicznych, o dużo większym potencjale niż rynek polski.

O podpisaniu Umowy Inwestycyjnej Emitent poinformował raportem ESPI 18/2024 23 maja 2024 roku.

Spółka Aroma General Sp. z o.o. została zarejestrowana przez Sąd Rejonowy dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy KRS w dniu 6 sierpnia 2024 r.

4.4. Umowy inwestycyjne dotyczące pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music

W dniu 20 maja br. podpisana została umowa inwestycyjna dotycząca pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music Sp. z o.o. („CM”), zajmującej się budową i komercjalizacją własnych bibliotek muzycznych. Spółka wyemitowała i sprzedała na rzecz nowego Inwestora, p. Agustina Egurroli, znanej osobowości medialno – artystycznej, udziały stanowiące łącznie 0,44% kapitału zakładowego za kwotę 305 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 70 mln zł. Łączna wycena ogółu udziałów CM (70 mln zł) uwzględnia przyznane Inwestorowi dyskonto od bieżącej wyceny w rozpoczętej drugiej rundzie finansowania wynoszącej 80 mln zł, wynikające z realizowania przez Inwestora wsparcia promocyjno-medialnego CM, w tym pełnienia przez Inwestora funkcji „Ambasadora marki CM”. W toku bieżących, regularnych aktywności oraz komunikacji zawodowej i artystycznej, p. Egurrola będzie podejmować działania zmierzające do szerokiej promocji marki Closer Music, w różnorodnych jej formach, uzgodnionych przez strony w Umowie.

Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów. Ponadto, do 30.09.2024 roku Inwestor ma możliwość nabycia dalszych udziałów CM stanowiących łącznie maksymalnie 1,43% kapitału zakładowego za kwotę maksymalnie 1 mln zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 70 mln zł.

Kolejna umowa inwestycyjna dotycząca pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music Sp. z o.o. została podpisana 21 maja 2024 r. Spółka wyemitowała i sprzedała na rzecz nowego Inwestora udziały stanowiące łącznie 0,14% kapitału zakładowego za kwotę 114 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 80 mln zł. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów.

W czerwcu 2024 roku zostały podpisane kolejne trzy umowy inwestycyjne dotyczące pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music Sp. z o.o. Poniżej przedstawiono szczegóły poszczególnych umów:

- 1) Umowa z 12.06.2024 r. – wyemitowano i sprzedano na rzecz nowego Inwestora udziały stanowiące łącznie 0,38% kapitału zakładowego za kwotę 306 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 80 mln zł. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów.

- 2) Umowa z 26.06.2024 r. – wyemitowano i sprzedano na rzecz nowego Inwestora udziały stanowiące łącznie 0,88% kapitału zakładowego za kwotę 704 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 80 mln zł. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów.
- 3) Umowa z 27.06.2024 r. – wyemitowano i sprzedano na rzecz nowego Inwestora udziały stanowiące łącznie 0,13% kapitału zakładowego za kwotę 107 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 80 mln zł. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów.

Wszystkie pozyskane z ww. umów inwestycyjnych środki Spółka przeznaczy na dalszy rozwój i komercjalizację baz muzycznych.

We wszystkich ww. przypadkach Umowy Inwestycyjne dla ich wykonania w całości wymagają podjęcia niezbędnych uchwał przez Zgromadzenie Wspólników Closer Music. W przypadku niepodjęcia ww. uchwał do 31 grudnia 2024 roku, Umowy ulegają automatycznemu rozwiązaniu, a jej postanowienia nie będą wywoływać skutków prawnych, zaś wpłacona cena emisyjna podlega zwrotowi na rachunki Inwestorów.

W dniu 12 lipca br. podpisana została kolejna umowa inwestycyjna dotycząca pozyskania kapitału w Closer Music Sp. z o.o. Spółka wyemitowała i sprzedała na rzecz nowego Inwestora udziały stanowiące łącznie 0,13% kapitału zakładowego za kwotę 107 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 80 mln zł. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów. Pozyskane z ww. umowy środki Spółka przeznaczy na dalszy rozwój i komercjalizację baz muzycznych.

Kolejna umowa inwestycyjna dotycząca pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music Sp. z o.o. („CM”) została podpisana 14 sierpnia 2024 r.

Stronami Umowy są Inwestorzy:

– dwie fundacje rodzinne, kontrolowane przez Pana Krzysztofa Bajołkę wraz z rodziną. Pan Krzysztof Bajołek to znany przedsiębiorca i inwestor, założyciel będących sukcesami rynkowymi marek House i Mohito oraz Answear.com oraz CM i Closer Music Corporation („CMC”) z siedzibą w USA (spółka zależna Emitenta, poprzez którą Emitent kontroluje CM).

Inwestorzy zainwestują łącznie 4 mln zł przy wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 70 mln zł i obejmą tym samym łącznie 643 udziały stanowiące 5,4% w kapitale CM po jego podwyższeniu. Inwestorzy uzyskali dyskonto od bieżącej wyceny wynoszącej 80 mln zł, wynikające z szerokiej, posiadanej przez Inwestorów wiedzy, know-how oraz doświadczenia w zakresie e-commerce (w tym budowania i rozwoju platform sprzedażowych), którymi Inwestorzy wspierać będą CM w toku jej działalności.

Pozyskane środki CM przeznaczy na dalszy rozwój, w szczególności na:

- działania marketingowe i promocyjne związane głównie z kanałem online;
- zwiększenie sił sprzedażowych i pozyskiwanie nowych klientów;
- rozbudowę internetowej aplikacji sprzedażowej.

Inwestorzy mają prawo wymiany posiadanych udziałów CM na akcje CMC wg stałego parytetu 1 udział CM = 1.127,36829 akcji CMC, tzn. wymiany 643 udziałów CM na 724.898 akcji CMC. Parytet jest identyczny jak w przypadku umowy inwestycyjnej podpisanej 12 listopada 2023 z JRH i EKIPA (Emitent informował o niej w raporcie bieżącym ESPI 43/2023 z 13 listopada 2023 r.). W odróżnieniu od ww. umowy z JRH i Ekipa z listopada ubiegłego roku, bieżąca Umowa nie przewiduje możliwości konwersji udziałów CM na akcje IMS S.A.

Umowa zawiera również m.in. przyszłe zasady ładu korporacyjnego CM, zwyczajowe prawa transakcyjne (m.in. anti-dilution, tag-along, drag-along, prawo pierwszeństwa), oświadczenia i zapewnienia oraz kary umowne adekwatne i określone na warunkach rynkowych dla tego rodzaju

transakcji. Umowa wchodzi w życie z chwilą jej zawarcia i obowiązuje do dnia, w którym łączny pakiet posiadanych udziałów przez Inwestorów spadnie poniżej 2,7% łącznej liczby wszystkich udziałów CM.

4.5. Zmiana polityki dywidendowej Grupy IMS

W dniu 21 marca 2024 roku Zarząd IMS S.A. raportem ESPI 8/2024 poinformował, że począwszy od dywidendy za rok obrotowy 2024, zmianie ulega polityka dywidendowa Grupy IMS.

Zmiana dotyczy dwóch obszarów:

- 1) Termin wypłaty dywidendy.
Począwszy od dywidendy za 2024 rok, Spółka wypłacać będzie corocznie zaliczkę na poczet dywidendy. Zaliczka wypłacana będzie w listopadzie lub grudniu roku obrotowego, którego dywidenda dotyczy, a reszta kwoty dywidendy wypłacana będzie w maju lub czerwcu kolejnego roku kalendarzowego, po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego za dany rok obrotowy, którego dywidenda dotyczy. Tym samym transfer środków z tytułu dywidendy będzie dokonywał się do Akcjonariuszy Spółki w regularnych, ok. półrocznych odstępach. Jednocześnie Zarząd informuje, że zaliczka stanowić będzie ok. 30% - 60% przewidywanej kwoty dywidendy za cały rok obrotowy.
- 2) Kwota dywidendy.
Dotychczasowa polityka dywidendowa prowadzona w Grupie IMS stanowiła o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej. Zmieniona, obowiązująca od roku obrotowego 2024 polityka dywidendowa stanowi o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 75% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej.

4.6. Rekomendacja „AKUMULUJ” dla akcji IMS S.A. z ceną docelową 5,00 PLN

W dniu 8 września 2023 r. opublikowana została przez Biuro Maklerskie Banku Millennium rekomendacja „kupuj” dla akcji IMS S.A. Rekomendacja w grudniu 2023 roku została zaktualizowana z ceny docelowej 3,80 PLN za 1 akcję do ceny docelowej 4,60 PLN za 1 akcję. Kolejna aktualizacja została opublikowana 8 maja 2024 roku. W wyniku aktualizacji podniesiona została cena docelowa dla akcji Emitenta z 4,60 PLN za 1 akcję do 5,00 PLN za 1 akcję oraz zmieniona została rekomendacja z „kupuj” do „akumuluj”.

Zaktualizowana wycena IMS przeprowadzona została w oparciu o metodę DCF (zdyskontowanych przepływów pieniężnych) i metodę porównawczą względem głównie zagranicznych spółek zajmujących się reklamą i marketingiem. Na podstawie metody DCF ustalono wartość spółki na poziomie 183,4 mln PLN, czyli 5,23 PLN na akcję. Przy użyciu metody porównawczej wycena spółki wyniosła 167,8 mln PLN (4,78 PLN na akcję). Wynikiem wyceny metodą DCF i porównawczą przypisano wagę po 50%. W wyniku powyższego uzyskano wycenę spółki na poziomie 175,6 mln PLN, czyli 5,00 PLN na akcję. W związku z uzyskaną wyceną zmieniono rekomendację dla akcji IMS S.A. z „kupuj” do „akumuluj”.

W rekomendacji wskazano kluczowe przesłanki inwestycyjne dla potencjalnych Akcjonariuszy:

- **projekt Closer Music** - projekt, którego celem jest produkcja wysokiej jakości własnych baz muzycznych do ich wykorzystywania i komercjalizacji ma istotny potencjał wzrostu wynikający z samych tylko tantiem. Closer Music stale się rozwija, choć ten rozwój będzie wymagał nakładów inwestycyjnych.
- **półroczne dywidendy – zmiana polityki dywidendowej począwszy od dywidendy za 2024 rok** - IMS S.A. zamierza przejść na półroczny cykl dzielenia się zyskami z akcjonariuszami przy jednoczesnym wzroście kwoty dywidendy z co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej do poziomu nie mniejszego niż 75%.
- **abonamentowy model stabilizatorem dla przychodów** – sprzedaż Grupy IMS w ok. 50% wynika ze stałych, comiesięcznych przychodów abonamentowych w segmentach audio, wideo i aromamarketingu. Model abonamentowy zapewnia dużą przewidywalność i powtarzalność przychodów;

Jak podało BM Banku Millennium S.A., definicja „AKUMULUJ” oznacza, że akcje spółki posiadają ponad 10% potencjał wzrostu.

Rekomendacje wydawane przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. obowiązują 6 miesięcy od daty wydania, o ile wcześniej nie zostaną zaktualizowane. Millennium Dom Maklerski S.A. dokonuje aktualizacji wydawanych rekomendacji w zależności od sytuacji rynkowej oraz oceny analityka.

Raport został sporządzony przez Biuro Maklerskie Millennium Banku S.A. na zlecenie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego.

Powyższe informacje stanowią streszczenie z rekomendacji inwestycyjnej w rozumieniu Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2016/958 z 9 marca 2016 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 w odniesieniu do regulacyjnych standardów technicznych dotyczących środków technicznych do celów obiektywnej prezentacji rekomendacji inwestycyjnych lub innych informacji rekomendujących lub sugerujących strategię inwestycyjną oraz ujawniania interesów partykularnych lub wskazań konfliktów interesów, wyniku doradztwa inwestycyjnego. Pozostałe informacje wymagane przepisami prawa, w tym informacje na temat ewentualnych możliwych powiązań i okoliczności, co do których można w uzasadniony sposób przypuszczać, że mają negatywny wpływ na obiektywne przedstawienie rekomendacji, w tym interesy lub konflikty interesów osób sporządzających rekomendacje w odniesieniu do instrumentów finansowych lub Spółki są ujawnione w treści rekomendacji.

Wyciąg z rekomendacji

Data sporządzenia rekomendacji	Data i godzina pierwszego rozpowszechnienia rekomendacji	Instytucja (autor)	Rodzaj	Cena docelowa	Pełna treść rekomendacji
2023.09.08	2023.09.08 Godz. 8:45	Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A.	KUPUJ	3,80 PLN	https://www.bankier.pl/static/att/464000/8607728_46269442-20230908-0956-ims-pl-ri.pdf

Data sporządzenia rekomendacji	Data i godzina pierwszego rozpowszechnienia rekomendacji	Instytucja (autor)	Rodzaj	Cena docelowa	Pełna treść rekomendacji
2023.12.08	2023.12.08 Godz. 8:20	Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A.	KUPOJ	4,60 PLN	https://www.millenniumbm.pl/delegate/managedfiles/1908/latest
2024.05.08	2024.05.08 Godz. 8:10	Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A.	AKUMULUJ	5,00 PLN	https://www.millenniumbm.pl/delegate/managedfiles/2143/latest

4.7. Cesja umów dotyczących usług reklamowych Digital Signage z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)

We wrześniu 2023 r. IMS S.A. rozpoczął proces przeniesienia (cesji) umów dotyczących usług reklamowych Digital Signage do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.) Celem tego procesu jest skupienie i zarządzanie umowami DS z galeriami handlowymi w ramach jednego podmiotu w Grupie IMS. Wynagrodzenie należne od Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.) na rzecz IMS S.A. z tytułu cesji w I półroczu 2024 roku wyniosło 8.655 tys. PLN (z czego 403 tys. PLN to cesja trzech nowych galerii; 8.252 tys. PLN to wynagrodzenie w ramach Transzy II z łączących spółki umów cesji) i wykazane zostało w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki w „pozostałych przychodach operacyjnych”. Umowy cesji zawierają ponadto jeszcze jedną dodatkową płatność – na początku 2025 roku – której wystąpienie warunkowane jest osiągnięciem odpowiedniego poziomu obrotów z tytułu usług reklamowych. Transakcje te (cesje umów z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.) oraz odkup środków trwałych przez Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.)) pozostają bez wpływu na skonsolidowane wyniki Grupy IMS.

4.8. Przyjęcie Programu Motywacyjnego opartego o akcje Closer Music Corporation

W czerwcu 2024 roku Rada Dyrektorów Closer Music Corporation („CMC”) przyjęła Program Motywacyjny na lata 2024 - 2034 oparty o akcje spółki. Program Motywacyjny skierowany jest do kluczowych managerów, pracowników i współpracowników projektu Closer Music (spółki Closer Music Sp. z o.o. („CM”) i Closer Music Corporation). Maksymalna pula akcji w programie wynosi 837.239 akcji, co stanowi 8,6% ogółu wszystkich akcji. Rozdysponowana liczba opcji na akcje w czerwcu br., na łącznie 9 osób, to 627.239 sztuk. Okres nabywania uprawnień dla poszczególnych osób waha się między 2,5 a 4 lata i rozpoczął się 1 lipca br. Dokładna liczba nabytych uprawnień będzie zależała od stopnia spełnienia KPI przypisanych poszczególnym uczestnikom programu. Grono ww. 9 beneficjentów programu stanowią osoby spoza zarządu CMC oraz CM, z czego trzech beneficjentów to amerykańscy specjaliści w dziedzinie sprzedaży oraz eksperci i znane osoby na rynku muzycznym, pozyskane do rozwoju projektu Closer Music.

Wyspecjalizowane biuro aktuarialne dokonało na zlecenie Emitenta szacunku kosztu ww. przyznanej puli opcji (627.239 sztuk). Maksymalny koszt w okresie 4 - letnim – przy przyznaniu wszystkich 627.239 akcji – to 37,6 tys. USD. Koszt Programu Motywacyjnego zostanie ujęty po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym Closer Music Corporation za III kwartał 2024 roku. Obejmowane akcje CMC będą podlegały ograniczeniom czasowym w rozporządzaniu nimi (półtoraroczny lock-up).

5. Istotne wydarzenia po zakończeniu okresu, którego dotyczy raport

5.1. Umowy inwestycyjne dotyczące pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music

W lipcu i sierpniu br. podpisane zostały dwie umowy inwestycyjne dotyczące pozyskania kapitału dla Closer Music Sp. z o.o., opisane szczegółowo w pkt. 4.4 powyżej.

6. Czynniki, które w ocenie Grupy będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej najbliższego kwartału

W perspektywie najbliższego kwartału, wpływ na wyniki Grupy Kapitałowej IMS będą miały dwa główne typy czynników.

Pierwszy, niezależny od Grupy, to sytuacja związana z wojną w Ukrainie. Wojna w Ukrainie może mieć negatywny wpływ na wyniki i działalność Grupy Kapitałowej IMS. Wpływ ten jest niemożliwy do oszacowania na dzień zatwierdzenia niniejszego raportu do publikacji oraz uzależniony jest od czynników, które pozostają poza kontrolą ze strony Grupy. W szczególności, wojna może negatywnie odbić się na przychodach z usług reklamowych realizowanych głównie w galeriach handlowych przez IMS S.A. i Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.). Może także wpływać na obniżenie przychodów abonamentowych w wyniku rezygnacji części klientów. Zarządy spółek Grupy IMS na bieżąco analizują sytuację związaną z wpływem wojny za naszą wschodnią granicą na działalność i wyniki Grupy IMS. Ewentualne nowe uwarunkowania, istotnie wpływające na wyniki finansowe i sytuację gospodarczą Grupy IMS, będą przez Emitenta podawane do publicznej wiadomości.

Drugi typ czynników związany jest z realizacją strategii rozwoju Grupy IMS, opisanej szczegółowo w punkcie 1.3. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2023 rok opublikowanego 17 kwietnia 2024 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

Szczególną uwagę należy zwrócić na:

- a) Rozwój projektu Closer Music;
- b) Tempo wzrostu ilości lokalizacji abonamentowych audio, wideo i aroma;
- c) Przychody ze sprzedaży usług reklamowych, zależne w dość istotnym stopniu od ogólnej koniunktury gospodarczej i budżetów reklamodawców;
- d) Możliwe inne akwizycje;
- e) Pozyskiwanie nowych, dotychczas nieobsługiwanych segmentów rynku;
- f) Wprowadzanie na rynek nowych produktów i usług.

7. Struktura akcjonariatu

Na 30 czerwca 2024 roku nie istniał podmiot dominujący wobec Emitenta, ani podmiot sprawujący kontrolę nad Emitentem.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowo zestawienie stanu posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki na dzień zatwierdzenia niniejszego raportu do publikacji oraz na dzień przekazania ostatniego raportu okresowego wraz ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji Spółki. Wyemitowane akcje IMS S.A. nie są uprzywilejowane co do dywidendy, ani co do głosu, w związku z tym liczba akcji posiadanych przez wymienionych poniżej Akcjonariuszy jest równa liczbie głosów z nich wynikających.

W dniach 3 i 4 lipca 2024 r. osoby uprawnione na mocy Regulaminu Programu Motywacyjnego IV na lata 2021 – 2023, uchwalonego przez Radę Nadzorczą Spółki w dniu 23 stycznia 2021 roku oraz zatwierdzonego przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki w dniu 2 marca 2021 roku, zmienionego następnie przez Radę Nadzorczą Spółki dnia 4 maja 2022 roku, co zostało zatwierdzone Uchwałą nr 22 z dnia 9 czerwca 2022 roku Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, objęły łącznie 1.200.000 akcji serii D. Wskutek objęcia 1.200.000 akcji nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego IMS S.A. Po podwyższeniu, kapitał zakładowy Spółki wynosi 701.881,72 PLN, a łączna liczba akcji 35.094.086. Szczegółowy opis emisji akcji znajduje się w części II w punkcie 5.2. niniejszego raportu. Spółka po emisji akcji serii D dokonała przeliczenia udziału poszczególnych Akcjonariuszy, co spowodowało procentowe zmiany udziałów w kapitale zakładowym oraz w liczbie głosów na WZ w stosunku do stanu na 28 maja 2024 r.

SKŁAD AKCJONARIATU		Stan na dzień zatwierdzenia do publikacji niniejszego raportu		Stan na dzień przekazania ostatniego raportu okresowego – 28 maja 2024 r.		Zmiana w okresie	
		liczba akcji	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na WZ	liczba akcji	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na WZ	liczba akcji	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na WZ
Akcje kontrolowane przez osoby nadzorujące *	Właściciel prawny akcji						
Artur G. Czeszejko-Sochacki	Cacheman Limited	3 454 087	9,84%	3 416 529	10,08%	37 558	(0,24%)
Wiesław Rożłucki	Wiesław Rożłucki	320 000	0,91%	320 000	0,94%	-	(0,03%)
Jarosław Dominiak	Jarosław Dominiak	114 101	0,33%	114 101	0,34%	-	(0,01%)
SUMA		3 888 188	11,08%	3 850 630	11,36%	37 558	(0,28%)
Akcje kontrolowane przez osoby zarządzające *	Właściciel prawny akcji						
Michał Kornacki	Michał Kornacki	6 610 784	18,84%	6 384 784	18,84%	226 000	-
Dariusz Lichacz	Dariusz Lichacz	6 518 820	18,58%	6 368 820	18,79%	150 000	(0,22%)
Piotr Bielawski	Piotr Bielawski	1 385 000	3,95%	1 230 000	3,63%	155 000	0,32%
Wojciech Piwocki	Wojciech Piwocki	664 770	1,89%	539 770	1,59%	125 000	0,30%
SUMA		15 179 374	43,25%	14 523 374	42,85%	656 000	0,40%
Akcyonariusze posiadający powyżej 5% kapitału zakładowego*	Właściciel prawny akcji						
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI S.A.	Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI S.A.	3 761 652	10,72%	3 761 652	11,10%	-	(0,38%)
Paweł Przetacznik*	Paweł Przetacznik	2 044 110	5,82%	2 044 110	6,03%	-	(0,21)
SUMA		5 805 762	16,54%	5 805 762	17,13%	-	(0,59%)
Pozostali akcyonariusze	Pozostali	10 220 762	29,12%	9 714 320	28,66%	506 442	0,46%
SUMA AKCJONARIATU		35 094 086	100%	33 894 086	100%	1 200 000	-

* zgodnie z najlepszą wiedzą Emitenta

Emitent informuje, iż na dzień publikacji niniejszego raportu nie ma wiedzy o zawartych umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

W Spółce nie występują papiery wartościowe, które dawałyby specjalne uprawnienia kontrolne wobec Spółki.

8. Czynniki ryzyka

Grupa IMS narażona jest na wiele ryzyk zewnętrznych i wewnętrznych. Opisane poniżej czynniki ryzyka nie są jedynymi, które mogą dotyczyć Grupy i prowadzonej przez nią działalności. W przyszłości mogą wystąpić ryzyka trudne do przewidzenia w chwili obecnej, np. powstałe w wyniku zdarzeń nieprzewidywalnych lub nadzwyczajnych. Należy podkreślić, że spełnienie się któregośkolwiek z wymienionych poniżej czynników ryzyka może mieć istotny negatywny wpływ na prowadzoną przez Grupę IMS działalność, sytuację finansową, a także wyniki z prowadzonej działalności oraz kształtowanie się rynkowego kursu akcji IMS S.A.

Czynniki ryzyka związane z otoczeniem rynkowym Grupy:

- Ryzyko związane z sytuacją społeczno-ekonomiczną w Polsce
- Ryzyko związane z rozwojem rynku handlu i usług
- Ryzyko związane z pojawieniem się nowych technologii
- Ryzyko związane z konkurencją
- Ryzyko związane z wojną w Ukrainie
- Ryzyko związane z pandemią koronawirusa SARS-Cov-2 wywołującego chorobę COVID-19

Czynniki ryzyka prawno-regulacyjne:

- Ryzyka związane ze zmiennością przepisów prawa i jego interpretacji
- Ryzyko związane z niestabilnością systemu podatkowego
- Ryzyko podatkowe związane z transakcjami z podmiotami powiązаныmi

Czynniki ryzyka specyficzne dla Grupy i branży, w której działa:

- Ryzyko nieosiągnięcia przez Grupę celów strategicznych
- Ryzyko związane z akwizycją innego podmiotu
- Ryzyko uzależnienia świadczenia usług przez Grupę IMS od umów podpisanych z partnerami handlowymi
- Ryzyko szkód poczynionych klientom na skutek wadliwej pracy urzędów oferowanych przez Grupę
- Ryzyko związane z konfliktami interesów
- Ryzyko utraty kluczowych pracowników
- Ryzyko związane z rozliczaniem z OZZ
- Ryzyko związane z realizacją umów przez klientów

Czynniki ryzyka finansowego i kapitałowego:

- Ryzyko kapitałowe
- Ryzyko finansowe

8.1. Ryzyko związane z otoczeniem rynkowym Grupy

Ryzyko związane z sytuacją społeczno-ekonomiczną w Polsce

Działalność Grupy IMS jest uzależniona od sytuacji makroekonomicznej Polski, a w szczególności od: stopy wzrostu PKB, poziomu inwestycji, stopy inflacji, stopy bezrobocia i wysokości deficytu budżetowego. Pogorszenie się sytuacji makroekonomicznej może wpłynąć na kondycję klientów Grupy, czego efektem może być spadek wydatków na reklamę (pomiędzy dynamiką wydatków na reklamę, a dynamiką zmian PKB zachodzi silna korelacja), zmniejszenie wartości inwestycji w zakresie rozwoju sieci sprzedaży (mniejsza liczba otwieranych punktów handlowych, może wpłynąć na dynamikę sprzedaży Grupy IMS) lub ograniczenie sieci sprzedaży m.in. poprzez zamknięcie nierentownych punktów handlowych (zmniejszenie punktów handlowych wpłynie na ilość usług abonamentowych świadczonych dla danego klienta). Negatywne zmiany w sytuacji makroekonomicznej Polski mogą generować ryzyko dla prowadzonej przez Grupę działalności gospodarczej i tym samym wpływać na jej wyniki finansowe.

Ryzyko związane z rozwojem rynku handlu i usług

Poziom sprzedaży detalicznej w sieciach handlowych wpływa pośrednio na biznes Grupy. Zmiany wielkości sprzedaży detalicznej u klientów Grupy IMS mogą spowolnić wzrost Grupy przede wszystkim w zakresie sprzedaży usług reklamowych. Ponadto istnieje ryzyko związane z rozwojem dystrybucji reklam przez tradycyjne środki masowego przekazu. Rozwój tradycyjnych kanałów dystrybucji reklam, zmiana technologii, zmiana cen usług reklamowych oraz preferencji klientów Spółki może wpłynąć negatywnie na wyniki realizowane przez Grupę.

Ryzyko związane z pojawieniem się nowych technologii

Ciągły rozwój technologii niesie za sobą potrzebę ponoszenia stałych kosztów związanych z pracami badawczo-rozwojowymi oraz udoskonaleniem już istniejących produktów Grupy. Istnieje ryzyko, iż w przyszłości może zaistnieć konieczność poniesienia znacznych nakładów inwestycyjnych, których to Grupa IMS nie byłaby w stanie pokryć, co może wpłynąć negatywnie na pozycję Grupy na rynku oraz jej wyniki finansowe. Drugim aspektem tego ryzyka jest zagrożenie stworzenia nowej technologii związanej z oferowanymi produktami przez konkurencję. Może to skutkować znaczną obniżką kosztów świadczenia usług przez konkurencję co może wpłynąć negatywnie na wyniki finansowe realizowane przez Grupę.

Ryzyko związane z konkurencją

Na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę może mieć wpływ obniżanie cen usług i towarów przez firmy konkurencyjne. Strategia działania Grupy IMS koncentruje się na wzmacnianiu pozycji rynkowej i powiększaniu przewagi konkurencyjnej poprzez dywersyfikację portfolio oferowanych produktów, świadczenie kompleksowych usług, rozszerzanie segmentów działalności oraz sieci sprzedaży. Jednak mimo to przyszła pozycja rynkowa Grupy może być uzależniona od działań ze strony konkurencji obecnej na rynku. W szczególności nie można wykluczyć umacniania w przyszłości pozycji rynkowej konkurentów Grupy np. wskutek konsolidacji i koncentracji kapitałowej firm konkurencyjnych w sektorze oraz pojawienia się nowych podmiotów, co może mieć wpływ na obniżenie marż i wpłynąć na wyniki finansowe lub perspektywy rozwoju Grupy w przyszłości.

Ryzyko związane z wojną w Ukrainie

W lutym 2022 roku rozpoczął się konflikt zbrojny na terytorium Ukrainy. Rosyjska inwazja na terytorium Ukrainy wywołuje szereg ryzyk makroekonomicznych w Polsce i na świecie. Emitent świadczy usługę audiomarketingu na rzecz jednego kontrahenta, który ma swoje oddziały zagraniczne również na terytorium Ukrainy. Wysokość obrotów z oddziałem w Ukrainie wynosi

około 18 tys. PLN i jest nieistotna w całym wolumenie obrotów Emitenta. Poza powyższym, Grupa IMS nie prowadzi działalności na terytorium Ukrainy i Rosji, a także Białorusi. Spółki Grupy IMS nie posiadają także aktywów na terytoriach wcześniej wymienionych państw. W związku z tym, Grupa nie identyfikuje bezpośrednich skutków rosyjskiej agresji na Ukrainę na własną działalność operacyjną i biznesową. Sytuacja ta jednak może negatywnie wpływać na kondycję finansową niektórych klientów Grupy, co może przekładać się na współpracę Grupy IMS z tymi klientami. Istotnym czynnikiem ryzyka identyfikowanym przez Grupę jest ryzyko kursowe, związane z dużą zmiennością złotego, w szczególności osłabieniem wobec dolara i euro. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania Grupa nie jest w stanie precyzyjnie oszacować ewentualnych skutków rosyjskiej agresji na Ukrainę. Będą one, w szczególności, uzależnione od skali i czasu trwania wojny oraz jej wpływu na stan gospodarki w Polsce i na świecie.

Ryzyko związane z pandemią koronawirusa SARS-Cov-2 wywołującego chorobę COVID-19

W chwili obecnej Grupa IMS nie identyfikuje ryzyka związanego z COVID-19, jednakże nie mogąc wykluczyć całkowicie sytuacji powrotu pandemii podejmuje działania mające na celu zachowanie szczególnej ostrożności i monitorowania globalnej sytuacji w tym zakresie.

8.2. Ryzyko prawno-regulacyjne

Ryzyka związane ze zmiennością przepisów prawa i jego interpretacji

Polski system prawny charakteryzuje się częstymi zmianami regulacji prawnych. Rodzi to dla Spółki potencjalne ryzyko związane z prowadzeniem działalności gospodarczej. Regulacjami tymi są przepisy prawa handlowego, przepisy podatkowe, przepisy regulujące działalność gospodarczą, przepisy prawa pracy i ubezpieczeń społecznych, przepisy dot. papierów wartościowych, przepisy dot. prawa autorskiego, w szczególności Ustawy z 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych i Ustawy z dnia 15 czerwca 2018 r. o zbiorowym zarządzaniu prawami autorskimi i prawami pokrewnymi (stanowiącej implementację do polskiego porządku prawnego regulacji wynikających z treści Dyrektywy Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/26/UE z dnia 26 lutego 2014 r. w sprawie zbiorowego zarządzania prawami autorskimi i prawami pokrewnymi oraz udzielania licencji wieloterytorialnych dotyczących praw do utworów muzycznych do korzystania online na rynku wewnętrznym) oraz wydawanych na podstawie ww. przepisów aktów wykonawczych. Podkreślić również należy, że przepisy prawa polskiego znajdują się dodatkowo w procesie zmian związanych z harmonizacją prawa polskiego z prawem europejskim, a także z dostosowaniem przepisów prawa do zmieniających się koncepcji gospodarczych. Ewentualne zmiany mogą zmierzać w kierunku powodującym wystąpienie negatywnych skutków dla działalności IMS i osiągnięte wyniki finansowe. Ponadto zmiana regulacji prawnych organizacji zarządzających prawami autorskimi (takich jak ZAiKS, SAWP, ZPAV, STOART etc.) oraz wzrost opłat z tytułu wykorzystywania utworów muzycznych, może wpłynąć na obniżenie marży realizowanej przez Grupę.

Ryzyko związane z niestabilnością systemu podatkowego

Polski system podatkowy charakteryzuje się częstymi zmianami składających się na jego kształt przepisów, które nie zostały sformułowane w sposób dostatecznie precyzyjny i brak jest ich jednoznacznej wykładni. Interpretacje przepisów podatkowych ulegają częstym zmianom, a zarówno praktyka organów skarbowych, jak i orzecznictwo sądowe w sferze opodatkowania, są wciąż niejednolite. Wobec tego, w przypadku spółki działającej w polskim systemie podatkowym zachodzi większe ryzyko prowadzenia działalności niż w przypadku spółki działającej w bardziej stabilnych systemach podatkowych. Dodatkowym czynnikiem powodującym zmniejszenie stabilności polskich przepisów podatkowych jest harmonizacja przepisów prawa podatkowego

w państwach należących do UE. W związku z powyższym, można oczekiwać ujednoczenia orzecznictwa sądowego w sprawach podatkowych, przekładającego się na jednolitość stosowania prawa podatkowego, także przez organy podatkowe.

Ryzyko podatkowe związane z transakcjami z podmiotami powiązаныmi

Grupa zawierała i będzie w przyszłości zawierać transakcje z podmiotami powiązаныmi. W opinii Grupy wszystkie takie transakcje zostały zawarte na warunkach rynkowych. Nie można jednak wykluczyć ryzyka zakwestionowania przez organy podatkowe rynkowego charakteru ww. transakcji, co mogłoby skutkować wzrostem zobowiązań podatkowych Grupy, a tym samym mogłoby mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i jej wyniki.

8.3. Ryzyko specyficzne dla Grupy i branży, w której działa

Ryzyko nieosiągnięcia przez Grupę celów strategicznych

Zarząd IMS S.A. zapewnia, że dołoży wszelkich starań, aby Grupa zrealizowała najważniejsze cele strategiczne w najbliższych latach. Niemniej jednak Zarząd IMS S.A. nie może zagwarantować osiągnięcia wszystkich celów. Wystąpienie nieprzewidzianych zdarzeń rynkowych lub podjęcie błędnych decyzji w obszarze strategii rozwoju Grupy, będących skutkiem niewłaściwej oceny sytuacji w branży, może negatywnie wpłynąć na osiągnięte wyniki i pozycję rynkową. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd jednostki dominującej na bieżąco analizuje tendencje rynkowe, a także czynniki zewnętrzne i wewnętrzne, wpływające na prowadzoną działalność. W razie potrzeby zostaną podjęte decyzje, mające na celu minimalizację negatywnego wpływu na sytuację Grupy.

Ryzyko związane z akwizycją innego podmiotu

Zgodnie z przyjętą strategią, jednym z jej elementów jest wzrost poprzez akwizycje. Celem Grupy jest poszukiwanie jedynie rentownych podmiotów o dużych perspektywach wzrostu, których przejęcie pozwoli na wykorzystanie efektów synergii dla wzrostu wartości Grupy IMS oraz dywersyfikację usług. Podstawowym ryzykiem podczas realizacji strategii rozwoju w drodze akwizycji innych podmiotów jest trudność oceny sytuacji finansowej i biznesowej podmiotów będących przedmiotem inwestycji. W przypadku zrealizowania się takiego ryzyka, zakup spółki może mieć negatywny wpływ na wyniki skonsolidowane Grupy IMS. Zarząd IMS S.A. zobowiązuje się dołożyć wszelkich starań, by ograniczyć możliwość zaistnienia takiego ryzyka. Zarząd wybierając potencjalne spółki do akwizycji skupi się na przedsiębiorstwach rentownych, o dobrych perspektywach wzrostu. Ponadto Grupa przeprowadzi pełne badanie due diligence potencjalnego przedmiotu akwizycji, mające na celu rozpoznanie i zminimalizowanie wszelkich ryzyk związanych z przeprowadzeniem transakcji.

Ryzyko uzależnienia świadczenia usług przez Grupę IMS od umów podpisanych z partnerami handlowymi

Grupa IMS realizuje swoje usługi w obiektach klienta, m.in. w galeriach i sieciach handlowych. Grupa podpisuje wieloletnie kontrakty, głównie na okres 3 lat, na podstawie których może realizować swoje usługi w powyższych obiektach. Istnieje ryzyko, iż ze względu na zmianę polityki działalności, galerie, sieci handlowe lub inni partnerzy wypowiedzą lub nie przedłużą zawartych umów, co wpłynie na obniżenie przychodów realizowanych przez Grupę. W I półroczu 2024 r. Grupa nie dokonała sprzedaży na rzecz jakiegokolwiek odbiorcy, której wartość przekroczyłaby w ciągu tego okresu 10% ogółu wartości sprzedaży Grupy. Tym niemniej, jednoczesne wypowiedzenie umów przez kilku partnerów, z których każdy generuje kilka procent obrotów

Grupy, mogłoby w efekcie doprowadzić do istotnego obniżenia jej przychodów oraz istotnego spadku zysków.

Ryzyko szkód poczynionych klientom na skutek wadliwej pracy urządzeń oferowanych przez Grupę IMS

Grupa posiada swoje urządzenia techniczne w kilku tysiącach punktów handlowych głównie na terenie Polski, ale również poza jej granicami. Obsługiwane urządzenia są skomunikowane poprzez łącza internetowe. Istnieje ryzyko zaprzestania działania urządzenia z powodów wewnętrznych (wadliwej konstrukcji, błędów w produkcji), jak i zewnętrznych (problemy z dostępem do Internetu). Wszystkie przerwy w dostawie usług przez Grupę spowodowane wadami technicznymi urządzeń mogą skutkować roszczeniami reklamacyjnymi i powodować konieczność wypłaty odszkodowań. Niemniej jednak urządzenia techniczne Grupy cechują się bardzo wysoką niezawodnością.

Ryzyko związane z konfliktami interesów

W toku prowadzonej działalności przez Grupę Emitenta istnieje konflikt interesów w organach administracyjnych, zarządzających i nadzorczych w związku z następującymi okolicznościami:

- Posiadaniem przez Wiceprezesów Zarządu Emitenta - Dariusza Lichacza, Wojciecha Piwockiego oraz Piotra Bielawskiego - udziałów w Closer Music Sp. z o.o. wchodzącej w skład Grupy Kapitałowej Emitenta. Transakcje między spółkami w Grupie IMS odbywają się na warunkach rynkowych.
- Posiadaniem przez Prezesa Zarządu Emitenta - Michała Kornackiego i Wiceprezesa Zarządu Emitenta - Piotra Bielawskiego - akcji w Closer Music Corporation wchodzącej w skład Grupy Kapitałowej Emitenta. Transakcje między spółkami w Grupie IMS odbywają się na warunkach rynkowych.
- Pan Andrzej Chajec (Członek Rady Nadzorczej) jest Komplementariuszem w Kancelarii Prawnej Chajec, Don-Siemion & Żyto sp.k. Podmiot ten świadczy usługi prawne na rzecz Emitenta. Usługi świadczone są na warunkach rynkowych.
- Zasiadaniem przez pana Jarosława Dominiaka (Członka Rady Nadzorczej) w Zarządzie (Prezes Zarządu) Stowarzyszenia Inwestorów Indywidualnych. SII świadczy usługi doradcze w zakresie relacji inwestorskich na rzecz Emitenta. Usługi świadczone są na warunkach rynkowych.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Jednym z najbardziej wartościowych zasobów Grupy Kapitałowej są pracownicy, w szczególności kadra menedżerska, przedstawiciele handlowi, specjaliści od kontentu muzycznego oraz pracownicy IT. W przypadku przejścia kluczowych pracowników do firm konkurencyjnych, istniałoby ryzyko, iż firmy te mogłyby stać się istotnymi konkurentami wobec Grupy. W celu zapobiegania ryzyku utraty kluczowych pracowników Grupa prowadzi politykę kadrową mającą na celu budowanie więzi pracowników z Grupą, efektywne motywowanie pracowników oraz zapewnienie rozwoju pracowników poprzez szkolenia. W ramach tej polityki Grupa przeprowadziła dwa programy opcji menedżerskich w latach 2011 – 2013 i 2013 – 2015 oraz odsprzedaż akcji własnych pracownikom i menedżerom w 2016 r. celem związania kluczowego personelu ze Spółką i Grupą IMS. We wrześniu 2017 roku Walne Zgromadzenie Spółki zatwierdziło również kolejny Program Motywacyjny na lata 2018 – 2020 oparty o opcje menedżerskie i skierowany do członków Zarządu IMS S.A., menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS. W 2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki przyjęło Program Motywacyjny IV na lata 2021 – 2023, oparty o opcje menedżerskie, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS. Program

Motywacyjny IV (w tym zmiany Programu) został opisany szczegółowo w punkcie 1.8. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2022 rok opublikowanego 20 kwietnia 2023 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

Ryzyko związane z rozliczaniem z OZZ

Organizacje zbiorowego zarządzania prawami autorskimi lub prawami pokrewnymi („OZZ”) dokonują poboru opłat z punktów usługowo – handlowych odtwarzających muzykę. Następnie rolą tych organizacji jest podział pobranych środków na rzecz właścicieli praw. Taki model działalności OZZ obowiązuje w Polsce i na świecie. W Grupie IMS spółką produkującą content muzyczny i posiadającą wszelkie możliwe do niego prawa jest Closer Music. W Polsce ZAIKS (największy OZZ w naszym kraju i jedna z największych tego typu organizacji w Europie Środkowo – Wschodniej) oraz ZPAV dokonują sprawnych rozliczeń i wypłat na rzecz Closer Music z tytułu posiadanych przez spółkę praw do utworów muzycznych. STOART jednak, wbrew obowiązującym przepisom, nie rozlicza się z Closer Music. Działania STOART prowadzone są w opinii Emitenta i kancelarii specjalizujących się w tematyce praw autorskich, współpracujących z Grupą IMS, sprzecznie z prawem. Zarząd Closer Music podjął kroki prawne przeciwko kierownictwu tej organizacji. Analogiczna sytuacja jak w przypadku STOART może mieć miejsce w przypadku zagranicznych OZZ, jeśli tam również pojawiałyby się znaczące opóźnienia/odmowa wypłaty środków na rzecz Closer Music.

Ryzyko związane z realizacją umów przez klientów

Jednym z kanałów sprzedaży contentu muzycznego przez spółkę zależną Emitenta, Closer Music, jest udostępnianie contentu, celem jego publicznego odtwarzania, firmom o profilu działalności identycznym lub bardzo zbliżonym do profilu działalności Emitenta, oferującym usługę audiomarketingu. W takim modelu sprzedażowym, przychody realizowane przez Closer Music pochodzą z rozliczeń z OZZ (krajowych i/lub zagranicznych) i zależą od kilku czynników. Do najważniejszych z nich należą: liczba lokalizacji, w których grane są utwory Closer Music oraz udział utworów Closer Music w granych playlistach. Umowy między Closer Music, a firmami korzystającymi z contentu są tak konstruowane, że firmom tym opłaca się grać katalog Closer Music w jak największej liczbie lokalizacji oraz sprawiać, aby jego udział w playlistach był możliwie jak największy. Tym niemniej, Closer Music nie ma wpływu na finalne decyzje firmy korzystającej z baz muzycznych Closer Music. W przypadku mniejszego niż szacowany wykorzystania utworów Closer Music, przychody Closer Music w tym konkretnym modelu sprzedażowym mogą być znacząco niższe od szacowanych lub – w przypadku niewykorzystywania utworów Closer Music przez firmę korzystającą z baz muzycznych – Closer Music przychodów nie osiągnie.

8.4. Ryzyko finansowe i kapitałowe

Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Celem Grupy w zakresie zarządzania kapitałem jest dostarczenie odpowiednich środków finansowych niezbędnych do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było zapewnienie zwrotu na kapitale dla Akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału. Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa IMS może zwracać kapitał Akcjonariuszom, emitować nowe akcje lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Grupa monitoruje kapitał przy pomocy m.in. wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (w tym kredyty i pożyczki oraz zobowiązania handlowe i pozostałe, wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej)

pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej plus zadłużenie netto. Wskaźnik zadłużenia na 30 czerwca 2024 r. wyniósł 51% i wzrósł w stosunku do stanu tego wskaźnika na 31 grudnia 2023 r. o 6 p.p.

Wskaźnik zadłużenia	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2023 r.
Kredyty ogółem (w tym zobowiązania handlowe i pozostałe, rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów)	44 297	44 190
minus: środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 841	7 816
Zadłużenie netto	42 456	36 374
Kapitał własny razem	40 127	44 379
Kapitał ogółem	82 583	80 753
Wskaźnik zadłużenia	51%	45%

Zarządzanie ryzykiem finansowym

Grupa jest narażona na ryzyka związane przede wszystkim z instrumentami finansowymi, z których korzysta, takimi jak: kredyty bankowe, umowy leasingu, pożyczki dla jednostek powiązanych, środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz należności i zobowiązania handlowe. Ogólna polityka Grupy dotycząca zarządzania ryzykiem finansowym ma na celu zminimalizowanie potencjalnie niekorzystnego wpływu na wynik finansowy oraz płynność finansową Grupy. Zarząd IMS S.A. ustala ogólne zasady zarządzania ryzykiem oraz politykę dotyczącą konkretnych obszarów, takich jak: ryzyko zmiany kursów walut, ryzyko stopy procentowej, ryzyko kredytowe, w celu stabilizacji przepływów pieniężnych oraz zapewnienia odpowiedniego poziomu płynności i elastyczności finansowej.

Ryzyko walutowe

Grupa jest narażona na ryzyko walutowe, którego źródłem są głównie transakcje międzynarodowe wyrażone w walutach innych niż złoty polski. Transakcje międzynarodowe odbywają się głównie w USD i EUR.

Ryzyko zmiany stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko wynikające z faktu, że wartość godziwa albo przyszłe przepływy z instrumentu finansowego będą zmieniać się na skutek zmian stóp procentowych. Wraz ze wzrostem udziału długu w strukturze finansowania ekspozycja na to ryzyko ulega zwiększeniu.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe definiowane jest jako ryzyko poniesienia straty finansowej przez Grupę w sytuacji, kiedy kontrahent lub druga strona transakcji nie spełni swoich umownych obowiązków. Polityka Grupy IMS zakłada ciągły monitoring i każdorazową analizę możliwości udzielenia kredytu kupieckiego odbiorcom produktów i usług. Wydłużony okres spłaty mogą otrzymać firmy będące we wcześniejszych okresach klientami Grupy IMS i charakteryzujące się pozytywną historią spłat, oraz firmy posiadające zdolność kredytową ocenioną na podstawie analiz wewnętrznych lub zewnętrznych. Spółki Grupy w celu zminimalizowania potencjalnego wpływu ryzyka kredytowego na bieżąco monitorują salda w odniesieniu do każdego klienta. Koncentracja ryzyka kredytowego związana jest z sezonowością sprzedaży (najwyższa sprzedaż następuje w IV kwartale roku,

w szczególności w grudniu). W związku z tym, na 31 grudnia saldo należności wykazuje wysoki poziom, który istotnie zmniejsza się w I kwartale kolejnego roku obrotowego. Historycznie, stopień ryzyka kredytowego nie był wysoki. Niemniej jednak, biorąc pod uwagę sytuację związaną z wojną w Ukrainie, należy uznać, że ryzyko to uległo istotnemu zwiększeniu, ze względu na różnego rodzaju problemy finansowe części klientów Grupy.

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności to ryzyko, iż Grupa nie będzie w stanie uregulować swoich zobowiązań finansowych w dacie ich wymagalności. W ramach zarządzania ryzykiem płynności Grupa IMS stara się utrzymywać stan środków pieniężnych i linii kredytowych pozwalający na spłatę zobowiązań, zarówno w warunkach normalnych, jak i kryzysowych, bez ponoszenia dodatkowych kosztów. Grupa monitoruje ryzyko braku płynności poprzez planowanie płynności, które uwzględnia terminy zapadalności zarówno inwestycji finansowych, aktywów finansowych (na przykład należności) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Grupy IMS jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością finansowania, a elastycznością głównie poprzez finansowanie własnymi środkami oraz wykorzystywanie kredytów w rachunku bieżącym i umów leasingowych. Historycznie, stopień ryzyka utraty płynności był niski. Niemniej jednak, biorąc pod uwagę sytuację związaną z wojną w Ukrainie, należy uznać, że ryzyko to uległo zwiększeniu.

9. Pozostałe informacje

9.1. Umowy kredytowe i pożyczki czynne na 30 czerwca 2024 roku

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 30 czerwca 2024 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	10 000	2 562	2024-08-28	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową poręczony przez Mood Factory Sp. z o.o. i ARP Sp. z o.o., umowy podporządkowania pożyczek udzielonych na rzecz IMS przez Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej IMS r&d sp. o.o.) i APR (spłata pożyczek nastąpi po zaspokojeniu wierzytelności ING Bank Śląski S.A. wynikających z tyt. udzielonego kredytu, gwarancja udzielona przez BGK
IMS S.A.	BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	2 000	1 200	2024-09-09	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, umowa podporządkowania pożyczek udzielonych oraz przyszłych na rzecz IMS przez APR (spłata pożyczek nastąpi po zaspokojeniu wierzytelności BNP Paribas S.A. wynikających z tytułu udzielonego kredytu
IMS S.A.	PKO Bank Polski S.A. (wielocelowy limit kredytowy)	PLN	5 000	3 806	2025-01-03	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 8.500 tys. PLN (klauzula wykonalności do 03.01.2028 r.), gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	Bank Millennium S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	Od 3 000 do 125*	670	2026-05-31	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, poręczenie udzielone przez APR Sp. z o.o., Audio Marketing Sp. z o.o. i Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.); gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego; utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów; podporządkowanie pożyczek APR i AM udzielanych na rzecz IMS S.A. w stosunku do wierzytelności Banku

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt na finansowanie inwestycji)	PLN	3 400	1 898	2027-09-30	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 12.900 tys. PLN, gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt na finansowanie inwestycji)	PLN	5 200	4 694	2029-10-31	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 7.800 tys. PLN, gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	BNP Paribas S.A. (kredyt nieodnawialny)	PLN	2 000	933	2025-08-31	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, gwarancja udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	PKO Bank Polski S.A. (kredyt obrotowy nieodnawialny)	PLN	4 000	2 066	2026-01-03	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 6.000 tys. PLN (klauzula wykonalności do 03.01.2028 r.)
Razem IMS S.A.				17 829		
Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d Sp. z o.o.)	BNP Paribas S.A. (wielocelowa linia kredytowa)**	PLN	1 550	499	2024-09-09	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów; poręczenie udzielone przez IMS S.A. do wysokości 2.325 tys. PLN
Razem Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)				499		
APR Sp. z o.o.	BNP Paribas S.A. (kredyt w rachunku bieżącym)	PLN	500	-	2024-09-09	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów; poręczenie udzielone przez IMS S.A. do wysokości 750 tys. PLN
APR Sp. z o.o.	PKO Bank Polski S.A. (kredyt inwestycyjny)	PLN	300	84	2026-08-01	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; hipoteka do kwoty 450 tys. PLN na nieruchomości objętej kredytem; przelew z polisy OC nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie hipoteki
Razem APR Sp. z o.o.				84		
RAZEM GRUPA IMS				18 412		

* wielkość dostępnego kredytu spada z każdym miesiącem trwania umowy kredytowej

** Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) w ramach wielocelowej linii kredytowej zaciąga gwarancje bankowe. Szczegółowy opis gwarancji znajduje się w pkt 9.2. niniejszego raportu.

Na 30 czerwca 2024 r. spółki Grupy IMS miały otwarte sześć linii kredytowych:

- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A. do wysokości 10 mln PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań ustalono na 28.08.2024 r.
- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w BNP Paribas S.A. do wysokości 2 mln PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 09.09.2024 r.
- IMS S.A. - w maju 2024 roku IMS S.A. podpisała z Bankiem Millennium S.A. umowę o kredyt w rachunku bieżącym na finansowanie działalności bieżącej. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku.
- IMS S.A. – wielocelowy limit kredytowy w PKO Bank Polski S.A. do wysokości 5 mln PLN.

Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 03.01.2025 r.

- Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) – wielocelowa linia kredytowa w BNP Paribas S.A. do wysokości 1,55 mln PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. W ramach udostępnionego przez BNP Paribas S.A. limitu kredytowego, Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d) może zaciągać gwarancje bankowe do wysokości 920 tys. PLN. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d) oraz wystawiania gwarancji bankowych. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 09.09.2024 r.
- APR Sp. z o.o. - w rachunku bieżącym w BNP Paribas S.A. do wysokości 0,5 mln PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności spółki. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 09.09.2024 r.

Poza powyższymi liniami kredytowymi, APR Sp. z o.o. ma kredyt inwestycyjny podpisany 24.06.2016 r. z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. w wysokości 300 tys. PLN (do spłaty pozostało 84 tys. PLN). Kredyt został przeznaczony na zakup nieruchomości gruntowej zabudowanej budynkiem, położonej w Katowicach przy ul. Drozdów 4 – budynek ten stanowi obecnie siedzibę spółki. Termin spłaty całości zadłużenia wynikającego z umowy trwa do 01.08.2026 roku. Oprocentowanie kredytu oparte jest na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku.

We wrześniu 2021 roku IMS S.A. podpisała z ING Bankiem Śląskim S.A. umowę o kredyt złotówkowy długoterminowy na refinansowanie 80% kosztów zakupu udziałów w spółce Audio Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Koszalinie (zakup udziałów opisany szerzej w punkcie 1.6. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2021 rok opublikowanego 27 kwietnia 2022 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com)).

Refinansowanie dotyczy dwóch nw. punktów:

- 1) zapłaty dotychczasowym właścicielom AM z tytułu nabycia 100% udziałów ceny łącznej 4,25 mln PLN;
- 2) dodatkowej zapłaty za udziały uzależnionej od zysku netto wypracowanego w okresie 01.01.2022 r. – 31.12.2022 r., wahającej się między 1,55 mln PLN do podziału na wszystkich dotychczasowych właścicieli AM przy wypracowaniu zysku netto na poziomie co najmniej 0,75 mln PLN do 6,5 mln PLN brutto do podziału na wszystkich dotychczasowych właścicieli AM przy wypracowaniu zysku netto na poziomie co najmniej 1,75 mln PLN.

Udzielony kredyt w wysokości 8,6 mln PLN został wypłacony Emitentowi w dwóch transzach: pierwsza transza w wysokości 3,4 mln PLN wypłacona została w październiku 2021 roku, druga transza w wysokości 5,2 mln PLN została wypłacona w październiku 2023 roku. Termin spłaty transzy I to wrzesień 2027 r., natomiast termin spłaty transzy II to październik 2029 r. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. W lipcu 2023 roku dokonano zmiany w ww. umowie, w wyniku której, ww. umowa została podzielona na dwie odrębne umowy: jedna obejmująca płatność Transzy I (3,4 mln PLN) i druga (odrębna) umowa obejmująca płatność Transzy II (5,2 mln PLN).

We wrześniu 2022 roku IMS S.A. podpisała z BNP Paribas Bank Polska S.A. umowę o kredyt nieodnawialny na finansowanie działalności bieżącej. Udzielony kredyt w wysokości 2 mln PLN został wypłacony Emitentowi jednorazowo w pełnej kwocie 17 października

2022 r. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku.

W styczniu 2023 roku IMS S.A. podpisała z PKO Bank Polska S.A. umowę o kredyt obrotowy nieodnawialny na maksymalną kwotę 4 mln PLN. Celem była zmiana jednego z banków finansujących Emitenta na PKO BP S.A. Udzielony kredyt został wypłacony Emitentowi jednorazowo 18 stycznia 2023 r. w kwocie 3,7 mln PLN. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku.

Pożyczki na 30 czerwca 2024 roku

Tabela poniżej zawiera zestawienie aktywnych na 30 czerwca 2024 roku pożyczek udzielanych przez spółki Grupy Kapitałowej IMS.

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2020-01-27	100	100	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2020-02-26	100	100		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-06-26	200	75		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-08-28	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-09-30	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-11-30	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2015-10-01	300	300	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy. Umowa pożyczki zawiera zapis o możliwości konwersji pożyczki i zaległych odsetek na kapitał zakładowy. Pożyczkodawca od 1 kwietnia 2016 roku może żądać od Wspólników Mood Factory Sp. z o.o. zmiany umowy spółki i podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 700 PLN poprzez utworzenie 14 nowych udziałów przeznaczonych do objęcia przez IMS S.A., które zostaną pokryte przez IMS S.A. wkładem pieniężnym w wysokości równej wartości niezwróconej kwoty pożyczki do dnia podjęcia uchwały o zmianie umowy spółki, przy czym różnica pomiędzy tą kwotą, a kwotą 700 PLN zostanie przekazana na kapitał zapasowy Mood Factory Sp. z o.o.	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy jednak nie wcześniej niż 1 kwietnia 2018 roku
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					1 175		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					1 182		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-01-09	200	200	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-01-16	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-01-30	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-02-16	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-02-27	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-05-11	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-05-29	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-06-12	220	220		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-06-19	80	80		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-06-27	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-07-05	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-07-10	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-08-10	70	70		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-08-28	180	180		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-08-31	320	320		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-09-15	50	50		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-10-10	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-10-16	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-10-25	350	350		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-11-06	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-11-07	110	110		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-11-16	180	180		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-11-27	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2023-11-29	170	170		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-01-13	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-01-24	200	200		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-01	200	200	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-14	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-18	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-24	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-08	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-23	50	50		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-28	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-30	50	50		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-04-06	300	300		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-04-14	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-05-09	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-05-19	400	400		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-01	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-14	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-20	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-28	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-07-07	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-07-18	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-07-27	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-08-04	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-08-17	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-08-29	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-09-14	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-09-22	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-09-27	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-10-04	200	200		

Raport za I półrocze 2024 roku Grupy Kapitałowej IMS

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-10-13	100	100	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-10-25	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-11-07	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-11-14	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-11-28	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-12-30	300	300		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-06-10	200	20		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-06-24	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-07-12	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-07-14	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-11-25	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-06	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-16	250	250		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-21	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-30	100	100		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					11 000		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					11 187		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	WoM ASI Sp. z o.o.	2024-06-26		50	50	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	WoM ASI Sp. z o.o.		2023-08-22	100	100		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					150		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					152		

Raport za I półrocze 2024 roku Grupy Kapitałowej IMS

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. USD/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.	2024-01-29		25 tys. USD	101	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.		2023-06-06	20 tys. USD	81	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.		2023-02-06	30 tys. USD	121	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.		2022-03-08	100 tys. USD	403	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					706		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					714		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
IMS S.A.	Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	2024-03-28		200	-	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					-		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					-		

Raport za I półrocze 2024 roku Grupy Kapitałowej IMS

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty	
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.					
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-01-08		300	300	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy	
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-01-17		50	50			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-03-08		300	300			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-04-26		300	300			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-05-29		250	250			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-01-19	3 200	3 200			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-07-13	1 000	1 000			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-08-28	300	300			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-08-31	250	250			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-09-12	100	100			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-10-06	150	150			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-10-16	100	100			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-11-27	150	150			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-12-13	150	150			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-01-18		10 tys. EUR	43	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy	
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-01-19	30 tys. USD	130			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-07-14	10 tys. EUR	43			
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-10-18	10 tys. EUR	43			
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					6 859			
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					7 133			

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-02-01		300	300	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-03-07		100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-05-29		250	250		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-07-20	550	550		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-09-21	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-11-08	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-01-18	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-02-23	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-03-21	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-04-05	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-05-24	100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-06-24	100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-22	100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-22	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-06-10	400	400		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-10-13	350	350		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-11-15	300	300		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-12-20	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-04-01	700	700		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-04-22	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-09-21	1 000	1 000		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-11-27	250	250		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-01-09		60 tys. EUR	259	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-01-18		10 tys. EUR	43		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-02-01		30 tys. EUR	129		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-03-08		60 tys. EUR	259		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-04-29		80 tys. EUR	345		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2024-05-29		50 tys. PLN	216	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-01-03	30 tys. EUR	129		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-07-14	110 tys. EUR	474		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-08-28	100 tys. EUR	431		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-09-21	50 tys. EUR	216		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-10-18	50 tys. EUR	216		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-11-29	60 tys. EUR	259		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2023-12-18	30 tys. EUR	129		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-05-26	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-06-24	25 tys. EUR	108		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-08-19	25 tys. EUR	108		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-09-21	25 tys. EUR	108		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-10-11	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-08	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-22	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-29	20 tys. EUR	85		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					9 874		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					10 201		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 30.06.2024 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2024 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2024 r.				
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation	2024-03-15		30 tys. USD	121	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation	2024-05-15		30 tys. USD	121		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation	2024-06-07		15 tys. USD	60		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-02-20	15 tys. USD	60		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-07-26	10 tys. USD	40		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-09-22	15 tys. USD	61		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-10-12	10 tys. USD	40		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-10-31	10 tys. USD	41		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-12-04	18 tys. USD	73		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2023-12-08	50 tys. USD	202		
Closer Music Sp. z o.o.	Closer Music Corporation		2021-12-30	6 tys. USD	24		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					843		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					867		

Poza wyżej wymienionymi pożyczkami, w 2021 roku i w 2024 roku IMS S.A. oraz Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) udzieliły pożyczek czterem osobom fizycznym współpracującym na stałe z Emitentem oraz jednej spółce spoza Grupy Kapitałowej IMS w łącznej wysokości 149 tys. PLN. Saldo pożyczek wraz z odsetkami na 30 czerwca 2024 roku wynosi 146 tys. PLN.

Poza wyżej wymienionymi transakcjami, w pierwszym półroczu 2024 roku IMS S.A. oraz spółki zależne nie udzielały pożyczek spółkom z Grupy Kapitałowej, jak i spółkom spoza Grupy Kapitałowej IMS.

9.2. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje w okresie styczeń – czerwiec 2024 roku

Poręczenia udzielone przez IMS S.A. w związku z zaciągnięciem zobowiązań przez spółki zależne

W pierwszym półroczu 2024 r. IMS S.A. oraz spółki zależne z Grupy Kapitałowej IMS nie udzielały poręczeń IMS S.A., jak i spółkom spoza Grupy Kapitałowej IMS.

Na 30 czerwca 2024 roku aktywne pozostają poręczenia:

- 1) udzielone w grudniu 2016 roku przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) dotyczącego udzielonego przez BNP Paribas S.A. na rzecz Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) kredytu w rachunku bieżącym. W wyniku aneksowania w styczniu 2022 roku umowy ww. linii kredytowej zmianie uległa także umowa poręczenia IMS S.A. Nowa umowa poręczenia została podpisana w styczniu 2022 roku. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 2.325 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 13 października 2032 roku.
- 2) udzielone w listopadzie 2022 roku przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) APR Sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BNP Paribas S.A. na rzecz APR Sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 750 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 6 października 2032 roku.
- 3) udzielone w czerwcu 2023 roku przez IMS S.A. poręczenie wekslowe za Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) na rzecz ING Bank Śląski S.A. w związku z udzieleniem dla Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) linii odnawialnej w umowie wieloproduktowej (udzielanie gwarancji bankowych) do łącznej kwoty 2 mln PLN wraz z odsetkami i innymi roszczeniami Banku wynikającymi z ww. umowy. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 17 czerwca 2025 roku.

Udzielone przez Grupę Kapitałową gwarancje

W pierwszym półroczu 2024 roku IMS S.A. i spółki zależne udzieliły następujących gwarancji, które pozostają aktywne na 30 czerwca 2024 roku:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania	
						od	do
Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	2024-02-19	ING Bank Śląski S.A.	Dyrektor Izby Administracji Skarbowej Polska	zabezpieczenie pokrycia wypłaty nagród wynikających z loterii promocyjnej organizowanej na rzecz Beneficjenta	31 222	2024-02-19	2024-12-30
	2024-02-08	ING Bank Śląski S.A.			43 104	2024-02-08	2025-01-02
	2024-01-17	ING Bank Śląski S.A.			74 884	2024-01-17	2025-01-07
	2024-01-17	ING Bank Śląski S.A.			10 333	2024-01-17	2025-01-08
	2024-01-17	ING Bank Śląski S.A.			30 000	2024-01-17	2025-01-13
	2024-03-07	ING Bank Śląski S.A.			20 778	2024-03-07	2025-01-15
	2024-02-20	ING Bank Śląski S.A.			29 300	2024-02-20	2025-01-17
	2024-03-07	ING Bank Śląski S.A.			87 467	2024-03-07	2025-01-20
	2024-01-02	ING Bank Śląski S.A.			49 674	2024-01-02	2025-01-27

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania	
						od	do
Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	2024-02-20	ING Bank Śląski S.A.	Dyrektor Izby Administracji Skarbowej Polska	zabezpieczenie pokrycia wypłaty nagród wynikających z loterii promocyjnej organizowanej na rzecz Beneficjenta	10 778	2024-02-20	2025-02-05
	2024-02-08	ING Bank Śląski S.A.			13 278	2024-02-08	2025-02-06
	2024-02-08	ING Bank Śląski S.A.			123 333	2024-02-08	2025-02-17
	2024-02-08	ING Bank Śląski S.A.			19 767	2024-02-08	2025-03-20
	2024-04-11	ING Bank Śląski S.A.			34 907	2024-04-11	2025-01-22
	2024-04-24	ING Bank Śląski S.A.			115 125	2024-04-24	2025-02-03
	2024-05-02	ING Bank Śląski S.A.			62 863	2024-05-02	2025-03-31
	2024-05-02	ING Bank Śląski S.A.			47 691	2024-04-19	2025-05-14
	2024-05-10	ING Bank Śląski S.A.			97 833	2024-05-10	2025-03-13
Razem Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)					902 337		
RAZEM GRUPA IMS					902 337		

Na 30 czerwca 2024 roku aktywne ponadto pozostają gwarancje:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania	
						od	do
IMS S.A.	2021-01-13	BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	gwarancja zapłaty przez IMS S.A. zobowiązania	190 000	2021-01-22	2024-12-31
Razem IMS S.A.					190 000		
Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	2023-08-18	ING Bank Śląski S.A.	Dyrektor Izby Administracji Skarbowej Polska	zabezpieczenie pokrycia wypłaty nagród wynikających z loterii promocyjnej organizowanej na rzecz Beneficjenta	91 321	2023-08-18	2024-08-26
	2023-08-30	ING Bank Śląski S.A.			50 000	2023-08-30	2024-07-22
	2023-09-06	ING Bank Śląski S.A.			126 767	2023-09-06	2024-09-05
	2023-10-26	ING Bank Śląski S.A.			10 000	2023-10-26	2024-09-05
	2023-10-16	ING Bank Śląski S.A.			100 698	2023-10-16	2024-08-13
	2023-11-13	BNP Paribas S.A.			39 088	2023-11-13	2024-09-26
	2023-12-28	BNP Paribas S.A.			55 768	2023-12-28	2024-11-21
Razem Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)					473 642		
RAZEM GRUPA IMS					663 642		
RAZEM UDZIELONE PRZEZ GRUPĘ IMS GWARANCJE BANKOWE					1 565 979		

Na 30 czerwca 2024 r. Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) poza gwarancjami udzielanymi w ramach posiadanej wielocelowej linii kredytowej w BNP Paribas S.A., o której mowa w punkcie 9.1. powyżej, miała otwartą linię odnawialną dotyczącą gwarancji bankowych w ING Bank Śląski S.A. do wysokości 2 mln PLN. Termin spłaty zobowiązań wynikających z otwartej linii trwa do 17 czerwca 2025 roku.

Otrzymane przez Grupę Kapitałową IMS gwarancje bankowe

W pierwszym półroczu 2024 r. IMS S.A. oraz spółki zależne z Grupy Kapitałowej IMS otrzymały gwarancje bankowe:

- 1) gwarancja bankowa udzielona w maju 2024 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej „de minimis” na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez Millennium S.A. dla IMS S.A. kredytu w rachunku bieżącym (w wys. 3 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 1,8 mln PLN. Gwarancja została udzielona do 31.08.2026 r.

Na 30 czerwca 2024 roku aktywne pozostają:

- 2) gwarancja bankowa udzielona we wrześniu 2021 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej „de minimis” na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. dla IMS S.A. kredytu na finansowanie inwestycji (w wys. 8,6 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 3,4 mln PLN. Gwarancja została udzielona do 30.06.2025 r.
- 3) gwarancja bankowa udzielona we wrześniu 2022 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej „de minimis” na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez BNP Paribas dla IMS S.A. kredytu nieodnawialnego (w wys. 2 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 1,6 mln PLN. Gwarancja została udzielona do 30.11.2025 r.
- 4) gwarancja bankowa udzielona w styczniu 2023 r. przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez PKO Bank Polska S.A. wielocelowego limitu kredytowego (w wys. 5 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 3 mln PLN (tj. 60% udzielonego kredytu). Gwarancja została udzielona do 03.04.2025 r.
- 5) gwarancja bankowa udzielona w czerwcu 2023 r. przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK na rzecz Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) związana z zabezpieczeniem udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. wielocelowego limitu kredytowego do wykorzystania w formie gwarancji bankowych (w wys. 2 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 1,6 mln PLN (tj. 80% przyznanej kwoty kredytu). Gwarancja została udzielona do 25.09.2025 r.
- 6) gwarancja bankowa udzielona w czerwcu 2023 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK (gwarancja udzielona w wyniku podpisania przez IMS S.A. aneksu do umowy o kredyt złotówkowy w rachunku bankowym udzielonym przez ING Bank Śląski S.A. zmieniającego kwotę kredytu z 7 mln PLN na kwotę 10 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 8 mln PLN (tj. 80% przyznanej kwoty kredytu). Gwarancja została udzielona do 28.09.2024 r.
- 7) gwarancja bankowa udzielona w sierpniu 2023 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. kredytu złotowego na finansowanie inwestycji i na refinansowanie poniesionych przez Spółkę nakładów inwestycyjnych w ramach inwestycji polegającej na zakupie udziałów w Audio Marketing Sp. z o.o. (w wys. 5,2 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 4,2 mln PLN (tj. 80% udzielonego kredytu). Gwarancja została udzielona do 09.08.2029 r.

9.3. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W pierwszym półroczu 2024 roku Emitent, jak i jednostki od niego zależne nie zawierały z podmiotami powiązаныmi transakcji na innych warunkach niż rynkowe. Opis transakcji z podmiotami powiązаныmi znajduje się w części II pkt 5.4. (dotyczy Grupy IMS) oraz w części III pkt 3.3. (dotyczy IMS S.A.) niniejszego raportu.

9.4. Sprawy sporne, inne postępowania

Na 30 czerwca 2024 roku, jak i na dzień zatwierdzenia do publikacji niniejszego raportu nie wystąpiły istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej z inicjatywy lub przeciw spółkom Grupy IMS.

II. Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej IMS za okres 01.01.2024 r. - 30.06.2024 r.

Załączone śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe składające się ze skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz informacji dodatkowej zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską oraz innymi obowiązującymi przepisami.

Zatwierdzenie do publikacji

Niniejsze skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej IMS zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd IMS S.A. w dniu 17 września 2024 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
		30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Przychody netto ze sprzedaży	3.2.	29 754	30 460	15 722	17 100
Koszty		23 985	24 874	12 260	13 362
Amortyzacja		2 780	3 777	1 425	2 028
Zużycie materiałów i energii		1 521	2 121	707	1 037
Usługi obce		13 190	11 047	6 838	5 985
Podatki i opłaty		156	154	86	65
Wynagrodzenia		4 046	6 057	2 010	3 268
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		533	507	255	257
Pozostałe koszty rodzajowe		133	99	55	70
Zmiana stanu produktów		(396)	(363)	(132)	(98)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		2 022	1 475	1 016	750
Zysk na sprzedaży		5 769	5 586	3 462	3 738
Zysk (Strata) z tytułu utraty wartości należności		4	4	(31)	(82)
Pozostałe przychody operacyjne	3.3.	161	468	46	76
Pozostałe koszty operacyjne	3.4.	31	103	15	63
Zysk na działalności operacyjnej		5 903	5 955	3 462	3 669
Przychody finansowe	3.5.	78	66	43	29
Koszty finansowe	3.6.	732	966	397	483
Zysk brutto		5 249	5 055	3 108	3 215
Podatek dochodowy	3.7.	812	1 064	476	686
Zysk netto z działalności kontynuowanej		4 437	3 991	2 632	2 529
Wynik netto z działalności zaniechanej		-	-	-	-
ZYSK NETTO ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY		4 437	3 991	2 632	2 529
ZYSK NETTO PRZYPIŚANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ		4 872	4 015	2 741	2 438
Strata netto przypisana udziałowcom niekontrolującym		(435)	(24)	(109)	91
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto, które mogą zostać reklasyfikowane do wyniku</i>		(30)	15	(13)	11
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto, które nie zostaną reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
Pozostałe całkowite dochody brutto przed opodatkowaniem		(30)	15	(13)	11
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które mogą zostać reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które nie zostaną reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
Pozostałe całkowite dochody netto		(30)	15	(13)	11
Całkowite dochody ogółem		4 407	4 006	2 619	2 540
Całkowite dochody ogółem przypisane akcjonariuszom jednostki dominującej		4 842	4 030	2 728	2 449
Całkowite dochody ogółem przypisane udziałowcom niekontrolującym		(435)	(24)	(109)	91

Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki Spółki

/ grosz na akcję /	Nota	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
		30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Podstawowy zysk na akcję	3.1.	14	12	8	7
z działalności kontynuowanej		14	12	8	7
z działalności zaniechanej		-	-	-	-
Rozwodniony zysk na akcję	3.1.	14	11	8	6
z działalności kontynuowanej		14	11	8	6
z działalności zaniechanej		-	-	-	-

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej - Aktywa

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Wartość firmy	4.1.	24 817	24 817
Wartości niematerialne	4.2.	23 865	20 576
Rzeczowe aktywa trwałe	4.3.	9 882	8 833
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	4.4.	1 377	1 794
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4.5.	5 240	3 636
Rozliczenia międzyokresowe czynne długoterminowe		159	122
Inne długoterminowe aktywa finansowe		-	-
Aktywa trwałe		65 340	59 778
Zapasy	4.6.	3 288	3 108
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	4.7.	13 802	17 828
Nadpłata z tytułu podatku dochodowego		-	-
Aktywa finansowe krótkoterminowe		153	39
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4.8.	1 841	7 816
Aktywa obrotowe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		-	-
Aktywa obrotowe		19 084	28 791
AKTYWA RAZEM		84 424	88 569

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej - Pasywa

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Kapitał podstawowy		678	678
Kapitał zapasowy		29 672	30 477
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		16	47
Zyski zatrzymane		4 872	8 607
Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej		35 238	39 809
Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym		4 889	4 570
Kapitał własny razem		40 127	44 379
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.10.	2 805	2 698
Kredyty i pożyczki	4.11.	6 160	8 002
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	4.5.	2 024	1 751
Rezerwy długoterminowe		64	64
Inne długoterminowe zobowiązania finansowe	4.13.	1 461	1 537
Zobowiązania długoterminowe		12 514	14 052
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.10.	2 467	2 566
Kredyty i pożyczki	4.11.	12 252	10 811
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4.12.	14 333	14 309
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego		1 840	1 593
Rezerwy krótkoterminowe		122	121
Inne krótkoterminowe zobowiązania finansowe	4.13.	769	738
Zobowiązania krótkoterminowe		31 783	30 138
Zobowiązania razem		44 297	44 190
PASYWA RAZEM		84 424	88 569

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	Kapitał własny
Stan na 1 stycznia 2024 roku	678	30 477	47	8 607	39 809	4 570	44 379
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	3 054	-	(3 054)	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	(3 939)	-	(5 552)	(9 490)	-	(9 490)
Zmiany w składzie Grupy Kapitałowej IMS	-	79	-	-	79	753	832
Zysk netto	-	-	-	4 872	4 872	(435)	4 437
Pozostałe całkowite dochody za okres sprawozdawczy (netto)	-	-	(31)	-	(31)	-	(31)
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	4 872	4 841	(435)	4 407
Suma zmian w kapitale	-	(805)	(31)	(3 734)	(4 571)	319	(4 252)
Stan na 30 czerwca 2024 roku	678	29 672	16	4 872	35 238	4 889	40 127

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	Kapitał własny
Stan na 1 stycznia 2023 roku	646	22 584	-	3	7 116	30 349	271	30 620
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	3 604	-	-	(3 604)	-	-	-
Zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	(3 270)	-	-	(3 512)	(6 782)	-	(6 782)
Opcje pracownicze z Programu Motywacyjnego IV w IMS S.A.	-	-	489	-	-	489	-	489
Zmiany w składzie Grupy Kapitałowej IMS	-	737	-	-	-	737	(151)	586
Zysk netto	-	-	-	-	4 015	4 015	(24)	3 991
Pozostałe całkowite dochody za okres sprawozdawczy (netto)	-	-	-	15	-	15	-	15
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	15	4 015	4 029	(24)	4 006
Suma zmian w kapitale	-	1 071	489	15	(3 101)	(1 526)	(174)	(1 700)
Stan na 30 czerwca 2023 roku	646	23 654	489	18	4 015	28 822	97	28 919

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	Kapitał własny
<i>Noty</i>	4.12.	4.13.				4.14.	
Stan na 1 stycznia 2023 roku	646	22 584	3	7 116	30 349	271	30 620
Emisja akcji serii D	32	3 407	-	-	3 439	-	3 439
Opcje pracownicze z Programu Motywacyjnego IV w IMS S.A.	-	865	-	-	865	-	865
Emisja udziałów w Closer Music Sp. z o.o. z programu motywacyjnego	-	68	-	-	68	-	68
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	3 604	-	(3 604)	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	(3 270)	-	(3 512)	(6 782)	-	(6 782)
Zmiany w składzie Grupy Kapitałowej IMS	-	3 219	-	-	3 219	4 002	7 221
<i>Zysk netto</i>	-	-	-	8 607	8 607	297	8 904
<i>Pozostałe całkowite dochody za okres sprawozdawczy (netto)</i>	-	-	44	-	44	-	44
Suma całkowitych dochodów	-	-	44	8 607	8 651	297	8 948
Suma zmian w kapitale	32	7 893	44	1 491	9 460	4 299	13 759
Stan na 31 grudnia 2023 roku	678	30 477	47	8 607	39 809	4 570	44 379

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ		
Zysk netto	4 437	3 991
Korekty	7 184	6 968
Amortyzacja	2 780	3 777
Odsetki: leasing, kredyt, lokaty bankowe, prawo do użytkowania aktywów	447	494
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(4)	-
Strata z działalności inwestycyjnej	(80)	(72)
Bilansowa zmiana stanu zapasów skorygowana o zapasy, które w okresie weszły do ewidencji środków trwałych	(414)	(858)
Zmiana stanu należności krótkoterminowych	5 866	2 121
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów skorygowana o wartość nabytych, a nieopłaconych na dzień bilansowy środków trwałych	(2 148)	7 175
Korekta zmiany stanu zobowiązań o zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	(6 782)
Należny podatek dochodowy za okres sprawozdawczy	811	1 064
Inne korekty	(74)	49
Środki pieniężne wypracowane w toku działalności operacyjnej	11 621	10 960
Zapłacony podatek dochodowy, zaliczony do działalności operacyjnej	(1 895)	(2 123)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	9 726	8 836
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ		
Wpływy z tytułu zbycia aktywów trwałych i wartości niematerialnych	151	112
Wpływy z tytułu odsetek	13	9
Spłata pożyczek	-	9
Zakup wartości niematerialnych i środków trwałych	(4 205)	(3 777)
Udzielone pożyczki	-	(67)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 041)	(3 714)

	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ		
Wpływy z tytułu kredytów bankowych	1 140	4 597
Emisja akcji serii D	-	489
Środki pozyskane od inwestorów zewnętrznych w Closer Music Sp. z o.o.	831	586
Wypłata dywidendy	(9 490)	-
Płatności z tytułu leasingu wraz z odsetkami	(2 119)	(2 120)
Splata kredytów bankowych wraz z odsetkami	(2 022)	(7 827)
Zwrot części Subwencji PFR – Tarcza 1.0 i 2.0	-	(98)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(11 660)	(4 373)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM		
	(5 975)	749
<i>Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach</i>	-	-
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	(5 975)	749
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU		
	7 816	4 634
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU		
	1 841	5 383

1. Zasady sporządzenia skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości (MSR) 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską. Porównawcze dane finansowe na 31 grudnia 2023 r. oraz za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r. zostały przygotowane w oparciu o te same podstawy sporządzenia sprawozdania finansowego.

Dane finansowe jednostek wchodzących w skład Grupy będące podstawą przygotowania śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały przygotowane przy zastosowaniu jednolitych polityk rachunkowości. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty konsolidacyjne zawarte w dokumentacji konsolidacyjnej Grupy.

1.2. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną spółek Grupy oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tys. PLN (nie stosuje się zaokrągleń; w wyniku prezentacji danych finansowych w tysiącach złotych sumy podsumowań mogą być różne od sumy składników poszczególnych pozycji, a odchylenie nie powinno przekraczać 1 tysiąca złotych).

1.3. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego raportu nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę. W związku z obecną sytuacją, związaną z wojną na terytorium Ukrainy, a jednocześnie biorąc pod uwagę podjęte już decyzje oraz działania planowane i możliwe do podjęcia w przyszłości, Zarząd IMS S.A. ocenił, iż założenie kontynuacji działalności przyjęte do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego jest właściwe.

W śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za pierwsze półrocze 2024 roku nie wystąpiły korekty dotyczące błędów poprzednich okresów.

1.4. Zasady rachunkowości

Przyjęte w skróconym śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy IMS zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzeniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku. Szczegółowe zasady rachunkowości zostały zaprezentowane w sprawozdaniu rocznym, opublikowanym 17 kwietnia 2024 roku. Sprawozdanie dostępne jest na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

1.5. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

W niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zastosowano te same standardy rachunkowości, co w przypadku rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2023 oraz standardy i interpretacje przyjęte przez Unię Europejską i mające zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia 2024 r. wymienione poniżej:

Standard	Data obowiązywania
MSR 1 "Prezentacja sprawozdań finansowych"	1 stycznia 2024 r.
MSSF 16 "Leasing"	1 stycznia 2024 r.
MSR 7 "Rachunek przepływów pieniężnych"	1 stycznia 2024 r.
MSSF 7 "Instrumenty finansowe – ujawnienie informacji"	1 stycznia 2024 r.

Powyższe nowe standardy nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej IMS za pierwsze półrocze 2024 r.

Nowe standardy i interpretacje opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie:

Powyższe sprawozdanie nie uwzględnia zmian standardów i interpretacji, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską bądź zostały zatwierdzone, ale wejdą w życie po 30 czerwca 2024 roku.

Standard	Data obowiązywania
MSR 21 "Skutki zmian kursów wymiany walut obcych"	1 stycznia 2025 r.
MSSF 9 "Instrumenty finansowe" i MSSF 7 „Instrumenty finansowe – ujawnienie informacji”	1 stycznia 2026 r.
Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej	1 stycznia 2026 r.
MSSF 18 – standard dotyczący prezentacji i ujawnień informacji w sprawozdaniach finansowych	1 stycznia 2027 r.
MSSF 19 "Spółki zależne bez odpowiedzialności publicznej: ujawnienie informacji"	1 stycznia 2027 r.
MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności"	1 stycznia 2016 r. <i>Proces zatwierdzania do stosowania na terenie UE nie został rozpoczęty do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14</i>
Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe" i MSR 28 "Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach"	<i>Prace zostały odłożone bezterminowo</i>

Grupa zamierza przyjąć wymienione powyżej nowe standardy, zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, nieobowiązujące na dzień sprawozdawczy, od ich wejścia w życie, po zatwierdzeniu przez Unię Europejską.

1.6. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

1.6.1. Profesjonalny osąd

Sporządzenie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek wymaga od Zarządów spółek Grupy Kapitałowej IMS zastosowania osądów, szacunków i przyjęcia pewnych założeń, które

mają wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym. Kierując się subiektywną oceną, zarządy spółek Grupy Kapitałowej IMS określają i stosują polityki rachunkowości, które zapewniają, iż skonsolidowane sprawozdanie finansowe składające się z sprawozdań poszczególnych spółek Grupy, będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Grupy, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne;
- odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji;
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny;
- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy, inne niż te związane z szacunkami (pkt 1.6.2. poniżej), dokonane przez spółki w procesie stosowania zasad rachunkowości Grupy i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Klasyfikacja umów leasingu

Grupa jest stroną umów, które mogą spełniać (lub nie) warunki zaklasyfikowania do umów leasingowych. Klasyfikacja umów odbywa się w oparciu o ocenę czy spółki Grupy w zamian za wynagrodzenie mają prawo do sprawowania kontroli, w tym pobierania korzyści ekonomicznych, nad użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez określony czas. Sprawowanie kontroli oznacza możliwość leasingobiorcy zarówno kierowania wykorzystaniem składnika aktywów, jak i otrzymywaniem korzyści z jego wykorzystania. Oceny Zarządu wymaga także wydzielenie elementów leasingowych i nie leasingowych; alokowanie płatności do wydzielonych elementów oraz określenie okresu leasingu zgodnie z MSSF 16, szczególnie w przypadku, gdy okres leasingu obejmuje również okresy opcjonalne (Grupa ocenia na ile jest pewna wykonania opcji przedłużenia lub nieprzedłużenia leasingu).

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według obowiązujących przepisów będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania rezerwy, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy. Grupa rozpoznaje składnik aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskanych wyników finansowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione. Informacje dotyczące aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego przedstawiono w nocie 4.5.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Spółki Grupy Kapitałowej IMS corocznie dokonują weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Wartości niematerialne oraz rzeczowe aktywa trwałe amortyzuje się metodą liniową.

Roczne stawki amortyzacyjne wartości niematerialnych kształtują się następująco:

Rodzaje wartości niematerialnych	Okres ekonomicznej użyteczności
Koszty zakończonych prac rozwojowych	6 lat
Oprogramowanie komputerowe	do 6 lat
Inne wartości niematerialne	do 20 lat

Roczne stawki amortyzacyjne rzeczowych aktywów trwałych kształtują się następująco:

Rodzaje środków trwałych	Okres ekonomicznej użyteczności
Środki transportu	do 9 lat
Maszyny i urządzenia	do 6 lat
Urządzenia komputerowe	do 5 lat
Wyposażenie	do 5 lat

1.6.2. Niepewność szacunków

Poniżej omówione zostały podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji.

Na 30 czerwca 2024 roku w Grupie IMS nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz metodologii dokonywania szacunków, które miałyby wpływ na sprawozdania bieżące lub sprawozdania za okresy przyszłe.

Najistotniejsze szacunki dokonane za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku dotyczą:

Utrata wartości aktywów finansowych i odpis aktualizujący należności

Na dzień bilansowy spółki Grupy IMS dokonują aktualizacji wartości należności, zgodnie ze standardem MSSF 9 „Instrumenty finansowe”. Spółki już od momentu ujęcia aktywa finansowego w bilansie wyliczają odpis z tytułu utraty wartości za pomocą wskazanego przez MSSF 9 modelu „oczekiwanych strat kredytowych”. W wyniku przeprowadzonej analizy wyceny wartości należności handlowych, Grupa na dzień bilansowy 30 czerwca 2024 r. dokonała odpisów z tytułu utraty wartości należności, które zostały opisane w nocie 4.7. niniejszego raportu. Odpis aktualizacyjny z tytułu utraty wartości ujęty został w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Standard MSSF 9 wymaga oszacowania oczekiwanej straty, niezależnie od tego czy wystąpiły przesłanki do stworzenia takiego odpisu. Grupa dokonała analizy ryzyka kredytowego w oparciu o wskaźniki niewypełniania zobowiązań ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2019 – 2023. Uzyskane, historyczne wskaźniki, zostały skorygowane (dodatkowo pogorszone) o oczekiwany wpływ czynników zewnętrznych na nieściągalność (dla spółek Grupy Kapitałowej w zależności od przedmiotu działalności i struktury klientów przyjęto wskaźnik od 0,54% do 72,98%).

Ostatecznie przyjęte wskaźniki niewypełnienia zobowiązania dla należności, które nie utraciły wartości kształtują się w przedziałach:

Należności nieprzeterminowane	Należności przeterminowane w przedziałach				
	1 - 30 dni	31 – 90 dni	91 – 180 dni	181 – 365 dni	Pow. 365 dni
0,54% - 40,04%	0,76% - 40,26%	3,13% - 42,63%	17,31% - 56,81%	33,48% - 72,98%	21,22% - 60,72%

Odpis aktualizujący zapasy

Grupa dokonała aktualizacji wartości zapasów (materiałów i towarów). Na 30 czerwca 2024 roku dokonano analizy przydatności zapasów i oceniono prawdopodobieństwo wykorzystania lub uzyskania przychodu ze sprzedaży posiadanych zapasów. Odpisów aktualizujących wartość zapasów dokonuje się na zasadzie odpisów indywidualnych dla poszczególnych zapasów lub kategorii zapasów. Szacunki dotyczące wartości netto możliwej do uzyskania opierają się na najbardziej wiarygodnych dowodach dostępnych w czasie sporządzania analizy co do przewidywanej kwoty, możliwej do zrealizowania z tytułu sprzedaży zapasów. Odpis aktualizujący wartość zapasów obciąża pozostałe koszty operacyjne. Jeżeli w kolejnych okresach sprawozdawczych wartość wynikająca z wyceny według ceny sprzedaży netto zaktualizowanego zapasu (materiału, towaru) jest wyższa od wartości księgowej, dokonuje się odwrócenia uprzednio dokonanego odpisu utraty wartości lub jego odpowiedniej części. Odwrócenie wartości uprzednio dokonanego odpisu powiększa pozostałe przychody operacyjne.

Szacunki przyjęte przy naliczaniu rozliczeń międzyokresowych biernych

Na dzień bilansowy spółki Grupy Kapitałowej dokonują szacunków zobowiązań z tytułu wykonanych, lecz niezafakturowanych usług. Kalkulowane kwoty wynikają głównie z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów, opłat dla firm pośredniczących w sprzedaży usług reklamowych oraz zobowiązań z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych.

2. Informacje dotyczące segmentów działalności

Dokonując klasyfikacji segmentów operacyjnych w Grupie kierowano się zasadą, że segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- a) która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki);
- b) której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu;
- c) w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Sprawozdawczość segmentów operacyjnych na poziomie Grupy jest spójna z raportowaniem wewnętrznym na potrzeby Zarządu jednostki dominującej i Kierownictwa poszczególnych spółek wchodzących w skład Grupy. Zarząd jednostki dominującej monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów oraz oceny skutków wyników działalności.

Grupa stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów.

Do przychodów segmentu nie zalicza się:

- przychodów z tytułu dywidend;
- pozostałych, niewymienionych przychodów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do poszczególnych segmentów nie jest możliwe.

Koszty segmentu stanowią koszty bezpośrednie projektów realizowanych w ramach danego segmentu dające się zakwalifikować do danego segmentu.

Do kosztów segmentu nie zalicza się:

- kosztów ogólnych nie dających się zakwalifikować do danego segmentu;
- pozostałych, niewymienionych kosztów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do danego segmentu nie jest możliwe.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu a kosztami segmentu.

Podstawowym segmentowym układem sprawozdawczym przyjętym przez Grupę IMS jest układ według segmentów branżowych. Organizacja i zarządzanie Grupy odbywa się w podziale na segmenty, uwzględniające rodzaj oferowanych usług.

Działalność Grupy mieści się w czterech podstawowych segmentach:

- Abonamenty audio i wideo;
- Abonamenty aroma;
- Usługi reklamowe audio i wideo;
- Systemy Digital Signage.

Podział dotyczący obszarów geograficznych przeprowadzono opierając się na kryterium lokalizacji geograficznej klientów. Grupa działa przede wszystkim na terenie Polski. Poniższa tabela prezentuje podział przychodów ze sprzedaży uwzględniający strukturę geograficzną.

Przychody netto ze sprzedaży – struktura terytorialna	Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Polska	26 986	28 229
Zagranica	2 768	2 231
Przychody netto ze sprzedaży	29 754	30 460
Udział procentowy sprzedaży zagranicznej w przychodach netto ze sprzedaży	9,3%	7,3%

Sprawozdanie z całkowitych dochodów dla poszczególnych segmentów działalności

Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r.	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Pozostała sprzedaż	RAZEM działalność kontynuowana i zaniechana
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	15 458	4 601	8 574	2 205	1 804	32 642
<i>% w wartości ogółem</i>	47%	14%	26%	7%	6%	100%
Koszty bezpośrednio przypisane do segmentów	3 824	1 474	4 888	1 378	1 138	12 702
WYNIK NA SEGMENTCIE	11 634	3 127	3 686	827	666	19 940
<i>rentowność segmentu</i>	75%	68%	43%	38%	37%	61%
Koszty operacyjne nieprzypisane do segmentów						7 701
Eliminacje konsolidacyjne						(6 336)
EBIT						5 903
Wynik na działalności finansowej						(654)
Eliminacje konsolidacyjne						-
Wynik na działalności gospodarczej						5 249
Podatek dochodowy						812
Zysk netto za okres sprawozdawczy, w tym:						4 437
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ						4 872

Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r.	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Pozostała sprzedaż	RAZEM działalność kontynuowana i zaniechana
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	14 181	4 116	8 793	2 100	2 951	32 141
<i>% w wartości ogółem</i>	<i>44%</i>	<i>13%</i>	<i>27%</i>	<i>7%</i>	<i>9%</i>	<i>100%</i>
Koszty bezpośrednio przypisane do segmentów	3 860	1 769	2 862	1 318	1 183	10 992
WYNIK NA SEGMENTCIE	10 321	2 347	5 931	782	1 768	21 149
<i>rentowność segmentu</i>	<i>73%</i>	<i>57%</i>	<i>67%</i>	<i>37%</i>	<i>60%</i>	<i>66%</i>
Koszty operacyjne nieprzypisane do segmentów						15 317
Eliminacje konsolidacyjne						123
EBIT						5 955
Wynik na działalności finansowej						(900)
Eliminacje konsolidacyjne						-
Wynik na działalności gospodarczej						5 055
Podatek dochodowy						1 064
Zysk netto za okres sprawozdawczy, w tym:						3 991
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ						4 015

Pozostałe informacje dotyczące segmentów działalności

Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r.	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Wartości nieprzypisane do wskazanych segmentów	RAZEM działalność kontynuowana i zaniechana
Aktywa segmentu sprawozdawczego, w tym:	22 064	5 871	12 552	1 509	26 104	68 100
<i>Wartość firmy</i>	13 743	3 025	8 049	-	-	24 817
<i>Wartości niematerialne</i>	1 597	-	952	572	20 744	23 865
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	2 431	1 372	911	640	4 528	9 882
<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	4 293	1 474	2 640	297	832	9 536
Amortyzacja	707	353	410	202	1 108	2 780
Przychody od klientów zewnętrznych	14 743	4 154	7 512	2 205	1 140	29 754
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	715	447	1 062	-	664	2 888

Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r.	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Wartości nieprzypisane do wskazanych segmentów	RAZEM działalność kontynuowana i zaniechana
Aktywa segmentu sprawozdawczego, w tym:	28 037	6 153	12 497	1 407	11 189	59 283
<i>Wartość firmy</i>	10 301	3 025	8 049	-	-	21 375
<i>Wartości niematerialne</i>	10 376	-	456	339	5 515	16 686
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	3 105	1 307	491	699	3 306	8 908
<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	4 255	1 821	3 501	369	2 368	12 314
Amortyzacja	1 464	389	690	240	994	3 777
Przychody od klientów zewnętrznych	13 488	3 668	8 793	2 100	2 411	30 460
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	693	448	-	-	540	1 681

3. Noty do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów

3.1. Zysk na jedną akcję

Zysk na akcję z działalności kontynuowanej przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej

	Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	14	12
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	14	11

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia:

Zysk netto za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	4 437	3 991
Strata netto przypisana udziałom niekontrolującym	(435)	(24)
Zysk netto z działalności kontynuowanej przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	4 872	4 015
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	33 894 086	33 894 086
Akcje z programu opcji menedżerskich i pracowniczych doliczane zgodnie z MSR 33 – Program Motywacyjny IV realizacja za 2023 rok	1 200 000	1 200 000
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	35 094 086	35 094 086

Zysk na akcję z działalności za okres sprawozdawczy przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej

	Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	14	12
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	14	11

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia:

Zysk netto za okres sprawozdawczy przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	4 872	4 015
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	33 894 086	33 894 086
Akcje z programu opcji menedżerskich i pracowniczych doliczane zgodnie z MSR 33 – Program Motywacyjny IV realizacja za 2023 rok	1 200 000	1 200 000
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	35 094 086	35 094 086

Średnioważona liczba akcji zwykłych na 30 czerwca 2024 roku została wyliczona jak niżej:

wyliczenie średniej ważonej liczba akcji zwykłych	Data	Zmiana liczby akcji w wyniku transakcji	Liczba akcji po transakcji (A)	Liczba dni dla danego stanu liczby akcji	Proporcja długości okresu (liczba dni / 365)	Obliczenie średniej ważonej = (A) x (B)
Początek okresu	1 stycznia 2023	-	32 294 086	180	0,49	15 969 603
- emisja i objęcia akcji serii D	30 czerwca 2023	959 500	33 253 586	25	0,07	2 283 900
- emisja i objęcia akcji serii D	25 lipca 2023	628 000	33 881 586	1	0,00	93 081
- emisja i objęcia akcji serii D	26 lipca 2023	12 500	33 894 086	158	0,43	14 712 268
stan na 31 grudnia 2023 roku			33 894 086			33 058 852
Początek okresu	1 stycznia 2024	-	33 894 086	181	1,00	33 894 086
-	-	-	-	-	-	-
stan na 30 czerwca 2024 roku			33 894 086			33 894 086

3.2. Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży - struktura rzeczowa	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Abonamenty audio i wideo	14 743	13 488	7 506	6 893
Usługi reklamowe audio i wideo	7 512	8 793	4 068	5 129
Abonamenty aroma	4 154	3 668	2 126	1 820
Systemy Digital Signage	2 205	2 100	1 283	1 162
Pozostała sprzedaż	1 140	2 411	739	2 096
Razem	29 754	30 460	15 722	17 100

Sezonowość i cykliczność sprzedaży

W Grupie IMS w roku 2024, jak i w roku 2023 wystąpiła sezonowość sprzedaży. Sezonowość pojawia się głównie w części przychodów związanych ze sprzedażą usług reklamowych audio i wideo. Okres zwiększonej konsumpcji w punktach sprzedaży powoduje wzrost sprzedaży w IV kwartale. Niższe przychody na początku roku wynikają głównie z braku zatwierdzonych budżetów na kolejny rok w firmach współpracujących w branży reklamowej.

Sezonowość sprzedaży usług reklamowych, realizowanych w Grupie IMS prezentuje tabela poniżej.

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2024 r.	II kwartał 2024 r.	III kwartał 2024 r.	IV kwartał 2024 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2024 r.
Przychody netto ze sprzedaży Grupa IMS	14 032	15 722	-	-	29 754
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	47%	53%	-	-	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 444	4 068	-	-	7 512
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	46%	54%	-	-	100%

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2023 r.	II kwartał 2023 r.	III kwartał 2023 r.	IV kwartał 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.
Przychody netto ze sprzedaży Grupa IMS	13 360	17 100	15 726	21 153	67 339
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	20%	25%	23%	32%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 664	5 129	3 414	6 020	18 227
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	20%	28%	19%	33%	100%

3.3. Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Zwrot kosztów sądowych		69	42	20
Otrzymane odszkodowania		42	14	1
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych		30	(21)	9
Dotacje		4	2	35
Inne przychody operacyjne		16	9	11
Razem		161	46	76

3.4. Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Koszty opłat sądowych	14	12	6	3
Podatki obce – podatek u źródła	8	17	2	16
Spisanie należności	4	52	2	42
Darowizny na rzecz organizacji pożytku publicznego	-	5	-	-
Inne koszty operacyjne	5	17	5	2
Razem	31	103	15	63

3.5. Przychody finansowe

Przychody finansowe	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Odsetki, w tym:	73	63	39	26
- związane z wyceną zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	49	-	25	-
- z tytułu udzielonych pożyczek	5	11	2	8
- z tytułu lokat bankowych	-	38	-	4
- pozostałe	19	14	12	14
Zyski z tytułu różnic kursowych	5	-	4	-
Inne przychody finansowe	-	3	-	3
Razem	78	66	43	29

3.6. Koszty finansowe

Koszty finansowe	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Odsetki, w tym dla:	692	922	363	447
- banków	482	374	243	174
- instytucji leasingowych	158	186	90	90
- z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	35	47	17	26
- organów administracji państwowej	14	2	11	2
- związane z wyceną zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	-	312	-	154
- pozostałe	3	1	2	1
Straty z tytułu różnic kursowych	-	44	(6)	36
Inne koszty finansowe	40	-	40	-
Razem	732	966	397	483

3.7. Podatek dochodowy

Struktura podatku dochodowego w sprawozdaniu z całkowitych dochodów – bieżący i odroczony	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Podatek bieżący	2 142	813	1 918	477
Podatek odroczony	(1 330)	251	(1 442)	209
Razem	812	1 064	476	686

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Zysk brutto	5 249	5 055	3 108	3 215
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce	426	609	164	445
Rozwiązanie aktywa na stratę podatkową	-	-	-	-
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	385	454	316	239
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	-	(1)	-	-
Różnice przejściowe, z tytułu których nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1	2	(4)	2
Razem	812	1 064	476	686
Efektywna stawka podatkowa	15,47%	21,05%	15,32%	21,34%

3.8. Działalność zaniechana

W bieżącym okresie sprawozdawczym Grupa IMS nie zaniechała żadnej działalności.

4. Noty do skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej

4.1. Wartość firmy

Wartość firmy	Stan na 30 czerwca 2024 r.				
	koszt przejęcia	wartość przyjętych aktywów netto przypadająca na akcjonariuszy jednostki dominującej	odpis aktualizujący dokonany w 2024 roku	odpis aktualizujący dokonany przed 2024 rokiem	Wartość firmy netto
Ośrodek „Systemy DS w galeriach handlowych”, w tym:					1 442
- Wartość firmy wynikająca z połączenia IMS S.A. z MALL TV	2 565	792	-	(331)	1 442
Ośrodek „Abonamenty Audio”, w tym:					13 743
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Closer Music Corporation	27 896	24 454	-	-	3 443
- Wartość firmy wynikająca z nabycia APR Sp. z o.o.	5 544	665	-	-	4 879
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Audio Marketing Sp. z o.o.	5 424	547	-	-	4 877
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory Sp. z o.o.	440	(104)	-	-	545
Ośrodek „Abonamenty Aromy”, w tym:					3 025
- Wartość firmy wynikająca z nabycia APR Sp. z o.o.	1 848	222	-	-	1 626
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Audio Marketing Sp. z o.o.	1 204	122	-	-	1 083
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory Sp. z o.o.	256	(61)	-	-	316
Ośrodek „Usługi reklamowe audio”, w tym:					6 607
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Audio Marketing Sp. z o.o.	5 424	547	-	-	4 877
- Wartość firmy wynikająca z nabycia APR Sp. z o.o.	1 848	222	-	-	1 626
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory Sp. z o.o.	137	33	-	-	104
Razem	52 587	27 437	-	(331)	24 817

Wartość firmy według stanu na 30.06.2024 roku w stosunku do stanu na 31.12.2023 roku nie uległa zmianie.

4.2. Wartości niematerialne

Specyfikacja wartości niematerialnych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie, w tym:	18 890	17 059
- baza muzyczna w Closer Music Sp. z o.o.	12 212	10 649
- aplikacja internetowa do sprzedaży licencji muzycznych (w CM Sp. z o.o.)	3 414	3 502
- oprogramowanie wraz z prawami autorskimi do „TCAdvert Cloud” (w IMS S.A.)	1 443	1 519
- badania marketingowe audio i Digital Signage (w IMS S.A.)	952	420
- aplikacja do urządzenia Wayfinder (w Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	322	294
- aplikacja Giftomat (w Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	157	174
- system TRACKER 2.0. (w IMS S.A.)	153	174
- oprogramowanie Lokalizator 2.0. (w Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	114	135
- Projekt „TCAdvert Cloud” (w IMS S.A.)	29	38
- strona internetowa (w Closer Music Sp. z o.o.)	21	33
- system informatyczny (w Closer Music Sp. z o.o.)	-	25
- inne	73	96
Koszty zakończonych prac rozwojowych	2	2
Razem	18 892	17 061

Specyfikacja wartości niematerialnych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Nakłady na niezakończone wartości niematerialne, w tym:	4 973	3 515
– Prawa własności intelektualnej do Projektu Aroma (w Aroma General Sp. z o.o.)	1 904	-
– Projekt „TCAdvert Cloud 2” (w IMS S.A.)	1 977	1 192
– aplikacja internetowa do sprzedaży licencji muzycznych 2.0 (w Closer Music Sp. z o.o.)	666	-
– System TRACKER 3.0 (w IMS S.A.)	192	156
– Baza muzyczna (w Closer Music Sp. z o.o.)	119	188
– aplikacja Giftomat (w Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	102	84
– Projekt "Aroma Next Generation" (w IMS S.A.)	-	1 853
– Wayfinder (w Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	-	41
– inne	13	-
Razem	4 973	3 515
Razem wartości niematerialne	23 865	20 576

Wartości niematerialne - pozostałe informacje

W pierwszym półroczu 2024 r. Grupa przyjęła do użytkowania wartości niematerialne o łącznej wartości 2.478 tys. PLN. Nakłady dotyczyły:

- w Closer Music Sp. z o.o. – utworów muzycznych o wartości 1.594 tys. PLN;
- w IMS S.A. – badań marketingowych dotyczących rynku reklamy zakupionych w celu rozwoju produktów i usług będących w ofercie reklamowej Spółki o wartości 795 tys. PLN;
- zakupu licencji komputerowych i innych oprogramowań.

Zakupy wartości niematerialnych w Grupie IMS zostały sfinansowane ze środków własnych spółek dokonujących nakładów inwestycyjnych.

W okresie styczeń – czerwiec 2024 roku Grupa nie dokonywała odpisów aktualizujących wartości niematerialne. Grupa nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

4.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Specyfikacja rzeczowych aktywów trwałych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	6 064	5 543
Środki transportu	2 445	2 209
Budynki, w tym inwestycje w obcym obiekcie (siedzibie IMS S.A. i APR Sp. z o.o.)	871	840
Inne środki trwałe	502	241
Razem	9 882	8 833
Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia	-	-
Razem	9 882	8 833

Struktura własności środków trwałych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
a) własne	51%	44%
b) używane na podstawie umowy leasingu	49%	56%
Razem	100%	100%

Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu (w wartości netto)	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	2 949	3 073
Środki transportu	1 862	1 840
Inne środki trwałe	-	-
Razem	4 811	4 913

Wydatki na rzeczowy majątek trwały finansowane są głównie w drodze leasingu. Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu nie mogą zostać sprzedane, darowane, przywłaszczone ani zastawione i stanowią zabezpieczenie związanych z nimi zobowiązań.

Rzeczowe aktywa trwałe - pozostałe informacje

Na kategorię „urządzenia techniczne i maszyny” składają się głównie urządzenia specjalistyczne służące do świadczenia usług marketingowych (audio-, wideo- i aromaboxy) oraz monitory Digital Signage. Zakup urządzeń specjalistycznych w pierwszym półroczu 2024 roku został sfinansowany w drodze leasingu i ze środków własnych. Na 30 czerwca 2024 r. wartość netto wszystkich maszyn i urządzeń w Grupie Kapitałowej wynosiła 6.064 tys. PLN.

W okresie styczeń – czerwiec 2024 r. Grupa nie dokonywała istotnych transakcji sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego raportu, Grupa nie zaciągnęła istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych z wyjątkiem opisanych w nocie 4.10 niniejszego raportu zobowiązań leasingowych.

W pierwszym półroczu 2024 roku Grupa nie dokonywała odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych.

W Grupie nie występują czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe.

Zastaw na rzeczach ruchomych

Na 30 czerwca 2024 roku w Grupie IMS nie występują zastawy rejestrowe na rzeczach ruchomych.

Rzeczowe aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Na 30 czerwca 2024 roku Grupa IMS nie posiada rzeczowych aktywów trwałych wykazywanych jako środki trwałe przeznaczone do zbycia.

4.4. Prawo do użytkowania aktywów

Grupa przeanalizowała wszystkie kontrakty, które mogły posiadać charakter leasingu i po dokonanej analizie zidentyfikowano umowy spełniające kryteria standardu. Umowy dotyczą głównie

najmu pomieszczeń biurowych oraz magazynowych. Z umów wydzielono elementy leasingowe (czynsz najmu) oraz elementy nie leasingowe (głównie koszty opłat za media dostarczane do wynajmowanych obiektów oraz usługi serwisowe dotyczące najmowanych samochodów).

Umowy najmu nieruchomości

Emitent wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Puławskiej 366 w Warszawie (siedziba Spółki) na podstawie umowy najmu zawartej pierwotnie na okres 7 lat - tj. na lata 2014 – 2020. W październiku 2019 roku umowa najmu została przedłużona o kolejne 5 lat, tj. do 31.12.2025 roku. W okresie styczeń – czerwiec 2024 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni biurowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 448 tys. PLN. Dodatkowo począwszy od stycznia 2022 roku IMS S.A. wynajmuje powierzchnie biurowe i magazynowe przy ulicy Mierzeja Wiślana 3 w Krakowie (poprzednio najmowane przez Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)). Obecna umowa najmu pomieszczeń w Krakowie obowiązuje do 31.12.2024 roku. Koszty najmu i koszty eksploatacyjne w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosły łącznie 135 tys. PLN. Emitent w Ciechanowie wynajmuje magazyn dla potrzeb przechowywania urządzeń i zapachów aroma. Obecna umowa obowiązuje do 31.08.2026 roku. W pierwszym półroczu 2024 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni magazynowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 36 tys. PLN.

Audio Marketing Sp. z o.o. wynajmuje powierzchnie biurowe (siedziba spółki) przy ulicy Jana Pawła II 20 w Koszalinie. Łączne koszty najmu powierzchni biurowych i magazynowych (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosły 16 tys. PLN.

IMS Sensory Inc. wynajmuje nieruchomość zlokalizowaną pod adresem 414 Light Street, Baltimore City, Maryland, Stany Zjednoczone. Łączne koszty najmu nieruchomości (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosły 67 tys. PLN.

Closer Music Sp. z o.o. wynajmuje studio nagraniowe zlokalizowane pod adresem 6839 Ponderosa Way, Suite 100, Las Vegas, Nevada 89118, Suite R, Stany Zjednoczone. Łączne koszty najmu nieruchomości (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosły 125 tys. PLN.

Pozostałe spółki Grupy Kapitałowej IMS nie wynajmują powierzchni biurowych i magazynowych od jednostek zewnętrznych, w większości spółki podnajmują powierzchnie biurowe od IMS S.A.

Spółka APR posiada własny budynek przy ul. Drozdów 4 w Katowicach, w którym znajduje się siedziba spółki i magazyn.

Najem ww. nieruchomości rozliczany jest zgodnie z MSSF 16 „Leasing”.

Tabela poniżej prezentuje zestawienie umów podlegających wycenie.

Umowy	Czas trwania umowy przyjęty do kalkulacji
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska, Warszawa)	Do 31.12.2025 r.
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	Do 31.12.2024 r.
Umowa najmu siedziby Audio Marketing Sp. z o.o.	Do 31.12.2026 r.*
Umowa najmu nieruchomości IMS Sensory Inc. (Baltimore City, Maryland, USA)	Do 31.08.2024 r.
Umowa najmu studia nagraniowego CM Sp. z o.o. (Las Vegas, Nevada, USA)	Do 30.06.2025 r.
Umowa najmu magazynu przez IMS S.A.	Do 31.08.2026 r.
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	Do 30.09.2024 r.

* umowa najmu siedziby spółki Audio Marketing jest bezterminowa. Do kalkulacji przyjęto okres 5-letni.

Prawo do użytkowania aktywów	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska, Warszawa)	871	1 163
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	106	212
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	128	157
Umowa najmu studia nagraniowego Closer Music Sp. z o.o. (Las Vegas, Nevada, USA)	210	107
Umowa najmu nieruchomości IMS Sensory Inc. (Baltimore City, Maryland, USA)	19	74
Umowa najmu siedziby Audio Marketing Sp. z o.o.	40	47
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	3	3
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS S.A.	-	14
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS S.A.	-	11
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS S.A.	-	6
Razem	1 377	1 794

Poniższe zestawienie zawiera wymagane przez MSSF 16 ujawnienia dot. zidentyfikowanych zgodnie z tym standardem umów leasingowych dla danego okresu sprawozdawczego tj. styczeń – czerwiec 2024 r. /w tys. PLN/.

Pozycja	Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Koszt amortyzacji dotyczący prawa do użytkowania aktywów	674	323
Koszt odsetek z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	40	47
Koszt związany ze zmiennymi opłatami leasingowymi nieujętymi w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu	139	143
Całkowity wpływ środków pieniężnych z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów (kapitał i odsetki)	817	692

4.5. Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	I półrocze 2024 rok	2023 rok
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	2 061	2 296	382	423	(41)	(77)
- opłaty dla pośredników reklamowych	592	656	112	125	(13)	(121)
- koszty usług pośrednictwa	581	783	105	139	(34)	(8)
- koszty dzierżawy powierzchni	339	180	64	34	30	16
- koszty zakupu miejsca reklamowego	328	278	62	53	9	26
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	96	173	18	33	(15)	3
- koszty usług pozostałych	125	226	21	39	(18)	7
Aktywo dotyczące kosztów rozliczanych w czasie	14 599	6 836	2 777	1 299	1 478	1 299
Straty podatkowe	8 180	6 918	1 554	1 286	268	(301)
Rezerwa na wynagrodzenia	871	1 449	165	275	(110)	122
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością należności	601	893	36	97	(61)	(20)
Wycena zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	555	604	105	115	(10)	115
Niezrealizowane odsetki	502	71	95	14	81	(14)
Odpisy aktualizujące zapasy	306	306	58	58	-	8
Ujemne różnice kursowe	196	174	20	18	2	16
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	122	122	22	22	-	7
Aktywo dotyczące przychodów rozliczanych w czasie	87	91	8	8	-	2
Rezerwa na odprawy emerytalne i rentowe	64	64	11	11	-	3
Złe długi w CIT	-	2	-	-	-	(2)
Pozostałe	63	78	7	10	(3)	(2)
Razem	28 207	19 904	5 240	3 636	1 603	1 156

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	I półrocze 2024 rok	2023 rok
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością środków trwałych i wartości niematerialnych oraz prawo do użytkowania aktywów	10 602	9 418	1 902	1 678	224	288
Niezrealizowane odsetki	601	144	54	13	41	(21)
Złe długi w podatku CIT	181	181	34	34	-	-
Rezerwa z tytułu wdrożenia MSSF 15 (dot. prowizji od sprzedaży)	105	93	13	12	1	(17)
Dodatnie różnice kursowe	85	62	16	12	4	8
Wycena zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	-	-	-	-	-	(81)
Pozostałe	55	32	5	2	3	(4)
Razem	11 629	9 930	2 024	1 751	273	173

Ujęcie w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w okresie styczeń – czerwiec 2024 roku:

	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Zmiana	Wpływ na podatek w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym na 30.06.2024 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5 240	3 636	1 603	(1 603)
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 024	1 751	273	273
Razem				1 330

4.6. Zapasy

Specyfikacja zapasów	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Materiały	2 256	2 603
Towary	1 338	811
Produkty gotowe	-	-
Razem zapasy brutto	3 594	3 414
Odpisy aktualizujące wartość zapasów	306	306
Razem zapasy netto	3 288	3 108

Na 30 czerwca 2024 roku Grupa nie zaciągnęła żadnych istotnych zobowiązań umownych dotyczących zapasów.

4.7. Należności

Specyfikacja należności krótkoterminowych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Należności z tytułu dostaw i usług	10 938	16 237
Należności pozostałe, w tym:	778	620
- zaliczki na usługi i materiały	578	420
- kaucje i nadpłaty	119	126
- inne	81	74
Nadpłaty z tytułu pozostałych podatków	2 490	1 225
Rozliczenia międzyokresowe czynne	998	1 144
Należności krótkoterminowe brutto	15 204	19 226
Odpisy aktualizujące wartość należności	1 402	1 398
Należności krótkoterminowe netto	13 802	17 828

Odpisy aktualizujące wartość należności	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu	1 398	1 451
Zmiana w okresie (per saldo)	4	(53)
Razem	1 402	1 398

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności.

Wycena należności z tytułu dostaw i usług na 30 czerwca 2024 r. po koszcie zamortyzowanym jest równa wartości nominalnej należności (ze względu na nieistotność dyskonta).

Specyfikacja rozliczeń międzyokresowych (czynnych)	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	159	122
Rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe, w tym:	998	1 144
- rozliczane w czasie koszty prowizji od sprzedaży	599	545
- opłaty z tytułu usług IT i licencji	109	97
- ubezpieczenia	90	121
- koszty zużycia aromatów rozliczane w czasie	94	196
- pozostałe koszty rozliczane w czasie	106	185
Razem	1 157	1 266

4.8. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Specyfikacja środków pieniężnych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych, w tym:	1 831	7 806
- rachunki bieżące	1 831	7 806
Środki pieniężne w kasie	10	10
Razem środki pieniężne	1 841	7 816

4.9. Instrumenty finansowe

Poniżej zaprezentowano klasyfikację instrumentów finansowych w podziale na kategorie.

Stan na 30.06.2024 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych), w tym rozliczenia międzyokresowe czynne	11 312	-	-	11 312
Środki pieniężne	1 841	-	-	1 841
Pożyczki udzielone	153	-	-	153
Zobowiązania z tytułu leasingu	5 272	-	-	5 272
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	18 412	-	-	18 412
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	14 071	-	-	14 071
Razem	51 061	-	-	51 061

Stan na 31.12.2023 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych), w tym rozliczenia międzyokresowe czynne	16 603	-	-	16 603
Środki pieniężne	7 816	-	-	7 816
Pożyczki udzielone	39	-	-	39
Zobowiązania z tytułu leasingu	5 264	-	-	5 264
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	18 813	-	-	18 813
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	15 785	-	-	15 785
Razem	64 320	-	-	64 320

Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu:

- o charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- o model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Do instrumentów finansowych mających największe znaczenie dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy należą przede wszystkim: należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu leasingu, kredyty i pożyczki oraz środki pieniężne. Wszystkie te instrumenty finansowe narażone są na różnego rodzaju ryzyka finansowe takie jak: ryzyko walutowe, ryzyko stóp procentowych, ryzyko kredytowe a także ryzyko utraty płynności. Zarząd jednostki dominującej na bieżąco monitoruje niezbędne informacje oraz w razie konieczności podejmuje odpowiednie kroki w celu zminimalizowania wpływu wszystkich ww. rodzajów ryzyka na sytuację finansową Grupy.

Na 30 czerwca 2024 r. wrażliwość instrumentów finansowych narażonych na ww. ryzyka nie odbiega istotnie od informacji zaprezentowanych w nocie 4.9 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku. Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu nie odbiega istotnie od zaprezentowanej wartości bilansowej.

4.10. Zobowiązania z tytułu leasingu

Zobowiązania z tytułu leasingu	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	2 805	2 698
- zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	2 525	1 987
- zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	280	711
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	2 467	2 566
- zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	1 373	1 389
- zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	1 094	1 177
Razem	5 272	5 264

Zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania z tytułu leasingu, wymagalne w ciągu:	4 316	3 708
- jednego roku	1 500	1 499
- powyżej jednego roku do pięciu lat	2 816	2 209
Wartość przyszłych odsetek	418	332
Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań	3 898	3 376
- Zobowiązanie wymagalne w okresie do 12 miesięcy	1 373	1 389
- Zobowiązanie wymagalne w okresie po 12 miesiącach	2 525	1 987

Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	280	711
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska, Warszawa)	175	563
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	83	107
Umowa najmu siedziby Audio Marketing Sp. z o.o.	22	35
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	-	6
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	1 094	1 177
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska, Warszawa)	670	659
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	112	212
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	58	56
Umowa najmu studia nagraniowego Closer Music Sp. z o.o. (Las Vegas, Nevada, USA)	210	110
Umowa najmu nieruchomości IMS Sensory Inc. (Baltimore City, Maryland, USA)	22	86
Umowa najmu siedziby Audio Marketing Sp. z o.o.	19	19
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	3	3
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS S.A.	-	15
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS S.A.	-	11
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS S.A.	-	6
Razem	1 374	1 888

Zobowiązania z tytułu leasingu zostały zaciągnięte w celu sfinansowania zakupu środków trwałych. Zabezpieczeniem spłaty zobowiązań leasingowych są przekazane przez spółki Grupy IMS leasingodawcom weksle in blanco. Umowy leasingowe zawierane są głównie na okres 5 lat (dotyczy

urządzeń do audio-, wideo- i aromamarketingu), a oprocentowanie oparte jest o wskaźniki WIBOR (1M lub 3M) + marża leasingodawcy.

4.11. Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Kredyty i pożyczki długoterminowe, w tym:	6 160	8 002
1) Kredyty	6 160	8 002
- IMS S.A.	6 111	7 935
- APR Sp. z o.o.	49	67
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe, w tym:	12 252	10 811
1) Kredyty	12 252	10 811
- IMS S.A.	11 718	10 746
- Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	499	31
- APR Sp. z o.o.	35	34
Razem	18 412	18 813

4.12. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	4 465	5 705
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	32	17
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, w tym:	2 492	799
- z tytułu podatku VAT	2 267	484
- z tytułu ZUS	155	191
- z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	61	118
- inne	9	6
Rozliczenia międzyokresowe bierne, w tym:	6 939	7 462
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	2 061	2 296
- opłaty dla pośredników reklamowych	592	656
- koszty usług pośrednictwa	581	783
- koszty dzierżawy powierzchni	339	180
- koszty zakupu miejsca reklamowego	328	278
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	96	173
- pozostałe	125	226
Rezerwa na koszty Programu Motywacyjnego opartego o akcje IMS S.A.	2 760	2 760
Rezerwa na koszty Programu Motywacyjnego w Closer Music Sp. z o.o.	1 196	897
Zobowiązanie z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń	871	1 449
Rozliczenie dotacji	46	50
Pozostałe zobowiązania	5	10
Przychody przyszłych okresów	405	326
Razem	14 333	14 309

Zobowiązania z tytułu wykonanych niezafakturowanych usług wynikają z szacowanej lub pewnej kwoty, która według obowiązujących umów obciąża Grupę. Kwoty powyższe wynikają między innymi z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów dla Grupy oraz z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych (dotyczy IMS S.A. i Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej:

IMS r&d sp. z o.o.) i opłat dla pośredników reklamowych (dotyczy IMS S.A.).

Zobowiązania z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń dotyczą głównie:

- obowiązującego w IMS S.A. systemu premiowego dla Zarządu, zgodnie z którym wypłata wynagrodzenia premiowego następuje po publikacji raportów okresowych Grupy IMS;
- obowiązującego systemu premiowego dla handlowców opartego o wypracowane wyniki;
- premii uznaniowych przyznawanych menedżerom.

4.13. Inne zobowiązania finansowe

Inne zobowiązania finansowe	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Długoterminowe	1 461	1 537
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w Audio Marketing	1 461	1 537
Krótkoterminowe	769	738
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w APR Sp. z o.o.	416	416
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w Audio Marketing	353	322
Razem	2 230	2 275

W pozycji długo- i krótkoterminowych zobowiązań finansowych wykazane zostały pozostałe na 30 czerwca 2024 roku zobowiązania na rzecz byłych właścicieli APR Sp. z o.o. i Audio Marketing Sp. z o.o. Szczegółowy opis nabycia spółki Audio Marketing, w tym płatności wynikających z umowy inwestycyjnej został przedstawiony w punkcie 5.2. w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2021 roku. Umowa inwestycyjna dotycząca nabycia spółki APR z 15.10.2018 r. (podobnie jak w przypadku umowy inwestycyjnej z Audio Marketing Sp. z o.o.) zakłada płatności na rzecz poprzednich właścicieli APR rozłożone w czasie i uzależnione od zysków jakie APR wypracuje dla Grupy Kapitałowej IMS, co zostało szczegółowo opisane w raporcie ESPI 58/2018 z 15.10.2018 r. oraz w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2018 roku.

We wrześniu 2024 roku nastąpi rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały, wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 1 czerwca 2021 r. ze współnikami przejętej spółki Audio Marketing Sp. z o.o. We wrześniu 2024 roku nastąpi także ostatnie rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały, wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 15 października 2018 r. ze współnikami przejętej spółki APR Sp. z o.o.

5. Pozostałe informacje

5.1. Dywidenda

W dniu 31 maja 2024 roku IMS S.A. wypłaciła dywidendę za 2023 rok w wysokości 9.490.344,08 PLN, tj. 28 gr/akcję. Dywidendą objętych było 33.894.086 akcji. Był to 12 rok z rzędu, w którym Spółka dzieliła się zyskiem z Akcjonariuszami.

Łącznie za lata 2012 – 2023 wypłaconych zostało 1,74 PLN dywidendy na 1 akcję, tj. łącznie kwota 56,8 mln PLN przy skumulowanym skonsolidowanym zysku netto przypisanym akcjonariuszom jednostki dominującej wynoszącym 75,6 mln PLN. Skumulowana wypłacona dywidenda stanowiła 75,2% skumulowanego zysku.

W dniu 21 marca 2024 roku Zarząd IMS S.A. raportem ESPI 8/2024 poinformował, że począwszy od dywidendy za rok obrotowy 2024, zmianie ulega polityka dywidendowa Grupy IMS. Zmiana dotyczy dwóch obszarów:

1) Termin wypłaty dywidendy.

Począwszy od dywidendy za 2024 rok, Spółka wypłacać będzie corocznie zaliczkę na poczet dywidendy. Zaliczka wypłacana będzie w listopadzie lub grudniu roku obrotowego, którego dywidenda dotyczy, a reszta kwoty dywidendy wypłacana będzie w maju lub czerwcu kolejnego roku kalendarzowego, po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego za dany rok obrotowy, którego dywidenda dotyczy. Tym samym transfer środków z tytułu dywidendy będzie dokonywał się do Akcjonariuszy Spółki w regularnych, ok. półrocznych odstępach. Jednocześnie Zarząd informuje, że zaliczka stanowić będzie ok. 30% - 60% przewidywanej kwoty dywidendy za cały rok obrotowy.

2) Kwota dywidendy.

Dotychczasowa polityka dywidendowa prowadzona w Grupie IMS stanowiła o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej. Zmieniona, obowiązująca od roku obrotowego 2024 polityka dywidendowa stanowi o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 75% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej.

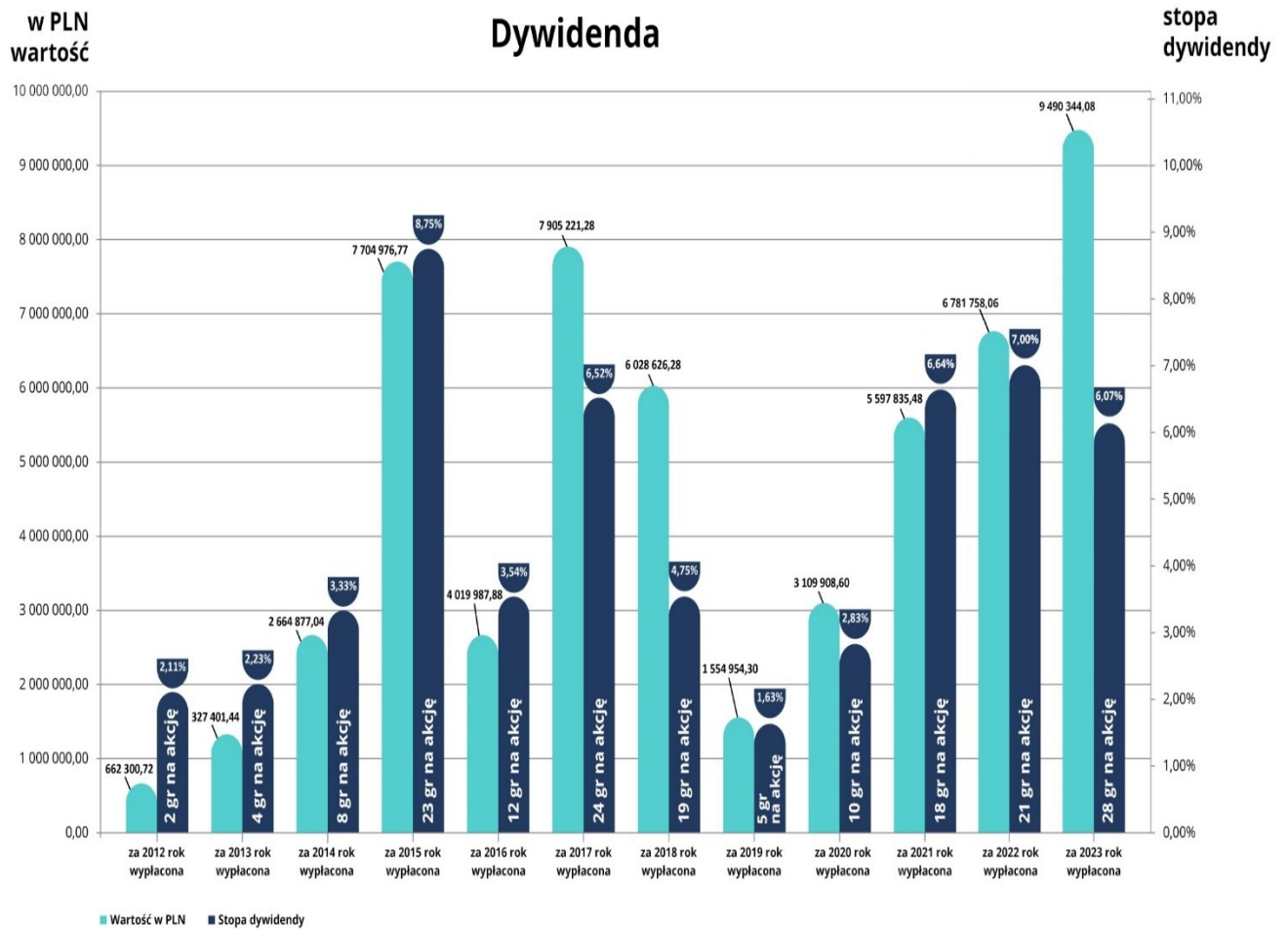


Tabela: Dywidenda wypłacona za lata 2012 – 2023

Dywidenda	za 2012 rok	za 2013 rok	za 2014 rok	za 2015 rok	za 2016 rok	za 2017 rok	za 2018 rok	za 2019 rok	za 2020 rok	za 2021 rok	za 2022 rok	za 2023 rok
	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona
wartość w PLN	662 300,72	1 327 401,44	2 664 877,04	7 704 976,77	4 019 987,88	7 905 221,28	6 028 626,28	1 554 954,30	3 109 908,60	5 597 835,48	6 781 758,06	9 490 344,08
wartość w złotych na akcję	0,02	0,04	0,08	0,23	0,12	0,24	0,19	0,05	0,10	0,18	0,21	0,28
liczba akcji objętych dywidendą	33 115 036	33 185 036	33 310 963	33 499 899	33 499 899	32 938 422	31 729 612	31 099 086	31 099 086	31 099 086	32 294 086	33 894 086
stopa dywidendy	2,11%	2,23%	3,33%	8,75%	3,54 %	6,52%	4,75%	1,63%	2,83%	6,64%	7,00%	6,07%
zysk netto Grupy IMS przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	1 252 172	3 681 581	5 505 426	6 888 091	5 721 915	7 915 384	9 288 751	9 401 244	3 100 953	7 193 404	7 116 176	8 606 685
Dywidenda jako % zysku netto	52,89%	36,06%	48,40%	111,86%	70,26%	100,62%	64,90%	16,54%	100,29%	77,82%	95,30%	110,27%

Wskaźnik stopy dywidendy wyliczony jako:

Stopa dywidendy = dywidenda w groszach na akcję / cena rynkowa 1 akcji

przy czym:

1) Dla dywidendy wypłaconej - cena rynkowa 1 akcji = kurs zamknięcia sesji z dnia podjęcia uchwały przez ZWZ dotyczącej wypłaty dywidendy.

5.2. Realizacja Programu Motywacyjnego IV za 2023 rok

W dniu 2 marca 2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Uchwałą nr 7 przyjęło Program Motywacyjny IV na lata 2021 – 2023, oparty o opcje menedżerskie, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS oraz zatwierdziło Regulamin tegoż Programu. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się 9 czerwca 2022 roku Uchwałą nr 22 przyjęło zmiany do Programu Motywacyjnego IV na lata 2021 – 2023 oraz zatwierdziło Regulamin tegoż Programu. Program Motywacyjny IV (w tym zmiany Programu) został opisany szczegółowo w punkcie 1.8. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2022 rok opublikowanego 20 kwietnia 2023 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

W dniu 19 marca 2024 roku Rada Nadzorcza IMS S.A. podjęła Uchwałę dotyczącą wstępnego zaopiniowania liczby warrantów subskrypcyjnych i osób uprawnionych do ich objęcia za 2023 rok w ramach realizowanego Programu Motywacyjnego IV. W dniu 14 maja 2024 r. Rada Nadzorcza w ramach realizacji założeń Programu Motywacyjnego na lata 2021–2023 (dalej: „PM IV”), uchwalonego przez Radę Nadzorczą Spółki 23 stycznia 2021 roku oraz zatwierdzonego przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki 2 marca 2021 roku, zmienionego następnie przez Radę Nadzorczą Spółki 4 maja 2022 roku, co zostało zatwierdzone Uchwałą nr 22 z 9 czerwca 2022 roku Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, przyznała łącznie 1.200.000 warrantów subskrypcyjnych uprawniających do objęcia takiej samej ilości akcji zwykłych na okaziciela. Warranty są obejmowane nieodpłatnie.

W ramach tego przydziału (za realizację celów w roku 2023) warianty subskrypcyjne przyznane zostały czterem Członkom Zarządu IMS S.A., siedmiu członkom Zarządów spółek zależnych należących do Grupy Kapitałowej IMS oraz szesnastu pracownikom i współpracownikom Grupy Kapitałowej IMS. Członkowie Zarządu IMS S.A. łącznie otrzymali 630.000 szt. warrantów subskrypcyjnych, a członkowie Zarządów spółek zależnych, pracownicy i współpracownicy Grupy IMS – łącznie 570.000 szt. warrantów subskrypcyjnych. Prawo do objęcia akcji nowej serii mogło być zrealizowane nie później niż do 31 lipca 2024 roku.

Tabela: Przyznane warianty subskrypcyjne Członkom Zarządu IMS S.A., Członkom Zarządów spółek zależnych oraz pracownikom i współpracownikom Grupy IMS za 2023 rok

Przyznane warianty subskrypcyjne	Liczba warrantów (w szt.)	Seria	Za okres	Koszt Programu Motywacyjnego IV /w tys. PLN/
Michał Kornacki	200 000	D	za rok 2023	460
Dariusz Lichacz	150 000	D	za rok 2023	345
Wojciech Piwocki	100 000	D	za rok 2023	230
Piotr Bielawski	180 000	D	za rok 2023	414
Członkowie Zarządów spółek zależnych (7 osób)	237 000	D	za rok 2023	545
Pracownicy i współpracownicy Grupy IMS (16 osób)	333 000	D	za rok 2023	766
Razem	1 200 000	-	-	2 760

Do ustalonych osób uprawnionych zostały skierowane przez Emitenta Listy Realizacyjne. W dniach 3 i 4 lipca 2024 r. osoby uprawnione objęły akcje serii D. Beneficjenci objęli łącznie 1.200.000 akcji serii D. Koszty związane z emisją akcji nie wystąpiły. Objęcie akcji przez osobę uprawnioną nastąpiło po przedstawieniu przez nią wymaganych dokumentów oraz uiszczeniu ceny emisyjnej wynoszącej 0,51 PLN za akcję (cena emisyjna jest równa średniej arytmetycznej kursów zamknięcia akcji IMS S.A. na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w okresie 01.04.2020-31.12.2020 z uwzględnieniem 80% dyskonta). Osoba nabywająca akcje za 2023 rok

w ramach Programu Motywacyjnego IV zobowiązana jest do bezwzględnego ich niezbywania (lock-up) do 31 stycznia 2026 r.

Koszt przyznanych opcji na akcje, zgodnie z MSSF 2, ujęty został w skonsolidowanym raporcie rocznym za 2023 rok.

Emitent w związku z zakończeniem realizacji Programu Motywacyjnego IV za 2023 rok podjął niezbędne czynności zmierzające do wprowadzenia akcji serii D do obrotu na rynku regulowanym. Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w dniu 5 sierpnia 2024 roku podjął uchwałę Nr 1007/2024 w sprawie dopuszczenia i wprowadzenia do obrotu giełdowego na Rynku Głównym GPW akcji zwykłych na okaziciela serii D Spółki. W treści uchwały Zarząd Giełdy stwierdził, że do obrotu giełdowego na rynku równoległym dopuszczonych jest 1.200.000 akcji zwykłych na okaziciela serii D Spółki, o wartości nominalnej 0,02 zł każda, oznaczonych przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. kodem „PLINTMS00076”. Jednocześnie Zarząd Giełdy postanowił wprowadzić ww. akcje do obrotu giełdowego na rynku równoległym z dniem 12 sierpnia 2024 roku, pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. w ww. dniu asymilacji tych akcji z akcjami IMS S.A. będącymi w obrocie giełdowym, oznaczonymi kodem „PLINTMS00019”. Asymilacja 1.200.000 akcji na okaziciela serii D Spółki oznaczonych kodem ISIN PLINTMS00076 z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym pod wspólnym kodem ISIN PLINTMS00019 została dokonana przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. z dniem 12 sierpnia 2024 r. na podstawie wydanego Oświadczenia nr 778/2024 z 7 sierpnia 2024 r.

Obecny przydział warrantów subskrypcyjnych (za realizację celów w roku 2023) wyczerpuje PM IV na lata 2021 – 2023. Pakiety akcji w ramach ww. Programu trafiły do bardzo szerokiego grona managerów, handlowców i wielu innych osób istotnych dla funkcjonowania całej organizacji, stanowiąc świetny bodziec do osiągania ponadprzeciętnych wyników. Warto odnotować, że z trzech wcześniejszych programów motywacyjnych opartych o akcje i zakończone właśnie PM IV, ok. 70% personelu Grupy IMS stało się właścicielami przydzielonych akcji. W opinii Zarządu, tak szeroka dystrybucja akcji do członków zarządów, managerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy IMS będzie miała silne działanie motywacyjne także w nadchodzących latach. W związku z tym, Zarząd IMS S.A. nie będzie rekomendował Radzie Nadzorczej ani Walnemu Zgromadzeniu przyjmowania następnych programów motywacyjnych opartych o akcje Spółki w kolejnych latach.

5.3. Zatrudnienie w spółkach Grupy Kapitałowej IMS

Liczba pracowników Grupy IMS	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Pracownicy (wszystkie spółki Grupy)	45	46
Członkowie Zarządu (wszystkie spółki Grupy)	14	13
Razem	59	59

Ponadto Grupa w swojej działalności ściśle współpracuje z blisko stoma firmami/osobami fizycznymi na podstawie umów opartych o prawa kodeksu cywilnego.

W Grupie nie występują programy świadczeń pracowniczych po okresie zatrudnienia.

5.4. Transakcje z podmiotami powiązanimi

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanimi zawierane są na warunkach rynkowych.

Wykaz transakcji z podmiotami powiązanimi po wyeliminowaniu transakcji i sald wewnątrz Grupy Kapitałowej IMS.

Kancelaria Prawna Chajec, Don-Siemion & Żyto - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS będącego jednocześnie współnikiem w Kancelarii Prawnej Chajec, Don-Siemion & Żyto

okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	-	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Sprzedaż do IMS S.A.	22	-	-

Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS zasiadającego jednocześnie we władzach Stowarzyszenia Inwestorów Indywidualnych

okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	29	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Sprzedaż do IMS S.A.	32	-	-

Pan Wojciech Piwocki – Wiceprezes Zarządu IMS S.A.

okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup udziałów Closer Music Sp. z o.o. (nowa emisja)	-	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Zakup udziałów Closer Music Sp. z o.o. (nowa emisja)	163	-	-

Pan Piotr Bielawski – Wiceprezes Zarządu IMS S.A.

okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup udziałów Closer Music Sp. z o.o. (nowa emisja)	-	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Zakup udziałów Closer Music Sp. z o.o. (nowa emisja)	101	-	-

Pan Dariusz Lichacz – Wiceprezes Zarządu IMS S.A.

okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup udziałów Closer Music Sp. z o.o. (program motywacyjny)	-	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Zakup udziałów Closer Music Sp. z o.o. (program motywacyjny)	4	-	-

5.5. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Na 30 czerwca 2024 roku, jak i na dzień zatwierdzenia do publikacji niniejszego raportu, IMS S.A. nie dokonywała wykupu oraz spłaty, jak też nie posiada dłużnych papierów wartościowych oraz innych kapitałowych papierów wartościowych.

5.6. Istotne zdarzenia po dniu bilansowym

Z wyjątkiem podpisania dwóch umów inwestycyjnych dotyczących pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music, opisanych w części I w pkt. 4.4., nie wystąpiły inne istotne zdarzenia po dniu bilansowym.

III. Skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe IMS S.A. za okres 01.01.2024 r. - 30.06.2024 r.

Załączone śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe składające się ze sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z sytuacji finansowej, sprawozdania ze zmian w kapitale własnym, sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz informacji dodatkowej zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską oraz innymi obowiązującymi przepisami.

Zatwierdzenie do publikacji

Niniejsze skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej IMS zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd IMS S.A. w dniu 17 września 2024 roku.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów

Sprawozdanie z całkowitych dochodów należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
		30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Przychody netto ze sprzedaży	2.1.	16 779	21 007	8 650	11 231
Koszty		14 994	19 122	7 760	10 236
Amortyzacja		2 132	2 867	1 079	1 563
Zużycie materiałów i energii		960	1 547	473	726
Usługi obce		7 846	9 010	4 027	4 816
Podatki i opłaty		100	113	53	52
Wynagrodzenia		2 299	4 053	1 234	2 260
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		322	335	157	168
Pozostałe koszty rodzajowe		31	53	10	45
Zmiana stanu produktów		(116)	(278)	(64)	(99)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		1 420	1 422	791	705
Zysk na sprzedaży		1 785	1 885	890	995
Zysk (Strata) z tytułu utraty wartości należności		157	27	(19)	(60)
Pozostałe przychody operacyjne	2.2.	8 739	136	8 337	10
Pozostałe koszty operacyjne	2.3.	1 453	49	1 451	41
Zysk na działalności operacyjnej		9 228	1 999	7 757	904
Przychody finansowe	2.4.	538	543	247	297
Koszty finansowe	2.5.	1 166	1 343	619	666
Zysk brutto		8 600	1 199	7 385	535
Podatek dochodowy	2.6.	1 970	546	1 704	275
Zysk netto za okres sprawozdawczy		6 630	653	5 681	260
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto, które mogą zostać reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto, które nie zostaną reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto przed opodatkowaniem</i>		-	-	-	-
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które mogą zostać reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które nie zostaną reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-	-	-
<i>Pozostałe całkowite dochody</i>		-	-	-	-
Całkowite dochody ogółem		6 630	653	5 681	260

Spadek przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2024 (4,2 mln PLN) jest wynikiem cesji umów galeryjnych dotyczących reklam Digital Signage z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d). Jednocześnie ww. cesja wpłynęła na poziom pozostałych przychodów operacyjnych w łącznej wysokości 8,7 mln PLN. Szczegółowo zostało to opisane w nocie 2.2. poniżej. Zmiany te nie mają wpływu na wyniki skonsolidowane Grupy IMS.

Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki Spółki

/ grosz na akcję /	Nota	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
		30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Podstawowy zysk na akcję		20	2	17	1
z działalności kontynuowanej		20	2	17	1
z działalności zaniechanej		-	-	-	-
Rozwodniony zysk na akcję		19	2	16	1
z działalności kontynuowanej		19	2	16	1
z działalności zaniechanej		-	-	-	-

Sprawozdanie z sytuacji finansowej - Aktywa

Sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Wartość firmy	2.8.	-	1 442
Wartości niematerialne	2.9.	4 886	5 526
Rzeczowe aktywa trwałe	2.10.	6 754	6 729
Prawo do użytkowania aktywów	2.11.	1 106	1 563
Inne długoterminowe aktywa finansowe	2.13.	89 958	88 054
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2.12.	823	942
Rozliczenia międzyokresowe czynne długoterminowe		83	57
Aktywa trwałe		103 610	104 313
Zapasy	2.14.	2 115	1 729
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	2.15.	17 566	11 222
Nadpłata z tytułu podatku dochodowego		-	-
Aktywa finansowe krótkoterminowe	2.16.	13 130	13 150
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		82	4 181
<i>Aktywa obrotowe inne niż przeznaczone do sprzedaży</i>		-	-
Aktywa obrotowe		32 893	30 282
Aktywa razem		136 503	134 595

Sprawozdanie z sytuacji finansowej - Pasywa

Sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Kapitał podstawowy		678	678
Kapitał zapasowy		31 989	35 928
Pozostałe kapitały rezerwowe		29 938	29 938
Zyski zatrzymane		6 630	5 552
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM		69 235	72 096
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.18.	2 136	2 399
Kredyty i pożyczki	2.19.	6 111	7 935
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	2.12.	13 572	13 405
Rezerwy długoterminowe		44	44
Inne długoterminowe zobowiązania finansowe	2.21.	1 461	1 537
Zobowiązania długoterminowe		23 324	25 320
Zobowiązania z tytułu leasingu	2.18.	1 970	2 253
Kredyty i pożyczki	2.19.	28 451	24 357
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	2.20.	11 068	9 148
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego		1 591	588
Rezerwy krótkoterminowe		95	95
Inne krótkoterminowe zobowiązania finansowe	2.21.	769	738
Zobowiązania krótkoterminowe		43 944	37 179
ZOBOWIĄZANIA RAZEM		67 268	62 499
Pasywa razem		136 503	134 595

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny
Stan na 1 stycznia 2024 roku	678	35 928	29 938	5 552	72 096
Wypłata dywidendy	-	(3 939)	-	(5 552)	(9 490)
Zysk netto roku obrotowego	-	-	-	6 630	6 630
<i>Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:</i>	-	-	-	-	-
<i>Przeszacowanie udziałów w spółkach zależnych</i>	-	-	-	-	-
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	6 630	6 630
Suma zmian w kapitale	-	(3 939)	-	1 078	(2 861)
Stan na 30 czerwca 2024 roku	678	31 989	29 938	6 630	69 235

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny
Stan na 1 stycznia 2023 roku	646	35 791	7 194	3 512	47 143
Opcje pracownicze z Programu Motywacyjnego IV w IMS S.A.	-	-	489	-	489
Zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	(3 270)	-	(3 512)	(6 782)
Zysk netto roku obrotowego	-	-	-	653	653
<i>Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:</i>	-	-	-	-	-
<i>Przeszacowanie udziałów w spółkach zależnych</i>	-	-	-	-	-
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	653	653
Suma zmian w kapitale	-	(3 270)	489	(2 859)	(5 640)
Stan na 30 czerwca 2023 roku	646	32 520	7 684	653	41 503

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny
Stan na 1 stycznia 2023 roku	646	35 791	7 194	3 512	47 143
Emisja akcji serii D	32	3 407	-	-	3 439
Wyplata dywidendy	-	(3 270)	-	(3 512)	(6 782)
<i>Zysk netto roku obrotowego</i>	-	-	-	5 552	5 552
<i>Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:</i>	-	-	22 744	-	22 744
<i>Przeszacowanie udziałów w spółkach zależnych (netto)</i>	-	-	22 744	-	22 744
Suma całkowitych dochodów	-	-	22 744	5 552	28 296
Suma zmian w kapitale	32	137	22 744	2 040	24 953
Stan na 31 grudnia 2023 roku	678	35 928	29 938	5 552	72 096

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Okres 6 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ		
Zysk netto	6 630	653
Korekty	164	5 549
Amortyzacja	2 132	2 867
Odsetki: leasing, kredyt, lokaty bankowe, prawo do użytkowania aktywów	664	582
Strata z działalności inwestycyjnej	(51)	(57)
Bilansowa zmiana stanu zapasów skorygowana o zapasy, które w okresie weszły do ewidencji środków trwałych	(619)	(1 231)
Zmiana stanu należności krótkoterminowych (w tym rozliczeń międzyokresowych czynnych)	(6 240)	3 793
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów skorygowana o wartość nabytych, a nieopłaconych na dzień bilansowy środków trwałych	866	5 831
Korekta wyksięgowania wartości firmy (dot. systemów galeryjnych DS przeniesionych cesją umów do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	1 442	-
Korekta zmiany stanu zobowiązań o zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	(6 782)
Należny podatek dochodowy za okres sprawozdawczy	1 970	546
Środki pieniężne wypracowane w toku działalności operacyjnej	6 794	6 202
Zapłacony podatek dochodowy, zaliczony do działalności operacyjnej	(681)	(1 708)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	6 113	4 494
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ		
Wpływy z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek	326	273
Wpływy z tytułu zbycia aktywów trwałych	142	82
Spłata pożyczki	996	9
Udzielone pożyczki	(961)	(1 416)
Zakup wartości niematerialnych i środków trwałych	(1 446)	(1 419)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ	(943)	(2 471)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ		
Wpływy z tytułu kredytów bankowych	1 139	4 597
Wpływy z tytułu otrzymanych pożyczek	3 147	4 179
Emisja akcji serii D	-	489
Wypłata dywidendy	(9 490)	-
Płatności z tytułu leasingu wraz z odsetkami	(1 565)	(1 862)
Spłata kredytów bankowych wraz z odsetkami	(2 468)	(7 712)
Spłata pożyczek wraz z odsetkami	(32)	(32)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ	(9 269)	(341)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM	(4 099)	1 682
Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach	-	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POZĄTEK OKRESU	4 181	130
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU	82	1 812
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	(4 099)	1 682

1. Zasady sporządzenia skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

1.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości (MSR) 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa”, który został zatwierdzony przez Unię Europejską. Porównawcze dane finansowe na 31 grudnia 2023 r. oraz za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 r. zostały przygotowane w oparciu o te same podstawy sporządzenia sprawozdania finansowego.

1.2. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną IMS S.A. oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tys. PLN (nie stosuje się zaokrągleń; w wyniku prezentacji danych finansowych w tysiącach złotych sumy podsumowań mogą być różne od sumy składników poszczególnych pozycji, a odchylenie nie powinno przekraczać 1 tysiąca złotych).

1.3. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego

Skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę. W związku z obecną sytuacją, związaną z wojną na terytorium Ukrainy, a jednocześnie biorąc pod uwagę podjęte już decyzje oraz działania planowane i możliwe do podjęcia w przyszłości, Zarząd IMS S.A. ocenił, iż założenie kontynuacji działalności przyjęte do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego jest właściwe.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego. Wyjątkiem są przeszacowane do wartości godziwej udziały w spółkach zależnych.

W śródrocznym skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym IMS S.A. za I półrocze 2024 roku nie wystąpiły korekty dotyczące błędów poprzednich okresów.

1.4. Zasady rachunkowości

Przyjęte w skróconym śródrocznym jednostkowym sprawozdaniu finansowym IMS S.A. zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego IMS S.A. za okres od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku. Szczegółowe zasady rachunkowości zostały zaprezentowane w sprawozdaniu rocznym za 2023 rok, opublikowanym 17 kwietnia 2024 roku. Sprawozdanie dostępne jest na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

Na 30 czerwca 2024 roku w IMS S.A. nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz metodologii dokonywania szacunków, które miałyby wpływ na sprawozdania bieżące lub sprawozdania za okresy przyszłe.

2. Noty do skróconego śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

2.1. Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży - struktura rzeczowa	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Abonamenty audio i wideo	7 556	7 342	3 867	3 739
Usługi reklamowe audio i wideo	3 609	8 206	1 818	4 819
Abonamenty aroma	3 509	3 314	1 814	1 613
Systemy Digital Signage	1 561	1 533	897	748
Pozostała sprzedaż	544	612	254	312
Razem	16 779	21 007	8 650	11 231

Spadek przychodów z tytułu usług reklamowych jest wynikiem przede wszystkim cesji umów galeryjnych dotyczących reklam Digital Signage z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d). Cesje umów z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. pozostają bez wpływu na skonsolidowane wyniki Grupy IMS.

Sezonowość i cykliczność sprzedaży

W IMS S.A. w roku 2024, jak i w roku 2023 wystąpiła sezonowość sprzedaży. Sezonowość pojawia się głównie w części przychodów związanych ze sprzedażą usług reklamowych audio i wideo. Okres zwiększonej konsumpcji w punktach sprzedaży powoduje wzrost sprzedaży w IV kwartale. Niższe przychody na początku roku wynikają głównie z braku zatwierdzonych budżetów na kolejny rok w firmach współpracujących w branży reklamowej.

Sezonowość sprzedaży usług reklamowych w IMS S.A. prezentuje tabela poniżej.

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2024 r.	II kwartał 2024 r.	III kwartał 2024 r.	IV kwartał 2024 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2024 r.
Przychody netto ze sprzedaży IMS S.A.	8 129	8 650	-	-	16 779
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	48%	52%	-	-	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	1 791	1 818	-	-	3 609
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	50%	50%	-	-	100%

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2023 r.	II kwartał 2023 r.	III kwartał 2023 r.	IV kwartał 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.
Przychody netto ze sprzedaży IMS S.A.	9 776	11 231	10 093	10 193	41 293
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	24%	27%	24%	25%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 387	4 819	3 105	2 658	13 969
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	24%	34%	22%	20%	100%

2.2. Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Cesja umów pomiędzy IMS S.A. i Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o. – Transza II	8 252	-	8 252	-
Cesja umów pomiędzy IMS S.A. i Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	403	-	30	-
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	53	58	34	11
Otrzymane odszkodowania	20	77	14	(1)
Inne przychody operacyjne	10	1	7	-
Razem	8 739	136	8 337	10

W 2023 roku rozpoczął się proces cesji umów galeryjnych dotyczących reklam Digital Signage z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d). Celem tego procesu jest skupienie i zarządzanie umowami DS z galeriami handlowymi w ramach jednego podmiotu w Grupie IMS. Wynagrodzenie należne od Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d) na rzecz IMS S.A. z tytułu cesji większości umów oraz odkupu środków trwałych w 2023 roku wyniosło 7,4 mln zł. W I półroczu 2024 roku zakończono proces przeniesienia pozostałych umów galeryjnych, ostatnia płatność w ramach procesu przeniesienia wyniosła 403 tys. PLN. Umowy cesji zawierają także dwie dodatkowe płatności – w 2024 i na początku 2025 roku – których wystąpienie warunkowane jest osiągnięciem odpowiedniego poziomu obrotów z tytułu usług reklamowych Digital Signage. W czerwcu 2024 roku zrealizowane zostało rozliczenie Transzy II ww. wynagrodzenia. Naliczone wynagrodzenie wyniosło 8.252 PLN i wykazane zostało w „pozostałych przychodach operacyjnych”.

2.3. Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Wyksięgowanie wartości firmy (dot. systemów galeryjnych DS przeniesionych cesją umów do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.))	1 442	-	1 442	-
Spisanie należności	4	35	2	35
Likwidacja materiałów/towarów/środków trwałych	2	1	1	-
Darowizny na rzecz organizacji pożytku publicznego	-	5	-	-
Podatki obce – podatek u źródła	-	2	-	1
Inne koszty operacyjne	5	6	6	5
Razem	1 453	49	1 451	41

2.4. Przychody finansowe

Przychody finansowe	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Odsetki, w tym:	509	486	259	241
- z tytułu udzielonych pożyczek	460	447	234	230
- związane z wyceną zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	49	-	25	-
- z tytułu lokat bankowych	-	35	-	8
- pozostałe	-	3	-	3
Zyski z tytułu różnic kursowych	29	55	(12)	54
Inne przychody finansowe	-	2	-	2
Razem	538	543	247	297

2.5. Koszty finansowe

Koszty finansowe	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Odsetki, w tym dla:	1 127	1 343	580	666
- spółek zależnych z tytułu udzielonych pożyczek	489	450	256	236
- banków	476	366	240	170
- instytucji leasingowych	128	172	67	82
- z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	31	42	15	23
- organów administracji państwowej	3	1	2	1
- związane z wyceną zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	-	312	-	154
- pozostałe	-	-	-	-
Inne koszty finansowe	39	-	39	-
Razem	1 166	1 343	619	666

2.6. Podatek dochodowy

Struktura podatku dochodowego w sprawozdaniu z całkowitych dochodów – bieżący i odroczoney	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Podatek bieżący	1 684	497	1 632	332
Podatek odroczoney	286	49	72	(57)
Razem	1 970	546	1 704	275

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej	Okres 6 miesięcy zakończony		Okres 3 miesięcy zakończony	
	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.	30 czerwca 2024 r.	30 czerwca 2023 r.
Zysk brutto	8 600	1 199	7 385	535
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce	1 641	232	1 403	106
Nieujęte wcześniej straty podatkowe	-	-	-	-
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	328	313	304	168
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	-	-	-	-
Różnice przejściowe, z tytułu których nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1	1	(3)	1
Razem	1 970	546	1 704	275
Efektywna stawka podatkowa	22,91%	45,54%	23,07%	51,40%

2.7. Działalność zaniechana

W bieżącym okresie sprawozdawczym IMS S.A. nie zaniechała żadnej działalności.

2.8. Wartość firmy

	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Wartość firmy netto	-	1 442
Razem	-	1 442

Wartość firmy wykazana na 31 grudnia 2023 roku wynikała z połączenia IMS S.A. z MALL TV Sp. z o.o. Połączenie Spółek nastąpiło w kwietniu 2009 roku i zostało wpisane w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego. Wartość firmy w kwocie 1.442 tys. PLN przypisana była do ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne - systemy Digital Signage w galeriach handlowych, na których świadczone są usługi reklamowe wideo. W wyniku przeniesienia całego segmentu działalności Digital Signage z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) - umowy cesji umów galeryjnych dotyczących reklam DS z IMS S.A. do Revo DOOH Sp. z o.o. - wartość firmy została wyksięgowana i obciążyła wynik finansowy IMS S.A. (wykazane w pozycji "pozostałe koszty operacyjne"). Transakcja pozostaje bez wpływu na wynik skonsolidowany Grupy IMS.

2.9. Wartości niematerialne

Specyfikacja wartości niematerialnych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie, w tym:	2 714	2 325
- oprogramowanie wraz z prawami autorskimi do „TCAdvert Cloud”	1 443	1 519
- badania marketingowe audio i Digital Signage	952	420
- system TRACKER 2.0.	153	174
- system do obsługi klientów	-	13
- Projekt "TCAdvert Cloud"	29	38
- strona internetowa	-	-
- inne	137	161
Razem	2 714	2 325
Nakłady na niezakończone wartości niematerialne, w tym:	2 172	3 201
- Projekt "TCAdvert Cloud 2"	1 977	1 192
- system TRACKER 3.0.	192	156
- Projekt "Aroma Next Generation"	-	1 853
- inne	3	-
Razem	2 172	3 201
Razem wartości niematerialne	4 886	5 526

Wartości niematerialne - pozostałe informacje

W I półroczu 2024 r. Spółka przyjęła do użytkowania *wartości niematerialne* o łącznej wartości 803 tys. PLN. Nakłady dotyczyły zakupów:

- w IMS S.A. – badań marketingowych dotyczących rynku reklamy zakupionych w celu rozwoju produktów i usług będących w ofercie reklamowej Spółki o wartości 795 tys. PLN;
- licencji komputerowych i innych oprogramowań.

W okresie 01.01.2024 roku – 30.06.2024 roku Spółka nie dokonywała odpisów aktualizujących wartości niematerialne.

Spółka nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

2.10. Rzeczowe aktywa trwałe

Specyfikacja rzeczowych aktywów trwałych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	4 738	4 984
Środki transportu	1 791	1 569
Budynki - inwestycje w obcym obiekcie (siedzibie oraz studiu muzycznym)	139	79
Inne środki trwałe	86	97
Razem	6 754	6 729
Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia	-	-
Razem	6 754	6 729

Struktura własności środków trwałych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
a) własne	45%	34%
b) używane na podstawie umowy leasingu	55%	66%
Razem	100%	100%

Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu (w wartości netto)	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	2 294	3 000
Środki transportu	1 413	1 409
Inne środki trwałe	-	-
Razem	3 707	4 409

Wydatki na rzeczowy majątek trwały finansowane są głównie w drodze leasingu. Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu nie mogą zostać sprzedane, darowane, przywłaszczone ani zastawione i stanowią zabezpieczenie związanych z nimi zobowiązań.

Rzeczowe aktywa trwałe - pozostałe informacje

Na kategorię urządzenia techniczne i maszyny składają się głównie urządzenia specjalistyczne służące do świadczenia usług marketingowych (audio-, wideo- i aromaboxy) oraz monitory Digital Signage. Zakup urządzeń specjalistycznych w I półroczu 2024 roku został sfinansowany w drodze leasingu i ze środków własnych. Na 30.06.2024 r. wartość netto wszystkich maszyn i urządzeń w Spółce wynosiła 4.738 tys. PLN.

W okresie 01.01.2024 r. - 30.06.2024 r. Spółka nie dokonywała istotnych transakcji sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych.

Na dzień zatwierdzenia do publikacji niniejszego raportu, IMS S.A. nie zaciągnęła istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych za wyjątkiem opisanych w części III w nocy 2.18. niniejszego raportu zobowiązań leasingowych.

W I półroczu 2024 roku Spółka nie dokonywała odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych.

W IMS S.A. nie występują czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe.

Zastaw na rzeczach ruchomych

Na 30 czerwca 2024 roku w IMS S.A. nie występują zastawy rejestrowe na rzeczach ruchomych.

Rzeczowe aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Na 30 czerwca 2024 roku Spółka nie posiada rzeczowych aktywów trwałych wykazywanych jako środki trwałe przeznaczone do zbycia.

2.11. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Prawo do użytkowania aktywów	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (<i>ul. Puławska</i>)	872	1 163
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (<i>ul. Mierzeja Wiślana, Kraków</i>)	106	212
Umowa najmu magazynu	128	157
Umowa najmu samochodu osobowego	-	14
Umowa najmu samochodu osobowego	-	11
Umowa najmu samochodu osobowego	-	6
Razem	1 106	1 563

2.12. Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	I półrocze 2024 rok	2023 rok
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	1 735	2 007	329	381	(51)	(106)
- opłaty dla pośredników reklamowych	592	656	112	125	(13)	(121)
- koszty usług pośrednictwa	527	691	100	131	(31)	(13)
- koszty dzierżawy powierzchni	329	176	62	33	29	16
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	96	173	18	33	(15)	3
- koszty zakupu miejsca reklamowego	124	155	24	29	(5)	2
- koszty usług pozostałych	67	156	13	30	(17)	7
Rezerwa na wynagrodzenia	786	1 273	150	241	(91)	122
Wycena zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	555	604	105	115	(10)	115
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością należności	403	560	77	106	(29)	18
Odpis aktualizujący zapasy	258	258	49	49	-	7
Straty podatkowe	96	96	18	18	-	-
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	95	95	18	18	-	6
Rezerwa na odprawy emerytalne i rentowe	45	45	9	9	-	3
Niezrealizowane odsetki	339	15	64	3	61	(25)
Ujemne różnice kursowe	12	-	2	-	2	(2)
Pozostałe	8	7	2	2	-	-
Razem	4 332	4 960	823	942	(119)	138

za okres od 1 stycznia 2024 r. do 30 czerwca 2024 r.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	I półrocze 2024 rok	2023 rok
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością środków trwałych i wartości niematerialnych oraz prawo do użytkowania	8 213	7 391	1 561	1 404	157	230
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	21 493	21 493	4 084	4 084	-	(593) *
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	30 830	30 830	5 859	5 859	-	4 786*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów APR Sp. z o.o.	9 071	9 071	1 723	1 723	-	865*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Audio Marketing Sp. z o.o.	971	971	184	184	-	179*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Mood Factory Sp. z o.o.	516	516	98	98	-	98*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Aroma General Sp. z o.o.	39	-	7	-	7	-
Wycena zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	-	-	-	-	-	(81)
Złe długi w podatku CIT	181	181	34	34	-	-
Rezerwa z tytułu wdrożenia MSSF 15 (dot. prowizji od sprzedaży)	30	36	6	7	(1)	(19)
Dodatnie różnice kursowe	85	62	16	12	4	8
Naliczone noty obciążeniowe dla kontrahentów	-	-	-	-	-	(2)
Razem	71 429	70 551	13 572	13 405	167	5 471

* pozycje ujęte w kategorii „pozostałe całkowite dochody”

Ujęcie w sprawozdaniu finansowym w I półroczu 2024 roku:

	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Zmiana	Wpływ na podatek w sprawozdaniu finansowym na 30.06.2024 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	823	942	(119)	119
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13 572	13 405	167	167
Razem				286

2.13. Inne długoterminowe aktywa finansowe

Aktywa finansowe długoterminowe netto	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
a) w jednostkach zależnych	89 958	88 054
- udziały, w tym:	89 958	88 054
<i>Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	13 025	13 025
<i>APR sp. z o.o.</i>	17 209	17 209
<i>Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)</i>	31 701	31 701
<i>Mood Factory sp. z o.o.</i>	1 324	1 324
<i>World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.</i>	24 772	24 772
<i>IMS Sensory Inc.</i>	23	23
<i>Aroma General Sp. z o.o.</i>	1 904	-
- udzielone pożyczki	-	-
b) w pozostałych jednostkach	-	-
- udziały	-	-
- udzielone pożyczki	-	-
Razem	89 958	88 054

Na kwotę długoterminowych aktywów finansowych w wysokości 89.958 tys. PLN składają się udziały w spółkach zależnych. Udziały te są wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. Wycena wartości godziwej udziałów na 31.12.2023 r. została sporządzona w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne w latach 2024 – 2028 (nota 4.5. rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego IMS S.A. za okres od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku).

2.14. Zapasy

Specyfikacja zapasów	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Materiały	1 034	1 176
Towary	1 339	811
Razem zapasy brutto	2 373	1 987
Odpisy aktualizujące wartość zapasów	258	258
Razem zapasy netto	2 115	1 729

Na 30 czerwca 2024 roku Spółka nie zaciągnęła żadnych istotnych zobowiązań umownych dotyczących zapasów.

2.15. Należności

Specyfikacja należności krótkoterminowych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	16 754	10 669
- <i>do podmiotów powiązanych</i>	11 030	4 416
Należności pozostałe, w tym:	628	327
- <i>zaliczki na usługi i kaucje</i>	338	183
- <i>odsetki od pożyczek</i>	262	129
- <i>inne</i>	28	15
Rozliczenia międzyokresowe czynne	587	786
Należności krótkoterminowe brutto	17 969	11 782
Odpisy aktualizujące wartość należności	403	560
Należności krótkoterminowe netto	17 566	11 222

Odpisy aktualizujące wartość należności	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu	560	465
Zmiana w okresie (per saldo)	(157)	95
Odpis aktualizujący na koniec roku	403	560

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności.

Wycena należności z tytułu dostaw i usług na 30 czerwca 2024 r. po koszcie zamortyzowanym jest równa wartości nominalnej należności (ze względu na nieistotność dyskonta).

Specyfikacja rozliczeń międzyokresowych (czynnych)	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	83	57
Rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe, w tym:	587	786
- <i>rozliczane w czasie koszty prowizji od sprzedaży</i>	311	312
- <i>opłaty z tytułu usług IT i licencji</i>	54	54
- <i>ubezpieczenia</i>	61	79
- <i>koszt zużycia aromatów rozliczany w czasie</i>	94	195
- <i>pozostałe koszty rozliczane w czasie</i>	67	146
Razem	670	843

2.16. Aktywa finansowe krótkoterminowe

Aktywa finansowe krótkoterminowe netto	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Udzielone pożyczki	13 130	13 150
Razem	13 130	13 150

W pozycji aktywa finansowe krótkoterminowe na 30 czerwca 2024 roku zostały wykazane:

- 1) pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce Mood Factory Sp. z o.o. w łącznej wartości 1 175 tys. PLN.
- 2) pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce Closer Music Sp. z o.o. w łącznej wartości 11 000 tys. PLN. Na 31 grudnia 2020 roku dokonano odpisu aktualizującego wartość udzielonych pożyczek w wysokości 1,5% wartości należności (15 tys. PLN).
- 3) pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce IMS Sensory Inc. w łącznej wartości 706 tys. PLN.
- 4) pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. w wartości 150 tys. PLN.
- 5) pożyczki udzielone przez Spółkę czterem osobom fizycznym współpracującym na stałe ze Spółką w wysokości 114 tys. PLN.

Warunki udzielonych pożyczek zostały szczegółowo opisane w części I pkt 9.1. niniejszego raportu.

2.17. Instrumenty finansowe

Poniżej zaprezentowano klasyfikację instrumentów finansowych w podziale na kategorie.

Stan na 30 czerwca 2024 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	17 566	-	-	17 566
Udziały w spółkach zależnych, w tym:	-	-	89 958	89 958
- Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)	-	-	31 701	31 701
- World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	-	-	24 772	24 772
- APR Sp. z o.o.	-	-	17 209	17 209
- Audio Marketing Sp. z o.o.	-	-	13 025	13 025
- Mood Factory Sp. z o.o.	-	-	1 324	1 324
- IMS Sensory Inc.	-	-	23	23
- Aroma General Sp. z o.o.	-	-	1 904	1 904
Pożyczki udzielone	13 130	-	-	13 130
Środki pieniężne	82	-	-	82
Zobowiązania z tytułu leasingu	4 106	-	-	4 106
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych	34 562	-	-	34 562
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	11 042	-	-	11 042
Razem	80 488	-	89 958	170 446

Stan na 31.12.2023 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	11 222	-	-	11 222
Udziały w spółkach zależnych, w tym:	-	-	88 054	88 054
- <i>Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.)</i>	-	-	31 701	31 701
- <i>World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.</i>	-	-	24 772	24 772
- <i>APR Sp. z o.o.</i>	-	-	17 209	17 209
- <i>Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	-	-	13 025	13 025
- <i>Mood Factory Sp. z o.o.</i>	-	-	1 324	1 324
- <i>IMS Sensory Inc.</i>	-	-	23	23
Pożyczki udzielone	13 150	-	-	13 150
Środki pieniężne	4 181	-	-	4 181
Zobowiązania z tytułu leasingu	4 652	-	-	4 652
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych	32 292	-	-	32 292
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	11 096	-	-	11 096
Razem	76 593	-	88 054	164 647

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu o:

- charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu nie odbiega istotnie od wartości bilansowej.

Do instrumentów finansowych mających największe znaczenie dla sprawozdania finansowego Spółki należą przede wszystkim: należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu umów inwestycyjnych, zobowiązania z tytułu leasingu, kredyty i pożyczki oraz środki pieniężne. Wszystkie te instrumenty finansowe narażone są na różnego rodzaju ryzyka finansowe takie jak: ryzyko walutowe, ryzyko stóp procentowych, ryzyko kredytowe, a także ryzyko utraty płynności. Zarząd na bieżąco monitoruje niezbędne informacje oraz w razie konieczności podejmuje odpowiednie kroki w celu zminimalizowania wpływu wszystkich ww. rodzajów ryzyka na sytuację finansową Spółki.

Na 30 czerwca 2024 r. wrażliwość instrumentów finansowych narażonych na ww. ryzyka nie odbiega istotnie od informacji zaprezentowanych w nocie 4.11 sprawozdania finansowego IMS S.A. za okres od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku. Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu nie odbiega istotnie od zaprezentowanej wartości bilansowej.

2.18. Zobowiązania z tytułu leasingu

Zobowiązania z tytułu leasingu	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	2 136	2 399
- zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	1 877	1 723
- zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	259	676
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	1 970	2 253
- zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	1 130	1 294
- zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	840	959
Razem	4 106	4 652

Zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania z tytułu leasingu, wymagalne w ciągu:	3 278	3 301
- jednego roku	1 188	1 380
- powyżej jednego roku do pięciu lat	2 090	1 921
Wartość przyszłych odsetek	271	284
Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań	3 007	3 017
Zobowiązanie wymagalne w okresie do 12 miesięcy	1 130	1 294
Zobowiązanie wymagalne w okresie po 12 miesiącach	1 877	1 723

Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	259	676
<i>Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)</i>	176	563
<i>Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.</i>	83	107
<i>Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)</i>	-	6
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	840	959
<i>Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)</i>	671	659
<i>Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)</i>	111	212
<i>Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.</i>	58	56
Umowa najmu samochodu osobowego	-	15
Umowa najmu samochodu osobowego	-	11
Umowa najmu samochodu osobowego	-	6
Razem	1 099	1 635

Zobowiązania z tytułu leasingu zostały zaciągnięte w celu sfinansowania zakupu środków trwałych. Zabezpieczeniem spłaty zobowiązań leasingowych są przekazane przez spółki Grupy IMS leasingodawcom weksle in blanco. Umowy leasingowe zawierane są głównie na okres 5 lat (dotyczy

urządzeń do audio-, video- i aromamarketingu), a oprocentowanie oparte jest o wskaźniki WIBOR (1M lub 3M) + marża leasingodawcy.

2.19. Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Kredyty i pożyczki długoterminowe, w tym:	6 111	7 935
1) Kredyty	6 111	7 935
2) Pożyczki	-	-
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe, w tym:	28 451	24 357
1) Kredyty	11 718	10 746
2) Pożyczki, w tym:	16 733	13 611
- do spółek zależnych	16 733	13 611
Razem	34 562	32 292

Warunki udzielonych kredytów i pożyczek zostały szczegółowo opisane w części I pkt 9.1. niniejszego raportu.

2.20. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	3 441	3 436
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	606	147
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, w tym:	2 256	327
- z tytułu podatku VAT	2 119	137
- z tytułu ZUS	95	107
- z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	35	77
- inne	7	6
Rozliczenia międzyokresowe bierne, w tym:	4 448	5 207
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	1 735	2 007
- opłaty dla pośredników reklamowych	592	656
- koszty usług pośrednictwa	527	691
- koszty dzierżawy powierzchni	329	176
- koszty zakupu miejsca reklamowego	124	155
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	96	173
- pozostałe	67	156
Rezerwa na koszty Programu Motywacyjnego	1 927	1 927
Zobowiązanie z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń	786	1 273
Przychody przyszłych okresów	317	31
Razem	11 068	9 148

Zobowiązania z tytułu wykonanych niezafakturowanych usług wynikają z szacowanej lub pewnej kwoty, która według obowiązujących umów obciąża Spółkę. Kwoty powyższe wynikają między innymi z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów dla Emitenta oraz z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych i opłat dla pośredników reklamowych. Zobowiązania z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń dotyczą głównie:

- obowiązującego w IMS S.A. systemu premiowego dla Zarządu, zgodnie z którym wypłata wynagrodzenia premiowego następuje po publikacji raportów okresowych Grupy IMS;
- obowiązującego systemu premiowego dla handlowców opartego o wypracowane wyniki;
- premii uznaniowych przyznawanych menedżerom.

2.21. Inne zobowiązania finansowe

Inne zobowiązania finansowe	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Długoterminowe	1 461	1 537
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w Audio Marketing Sp. z o.o.	1 461	1 537
Krótkoterminowe	769	738
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w APR Sp. z o.o.	416	416
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w Audio Marketing Sp. z o.o.	353	322
Razem	2 230	2 275

W pozycji długo- i krótkoterminowych zobowiązań finansowych wykazane zostały pozostałe na 31 czerwca 2024 roku zobowiązania na rzecz byłych właścicieli APR Sp. z o.o. i Audio Marketing Sp. z o.o. Szczegółowy opis nabycia spółki Audio Marketing, w tym płatności wynikających z umowy inwestycyjnej został przedstawiony w punkcie 5.2. w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2021 roku. Umowa inwestycyjna dotycząca nabycia spółki APR z 15.10.2018 r. (podobnie jak w przypadku umowy inwestycyjnej z Audio Marketing Sp. z o.o.) zakłada płatności na rzecz poprzednich właścicieli APR rozłożone w czasie i uzależnione od zysków jakie APR wypracuje dla Grupy Kapitałowej IMS, co zostało szczegółowo opisane w raporcie ESPI 58/2018 z 15.10.2018 r. oraz w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2018 roku.

We wrześniu 2024 roku nastąpi rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały, wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 1 czerwca 2021 r. ze współnikami przejętej spółki Audio Marketing Sp. z o.o. We wrześniu 2024 roku nastąpi także ostatnie rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały, wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 15 października 2018 r. ze współnikami przejętej spółki APR Sp. z o.o.

3. Informacje pozostałe

3.1. Skład Zarządu i Rady Nadzorczej IMS S.A.

Zarząd

W I półroczu 2024 roku nie nastąpiły zmiany w składzie Zarządu IMS S.A.

Skład Zarządu na 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji:

Michał Kornacki	- Prezes Zarządu,
Dariusz Lichacz	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Muzyczny,
Wojciech Piwocki	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Handlowy,
Piotr Bielawski	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Finansowy.

Rada Nadzorcza

W I półroczu 2024 roku nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej IMS S.A.

Skład Rady Nadzorczej na 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji:

Wiesław Jan Rozłucki	- Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Jarosław Grzywiński	- Pierwszy Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
Jarosław Dominiak	- Drugi Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
Artur G. Czeszejko-Sochacki	- Sekretarz Rady Nadzorczej,
Andrzej Chajec	- Członek Rady Nadzorczej.

3.2. Zatrudnienie IMS S.A.

Liczba pracowników	Stan na 30 czerwca 2024 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.
Pracownicy	32	31
Członkowie Zarządu	4	4
Razem	36	35

Jednocześnie IMS S.A. w swojej działalności ściśle współpracuje z blisko pięćdziesięcioma firmami/osobami fizycznymi na podstawie umów opartych o prawa kodeksu cywilnego.

3.3. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi zawierane są na warunkach rynkowych.

Transakcje z podmiotami powiązanymi w skróconym śródrocznym jednostkowym sprawozdaniu finansowym IMS S.A. zaprezentowane zostały, zgodnie z MSR 24, z wykazaniem transakcji i sald wewnątrz Grupy Kapitałowej IMS. W okresie od 01.01.2024 roku do 30.06.2024 roku Emitent był stroną przedstawionych poniżej transakcji z podmiotami powiązanymi. Poza niżej wymienionymi, nie było żadnych innych istotnych transakcji ani

nierozliczonych sald czy rezerw związanych przez IMS S.A. w związku z transakcjami z podmiotami powiązаныmi, w tym z członkami Zarządu lub Rady Nadzorczej.

Revo DOOH Sp. z o.o. (dawniej: IMS r&d sp. z o.o.) – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	301	-	-
Zakup od IMS S.A.	9 944	-	10 673
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	200	-	-
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	8	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Sprzedaż do IMS S.A.	173	34	-
Zakup od IMS S.A.	190	-	-
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	685	3 685	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	142	266	-
Closer Music Sp. z o.o. - spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	246	54	-
Zakup od IMS S.A.	76	-	4
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	-	-	11 000
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	374	-	187
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Sprzedaż do IMS S.A.	184	61	-
Zakup od IMS S.A.	54	-	10
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	1 500	-	9 850
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	356	-	244
Mood Factory Sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	3	-	-
Zakup od IMS S.A.	523	-	144
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	-	-	1 175
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	46	-	7
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku			
Zakup od IMS S.A.	547	-	120
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	-	-	1 720
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	67	-	11
APR Sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	-	7	-
Zakup od IMS S.A.	34	-	2
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	1 901	9 874	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	276	327	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	11	-	-
Zakup od IMS S.A.	51	-	26
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	133	5 323	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	193	330	-

Audio Marketing Sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	35	68	-
Zakup od IMS S.A.	34	-	-
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	1 243	6 859	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	213	275	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	24	30	-
Zakup od IMS S.A.	26	-	5
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	3 340	3 340	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	115	115	-
World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup od IMS S.A.	6	-	9
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	50	-	150
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	3	-	2
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup od IMS S.A.	12	-	35
Aroma General Sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zobowiązanie wynikające z umowy przeniesienia praw własności intelektualnej i własności rzeczy przy założeniu spółki	-	-	199
IMS Sensory Inc. – spółka zależna			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	101	-	706
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	16	-	8
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	123	-	616
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	11	-	7
Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS zasiadającego jednocześnie we władzach Stowarzyszenia Inwestorów Indywidualnych			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	29	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	32	-	-
Kancelaria Prawna Chajec, Don-Siemion & Żyto - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS będącego jednocześnie współnikiem w Kancelarii Prawnej Chajec, Don-Siemion & Żyto			
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2024 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	-	-	-
okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	22	-	-

3.4. Istotne zdarzenia po dniu bilansowym

Z wyjątkiem podpisania dwóch umów inwestycyjnych dotyczących pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music, opisanych w części I w pkt. 4.4., nie wystąpiły inne istotne zdarzenia po dniu bilansowym.

PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU IMS S.A.

Warszawa, 17 września 2024 r.

Michał Kornacki – Prezes Zarządu

Dariusz Lichacz – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Piwocki – Wiceprezes Zarządu

Piotr Bielawski – Wiceprezes Zarządu

OSOBA ODPOWIEDZIALNA ZA SPORZĄDZENIE SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO

Anna Cynkier

IV. Oświadczenie Zarządu

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU IMS S.A.

w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdań finansowych

Zarząd IMS S.A., zgodnie ze swoją najlepszą wiedzą oświadcza, iż:

- 1) skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej IMS za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r. i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wyniki finansowe Grupy Kapitałowej IMS;
- 2) sprawozdanie zarządu z działalności Grupy Kapitałowej IMS za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej IMS, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń;
- 3) skrócone śródroczne jednostkowe sprawozdanie finansowe IMS S.A. za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 r. i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wyniki finansowe IMS S.A.

Michał Kornacki – Prezes Zarządu

Dariusz Lichacz – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Piwocki – Wiceprezes Zarządu

Piotr Bielawski – Wiceprezes Zarządu