



ims
sensory media

ROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

IMS SPÓŁKA AKCYJNA

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2023 ROKU

DO 31 GRUDNIA 2023 ROKU

Warszawa, KWIECIEŃ 2024 r.

SPIS TREŚCI:

Wybrane dane finansowe z jednostkowego sprawozdania finansowego	4
Sprawozdanie z całkowitych dochodów	6
Sprawozdanie z sytuacji finansowej - Aktywa	8
Sprawozdanie z sytuacji finansowej - Pasywa	9
Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	10
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12
1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego	15
1.1. INFORMACJE OGÓLNE	15
1.2. OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI	16
1.3. WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	16
1.4. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	16
1.5. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI	17
1.6. ZMIANY STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	25
1.7. ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	26
1.8. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	29
STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ I WŁADZE SPÓŁKI	30
2. Struktura Grupy Kapitałowej i władze Spółki	31
2.1. SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS	31
2.2. SKŁAD ZARZĄDU SPÓŁKI	33
2.3. SKŁAD RADY NADZORCZEJ SPÓŁKI	33
3. Noty do sprawozdania z całkowitych dochodów	35
3.1. ZYSK NA JEDNĄ AKCJĘ	35
3.2. PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	36
3.3. POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	37
3.4. POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	37
3.5. PRZYCHODY FINANSOWE	37
3.6. KOSZTY FINANSOWE	38
3.7. PODATEK DOCHODOWY	38
3.8. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	38
4. Noty do sprawozdania z sytuacji finansowej	40
4.1. WARTOŚĆ FIRMY	40
4.2. WARTOŚCI NIEMATERIALNE	41
4.3. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	42
4.4. PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWÓW	44

4.5. AKTYWA FINANSOWE DŁUGOTERMINOWE	45
4.6. AKTYWA I REZERWA Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	52
4.7. ZAPASY	55
4.8. NALEŻNOŚCI	55
4.9. AKTYWA FINANSOWE KRÓTKOTERMINOWE	56
4.10. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	62
4.11. INSTRUMENTY FINANSOWE	62
4.12. ANALIZA WRAŻLIWOŚCI INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH NA RYZYKA I ZARZĄDZANIE RYZYKIEM	66
4.13. ZARZĄDZANIE RYZYKIEM KAPITAŁOWYM	73
4.14. KAPITAŁ PODSTAWOWY	73
4.15. KAPITAŁ ZAPASOWY I POZOSTAŁE KAPITAŁY REZERWOWE	74
4.16. PROPOZYCJA CO DO SPOSOBU PODZIAŁU ZYSKU LUB POKRYCIA STRATY ZA ROK OBROTOWY	74
4.17. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU LEASINGU	75
4.18. KREDYTY I POŻYCZKI	76
4.19. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA	82
4.20. INNE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	83
4.21. REZERWY DŁUGOTERMINOWE	83
4.22. REZERWY KRÓTKOTERMINOWE	84
5. Pozostałe informacje	86
5.1. PROJEKT CLOSER MUSIC - PRODUKCJA I KOMERCJALIZACJA WŁASNYCH BIBLIOTEK MUZYCZNYCH	86
5.2. PODPISANIE UMOWY INWESTYCYJNEJ Z JR HOLDING ASI S.A. ORAZ EKIPA INVESTMENTS ASI SP. Z O.O. DOTYCZĄCEJ POZYSKANIA KAPITAŁU DLA CLOSER MUSIC POROZUMIENIA TERM SHEET DOTYCZĄCEGO POZYSKANIA KAPITAŁU DLA CLOSER MUSIC SP. Z O. O.	93
5.3. PODPISANIE INNYCH ISTOTNYCH UMÓW INWESTYCYJNYCH DOTYCZĄCYCH POZYSKANIA KAPITAŁU W SPÓŁCE ZALEŻNEJ CLOSER MUSIC	94
5.4. POROZUMIENIE Z ZAIKS	95
5.5. NABYCIE PODMIOTU W USA	96
5.6. REKOMENDACJA "KUPUJ" DLA AKCJI IMS S.A. Z CENĄ DOCELOWĄ 4,60 PLN	97
5.7. CESJA UMÓW DOTYCZĄCYCH USŁUG REKLAMOWYCH DIGITAL SIGNAGE Z IMS S.A. DO IMS R&D SP. Z O.O.	99
5.8. DYWIDENDA	99
5.9. PROGRAM MOTYWACYJNY IV NA LATA 2021 – 2023 I JEGO REALIZACJA	102
5.10. EMISJA AKCJI SERII D IMS S.A.	102
5.11. ROZLICZENIE EARN-OUT Z BYŁYMI WSPÓLNIKAMI AUDIO MARKETING SP. Z O.O.	103
5.12. ROZLICZENIE EARN-OUT Z BYŁYMI WSPÓLNIKAMI APR SP. Z O.O.	103
5.13. PRZYJĘCIE STRATEGII ESG PRZEZ EMITENTA	104
5.14. ZATRUDNIENIE	106
5.15. WYNAGRODZENIE CZŁONKÓW KADRY MENEDŻERSKIEJ	106
5.16. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	107
5.17. UDZIELONE I OTRZYMANE PORĘCZENIA I GWARANCJE	109
5.18. SPRAWY SĄDOWE I INNE POSTĘPOWANIA	111
5.19. OPIS ZNA CZĄCYCH POSTANOWIEŃ UMÓW LEASINGOWYCH AKTYWNYCH NA 31.12.2023 ROKU	112
5.20. PODMIOT UPRAWNIONY DO BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	113
6. Istotne wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego	115
6.1. PODPISANIE ISTOTNEJ UMOWY HANDLOWEJ PRZEZ CLOSER MUSIC SP. Z O.O.	115
6.2. ZMIANA POLITYKI DYWIDENDOWEJ GRUPY IMS	115
6.3. PODPISANIE LISTU INTENCYJNEGO W SPRAWIE PROJEKTU AROMA	116

Wybrane dane finansowe z jednostkowego sprawozdania finansowego

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 r.	31.12.2022 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 r.	31.12.2022 r.
Sprawozdanie z całkowitych dochodów				
Przychody netto ze sprzedaży	41 293	41 876	9 119	8 932
EBIT	9 437	5 466	2 084	1 166
Amortyzacja	5 188	5 110	1 146	1 090
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	14 625	10 576	3 230	2 256
Zysk brutto	7 414	4 920	1 637	1 049
Zysk netto za rok obrotowy	5 552	3 512	1 226	749
Zysk na akcję (gr na akcję)	17	11	4	2
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	13 165	7 527	2 907	1 605
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(10 498)	(9 143)	(2 318)	(1 950)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	1 384	1 082	306	231
Przepływy pieniężne netto razem	4 051	(534)	895	(114)
Sprawozdanie z sytuacji finansowej				
	Stan na 31.12.2023 r.	Stan na 31.12.2022 r.	Stan na 31.12.2023 r.	Stan na 31.12.2022 r.
Rzeczowe aktywa trwałe	6 729	7 767	1 548	1 656
Należności krótkoterminowe	11 222	13 061	2 581	2 785
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 181	130	962	28
Kapitał własny	72 096	47 143	16 581	10 052
Zobowiązania długoterminowe	25 320	16 814	5 823	3 585
Zobowiązania krótkoterminowe	37 179	37 981	8 551	8 098

Zasady przeliczenia wybranych danych finansowych

Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według ustalonego przez NBP kursu wymiany złotego na EUR obowiązującego na 31.12.2023 r. - 4,3480 PLN/EUR i dane porównawcze na 31.12.2022 r. - 4,6899 PLN/EUR.

Poszczególne pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych - przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca okresu sprawozdawczego, tj. za okres 12 miesięcy zakończonych 31.12.2023 r. - 4,5284 PLN/EUR i dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończonych 31.12.2022 r. - 4,6883 PLN/EUR.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów

Sprawozdanie z całkowitych dochodów należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	3.2.	41 293	41 876
Koszty działalności operacyjnej		39 186	36 269
Amortyzacja		5 188	5 110
Zużycie materiałów i energii		3 032	3 565
Usługi obce		17 824	16 252
Podatki i opłaty		270	223
Wynagrodzenia		8 567	7 616
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		664	512
Pozostałe koszty rodzajowe		117	140
Zmiana stanu produktów		(334)	(1 128)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		3 858	3 979
Zysk na sprzedaży		2 107	5 607
Zysk / (Strata) z tytułu utraty wartości należności		(95)	(109)
Pozostałe przychody operacyjne	3.3.	7 720	146
Pozostałe koszty operacyjne	3.4.	295	178
Zysk na działalności operacyjnej		9 437	5 466
Przychody finansowe	3.5.	1 177	981
Koszty finansowe	3.6.	3 200	1 527
Zysk brutto		7 414	4 920
Podatek dochodowy	3.7.	1 862	1 408
Zysk netto za rok obrotowy		5 552	3 512
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto, które mogą zostać reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto, które nie zostaną reklasyfikowane do wyniku</i>	4.5.	28 079	4 235
<i>Pozostałe całkowite dochody brutto przed opodatkowaniem</i>		28 079	4 235
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które mogą zostać reklasyfikowane do wyniku</i>		-	-
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które nie zostaną reklasyfikowane do wyniku</i>	4.5.	(5 335)	(804)
<i>Pozostałe całkowite dochody ogółem</i>	4.5.	22 744	3 431
Całkowite dochody ogółem		28 296	6 943

Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki Spółki

/ grosz na akcję /	<i>Nota</i>	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2023 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2022 r.
Podstawowy zysk na akcję	3.1.	17	11
z działalności kontynuowanej		17	11
z działalności zaniechanej		-	-
Rozwodniony zysk na akcję	3.1.	16	10
z działalności kontynuowanej		16	10
z działalności zaniechanej		-	-

Sprawozdanie z sytuacji finansowej - Aktywa

Sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Wartość firmy	4.1.	1 442	1 442
Wartości niematerialne	4.2.	5 526	4 239
Rzeczowe aktywa trwałe	4.3.	6 729	7 767
Prawo do użytkowania aktywów	4.4.	1 563	1 875
Inne długoterminowe aktywa finansowe	4.5.	88 054	59 863
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4.6.	942	804
Rozliczenia międzyokresowe czynne długoterminowe		57	25
Aktywa trwałe		104 313	76 015
Zapasy	4.7.	1 729	1 908
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	4.8.	11 222	13 061
Nadpłata z tytułu podatku dochodowego		-	-
Aktywa finansowe krótkoterminowe	4.9.	13 150	10 824
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4.10.	4 181	130
<i>Aktywa obrotowe inne niż przeznaczone do sprzedaży</i>		-	-
Aktywa obrotowe		30 282	25 923
Aktywa razem		134 595	101 938

Sprawozdanie z sytuacji finansowej - Pasywa

Sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Kapitał podstawowy	4.14.	678	646
Kapitał zapasowy	4.15.	35 928	35 791
Pozostałe kapitały rezerwowe	4.15.	29 938	7 194
Zyski zatrzymane		5 552	3 512
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM		72 096	47 143
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.17.	2 399	3 636
Kredyty i pożyczki	4.18.	7 935	3 488
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	4.6.	13 405	7 934
Rezerwy długoterminowe	4.21.	44	30
Inne długoterminowe zobowiązania finansowe	4.20.	1 537	1 726
Zobowiązania długoterminowe		25 320	16 814
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.17.	2 253	2 374
Kredyty i pożyczki	4.18.	24 357	15 660
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4.19.	9 148	12 120
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego		588	1 129
Rezerwy krótkoterminowe	4.22.	95	65
Inne krótkoterminowe zobowiązania finansowe	4.20.	738	6 633
Zobowiązania krótkoterminowe		37 179	37 981
ZOBOWIĄZANIA RAZEM		62 499	54 795
Pasywa razem		134 595	101 938

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny
<i>Noty</i>	4.14.	4.15.	4.5. / 4.15.		
Stan na 1 stycznia 2023 roku	646	35 791	7 194	3 512	47 143
Emisja akcji serii D	32	3 407	-	-	3 439
Wypłata dywidendy	-	(3 270)	-	(3 512)	(6 782)
<i>Zysk netto roku obrotowego</i>	-	-	-	5 552	5 552
<i>Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:</i>	-	-	22 744	-	22 744
<i>Przeszacowanie udziałów w spółkach zależnych (netto)</i>	-	-	22 744	-	22 744
Suma całkowitych dochodów	-	-	22 744	5 552	28 296
Suma zmian w kapitale	32	137	22 744	2 040	24 953
Stan na 31 grudnia 2023 roku	678	35 928	29 938	5 552	72 096

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny
<i>Noty</i>	4.14.	4.15.	4.5. / 4.15.		
Stan na 1 stycznia 2022 roku	622	12 695	24 037	5 794	43 148
Emisja akcji serii D	24	2 627	-	-	2 650
Wniesienie udziałów Closer Music Sp. z o.o. do World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	-	20 273	(20 273)	-	-
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	196	-	(196)	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	(5 598)	(5 598)
<i>Zysk netto roku obrotowego</i>	-	-	-	3 512	3 512
<i>Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:</i>	-	-	3 431	-	3 431
<i>Przeszacowanie udziałów w spółkach zależnych</i>	-	-	3 431	-	3 431
Suma całkowitych dochodów	-	-	3 431	3 512	6 942
Suma zmian w kapitale	24	23 096	(16 843)	(2 282)	3 995
Stan na 31 grudnia 2022 roku	646	35 791	7 194	3 512	47 143

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych należy analizować łącznie z notami do sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Noty	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
Zysk netto		5 552	3 512
Korekty		10 012	4 983
Amortyzacja		5 188	5 110
Korekta dotycząca rozwiązanie odpisu z tytułu przeszacowania wartości udziałów Mood Factory Sp. z o.o.		(112)	(81)
Odsetki: leasing, kredyt, lokaty bankowe, prawo do użytkowania aktywów		1 257	794
Strata z działalności inwestycyjnej		(411)	(96)
Korekta z tytułu rezerw krótko- i długoterminowych		44	(6)
Bilansowa zmiana stanu zapasów skorygowana o zapasy, które w okresie weszły do ewidencji środków trwałych		(375)	34
Zmiana stanu należności krótkoterminowych (w tym rozliczeń międzyokresowych czynnych)		1 812	(4 490)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów skorygowana o wartość nabytych, a nieopłaconych na dzień bilansowy środków trwałych		747	2 310
Należny podatek dochodowy za okres sprawozdawczy		1 862	1 408
Środki pieniężne wypracowane w toku działalności operacyjnej		15 564	8 495
Zapłacony podatek dochodowy, zaliczony do działalności operacyjnej		(2 399)	(968)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ		13 165	7 527
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ			
Wpływy z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek		917	609
Wpływy z tytułu zbycia aktywów trwałych		924	183
Splata pożyczki		1 554	98
Udzielone pożyczki	4.9.	(3 946)	(6 451)
Zakup wartości niematerialnych i środków trwałych		(2 833)	(2 937)
Splata zobowiązań z tytułu umów inwestycyjnych – rozliczenia earn – out	4.20.	(7 114)	(444)
Nabycie udziałów w spółkach zależnych		-	(201)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ		(10 498)	(9 143)

	Noty	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ			
Wpływy z tytułu kredytów bankowych		10 368	8 192
Wpływy z tytułu otrzymanych pożyczek	4.18	8 507	4 932
Podwyższenie kapitału w wyniku realizacji Programu Motywacyjnego IV		806	609
Wypłata dywidendy	5.8.	(6 782)	(5 598)
Spląty subwencji		-	(733)
Płatności z tytułu leasingu wraz z odsetkami		(4 035)	(3 794)
Splata kredytów bankowych wraz z odsetkami		(3 363)	(1 204)
Splata pożyczek wraz z odsetkami		(4 117)	(1 322)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ		1 384	1 082
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM			
		4 051	(534)
<i>Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach</i>		-	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POZĄTEK OKRESU		130	664
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU			
		4 181	130
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH			
		4 051	(534)



WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

1.1. Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe obejmuje rok zakończony 31 grudnia 2023 r. oraz dane porównawcze za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.

Rokiem obrachunkowym Spółki jest okres 12 miesięcy kończący się 31 grudnia.

IMS S.A. („Spółka”; „IMS S.A.”; „IMS”; „Emitent”) została utworzona w wyniku przekształcenia Internet Media Services Sp. z o.o. w spółkę akcyjną uchwałą Walnego Zgromadzenia Wspólników Spółki z 8 marca 2007 r. (Rep. A nr 499/2007). Internet Media Services Sp. z o.o. została utworzona na podstawie Aktu Notarialnego z 4 sierpnia 2000 r. w Kancelarii Notarialnej Czesławy Kołcun (Rep. A - 9269/2000).

Siedzibą IMS S.A. jest Warszawa, ul. Puławska 366. Spółka wpisana jest do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Warszawie pod numerem KRS 0000278240. Spółce nadano numer statystyczny REGON 016452416.

Obecna nazwa Spółki – IMS Spółka Akcyjna (nazwa skrócona IMS S.A.) – to wynik zmiany nazwy z Internet Media Services S.A. dokonany przez ZWZ w czerwcu 2015 r., zgodnie ze strategią komunikacji marki IMS oraz strategią komunikacji dla całej Grupy Kapitałowej IMS.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

IMS S.A. jest spółką dominującą i sama nie jest zależna od innych spółek.

IMS Spółka Akcyjna zajmuje pozycję lidera w świadczeniu wyspecjalizowanych usług z zakresu marketingu sensorycznego w Polsce. Nowoczesne rozwiązania oferowane przez Spółkę pozwoliły jej osiągnąć pozycję lidera na rynku polskim, jak również oferować produkty i usługi na innych rynkach europejskich.

IMS S.A. świadczy usługi marketingu sensorycznego w trzech głównych grupach produktowych:

- **audiomarketingu** – emisja oraz przygotowanie personalizowanych formatów muzycznych,
- **wideomarketingu** - komunikacja wizualna na nośnikach Digital Signage: Wideo Wall, menu Boards, witryny sklepowe Digital Signage,
- **aromamarketingu** - dobór i emisja spersonalizowanych nut zapachowych dla wybranych grup klientów.

Powyższe dziedziny stanowią trzon marketingu sensorycznego, który jest działaniem polegającym na umiejętnym dobraniu odpowiednich bodźców dźwiękowych, zapachowych i wizualnych w celu wywołania oczekiwanych reakcji u klientów, a co za tym idzie podniesienie efektywności i atrakcyjności miejsc sprzedaży.

Ponadto IMS S.A. prowadzi działalność w segmentach:

- **In-Store Media** - produkcja i emisja reklam dźwiękowych, produkcja i emisja reklam wideo na monitorach i ekranach LED, Digital Signage,
- **Technologie i Systemy Digital Signage** - instalacje Systemów Digital Signage, specjalizowane urządzenia Digital Signage i zarządzanie treścią na nośnikach Digital Signage.

Okolo połowy sprzedaży od wielu lat pochodzi ze świadczenia długoterminowych usług abonamentowych w tych trzech obszarach.

Misją IMS S.A. jest pozostanie wiodącym dostawcą rozwiązań podnoszących efektywność i atrakcyjność miejsc sprzedaży, w tym poprzez oferowanie kompleksowych rozwiązań marketingowych, które odciążą klienta od implementacji, zarządzania i monitorowania systemów i procesów sprzedaży nakierowanych na działania marketingowe w miejscu sprzedaży.

Wytworzenie właściwej atmosfery miejsc sprzedaży pozwala wpłynąć m.in. na:

- zachowania klientów (wzbudzenie zainteresowania miejscem sprzedaży, wydłużenie czasu pobytu klienta w sklepie, co w konsekwencji wpływa na zwiększenie prawdopodobieństwa dokonania zakupów),
- budowanie wizerunku marki (odpowiednio dobrany zapach, treść reklamowa oraz jej sposób przekazu pozwala na uzyskanie odpowiednich skojarzeń z marką, jak również kreuje lojalność wobec marki),
- zwiększenie sprzedaży.

1.2. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi przez Unię Europejską. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Porównawcze dane finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku zostały przygotowane w oparciu o te same podstawy sporządzenia sprawozdania finansowego.

1.3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tys. PLN (nie stosuje się zaokrągleń; w wyniku prezentacji danych finansowych w tysiącach złotych sumy podsumowań mogą być różne od sumy składników poszczególnych pozycji, a odchylenie nie powinno przekraczać 1 tysiąca złotych).

1.4. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę. W związku z obecną sytuacją, związaną z wojną na terytorium Ukrainy, a jednocześnie biorąc pod uwagę podjęte już decyzje oraz działania planowane i możliwe do podjęcia w przyszłości, Zarząd IMS S.A. ocenił, iż założenie kontynuacji działalności przyjęte do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego jest właściwe.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem przeszacowania do wartości godziwej udziałów w spółkach zależnych opisanego w nocie 4.5. niniejszego sprawozdania.

1.5. Stosowane zasady rachunkowości

Przyjęte przy sporządzeniu niniejszego sprawozdania zasady rachunkowości są zgodne z zasadami przyjętymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania za rok obrotowy 2022, poza nowymi standardami rachunkowości stosowanymi od 1 stycznia 2023 r. opisanymi poniżej.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało przygotowane w jednolitym europejskim formacie raportowania (ESEF), zgodnym z wymogami Rozporządzenia nr 209/815 z 17 grudnia 2018 r. uzupełniającego Dyrektywę 2004/109/WE Parlamentu Europejskiego i Rady w odniesieniu do regulacyjnych standardów technicznych dotyczących specyfikacji jednolitego elektronicznego formatu raportowania.

1.5.1. Waluty obce

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych transakcje przeprowadzane w walucie innej niż polski złoty (PLN) wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień, tj. kursu średniego ustalonego przez NBP. Aktywa i zobowiązania niepieniężne wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walutach obcych nie podlegają powtórnemu przewalutowaniu. Wszelkie różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym.

Zastosowane kursy walut do wyceny pozycji bilansowych:	Kurs wymiany złotego do euro	Kurs wymiany złotego do dolara
31 grudnia 2023 r.	4,3480	3,9350
31 grudnia 2022 r.	4,6899	4,4018

1.5.2. Ujęcie przychodów ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży ujmuje się w stopniu odzwierciedlającym spełnienie przez Spółkę zobowiązania do wykonania świadczenia (realizacji usługi) lub dostawy towaru.

Przychody ze sprzedaży wykazuje się w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów i usług w zwykłym toku działalności Spółki. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne odpisy.

Spółka ujmuje przychody ze sprzedaży po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- umowa została zawarta w formie pisemnej, ustnej lub innej zgodnej ze zwyczajowymi praktykami handlowymi, oraz obie strony umowy zaakceptowały jej warunki;
- zidentyfikowano w umowie prawa i obowiązki każdej strony dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane oraz zidentyfikowano warunki płatności za powyższe dobra lub usługi;
- umowa posiada treść ekonomiczną;
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za przekazane klientowi dobra i usługi.

Przychody ze sprzedaży dzielą się na trzy główne kategorie:

- Przychody ze sprzedaży usług;

- Przychody z tytułu dzierżawy urządzeń;
- Przychody ze sprzedaży towarów.

1.5.2.1. Przychody ze sprzedaży usług

Przychody IMS uzyskiwane są zasadniczo w związku ze świadczeniem usług.

Jeżeli umowa przewiduje opłaty pobrane z góry za usługi (nie dotyczy zaliczek), które mają być świadczone w okresach przyszłych, przychód rozpoznaje się proporcjonalnie, w każdym miesiącu, którego dotyczy opłata, w części odpowiadającej opłacie za dany miesiąc. Wartość opłaty za przyszłe okresy odracza się jako rozliczenie międzyokresowe przychodu. Na 31 grudnia 2023 r. przychody przyszłych okresów wynosiły 31 tys. PLN.

1.5.2.2. Przychody z tytułu dzierżawy urządzeń

Spółka w swojej działalności zawiera umowy wieloletnie (abonamentowe), w tym na dzierżawę urządzeń audiobox, wideobox i aromabox. Przychody z tego tytułu rozpoznawane są miesięcznie, tj. w każdym miesiącu, w którym usługa miała miejsce.

1.5.2.3. Przychody ze sprzedaży towarów

Przychody ze sprzedaży towarów (np. monitorów, urządzeń, zapachów aroma) ujmuje się jednorazowo w momencie spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia.

1.5.3. Przychody z tytułu odsetek

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

1.5.4. Koszty

Przez koszty i straty Spółka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości. Powodują one zmniejszenie wartości aktywów albo zwiększenie wartości zobowiązań i doprowadzają do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru. W księgach rachunkowych ujmuje się wszystkie obciążające Spółkę koszty dotyczące danego okresu, niezależnie od terminu ich zapłaty. Koszty ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów na podstawie bezpośredniego związku pomiędzy poniesionymi kosztami, a osiągnięciem konkretnych przychodów. Zachowanie współmierności przychodów i kosztów zakłada jednocześnie lub łączne ujmowanie przychodów i kosztów powstałych bezpośrednio i wspólnie w wyniku tej samej transakcji lub innych zdarzeń.

Zgodnie z MSSF 15 koszty poniesione w celu pozyskania i zabezpieczenia kontraktu z klientem, Spółka aktywuje i rozlicza w czasie przez cały okres trwania kontraktu.

1.5.5. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu, aby mogły być zdane do użytkowania lub odsprzedaży, dodaje się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub odsprzedania. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków

zewnętrznych przed zainwestowaniem ich w omawiane aktywa pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w sprawozdanie z całkowitych dochodów w okresie, w którym zostały poniesione.

1.5.6. Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe oblicza się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie Spółki z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym i wykazuje bezpośrednio w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

1.5.7. Podatek odroczony

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikające z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym, ujmowane jest w pełnej wysokości, metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód (stratę) podatkową, to się go nie wykazuje. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek (i przepisów) podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikające z różnic przejściowych powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Spółkę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu.

Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat oraz aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

1.5.8. Informacje dotyczące segmentów działalności

Działalność w podziale na segmenty Grupy Kapitałowej, której IMS S.A. jest jednostką dominującą, zaprezentowana została w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS.

1.5.9. Zysk netto na akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto przypadającego dla akcjonariuszy Spółki za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres, przypadającego na akcjonariuszy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających

umarzalnych akcji uprzywilejowanych, zamiennych na akcje zwykłe).

1.5.10. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy amortyzacyjne i skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Obciążenia amortyzacyjne dla pozycji innych niż grunty i inwestycje w toku naliczane są od wartości zakupu środków trwałych pomniejszonej o ich przewidywalną wartość końcową, metodą liniową przez okres przewidywanej przydatności do użycia.

Szacunkowe okresy użytkowania, wartości rezydualne i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego roku obrotowego, a konsekwencje zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu amortyzuje się przez okres ich przewidywanego ekonomicznego użytkowania na takich samych zasadach jak aktywa własne.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowego majątku trwałego określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia wyceniane są jako niższa z dwóch wartości:

- wartości bilansowej na dzień zaklasyfikowania jako przeznaczone do zbycia lub
- w wartości godziwej pomniejszonej o oczekiwane koszty sprzedaży.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia nie są amortyzowane od momentu zakwalifikowania jako przeznaczone do zbycia. Na 31 grudnia 2023 roku w IMS S.A. nie wystąpiła kategoria „Aktywów trwałych przeznaczonych do zbycia”.

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowych aktywów trwałych. IMS corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzuje się metodą liniową.

Rodzaje środków trwałych	Okres ekonomicznej użyteczności
Środki transportu	do 9 lat
Maszyny i urządzenia	do 6 lat
Urządzenia komputerowe	do 5 lat
Wyposażenie	do 5 lat

1.5.11. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnych transakcjach wykazuje się po koszcie historycznym pomniejszonym o umorzenie i skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Amortyzację nalicza się metodą liniową w przewidywanym okresie użytkowania tych aktywów. Szacunkowy okres użytkowania oraz amortyzacja podlegają weryfikacji na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

Koszty prac badawczych ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty okresu, w którym zostały poniesione.

Wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym w wyniku prac rozwojowych ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy uzasadnia je:

- wykonalność techniczna umożliwiająca udostępnienie ich do wykorzystania lub sprzedaży;
- zamiar opracowania w celu wykorzystania lub sprzedaży;
- możliwość wykorzystania lub sprzedaży;
- sposób generowania przez daną wartość niematerialną prawdopodobnych przyszłych korzyści ekonomicznych;
- dostępność odpowiednich zasobów technicznych, finansowych i innych niezbędnych do ich opracowania i późniejszego wykorzystania lub sprzedaży;
- możliwość wiarygodnej wyceny kosztów przypadających na dany składnik tych wartości w procesie jego opracowywania.

Kwota początkowo ujęta jako wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym jest sumą kosztów poniesionych od dnia spełnienia przez dany składnik tych wartości powyższych kryteriów ujęcia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym wykazuje się w taki sam sposób, jak w przypadku wartości niematerialnych nabywanych w oddzielnych transakcjach.

Roczne stawki amortyzacyjne wartości niematerialnych kształtują się następująco:

Rodzaje wartości niematerialnych	Okres ekonomicznej użyteczności
Koszty zakończonych prac rozwojowych	6 lat
Oprogramowanie komputerowe	do 6 lat
Inne wartości niematerialne	do 10 lat

1.5.12. Utrata wartości niematerialnych aktywów innych niż wartość firmy

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa inne niż *wartość firmy*, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

1.5.13. Wartość firmy

Wartość firmy powstająca przy przejęciu, wynika z wystąpienia na dzień przejęcia nadwyżki kosztu przejęcia jednostki nad udziałem w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki, z którą nastąpiło połączenie, ujmowanych na dzień przejęcia. *Wartość firmy* ujmuje się początkowo jako składnik aktywów po koszcie, a następnie wycenia według kosztu pomniejszonego o skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości *wartości firmy* dokonywany jest na koniec roku obrotowego lub częściej, jeśli istnieją przesłanki dotyczące utraty wartości. Stratę z tytułu utraty wartości alokuje się najpierw w celu redukcji kwoty bilansowej *wartości firmy* alokowanej do ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, a następnie do pozostałych aktywów tego ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej poszczególnych składników aktywów ośrodka. Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla *wartości firmy* nie podlega odwróceniu w następnym okresie. W chwili zbycia ośrodka

wypracowującego przepływy pieniężne, przypadającą na niego część *wartości firmy* uwzględnia się przy obliczaniu zysku/straty z tytułu zbycia.

Na *wartość firmy* wykazaną w sprawozdaniu z sytuacji finansowej składa się *wartość firmy* wynikająca z połączenia IMS S.A. z Mall TV Sp. z o.o. w kwietniu 2009 roku.

1.5.14. Zapasy

Zapasy wykazuje się po cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też po cenie sprzedaży netto, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa. Koszty wytworzenia, zawierające odpowiednią część stałych i zmiennych kosztów ogólnego zarządu, przypisuje się do zapasów stosując zasady najwłaściwsze dla poszczególnych kategorii zapasów, przy czym zapasy wycenia się metodą FIFO. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży zapasów pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do zakończenia produkcji oraz koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży, marketingu itp.).

1.5.15. Aktywa i zobowiązania finansowe

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu:

- o charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- o model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Klasyfikacja jest uzależniona od przyjętego przez Spółkę modelu zarządzania aktywami finansowymi oraz warunków umownych przepływów pieniężnych. Spółka dokonuje reklasyfikacji inwestycji wyłącznie wtedy, gdy zmienia się model zarządzania tymi aktywami.

1.5.15.1. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

W kategorii „Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu” znajdują się instrumenty utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłatę kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej („SPPI”, ang. solely payment of principal and interest). Przychody z tytułu odsetek oblicza się metodą efektywnej stopy procentowej i wykazuje w pozycji „przychody z tytułu odsetek” w wyniku finansowym. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości 1.5.12. powyżej i prezentuje w pozycji „odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”.

W przypadku IMS S.A. aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu obejmują głównie:

- udzielone pożyczki i należności,
- środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- kredyty i pożyczki,
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania,
- zobowiązania z tytułu leasingu, w tym zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów.

1.5.15.2. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody

Po początkowym ujęciu Spółka wycenia inwestycje w instrumenty kapitałowe w wartości godziwej. Zmiany wartości bilansowej są ujmowane przez pozostałe całkowite dochody, z wyjątkiem zysków i strat z tytułu utraty wartości, przychodów z tytułu odsetek oraz różnic kursowych, które Spółka ujmuje w wyniku finansowym. W przypadku zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych, łączny zysk lub stratę poprzednio ujęte w pozostałych całkowitych dochodach przenosi się z kapitału własnego do wyniku finansowego i ujmuje jako pozostałe zyski/straty. Przychody z tytułu odsetek oblicza się metodą efektywnej stopy procentowej i wykazuje w pozycji „przychody z tytułu odsetek”. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości 1.5.12. powyżej i prezentuje w pozycji „odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”.

W tej kategorii Spółka klasyfikuje udziały w spółkach zależnych.

Wycena udziałów na 31 grudnia 2023 roku w jednostkach zależnych została przedstawiona w nocie 4.5. niniejszego sprawozdania.

1.5.15.3. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa i zobowiązania finansowe które nie spełniają kryteriów wyceny według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy. Na 31 grudnia 2023 roku w Spółce nie wystąpiły takie aktywa i zobowiązania finansowe.

1.5.15.4. Efektywna stopa procentowa

Jest to metoda naliczania zamortyzowanego kosztu składnika aktywów finansowych lub zobowiązania finansowego (albo grupy aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych) oraz przypisania przychodów lub kosztów odsetkowych do odpowiednich okresów. Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dokładnie dyskontuje oszacowane przyszłe pieniężne wpływy lub płatności dokonywane w oczekiwanym okresie do wygaśnięcia instrumentu finansowego, a w uzasadnionych przypadkach w okresie krótszym, do bilansowej wartości netto składnika aktywów lub zobowiązania finansowego. Przy wyliczaniu efektywnej stopy procentowej jednostka dokonuje oszacowania przepływów pieniężnych, uwzględniając wszelkie postanowienia umowy instrumentu finansowego (np. przedpłaty, opcje kupna lub podobne), jednakże nie uwzględnia potencjalnych przyszłych strat związanych z nieściągalnością kredytów. Wyliczenie obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta. Przyjmuje się założenie, że przepływy pieniężne oraz oczekiwany czas trwania grupy podobnych instrumentów finansowych mogą być wiarygodnie oszacowane. Jednakże, w rzadkich przypadkach, kiedy nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie przepływów pieniężnych lub oczekiwanego czasu trwania instrumentu finansowego (lub grupy instrumentów finansowych), jednostka dokonuje wyliczeń w oparciu o przepływy pieniężne wynikające z umowy za pełny umowny czas trwania instrumentu finansowego (lub grupy instrumentów finansowych).

1.5.16. Pozostałe aktywa (w tym rozliczenia międzyokresowe kosztów)

Do pozostałych aktywów zaliczane są w szczególności należności z tytułu rozliczeń publiczno-prawnych oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów.

Spółka ujmuje jako czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów wydatki takie jak:

- a) poniesione nakłady (wydatki), które w przyszłych okresach będą uznane jako koszty operacyjne,

- b) poniesione nakłady (wydatki), które w przyszłych okresach będą uznane jako koszty operacji finansowych.

Rozliczenia międzyokresowe ustalane są w wysokości poniesionych, wiarygodnie ustalonych wydatków, jakie dotyczą przyszłych okresów i są związane z wpływem korzyści ekonomicznych w przyszłości.

1.5.17. Kapitał podstawowy

Kapitał zakładowy IMS S.A. wykazuje się w wysokości określonej w Statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zgodnie ze Statutem IMS S.A. kapitał zakładowy składa się z akcji zwykłych na okaziciela.

Koszty transakcyjne bezpośrednio związane z emisją nowych akcji lub opcji wykazuje się w kapitale własnym jako pomniejszenie, po opodatkowaniu, wpływów z emisji.

1.5.18. Rezerwy

Rezerwy wykazuje się w przypadku wystąpienia w Spółce bieżących zobowiązań (prawnych lub zwyczajowych) będących konsekwencją zdarzeń z przeszłości, konieczność uregulowania ich przez Spółkę jest prawdopodobna, a wielkość tych zobowiązań można wiarygodnie wycenić.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

1.5.19. Rozliczenia międzyokresowe bierne

Rozliczenia międzyokresowe bierne stanowią prawdopodobne zobowiązania IMS S.A., których realizacja nastąpi w przyszłości, wynikające z poniesionych w danym okresie sprawozdawczym kosztów. Są to zobowiązania zapłaty za towary lub usługi, które Spółka otrzymała, lecz za które nie dokonała dotychczas rozliczenia z dostawcą; kwota tych zobowiązań nie została formalnie ustalona z dostawcą lub nie otrzymano oficjalnego dokumentu potwierdzającego powstanie zobowiązania. Chociaż czasami konieczne jest szacowanie kwoty lub ram czasowych rozliczeń międzyokresowych biernych, stopień niepewności jest generalnie o wiele mniejszy niż w przypadku rezerw. Podstawowymi tytułami stanowiącymi rozliczenia międzyokresowe bierne w IMS są:

- wydatki jednorazowe dotyczące okresu sprawozdawczego oraz stałe powtarzalne w każdym miesiącu sprawozdawczym, ale ze względu na swoją specyfikę fakturowania istnieje prawdopodobieństwo, że nie otrzymamy dokumentu źródłowego obcego w wymaganym terminie. Przykładami są tu: usługi elektroniczne, łączności, energii itp. oraz wydatki związane z eksploatacją samochodów służbowych (zakupem paliwa, akcesoriów samochodowych);
- koszty prowizji od sprzedaży za dany okres sprawozdawczy na rzecz handlowców i firm współpracujących zgodnie z zawartymi umowami;
- koszty opłat dla pośredników reklamowych;
- koszty dzierżawy powierzchni reklamowej oraz koszty zakupu powierzchni reklamowej;
- opłaty na rzecz organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi (licencje);
- premie okresowe dla pracowników.

Rozliczenia międzyokresowe bierne w momencie ich utworzenia obciążają w całości koszty rodzajowe, a ich wykorzystanie rozliczane jest ze zobowiązaniem powstałym z ich tytułu. W przypadku braku obowiązku uregulowania rozliczenia międzyokresowego biernego następuje

jego likwidacja (rozwiązanie) powodująca korektę kosztów rodzajowych w okresie rozliczenia. Ewentualne różnice pomiędzy wartością rozliczenia międzyokresowego biernego, a kwotą zobowiązania powstałego z jego tytułu, również korygują koszty rodzajowe w okresie rozliczenia.

1.5.20. Leasing

Spółka od 1 stycznia 2018 roku zastosowała nowy standard MSSF 16 „Leasing”. Standard zlikwidował pojęcie leasingu operacyjnego i w konsekwencji spowodował rozpoznanie nowego składnika aktywów (prawa do użytkowania aktywów) oraz nowych zobowiązań związanych z dokonywaniem płatności z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów. IMS S.A. identyfikuje umowy, w których odpłatnie następuje użyczenie składnika aktywów na pewien okres. W przypadku leasingów krótkoterminowych (poniżej 12 miesięcy) lub tych o niskiej wartości (komputery, drukarki), Spółka stosuje wyłączenie i rozlicza takie umowy na dotychczasowych zasadach.

Umowa zawiera leasing, jeżeli spełnione są łącznie wszystkie poniższe warunki:

- składnik aktywów jest zidentyfikowany;
- Spółka ma prawo do praktycznie wszystkich korzyści ekonomicznych;
- Spółka ustala w jaki sposób i dla jakich celów używany jest składnik aktywów.

Powstające zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego lub w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu związanych z prawem do użytkowania aktywów z podziałem na krótko- i długoterminowe.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i część kapitałową (zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu). Część odsetkowa odnoszona jest w koszty okresu i ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w ramach odsetek. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

1.5.21. Akcyjne programy motywacyjne

W 2021 roku w IMS S.A. przyjęty został Program Motywacyjny IV na lata 2021 – 2023 członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS. Zgodnie z MSSF 2 „Płatności w formie akcji”, prowadzone programy motywacyjne Emitent odnosi na kapitał własny (kapitał zapasowy), a z drugiej strony, ujmowany jest odpowiedni koszt. Programy motywacyjne dla pracowników związane są z wynagrodzeniem za świadczoną przez nich pracę, dlatego wartość przyznanych opcji na akcje odnoszona jest w ciężar kosztów wynagrodzeń lub usług obcych w zależności od formy zatrudnienia danego beneficjenta programu motywacyjnego.

1.6. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Nowe standardy i interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską:

Standard	Data obowiązywania
MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”	1 stycznia 2023 r.
MSR 12 „Podatek dochodowy”	1 kwietnia 2023 r.
MSR 1 i stanowisko praktyczne do MSSF” – Ujawnienie zasad rachunkowości	1 stycznia 2023 r.
MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”	1 stycznia 2023 r.

Powyższe nowe standardy nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe IMS S.A.

Nowe standardy i interpretacje opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie:

Powyższe sprawozdanie nie uwzględnia zmian standardów i interpretacji, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską bądź zostały zatwierdzone, ale wejdą w życie po 31 grudnia 2023 roku.

Standard	Data obowiązywania
MSR 1 "Prezentacja sprawozdań finansowych"	1 stycznia 2024 r.
MSSF 16 "Leasing"	1 stycznia 2024 r.
Zmiany do MSR 7 "Rachunek przepływów pieniężnych"	1 stycznia 2024 r.
MSSF 7 "Instrumenty finansowe – ujawnienie informacji"	1 stycznia 2024 r.
MSR 21 "Skutki zmian kursów wymiany walut"	1 stycznia 2025 r.
MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności”	1 stycznia 2016 r. <i>Proces zatwierdzania do stosowania na terenie UE nie został rozpoczęty do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14</i>
Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 "Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach"	<i>Prace zostały odłożone bezterminowo</i>

Spółka zamierza przyjąć wymienione powyżej nowe standardy, zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, nieobowiązujące na dzień sprawozdawczy, od ich wejścia w życie, po zatwierdzeniu przez Unię Europejską.

1.7. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

1.7.1. Profesjonalny osąd

Sporządzenie sprawozdania finansowego wymaga od Zarządu zastosowania osądów, szacunków i przyjęcia pewnych założeń, które mają wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym. Zarząd kierując się subiektywną oceną, określa i stosuje polityki rachunkowości, które zapewniają, iż sprawozdanie finansowe będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Spółki, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne;
- odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji;
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny;
- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy, inne niż te związane z szacunkami (nota 1.7.2. poniżej), dokonane przez Zarząd w procesie stosowania zasad rachunkowości Spółki i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Klasyfikacja umów leasingu

Strona jest stroną umów, które mogą spełniać (lub nie) warunki zaklasyfikowania do umów leasingowych. Klasyfikacja umów odbywa się w oparciu o ocenę, czy Spółka w zamian za wynagrodzenie ma prawo do sprawowania kontroli, w tym pobierania korzyści ekonomicznych, nad użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez określony czas. Sprawowanie kontroli oznacza możliwość leasingobiorcy zarówno kierowania wykorzystaniem składnika

aktywów, jak i otrzymywaniem korzyści z jego wykorzystania. Oceny Zarządu wymaga także wydzielenie elementów leasingowych i nie leasingowych; alokowanie płatności do wydzielonych elementów oraz określenie okresu leasingu zgodnie z MSSF 16, szczególnie w przypadku gdy okres leasingu obejmuje również okresy opcjonalne (spółka ocenia na ile jest pewna wykonania opcji przedłużenia lub nieprzedłużenia leasingu).

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według obowiązujących przepisów będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania rezerwy, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy. Spółka rozpoznaje składnik aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskanych wyników finansowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione. Informacje dotyczące aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego przedstawiono w nocie 4.6. niniejszego sprawozdania.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

1.7.2. Niepewność szacunków

Poniżej omówione zostały podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji.

Na 31 grudnia 2023 roku w IMS S.A. nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz metodologii dokonywania szacunków, które miałyby wpływ na sprawozdania bieżące lub sprawozdania za okresy przyszłe.

Najistotniejsze szacunki dokonane za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 roku dotyczą:

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, w tym wartości firmy

Na 31 grudnia 2023 roku wartość bilansowa *wartości firmy* wyniosła 1.442 tys. PLN. Spółka przeprowadziła test na utratę wartości *wartości firmy*. Wymagało to oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, do którego przypisana została *wartość firmy*. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów. Test na utratę wartości *wartości firmy* zaprezentowany został w nocie 4.1. niniejszego sprawozdania.

Na dzień bilansowy 31 grudnia 2023 r. nie występują przesłanki świadczące o utracie wartości wykazanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych.

Utrata wartości aktywów finansowych i odpis aktualizujący należności

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje wyceny do wartości godziwej udziałów w spółkach zależnych. Wycena polega na porównaniu wartości bilansowej netto z oszacowaną ich wartością odzyskiwalną, która jest wyższą z dwóch wartości:

- wartość godziwa lub
- wartość użytkowa.

W szacowaniu wartości użytkowej Spółka uwzględnia następujące elementy:

- szacunkową prognozę przyszłych przepływów pieniężnych,
- oczekiwania dotyczące ewentualnych zmian kwot lub terminów wystąpienia powyższych przyszłych przepływów pieniężnych,
- wartość pieniądza w czasie odzwierciedloną przez bieżącą wolną od ryzyka stopę procentową,
- inne czynniki.

W wyniku wycen dokonanych w 2023 roku wartość bilansowa udziałów w spółkach zależnych została podwyższona łącznie o kwotę 28,2 mln PLN (stanowiącą różnicę pomiędzy obliczoną wartością godziwą, a dotychczasową bilansową). Opis wyceny został przedstawiony w nocie 4.5. niniejszego sprawozdania.

Na dzień bilansowy IMS S.A. dokonała aktualizacji wartości należności, zgodnie z wdrożonym standardem MSSF 9 „Instrumenty finansowe”. Spółka już od momentu ujęcia aktywa finansowego w bilansie wylicza odpis z tytułu utraty wartości za pomocą wskazanego przez MSSF 9 modelu „oczekiwanych strat kredytowych”. W wyniku przeprowadzonej analizy wyceny wartości należności handlowych, Spółka na dzień bilansowy 31 grudnia 2023 r. dokonała odpisów z tytułu utraty wartości należności, które zostały opisane w nocie 4.8. niniejszego sprawozdania. Odpis aktualizacyjny z tytułu utraty wartości ujęty został w pozycji „Zysk / Strata z tytułu utraty wartości należności” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Należności handlowe stanowią najistotniejszą pozycję aktywów finansowych Spółki. Standard MSSF 9 wymaga oszacowania oczekiwanej straty, niezależnie od tego czy wystąpiły przesłanki do stworzenia takiego odpisu. Spółka dokonała analizy ryzyka kredytowego w oparciu o wskaźniki niewypełniania zobowiązań ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2019 – 2023. Uzyskane, historyczne wskaźniki, zostały skorygowane (dodatkowo pogorszone) o oczekiwany wpływ czynników zewnętrznych na nieściągalność.

Przyjęte wskaźniki niewypełnienia zobowiązania dla należności, które nie utraciły wartości kształtują się w przedziałach:

Należności nieprzeterminowane	Należności przeterminowane w przedziałach				
	1 - 30 dni	31 – 90 dni	91 – 180 dni	181 – 365 dni	Pow. 365 dni
3,39%	3,61%	5,98%	20,16%	36,33%	24,07%

Odpis aktualizujący zapasy

Spółka dokonała aktualizacji wartości zapasów (materiałów i towarów) – nota 4.7. niniejszego sprawozdania. Na 31 grudnia 2023 roku dokonano analizy przydatności zapasów i oceniono prawdopodobieństwo wykorzystania lub uzyskania przychodu ze sprzedaży posiadanych zapasów. Odpisów aktualizujących wartość zapasów dokonuje się na zasadzie odpisów indywidualnych dla poszczególnych zapasów lub kategorii zapasów. Szacunki dotyczące wartości netto możliwej do uzyskania opierają się na najbardziej wiarygodnych dowodach

dostępnych w czasie sporządzania analizy co do przewidywanej kwoty, możliwej do zrealizowania z tytułu sprzedaży zapasów. Odpis aktualizujący wartość zapasów obciąża pozostałe koszty operacyjne. Jeżeli w kolejnych okresach sprawozdawczych wartość wynikająca z wyceny według ceny sprzedaży netto zaktualizowanego zapasu (materiału, towaru) jest wyższa od wartości księgowej, dokonuje się odwrócenia uprzednio dokonanego odpisu utraty wartości lub jego odpowiedniej części. Odwrócenie wartości uprzednio dokonanego odpisu powiększa pozostałe przychody operacyjne.

Szacunki przyjęte przy naliczaniu rozliczeń międzyokresowych biernych

Na dzień bilansowy Spółka dokonuje szacunków zobowiązań z tytułu wykonanych lecz niezafakturowanych usług. Kalkulowane kwoty wynikają głównie z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów, opłat dla firm pośredniczących w sprzedaży usług reklamowych oraz zobowiązań z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych.

1.8. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki w Warszawie 15 kwietnia 2024 r.



STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ I WŁADZE SPÓŁKI

2. Struktura Grupy Kapitałowej i władze Spółki

2.1. Skład Grupy Kapitałowej IMS

Na 31 grudnia 2023 r. w skład Grupy Kapitałowej IMS, poza jednostką dominującą, wchodziły następujące spółki:

- Closer Music Corporation z siedzibą w USA kontrolowana poprzez World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.;
- Closer Music Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie kontrolowana poprzez Closer Music Corporation;
- World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie;
- IMS r&d sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie;
- Mood Factory Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie;
- APR Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach;
- Audio Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Koszalinie;
- IMS Sensory Inc. z siedzibą w Santa Clara, USA.

Closer Music Corporation („CMC”) to spółka, która dołączyła do Grupy Kapitałowej IMS od września 2023 roku. Nabycie Closer Music Corporation (szeroko opisane w punkcie 5.5. niniejszego sprawozdania), to kolejny krok w realizacji strategii rozwoju projektu Closer Music. Poprzez CMC sprzedaż licencji muzycznych realizowana będzie na rynku amerykańskim.

Closer Music Sp. z o.o. to spółka, w której od II połowy 2019 r. realizowany jest projekt budowy i komercjalizacji baz muzycznych. Szerzej ten strategiczny dla Grupy IMS projekt opisany został w punkcie 5.1. niniejszego sprawozdania.

World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. utworzona została 18 sierpnia 2021 r. przez IMS S.A. IMS S.A. objęła w nowopowstałej spółce 100% udziałów. World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. to wehikuł inwestycyjny, poprzez który Emitent kontroluje Closer Music Corp. (od 1 września 2023 r.) oraz pośrednio Closer Music Sp. z o.o. W dniu 26 lipca 2022 r. Komisja Nadzoru Finansowego dokonała wpisu World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. do rejestru zarządzających ASI. Spółce nadano identyfikator krajowy ZASI nr PLZASI00313.

IMS r&d sp. z o.o. prowadzi w Grupie Kapitałowej IMS działalność badawczo-rozwojową w zakresie nowych urządzeń i systemów. IMS r&d sp. z o.o. pracuje nad nowymi, innowacyjnymi rozwiązaniami urządzeń do marketingu sensorycznego wykorzystywanymi w całej Grupie Kapitałowej (np. serwery do nadawania muzyki i wyświetlania kontentu Digital Signage) oraz autorskimi, interaktywnymi aplikacjami multimedialnymi.

Mood Factory Sp. z o.o. to spółka prowadząca działalność abonamentową w zakresie audio i aromamarketingu na krajowych rynkach lokalnych, gdzie grupą klientów docelowych są głównie pojedyncze sklepy, salony fryzjerskie, salony fitness, puby, restauracje oraz niewielkie, lokalne sieci ww. salonów, sklepów i restauracji (w odróżnieniu od Emitenta, który w swojej dotychczasowej działalności współpracuje głównie z dużymi markami, sieciami FMCG, galeriami handlowymi oraz sieciami hiper- i supermarketów).

APR Sp. z o.o. oraz Audio Marketing Sp. z o.o. to firmy, działające od kilkunastu lat w branży audiomarketingu, których model biznesowy oparty jest o dostarczanie usług muzycznych do punktów sprzedaży. Swoje usługi spółki te świadczą głównie w segmencie ekonomicznym usług abonamentowych audio, w którym Emitent zaczął działać od początku 2018 roku i w którym działa większość firm konkurencyjnych.

IMS Sensory Inc. to spółka, w której IMS S.A. objął 100% udziałów 15 grudnia 2021 roku. Spółka powołana została w celu rozwoju usług abonamentowych na rynku amerykańskim. Siedziba spółki mieści się w Santa Clara, w Kalifornii.

Poza opisanym w punkcie 5.5. niniejszego sprawozdania nabyciem podmiotu w USA – Closer Music Corporation, w 2023 roku skład Grupy Kapitałowej IMS nie uległ zmianie, w tym w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji czy zaniechania działalności.

Spółka sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji 15 kwietnia 2024 roku.

Szczegół powiązania	Jednostka	Nazwa skrócona	Data objęcia kontroli	Procentowy udział IMS S.A. w kapitale spółki	
				Stan na 31.12.2023 r.	Stan na 31.12.2022 r.
Jednostka dominująca	IMS Spółka Akcyjna ul. Puławska 366; Warszawa	IMS S.A.	x	x	x
Szczegół pierwszy	IMS r&d spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Mierzeja Wiślana 11; Kraków	IMS r&d sp. z o.o.	19.01.2006 r.	100,0%	100,0%
	Mood Factory Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Puławska 366; Warszawa	Mood Factory Sp. z o.o.	04.08.2016 r.	100,0%	100,0%
	APR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Drozdów 4; Katowice	APR Sp. z o.o.	15.10.2018 r.	100,0%	100,0%
	Audio Marketing Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Jana Pawła II nr 20; Koszalin	Audio Marketing Sp. z o.o.	01.06.2021 r.	100,0%	100,0%
	World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Puławska 366; Warszawa	World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	18.08.2021 r.	100,0%	100,0%
	IMS Sensory Inc. 2040 Martin AVE Santa Clara, CA95050-2702 Stany Zjednoczone	IMS Sensory Inc.	15.12.2021 r.	100,0%	100,0%
Szczegół drugi	Closer Music Corporation 7251 West Lake Mead Boulevard, Suite 300 Las Vegas, NV 89128 Stany Zjednoczone	Closer Music Corp.	01.09.2023 r.	87,9%	-
Szczegół trzeci	Closer Music * Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ul. Puławska 366; Warszawa	Closer Music Sp. z o.o.	18.05.2007 r.	80,1%*	84,5%*

* do 27.12.2022 roku Closer Music Sp. z o.o. kontrolowana była bezpośrednio przez IMS S.A.; 28 grudnia 2022 r. udziały Closer Music Sp. z o.o. zostały wniesione do spółki World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.; 1 września 2023 r. World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. nabyła 87,9% ogółu udziałów w Closer Music Corp. w zamian za posiadane udziały w Closer Music Sp. z o.o.

2.2. Skład Zarządu Spółki

W 2023 roku oraz do dnia zatwierdzenia sprawozdania do publikacji nie było zmian w składzie Zarządu IMS Spółka Akcyjna.

Skład Zarządu na 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji:

– Michał Kornacki	– Prezes Zarządu
– Dariusz Lichacz	– Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Muzyczny
– Wojciech Piwocki	– Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Handlowy
– Piotr Bielawski	– Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Finansowy

2.3. Skład Rady Nadzorczej Spółki

W 2023 roku nastąpiła zmiana w składzie Rady Nadzorczej IMS Spółka Akcyjna.

W dniu 28 czerwca 2023 roku, ze skutkiem na ten dzień, Pan Jarosław Parczewski złożył rezygnację z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej IMS S.A.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie IMS S.A. w dniu 28 czerwca 2023 roku w skład Rady Nadzorczej powołało Pana Jarosława Grzywińskiego.

Skład Rady Nadzorczej na 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji:

– Wiesław Rozłucki	– Przewodniczący Rady Nadzorczej
– Jarosław Grzywiński	– Pierwszy Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
– Jarosław Dominiak	– Drugi Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
– Artur Czeszejko-Sochacki	– Sekretarz Rady Nadzorczej
– Andrzej Chajec	– Członek Rady Nadzorczej



NOTY DO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

3. Noty do sprawozdania z całkowitych dochodów

3.1. Zysk na jedną akcję

Zysk na akcję z działalności za okres sprawozdawczy

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia 2023 r.	31 grudnia 2022 r.
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	17	11
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	16	10

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia:

Zysk netto za okres sprawozdawczy	5 552	3 512
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	33 058 852	33 058 852
Akcje z programu opcji menedżerskich i pracowniczych doliczane zgodnie z MSR 33 – Program Motywacyjny IV realizacja za 2023 rok	1 200 000	1 200 000
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	34 258 852	34 258 852

Średnioważona liczba akcji zwykłych na 31 grudnia 2023 roku została wyliczona jak niżej:

wyliczenie średnia ważona liczba akcji zwykłych	Data	Zmiana liczby akcji w wyniku transakcji	Liczba akcji po transakcji (A)	Liczba dni dla danego stanu liczby akcji	Proporcja długości okresu (liczba dni / 365) (B)	Obliczenie średniej ważonej = (A) x (B)
Początek okresu	1 stycznia 2022	-	31 099 086	180	0,49	15 378 669
- emisja i objęcia akcji serii D	30 czerwca 2022	1 190 000	32 289 086	27	0,07	2 306 363
- emisja i objęcia akcji serii D	26 lipca 2022	5 000	32 294 086	158	0,43	14 017 763
stan na 31 grudnia 2022 roku			32 294 086			31 702 795
Początek okresu	1 stycznia 2023	-	32 294 086	180	0,49	15 969 603
- emisja i objęcia akcji serii D	30 czerwca 2023	959 500	33 253 586	25	0,07	2 283 900
- emisja i objęcia akcji serii D	25 lipca 2023	628 000	33 881 586	1	0,00	93 081
- emisja i objęcia akcji serii D	26 lipca 2023	12 500	33 894 086	158	0,43	14 712 268
stan na 31 grudnia 2023 roku			33 894 086			33 058 852

W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w roku 2022 Spółka nie zaniechała żadnej działalności, stąd zysk na akcję z działalności kontynuowanej jest identyczny jak zysk na akcję z całej działalności za okres sprawozdawczy.

3.2. Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży - struktura rzeczowa	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Abonamenty audio i wideo	14 881	14 168
Usługi reklamowe audio i wideo	13 969	15 495
Abonamenty aroma	6 665	6 446
Systemy Digital Signage	4 083	4 688
Pozostała sprzedaż	1 695	1 079
Przychody netto ze sprzedaży	41 293	41 876

Przychody netto ze sprzedaży - struktura terytorialna	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Polska	39 473	39 827
Zagranica	1 820	2 049
Przychody netto ze sprzedaży	41 293	41 876

Sezonowość i cykliczność sprzedaży

W Spółce w roku 2023, jak i w roku 2022 wystąpiła sezonowość sprzedaży. Sezonowość pojawia się głównie w części przychodów związanych ze sprzedażą usług reklamowych audio i wideo. Okres zwiększonej konsumpcji w punktach sprzedaży powoduje wzrost sprzedaży w IV kwartale. Niższe przychody na początku roku wynikają głównie z braku zatwierdzonych budżetów na kolejny rok w firmach współpracujących w branży reklamowej.

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2023 r.	II kwartał 2023 r.	III kwartał 2023 r.	IV kwartał 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.
Przychody netto ze sprzedaży IMS S.A.	9 776	11 231	10 093	10 193	41 293
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	24%	27%	24%	25%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 387	4 819	3 105	2 658	13 969
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	24%	34%	22%	20%	100%

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2022 r.	II kwartał 2022 r.	III kwartał 2022 r.	IV kwartał 2022 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży IMS S.A.	8 485	9 970	9 472	13 949	41 876
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	20%	24%	23%	33%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	2 892	3 844	2 917	5 842	15 495
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	19%	25%	19%	37%	100%

3.3. Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Cesja umowy pomiędzy IMS S.A. i IMS r&d sp. z o.o.	7 199	-
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych dot. cesji umowy pomiędzy IMS S.A. i IMS r&d sp. z o.o.	247	-
Zysk ze zbycia pozostałych rzeczowych aktywów trwałych	166	106
Otrzymane odszkodowania	103	-
Spisane zobowiązania	4	1
Zwrot kosztów sądowych	-	8
Inne przychody operacyjne	1	31
Razem	7 720	146

W 2023 roku rozpoczął się proces cesji umów galeryjnych dotyczących reklam DS z IMS S.A. do IMS r&d. Szczegółowo proces został opisany w punkcie 5.7. niniejszego sprawozdania. Wynagrodzenie należne od IMS r&d na rzecz IMS S.A. z tytułu cesji oraz odkupu środków trwałych w 2023 roku wyniosło 7,4 mln zł i wykazane zostało w „Pozostałych przychodach operacyjnych”.

3.4. Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Spisanie należności	223	130
Aktualizacja wartości zapasów	43	-
Utworzenie rezerwy emerytalnej	15	9
Darowizny na rzecz organizacji pożytku publicznego	5	12
Likwidacja materiałów/towarów/środków trwałych	2	10
Koszty opłat sądowych	-	4
Inne koszty operacyjne	7	13
Razem	295	178

3.5. Przychody finansowe

Przychody finansowe	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Odsetki, w tym:	950	900
- z tytułu udzielonych pożyczek	901	648
- z tytułu lokat bankowych	36	-
- związane z wyceną zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	-	248
- pozostałe	13	4
Zyski z tytułu różnic kursowych	113	-
Rozwiązanie odpisu z tytułu przeszacowania wartości udziałów Mood Factory Sp. z o.o.	112	81
Inne przychody finansowe	2	-
Razem	1 177	981

3.6. Koszty finansowe

Koszty finansowe	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Odsetki, w tym dla:	3 195	1 439
- związane z wyceną zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	1 030	-
- spółek zależnych z tytułu udzielonych pożyczek	967	457
- banków	754	629
- instytucji leasingowych	348	255
- z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	89	95
- organów administracji państwowej	6	2
- jednostek pozostałych	1	1
Straty z tytułu różnic kursowych	-	88
Inne koszty finansowe	5	-
Razem	3 200	1 527

3.7. Podatek dochodowy

Struktura podatku dochodowego w sprawozdaniu z całkowitych dochodów – bieżący i odroczony	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Podatek bieżący	1 865	1 721
Podatek odroczony	(3)	(313)
Razem	1 862	1 408

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej

	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Zysk brutto	7 414	4 920
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce	1 413	906
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	446	568
Koszty podatkowe nie ujęte w wyniku finansowym	-	(48)
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	-	-
Różnice przejściowe, z tytułu których nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3	(18)
Razem	1 862	1 408
Efektywna stawka podatkowa	25,11%	28,62%

3.8. Działalność zaniechana

W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w roku 2022 Spółka nie zaniechała żadnej działalności.



NOTY DO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ

4. Noty do sprawozdania z sytuacji finansowej

4.1. Wartość firmy

	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Wartość firmy netto	1 442	1 442
Razem	1 442	1 442

Wartość firmy wynika z połączenia IMS S.A. z MALL TV Sp. z o.o. Połączenie Spółek nastąpiło w kwietniu 2009 roku i zostało wpisane w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego.

Na dzień bilansowy 31 grudnia 2023 roku Zarząd dokonał testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia IMS S.A. z Mall TV. Na podstawie modelu DCF oszacowana została wartość użytkowa ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne (systemy Digital Signage w galeriach handlowych, na których świadczone są usługi reklamowe wideo). Wartość ta wyniosła 32.095 tys. PLN. Wartość przepływów do modelu (w okresie 5-letnim) przyjęta została na podstawie danych historycznych oraz ostrożnych szacunków Zarządu. Przyjęta stopa dyskontowa (10,47%) odpowiada średniemu ważonemu kosztowi kapitału (WACC) wyliczonemu w następujący sposób:

- ✓ koszt kapitału własnego (13,30%):
 - beta = 1
 - stopa wolna od ryzyka = 6,8%
 - premia za ryzyko = 6,5%

Beta, stopa wolna od ryzyka oraz premia za ryzyko – przyjęte na bazie dostępnych informacji rynkowych.

- ✓ koszt długu (5,76%) – oszacowany na podstawie średniego kosztu kredytów, pożyczek i leasingów.

WACC = 10,47% – wyliczony w oparciu o historyczny udział (wg. stanu na 31.12.2023 r.) długu i kapitału Grupy IMS w finansowaniu ogółem.

Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa (32.095 tys. PLN) jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (2.942 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2023 roku.

4.2. Wartości niematerialne

Specyfikacja wartości niematerialnych	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie, w tym:	2 325	2 386
- oprogramowanie wraz z prawami autorskimi do „TCAdvert Cloud”	1 519	1 740
- system TRACKER 2.0.	174	215
- badania marketingowe audio i Digital Signage	420	127
- system do obsługi klientów	13	91
- Projekt "TCAdvert Cloud"	38	57
- strona internetowa	-	2
- inne	161	154
Razem	2 325	2 386
Nakłady na niezakończone wartości niematerialne, w tym:	3 201	1 853
- Projekt "Aroma Next Generation"	1 853	1 770
- Projekt "TCAdvert Cloud 2"	1 192	-
- system TRACKER 3.0.	156	83
Razem	3 201	1 853
Razem wartości niematerialne	5 526	4 239

Zmiany wartości niematerialnych	Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Razem
Wartość początkowa			
Stan na 1 stycznia 2022 r.	4 469	1 062	5 531
Zwiększenie	2 641	-	2 641
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	-	-	-
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2022 r.	7 110	1 062	8 172
Stan na 1 stycznia 2023 r.	7 110	1 062	8 172
Zwiększenie	1 123	-	1 123
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	-	-	-
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2023 r.	8 233	1 062	9 295
Umorzenie i utrata wartości			
Stan na 1 stycznia 2022 r.	3 687	1 062	4 749
Umorzenie	1 037	-	1 037
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	-	-	-
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2022 r.	4 724	1 062	5 786
Stan na 1 stycznia 2023 r.	4 724	1 062	5 786
Umorzenie	1 184	-	1 184
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	-	-	-
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2023 r.	5 908	1 062	6 970
Wartość netto			
Stan na 1 stycznia 2022 r.	782	-	782
Stan na 31 grudnia 2022 r.	2 386	-	2 386
Stan na 1 stycznia 2023 r.	2 386	-	2 386
Stan na 31 grudnia 2023 r.	2 325	-	2 325

Wartości niematerialne - pozostałe informacje

W 2023 r. Spółka przyjęła do użytkowania *wartości niematerialne* o łącznej wartości 1.123 tys. PLN, w tym:

- badania marketingowe dotyczące rynku reklamy zakupione w celu rozwoju produktów i usług będących w ofercie reklamowej Spółki, o wartości 1.041 tys. PLN;
- licencje komputerowe i inne oprogramowania.

W okresie 01.01.2023 roku – 31.12.2023 roku IMS S.A. nie dokonywała odpisów aktualizujących wartości niematerialne.

Spółka nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

4.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Specyfikacja rzeczowych aktywów trwałych	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	4 984	6 414
Środki transportu	1 569	1 104
Budynki - inwestycje w obcym obiekcie (siedzibie oraz studiu muzycznym)	79	119
Inne środki trwałe	97	130
Razem	6 729	7 767
Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia	-	-
Razem	6 729	7 767

Struktura własności środków trwałych	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
a) własne	34%	35%
b) używane na podstawie umowy leasingu	66%	65%
Razem	100%	100%

Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu (w wartości netto)	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	3 000	4 199
Środki transportu	1 409	831
Inne środki trwałe	-	-
Razem	4 409	5 030

Wydatki na rzeczowy majątek trwały finansowane są głównie w drodze leasingu finansowego. Ze względu na wysoki udział procentowy środków trwałych stanowiących przedmiot leasingu w strukturze całej kategorii (66%), w punkcie 5.19. niniejszego sprawozdania Spółka ujawnia szczegółowe zestawienie leasingodawców oraz warunków aktywnych na 31.12.2023 r. umów leasingowych. Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu nie mogą zostać sprzedane, darowane, przywłaszczone ani zastawione i stanowią zabezpieczenie związanych z nimi zobowiązań.

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Budynki -inwestycje w obcym obiekcie	Pozostałe	Razem
Wartość początkowa					
Stan na 1 stycznia 2022 r.	37 238	1 362	560	938	40 098
Zwiększenia - zakup	2 056	644	15	26	2 741
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(83)	(200)	-	-	(283)
Zmniejszenia z tytułu likwidacji	(585)	-	-	-	(585)
Stan na 31 grudnia 2022 r.	38 626	1 806	575	964	41 971
Stan na 1 stycznia 2023 r.	38 626	1 806	575	964	41 971
Zwiększenia - zakup	1 743	823	-	34	2 600
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(2 333)	(474)	-	(79)	(2 886)
Zmniejszenia z tytułu likwidacji	(2 665)	-	-	-	(2 665)
Stan na 31 grudnia 2023 r.	35 371	2 155	575	919	39 020
Umorzenie i utrata wartości					
Stan na 1 stycznia 2022 r.	29 947	649	418	770	31 784
Umorzenie	2 919	181	38	64	3 202
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(78)	(128)	-	-	(206)
Zmniejszenia umorzenia z tytułu likwidacji	(576)	-	-	-	(576)
Stan na 31 grudnia 2022 r.	32 212	702	456	834	34 204
Stan na 1 stycznia 2023 r.	32 212	702	456	834	34 204
Umorzenie	2 798	227	40	59	3 124
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(1 960)	(343)	-	(71)	(2 374)
Zmniejszenia umorzenia z tytułu likwidacji	(2 663)	-	-	-	(2 663)
Stan na 31 grudnia 2023 r.	30 387	586	496	822	32 291
Wartość netto					
Stan na 1 stycznia 2022 r.	7 291	713	142	168	8 314
Stan na 31 grudnia 2022 r.	6 414	1 104	119	130	7 767
Stan na 1 stycznia 2023 r.	6 414	1 104	119	130	7 767
Stan na 31 grudnia 2023 r.	4 984	1 569	79	97	6 729

Zastaw na rzeczach ruchomych

Na 31 grudnia 2023 roku w Spółce nie występują zastawy rejestrowe na rzeczach ruchomych.

Rzeczowe aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Na 31 grudnia 2023 roku Spółka nie wykazuje środków trwałych przeznaczonych do zbycia.

Rzeczowe aktywa trwałe - pozostałe informacje

Na kategorię urządzenia techniczne i maszyny składają się głównie urządzenia specjalistyczne służące do świadczenia usług marketingowych (audio-, wideo- i aromaboxy) oraz monitory Digital Signage. Zakup urządzeń specjalistycznych w 2023 roku został sfinansowany w drodze leasingu oraz ze środków własnych. Na 31 grudnia 2023 r. wartość netto wszystkich maszyn i urządzeń w Spółce wynosiła 4.984 tys. PLN.

Zmniejszenie wartości brutto w kategorii *Urządzenia techniczne i maszyny* w 2023 roku związane jest z cesją umów dotyczących usług reklamowych Digital Signage do IMS r&d sp. z o.o., w tym sprzedaży środków trwałych używanych do realizacji ww usług.

Poniższa tabela prezentuje nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w latach 2023 – 2022.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	1 743	2 056
- urządzenia do usługi aromamarketingu	692	438
- urządzenia do usługi wideomarketingu	435	695
- urządzenia do usługi audiomarketingu	207	652
- pozostałe urządzenia	409	271
Środki transportu	823	644
Budynki – inwestycje w obcym obiekcie	-	15
Inne środki trwałe	34	26
Razem	2 600	2 741

Na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji, Spółka nie zaciągnęła istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych za wyjątkiem zobowiązań leasingowych opisanych w nocie 4.17. i w punkcie 5.19. niniejszego sprawozdania.

W 2023 roku IMS S.A. nie dokonywała odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych.

W Spółce nie występują czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe.

4.4. Prawo do użytkowania aktywów

Spółka przeanalizowała wszystkie kontrakty, które mogły posiadać charakter leasingu i po dokonanej analizie zidentyfikowano umowy spełniające kryteria standardu. Umowy dotyczą głównie najmu pomieszczeń biurowych oraz magazynowych. Z umów wydzielono elementy leasingowe (czynsz najmu) oraz elementy nie leasingowe (głównie koszty opłat za media dostarczane do wynajmowanych obiektów).

Umowy najmu nieruchomości

Emitent wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Puławskiej 366 w Warszawie (siedziba Spółki) na podstawie umowy najmu zawartej na okres 7 lat - tj. (lata 2014 – 2020). W październiku 2019 roku umowa najmu została przedłużona o kolejne 5 lat, tj. do 31.12.2025 roku. W 2023 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni biurowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 849 tys. PLN. Dodatkowo począwszy od stycznia 2022 roku IMS S.A. wynajmuje powierzchnie biurowe i magazynowe przy ulicy Mierzeja Wiślana 3 w Krakowie (poprzednio najmowane przez IMS r&d sp. z o.o.). Obecna umowa najmu pomieszczeń w Krakowie obowiązuje do 31.12.2024 roku. Koszty najmu i koszty eksploatacyjne w 2023 roku wyniosły łącznie 321 tys. PLN. Emitent w Ciechanowie wynajmuje magazyn dla potrzeb przechowywania urządzeń i zapachów aroma. Obecna umowa obowiązuje do 31.08.2026 roku. W 2023 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni magazynowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 66 tys. PLN.

Najem ww. nieruchomości rozliczany jest zgodnie z MSSF 16 „Leasing”.

Pozycja	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Koszt amortyzacji dotyczący prawa do użytkowania aktywów	879	871
Koszt odsetek z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	89	95
Koszt związany ze zmiennymi opłatami leasingowymi nieujętymi w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu	210	104
Całkowity wypływ środków pieniężnych z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów (kapitał i odsetki)	1 084	1 039

Prawo do użytkowania aktywów	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	1 163	1 743
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	212	35
Umowa najmu magazynu	157	36
Umowa najmu samochodu osobowego	14	29
Umowa najmu samochodu osobowego	11	21
Umowa najmu samochodu osobowego	6	11
Razem	1 563	1 875

4.5. Aktywa finansowe długoterminowe

Aktywa finansowe długoterminowe netto	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.	Zmiana w 2023 r. wartości udziałów w wyniku przeszacowania (wpływ na pozostałe całkowite dochody)	Zmiana w 2023 r. wartości udziałów w wyniku przeszacowania (wpływ na wynik finansowy)
a) w jednostkach zależnych	88 054	59 863	28 079	112
- udziały, w tym:	88 054	59 863	28 079	112
<i>Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	13 025	12 078	947	-
<i>APR sp. z o.o.</i>	17 209	12 654	4 555	-
<i>IMS r&d sp. z o.o.</i>	31 701	6 516	25 185	-
<i>Mood Factory sp. z o.o.</i>	1 324	696	516	112
<i>World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.</i>	24 772	27 896	(3 124)	-
<i>IMS Sensory Inc.</i>	23	23	-	-
- udzielone pożyczki	-	-	nie dotyczy	nie dotyczy
b) w pozostałych jednostkach	-	-	-	-
- udziały	-	-	-	-
- udzielone pożyczki	-	-	nie dotyczy	nie dotyczy
Razem	88 054	59 863	28 079	112

Na dzień bilansowy Zarząd dokonał wyceny do wartości godziwej udziałów we wszystkich spółkach zależnych poza udziałami w IMS Sensory Inc. Wartość godziwa udziałów IMS Sensory Inc., na dzień 31 grudnia 2023 roku nie odbiega od przyjętej wartości bilansowej.

Zdyskontowane przepływy pieniężne dla każdej ze spółek wyliczono w oparciu o następujące założenia:

- ✓ IMS r&d sp. z o.o. – prognozowane przepływy na kolejne lata przy założeniach: rok 2024 przyjęto na poziomie 90% zabudżetowanego poziomu EBITDA; rok 2025 przyjęto na poziomie 100% zabudżetowanego dla roku 2024 poziomu EBITDA. W kolejnych latach 2026 – 2028 założono ostrożnie malejący wzrost poziomu EBITDA. Na wysokość przepływów istotny wpływ ma cesja umów galeryjnych reklam DS przeniesiona w 2023 roku z IMS S.A. do IMS r&d sp. z o.o.
- ✓ APR r&d sp. z o.o. – prognozowane przepływy na kolejne lata przy założeniach: rok 2024 przyjęto na poziomie 90% zabudżetowanego wyniku netto; rok 2025 przyjęto na poziomie 100% zabudżetowanego dla roku 2024 wyniku netto. W kolejnych latach 2026 – 2028 założono wzrost wyników finansowych oraz amortyzacji ze względu na większą liczbę lokalizacji i wykorzystywanych do świadczenia usług urządzeń.
- ✓ Mood Factory Sp. z o.o. - prognozowane przepływy na rok 2024 przyjęto na poziomie 90% zabudżetowanego poziomu EBITDA. W 2025 roku założono 20% wzrost EBITDA w stosunku do 2024 roku; W kolejnych latach 2026 – 2028 założono wzrost EBITDA.
- ✓ Audio Marketing Sp. z o.o. – prognozowane przepływy na kolejne lata przy założeniach: rok 2024 przyjęto na poziomie 100% zabudżetowanego wyniku netto. W kolejnych latach 2025 – 2028 założono wzrost wyników finansowych oraz amortyzacji ze względu na większą liczbę lokalizacji i wykorzystywanych do świadczenia usług urządzeń.
- ✓ World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. - przy wycenie wykorzystano wycenę wartości udziałów spółki Closer Music (stanowiącej jedyne aktywo spółki World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.; World of Music jako spółka specjalnego przeznaczenia nie prowadzi działalności operacyjnej) opracowaną w listopadzie 2023 roku przez zewnętrznego rzeczoznawcę, biegłego rewidenta. Zgodnie z tą wyceną, wartość udziałów przypadających na 31 grudnia 2023 roku na World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. (w 100% spółka zależna od IMS S.A.) wynosi 24,7 mln PLN (75,25% kapitału zakładowego).

W poniższej tabeli zostały zaprezentowane wyniki wyceny udziałów do wartości godziwej wycenianych udziałów przy założeniu zmian przepływów pieniężnych o +/- 20% dla każdej spółki:

Udziały	Wartość bilansowa przed dokonaniem przeszacowania	Wartość bilansowa po dokonaniu przeszacowania w 2023 roku	Prognozowane zdyskontowane przepływy pieniężne na lata 2024-2028 (wartość godziwa)		Różnica	
			Wzrost przepływów o 20%	Spadek przepływów o 20%	Wzrost przepływów o 20%	Spadek przepływów o 20%
	a	b	c	d	c - a	d - a
APR Sp. z o.o.	12 654	17 209	20 651	13 767	7 997	1 113
IMS r&d sp. z o.o.	6 516	31 701	38 041	25 361	31 525	18 845
Audio Marketing Sp. z o.o.	12 078	13 025	15 629	10 420	3 551	(1 658)
Mood Factory Sp. z o.o.	696	1 324	1 589	1 059	893	363
	31 944	63 259	75 910	50 607	43 966	18 663

Wybrane dane finansowe spółek zależnych

Wybrane dane finansowe IMS r&d sp. z o.o.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	11 719	5 186
EBIT	3 552	1 198
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	3 980	1 656
Zysk/Strata za rok obrotowy z działalności kontynuowanej	2 960	1 146

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(1 937)	3 183
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	2 349	(3 088)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(285)	(239)
Przepływy pieniężne netto razem	127	(144)

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Wartości niematerialne	751	582
Rzeczowe aktywa trwałe	868	514
Rozliczenia międzyokresowe czynne długoterminowe	5 429	23
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	7 888	1 631
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	136	9
Kapitał własny	8 078	4 821
Zobowiązania długoterminowe	198	72
Zobowiązania krótkoterminowe	7 896	1 289

Wybrane dane finansowe Closer Music Sp. z o.o.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	5 108	955
EBIT	2 039	(1 380)
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	2 830	(438)
Zysk (Strata) za rok obrotowy z działalności kontynuowanej	1 005	(1 561)

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 495	(811)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(5 198)	(4 846)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	5 401	5 681
Przepływy pieniężne netto razem	1 698	24

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Wartości niematerialne	14 398	9 621
Rzeczowe aktywa trwałe	184	79
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	2 380	703
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 801	103
Kapitał własny	7 141	2 016
Zobowiązania długoterminowe	846	859
Zobowiązania krótkoterminowe	12 688	9 226

Wybrane dane finansowe Mood Factory Sp. z o.o.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	2 601	2 164
EBIT	340	(87)
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	378	(62)
Zysk (Strata) za okres z działalności kontynuowanej	196	(205)

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	518	234
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(17)	(14)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(462)	(190)
Przepływy pieniężne netto razem	40	30

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Wartości niematerialne	21	36
Rzeczowe aktywa trwałe	88	16
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	704	650
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	147	107
Kapitał własny	(888)	(1 084)
Zobowiązania długoterminowe	47	7
Zobowiązania krótkoterminowe	1 896	2 022

Wybrane dane finansowe APR sp. z o.o.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	7 986	6 639
EBIT	2 990	2 028
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	3 255	2 304
Zysk za rok obrotowy z działalności kontynuowanej	2 923	2 089

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 020	2 097
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 543)	(1 902)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(175)	(316)
Przepływy pieniężne netto razem	301	(120)

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Aktywa trwałe	1 362	1 491
Zapasy	299	455
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	954	1 268
Aktywa finansowe krótkoterminowe	7 993	5 227
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	743	442
Kapitał własny	10 159	6 995
Zobowiązania długoterminowe	234	295
Zobowiązania krótkoterminowe	957	1 592

Wybrane dane finansowe Audio Marketing Sp. z o.o. (w tys. PLN)

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	4 285	3 646
EBIT	2 374	2 352
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	2 449	2 409
Zysk za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	2 405	2 195

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 412	2 023
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(5 440)	1 327
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(74)	(97)
Przepływy pieniężne netto razem	(3 102)	3 253

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Aktywa trwałe	376	261
Zapasy	162	138
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	765	771
Aktywa finansowe krótkoterminowe	5 617	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	529	3 632
Kapitał własny	6 847	4 279
Zobowiązania długoterminowe	145	83
Zobowiązania krótkoterminowe	457	440

Wybrane dane finansowe World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. (w tys. PLN)

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	-	-
EBIT	(125)	(121)
EBITDA (<i>Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja</i>)	(125)	(121)
Strata za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	(118)	(119)

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(147)	(107)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	97	200
Przepływy pieniężne netto razem	(50)	93

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Aktywa finansowe długoterminowe	24 772	27 896
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	24	16
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	43	93
Kapitał własny	24 721	27 963
Zobowiązania długoterminowe	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	127	41

Wybrane dane finansowe IMS Sensory Inc. (w tys. PLN)

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	-	-
EBIT	(285)	(132)
EBITDA (<i>Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja</i>)	(85)	(60)
Strata za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	(317)	(144)

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(102)	(91)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-	(182)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	27	373
Przepływy pieniężne netto razem	(75)	100

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Rzeczowe aktywa trwałe	123	171
Prawo do użytkowania aktywów	74	314
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe	40	43
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	44	119
Kapitał własny	(408)	(122)
Zobowiązania długoterminowe	-	127
Zobowiązania krótkoterminowe	688	642

Wybrane dane finansowe Closer Music Corporation (w tys. PLN)

Poniżej zostały przedstawione wybrane dane finansowe Closer Music Corporation.

- 1) 01.09.2023 r. – 31.12.2023 r. – okres, w którym sprawozdanie finansowe Closer Music Corporation podlegało konsolidacji - sprawozdanie przygotowane zgodnie z MSSF;
- 2) 01.01.2023 r. – 31.12.2023 r. – sprawozdanie przygotowane zgodnie z MSSF;
- 3) 01.01.2022 r. – 31.12.2022 r. – rok obrotowy Closer Music Corporation - sprawozdanie po przekształceniu przygotowane zgodnie z MSSF.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	Za okres 01.09.2023 r. - 31.12.2023 r.	Za okres 01.01.2023 r. - 31.12.2023 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	-	11	-
EBIT	(194)	(284)	(14)
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	(193)	(283)	(14)
Strata za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	(200)	(291)	(14)

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	Za okres 01.09.2023 r. - 31.12.2023 r.	Za okres 01.01.2023 r. - 31.12.2023 r.
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(237)	(340)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(26)	(26)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	431	535
Przepływy pieniężne netto razem	168	169

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Inne długoterminowe aktywa finansowe	27 896	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	192	16
Rozliczenia międzyokresowe	26	-
Kapitał własny	27 602	(14)
Zobowiązania krótkoterminowe	535	30

4.6. Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.	2023 rok	2022 rok
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	2 007	2 570	381	487	(106)	77
- opłaty dla pośredników reklamowych	656	1 295	125	246	(121)	89
- koszty usług pośrednictwa	691	759	131	144	(13)	57
- koszty dzierżawy powierzchni	176	92	33	17	16	14
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	173	158	33	30	3	4
- koszty zakupu miejsca reklamowego	155	143	29	27	2	(99)
- koszty usług pozostałych	156	123	30	23	7	12
Rezerwa na wynagrodzenia	1 273	624	241	119	122	53
Wycena zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	604	-	115	-	115	-
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością należności	560	465	106	88	18	21
Odpis aktualizujący zapasy	258	214	49	42	7	-
Straty podatkowe	96	96	18	18	-	-
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	95	65	18	12	6	(3)
Rezerwa na odprawy emerytalne i rentowe	45	30	9	6	3	2
Niezrealizowane odsetki	15	149	3	28	(25)	28
Ujemne różnice kursowe	-	9	-	2	(2)	-
Pozostałe	7	7	2	2	-	2
Razem	4 960	4 229	942	804	138	180

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.	2023 rok	2022 rok
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością środków trwałych i wartości niematerialnych oraz prawo do użytkowania	7 391	6 179	1 404	1 174	230	(138)
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	21 493	24 617	4 084	4 677	(593) *	4 667*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów IMS r&d sp. z o.o.	30 830	5 645	5 859	1 073	4 786*	576*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów APR Sp. z o.o.	9 071	4 515	866	858	865*	336*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Audio Marketing Sp. z o.o.	971	24	184	5	179*	5*
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Closer Music Sp. z o.o.	-	-	-	-	-	(4 779) *
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością udziałów Mood Factory Sp. z o.o.	516	-	98	-	98*	-
Wycena zobowiązania warunkowego wynikającego z umowy inwestycyjnej	-	426	-	81	(81)	47
Złe długi w podatku CIT	181	181	34	34	-	27
Rezerwa z tytułu wdrożenia MSSF 15 (dot. prowizji od sprzedaży)	36	140	7	26	(19)	8
Dodatnie różnice kursowe	62	23	12	4	8	4
Naliczone noty obciążeniowe dla kontrahentów	-	7	-	2	(2)	(7)
Umorzenie Subwencji PFR – Tarcza 2.0	-	-	-	-	-	(56)
Niezrealizowane odsetki	-	-	-	-	-	(19)
Razem	70 551	41 757	13 405	7 934	5 471	671

* pozycje ujęte częściowo w kategorii „pozostałe całkowite dochody”

Na 31 grudnia 2023 r. Spółka dokonała wyceny do wartości godziwej udziałów w IMS r&d sp. z o.o., Mood Factory Sp. z o.o., APR Sp. z o.o., Audio Marketing Sp. z o.o. oraz World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. Od wartości dokonanej przeszacowania w ww. spółkach utworzono rezerwę na podatek odroczone. Szczegóły wyceny zostały opisane w nocie 4.5. niniejszego sprawozdania.

Ujęcie w sprawozdaniu finansowym IMS S.A. w 2023 roku:

	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.	Zmiana	Zmiana z tytułu przeszacowania udziałów w spółkach zależnych, która obciąża pozostałe całkowite dochody	Wpływ na podatek w sprawozdaniu finansowym na 31.12.2023 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	942	804	138	-	(138)
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13 405	7 934	5 471	(5 335)	135
Razem					(3)

4.7. Zapasy

Specyfikacja zapasów	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Materiały	1 176	1 366
Towary	811	756
Razem zapasy brutto	1 987	2 122
Odpisy aktualizujące wartość zapasów	258	214
Razem zapasy netto	1 729	1 908

Na 31 grudnia 2023 roku Spółka nie zaciągnęła żadnych istotnych zobowiązań umownych dotyczących zapasów.

4.8. Należności

Specyfikacja należności krótkoterminowych	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	10 669	12 479
- do podmiotów powiązanych	4 416	234
Należności pozostałe, w tym:	327	266
- zaliczki na usługi i kaucje	183	107
- inne	144	159
Rozliczenia międzyokresowe czynne	786	781
Należności krótkoterminowe brutto	11 782	13 526
Odpisy aktualizujące wartość należności	560	465
Należności krótkoterminowe netto	11 222	13 061

Odpisy aktualizujące wartość należności	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu	465	355
Zmiana w okresie (per saldo)	95	110
Odpis aktualizujący na koniec roku	560	465

Struktura wiekowa należności z tytułu dostaw i usług na 31.12.2023 r.	niewymagalne	przeterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
należności brutto	6 927	1 385	1 678	14	92	573	10 669
odpis aktualizujący	235	50	100	3	33	139	560
należności netto	6 692	1 335	1 578	11	59	434	10 109

Struktura wiekowa należności z tytułu dostaw i usług na 31.12.2022 r.	niewymagalne	przeterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
należności brutto	9 184	1 720	541	200	70	764	12 479
odpis aktualizujący	170	38	27	35	21	174	465
należności netto	9 014	1 682	514	165	49	590	12 014

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności.

Specyfikacja rozliczeń międzyokresowych (czynnych)	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	57	25
Rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe, w tym:	786	781
- rozliczane w czasie koszty prowizji od sprzedaży	312	213
- koszt zużycia aromatów rozliczany w czasie	195	185
- ubezpieczenia	79	65
- opłaty z tytułu usług IT i licencji	54	151
- pozostałe koszty rozliczane w czasie	146	167
Razem	843	806

4.9. Aktywa finansowe krótkoterminowe

Aktywa finansowe krótkoterminowe netto	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Udzielone pożyczki	13 150	10 824
Razem	13 150	10 824

W pozycji aktywa finansowe krótkoterminowe na 31 grudnia 2023 roku zostały wykazane:

- pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce Mood Factory Sp. z o.o. w łącznej wartości 1 460 tys. PLN.
- pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce Closer Music Sp. z o.o. w łącznej wartości 11 000 tys. PLN. Na 31 grudnia 2020 roku dokonano odpisu aktualizującego wartość udzielonych pożyczek w wysokości 1,5% wartości należności (15 tys. PLN).
- pożyczki udzielone przez IMS S.A. spółce IMS Sensory Inc. w łącznej wartości 590 tys. PLN.
- pożyczka udzielona przez IMS S.A. spółce World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. w wartości 100 tys. PLN.
- pożyczka udzielona przez Spółkę osobie fizycznej współpracującej na stałe ze Spółką w wysokości 15 tys. PLN.

Poniżej zostały przedstawione szczegółowe warunki udzielonych pożyczek.

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2020-01-27	100	100	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2020-02-26	100	100		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-04-26	200	160		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-06-26	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-08-28	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-09-30	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2019-11-30	200	200		
IMS S.A.	Mood Factory Sp. z o.o.		2015-10-01	300	300	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy. Umowa pożyczki zawiera zapis o możliwości konwersji pożyczki i zaległych odsetek na kapitał zakładowy. Pożyczkodawca od 1 kwietnia 2016 roku może żądać od Wspólników Mood Factory Sp. z o.o. zmiany umowy spółki i podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 700 PLN poprzez utworzenie 14 nowych udziałów przeznaczonych do objęcia przez IMS S.A., które zostaną pokryte przez IMS S.A. wkładem pieniężnym w wysokości równej wartości niezwróconej kwoty pożyczki do dnia podjęcia uchwały o zmianie umowy spółki, przy czym różnica pomiędzy tą kwotą, a kwotą 700 PLN zostanie przekazana na kapitał zapasowy Mood Factory Sp. z o.o.	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy jednak nie wcześniej niż 1 kwietnia 2018 roku
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					1 460		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					1 468		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-01-09		200	200	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-01-16		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-01-30		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-02-16		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-02-27		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-05-11		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-05-29		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-06-12		220	220		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-06-19		80	80		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-06-27		100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-07-05		200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-07-10		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-08-10		70	70		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-08-28		180	180		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-08-31		320	320		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-09-15		50	50		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-10-10		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-10-16		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-10-25		350	350		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-11-06		150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-11-07		110	110		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-11-16		180	180		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-11-27		100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.	2023-11-29		170	170		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-01-13	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-01-24	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-01	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-14	150	150		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-18	150	150	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-02-24	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-08	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-23	50	50		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-28	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-03-30	50	50		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-04-06	300	300		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-04-14	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-05-09	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-05-19	400	400		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-01	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-14	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-20	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-06-28	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-07-07	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-07-18	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-07-27	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-08-04	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-08-17	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-08-29	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-09-14	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-09-22	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-09-27	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-10-04	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-10-13	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-10-25	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-11-07	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-11-14	100	100		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-11-28	200	200	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2022-12-30	300	300		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-06-10	200	20		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-06-24	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-07-12	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-07-14	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-11-25	150	150		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-06	200	200		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-16	250	250		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-21	100	100		
IMS S.A.	Closer Music Sp. z o.o.		2021-12-30	100	100		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					11 000		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					11 064		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. USD/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.	2023-02-06		30 tys. USD	118	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.		2022-03-08	100 tys. USD	393	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS S.A.	IMS Sensory Inc.		2022-03-08	20 tys. USD	79		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					590		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					597		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 roku /w tys. PLN/	Warunki udzielanych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS S.A.	WoM ASI Sp. z o.o.	2023-08-22		100	100	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					100		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					103		

4.10. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Specyfikacja środków pieniężnych	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych, w tym:	4 181	130
- rachunki bieżące	4 181	130
Środki pieniężne w kasie	-	-
Razem środki pieniężne	4 181	130

4.11. Instrumenty finansowe

Poniżej zaprezentowano klasyfikację instrumentów finansowych w podziale na kategorie.

Stan na 31.12.2023 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	11 222	-	-	11 222
Udziały w spółkach zależnych, w tym:	-	-	88 054	88 054
- <i>IMS r&d sp. z o.o.</i>	-	-	31 701	31 701
- <i>World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.</i>	-	-	24 772	24 772
- <i>APR Sp. z o.o.</i>	-	-	17 209	17 209
- <i>Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	-	-	13 025	13 025
- <i>Mood Factory Sp. z o.o.</i>	-	-	1 324	1 324
- <i>IMS Sensory Inc.</i>	-	-	23	23
Pożyczki udzielone	13 150	-	-	13 150
Środki pieniężne	4 181	-	-	4 181
Zobowiązania z tytułu leasingu	4 652	-	-	4 652
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych	32 292	-	-	32 292
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	11 096	-	-	11 096
Razem	76 593	-	88 054	164 647

Stan na 31.12.2022 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	13 061	-	-	13 061
Udziały w spółkach zależnych, w tym:	-	-	59 863	59 863
- <i>World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.</i>	-	-	27 896	27 896
- <i>APR Sp. z o.o.</i>	-	-	12 654	12 654
- <i>Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	-	-	12 078	12 078
- <i>IMS r&d sp. z o.o.</i>	-	-	6 516	6 516
- <i>Mood Factory Sp. z o.o.</i>	-	-	696	696
- <i>IMS Sensory Inc.</i>	-	-	23	23
Pożyczki udzielone	10 824	-	-	10 824
Środki pieniężne	130	-	-	130
Zobowiązania z tytułu leasingu	6 010	-	-	6 010
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych	19 148	-	-	19 148
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	20 479	-	-	20 479
Razem	69 652	-	59 863	129 515

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu o:

- charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu nie odbiega istotnie od wartości bilansowej.

Dodatkowe informacje o metodach wyceny instrumentów finansowych ujętych w bilansie w wartości godziwej

Aktywa oraz zobowiązania finansowe wyceniane przez IMS S.A. w wartości godziwej, zakwalifikowano do określonego poziomu w hierarchii wartości godziwej:

- **poziom 1** – notowane ceny (bez dokonywania korekt) z aktywnych rynków dla identycznych aktywów oraz zobowiązań,
- **poziom 2** – dane wejściowe do wyceny aktywów i zobowiązań, inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, obserwowalne na podstawie zmiennych pochodzących z aktywnych rynków,
- **poziom 3** – dane wejściowe do wyceny aktywów i zobowiązań, nie ustalone w oparciu o zmienne pochodzące z aktywnych rynków.

Klasa instrumentu finansowego	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3	Razem wartość godziwa
Stan na 31.12.2023 r.				
<i>Aktywa:</i>				
Udziały w spółkach zależnych	-	-	88 054	88 054
Udziały w innych spółkach	-	-	-	-
Aktywa razem	-	-	88 054	88 054
<i>Zobowiązania:</i>				
Zobowiązania razem (-)	-	-	-	-
Wartość godziwa netto	-	-	88 054	88 054

Klasa instrumentu finansowego	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3	Razem wartość godziwa
Stan na 31.12.2022 r.				
<i>Aktywa:</i>				
Udziały w spółkach zależnych	-	-	59 863	59 863
Udziały w innych spółkach	-	-	-	-
Aktywa razem	-	-	59 863	59 863
<i>Zobowiązania:</i>				
Zobowiązania razem (-)	-	-	-	-
Wartość godziwa netto	-	-	59 863	59 863

W okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2023 roku nie wystąpiły przeklasyfikowania instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej, nie dokonywano zmian w sposobie ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nie dokonywano zmiany klasyfikacji instrumentów finansowych.

Zmiany w trakcie 2023 roku wartości bilansowej aktywów finansowych zakwalifikowanych do poziomu 3 wartości godziwej:

	Akcje spółek nienotowanych	Instrumenty pochodne	Razem
Saldo na początek okresu	59 863	-	59 863
Zmiany z tytułu przeszacowania/utruty wartości udziałów w spółkach zależnych ujęte w:	28 191	-	28 191
- <i>wyniku finansowym</i>	112	-	112
- <i>pozostałych całkowitych dochodach</i>	28 079	-	28 079
Zaciągnięcie	-	-	-
Uregulowanie	-	-	-
Przeniesienie do poziomu 3	-	-	-
Saldo na koniec okresu	88 054	-	88 054

Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w podziale na kategorie instrumentów finansowych:

od 01.01.2023 r. do 31.12.2023 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Pożyczki udzielone	835	-	-	835
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	901	-	-	901
<i>Różnice kursowe</i>	(66)	-	-	(66)
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	(327)	-	-	(327)
<i>Odpisy aktualizujące (per saldo) i umorzenie należności</i>	(318)	-	-	(318)
<i>Różnice kursowe</i>	(21)	-	-	(21)
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	13	-	-	13
Środki pieniężne	38	-	-	38
<i>Różnice kursowe</i>	1	-	-	1
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	37	-	-	37
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	(971)	-	-	(971)
<i>Wycena zobowiązania z umowy inwestycyjnej z Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	(1 030)	-	-	(1 030)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(7)	-	-	(7)
<i>Różnice kursowe</i>	66	-	-	66
Zobowiązanie z tytułu leasingu	(348)	-	-	(348)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(348)	-	-	(348)
Zobowiązanie z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	(89)	-	-	(89)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(89)	-	-	(89)
Zobowiązanie z tytułu kredytów i pożyczek	(1 587)	-	-	(1 587)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(1 721)	-	-	(1 721)
<i>Różnice kursowe</i>	134	-	-	134
Razem	(2 450)	-	-	(2 450)

od 01.01.2022 r. do 31.12.2022 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Pożyczki udzielone	648	-	-	648
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	648	-	-	648
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	(252)	-	-	(252)
<i>Odpisy aktualizujące (per saldo) i umorzenie należności</i>	(240)	-	-	(240)
<i>Różnice kursowe</i>	(13)	-	-	(13)
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	1	-	-	1
Środki pieniężne	-	-	-	-
<i>Różnice kursowe</i>	(3)	-	-	(3)
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	3	-	-	3
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	172	-	-	172
<i>Wycena zobowiązania z umowy inwestycyjnej z Audio Marketing Sp. z o.o.</i>	248	-	-	248
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(3)	-	-	(3)
<i>Różnice kursowe</i>	(73)	-	-	(73)
Zobowiązanie z tytułu leasingu	(255)	-	-	(255)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(255)	-	-	(255)
Zobowiązanie z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	(95)	-	-	(95)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(95)	-	-	(95)
Zobowiązanie z tytułu kredytów i pożyczek	(1 086)	-	-	(1 086)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(1 086)	-	-	(1 086)
Razem	(868)	-	-	(868)

4.12. Analiza wrażliwości instrumentów finansowych na ryzyka i zarządzanie ryzykiem

Spółka jest narażona na ryzyka związane przede wszystkim z instrumentami finansowymi z których korzysta, takimi jak: umowy leasingu, kredyty bankowe, pożyczki dla jednostek powiązanych, środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz należności i zobowiązania handlowe.

Ogólna polityka IMS S.A. dotycząca zarządzania ryzykiem finansowym ma na celu zminimalizowanie potencjalnie niekorzystnego wpływu na wynik finansowy oraz płynność finansową Spółki. Zarząd IMS ustala ogólne zasady zarządzania ryzykiem oraz politykę dotyczącą konkretnych obszarów, takich jak: ryzyko zmiany kursu walut, ryzyko stopy procentowej, ryzyko kredytowe, w celu stabilizacji przepływów pieniężnych i tym samym zapewnienia odpowiedniego poziomu płynności i elastyczności finansowej.

Do instrumentów finansowych mających największe znaczenie dla sprawozdania finansowego Spółki należą przede wszystkim: kredyty bankowe, należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu leasingu oraz środki pieniężne. Wszystkie te instrumenty finansowe narażone są na różnego rodzaju ryzyka finansowe takie jak: ryzyko walutowe, ryzyko stóp procentowych, ryzyko kredytowe, a także ryzyko utraty płynności. Zarząd na bieżąco monitoruje

niezbędne informacje oraz w razie konieczności podejmuje odpowiednie kroki w celu zminimalizowania wpływu wszystkich ww. rodzajów ryzyka na sytuację finansową Spółki.

Ryzyko walutowe

Spółka jest narażona na ryzyko walutowe, którego źródłem są głównie transakcje międzynarodowe wyrażone w walutach innych niż złoty polski. Transakcje międzynarodowe odbywają się głównie w USD i EUR.

Struktura walutowa wybranych instrumentów finansowych na dzień bilansowy 31 grudnia 2023 roku oraz na 31 grudnia 2022 roku przedstawia się następująco:

Stan na 31.12.2023 r.	EUR	EUR przeliczone na PLN	USD	USD przeliczone na PLN
<i>Klasy instrumentów finansowych:</i>				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	52	226	6	22
Środki pieniężne	4	19	4	16
Razem	56	245	10	38
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	16	67	78	309
Kredyty	-	-	-	-
Razem	16	67	78	309

Stan na 31.12.2022 r.	EUR	EUR przeliczone na PLN	USD	USD przeliczone na PLN
<i>Klasy instrumentów finansowych:</i>				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	56	263	1	4
Środki pieniężne	4	19	6	26
Razem	60	282	7	30
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	15	70	84	370
Kredyty	-	-	-	-
Razem	15	70	84	370

W poniższej tabeli zaprezentowana została analiza wrażliwości na ryzyko walutowe wybranych instrumentów finansowych wraz z wpływem na wynik netto w PLN przy założeniu wzrostu/spadku kursu EUR/PLN oraz USD/PLN o +/- 10%.

Stan na 31.12.2023 r.	EUR/PLN		USD/PLN	
	zmiana + 10%	zmiana -10%	zmiana + 10%	zmiana -10%
<i>Klasy instrumentów finansowych</i>				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	18	(18)	2	(2)
Środki pieniężne	2	(2)	1	(1)
Razem aktywa finansowe	20	(20)	3	(3)
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(5)	5	(25)	25
Kredyty	-	-	-	-
Razem zobowiązania finansowe	(5)	5	(25)	25
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	15	(15)	(22)	22

Stan na 31.12.2022 r.	EUR/PLN		USD/PLN	
	zmiana + 10%	zmiana -10%	zmiana + 10%	zmiana -10%
<i>Klasy instrumentów finansowych</i>				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	21	(21)	-	-
Środki pieniężne	2	(2)	2	(2)
Razem aktywa finansowe	23	(23)	2	(2)
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(6)	6	(30)	30
Kredyty	-	-	-	-
Razem zobowiązania finansowe	(6)	6	(30)	30
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	17	(17)	(28)	28

Ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko wynikające z faktu, że wartość godziwa albo przyszłe przepływy z instrumentu finansowego będą zmieniać się na skutek zmian stóp procentowych. W przypadku wzrostu udziału długu w strukturze finansowania i/lub wzrostu stóp procentowych, ekspozycja na to ryzyko będzie wzrastać.

Aktywami i zobowiązaniami narażonymi na zmiany stóp procentowych są obecnie przede wszystkim zobowiązania z tytułu leasingu.

W poniższej tabeli przedstawiona została analiza wrażliwości wybranych instrumentów finansowych na ryzyko zmiany stopy procentowej wraz z wpływem na wynik netto przy założeniu zmiany stopy procentowej o +/- 1 p.p.

Klasy instrumentów finansowych	średnia wartość bilansowa ekspozycji narażonej na ryzyko w 2023 r.	Wpływ na wynik netto przy założeniu:	
		zmiana +1p.p.	zmiana -1p.p.
<i>Aktywa finansowe</i>			
Należności z tytułu pożyczek	11 987	97	(97)
Środki pieniężne	2 155	17	(17)
<i>Razem aktywa finansowe</i>	<i>14 143</i>	<i>114</i>	<i>(114)</i>
<i>Zobowiązania finansowe</i>			
Zobowiązania z tytułu leasingu	3 481	(28)	28
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	1 850	(15)	15
Kredyty	25 720	(208)	208
<i>Razem zobowiązania finansowe</i>	<i>31 051</i>	<i>(251)</i>	<i>251</i>
Razem aktywa i zobowiązania finansowe		(137)	137

Klasy instrumentów finansowych	średnia wartość bilansowa ekspozycji narażonej na ryzyko w 2022 r.	Wpływ na wynik netto przy założeniu:	
		zmiana +1p.p.	zmiana -1p.p.
<i>Aktywa finansowe</i>			
Należności z tytułu pożyczek	7 933	64	(64)
Środki pieniężne	397	3	(3)
<i>Razem aktywa finansowe</i>	<i>8 330</i>	<i>67</i>	<i>(67)</i>
<i>Zobowiązania finansowe</i>			
Zobowiązania z tytułu leasingu	4 083	(33)	33
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	2 370	(19)	19
Kredyty	13 893	(113)	113
<i>Razem zobowiązania finansowe</i>	<i>20 346</i>	<i>(165)</i>	<i>165</i>
Razem aktywa i zobowiązania finansowe		(98)	98

Za średnią wartość bilansową ww. instrumentów finansowych, przyjęta została średnia arytmetyczna danego instrumentu finansowego z początku i końca okresu bilansowego (to jest 1 stycznia i 31 grudnia danego roku).

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe definiowane jest jako ryzyko poniesienia straty finansowej przez Spółkę w sytuacji, kiedy kontrahent lub druga strona transakcji nie spełni swoich umownych obowiązków. Polityka Spółki zakłada ciągły monitoring i każdorazową analizę możliwości udzielenia kredytu kupieckiego odbiorcom produktów i usług. Wydłużony okres spłaty mogą otrzymać firmy będące we wcześniejszych okresach klientami IMS S.A. i charakteryzujące się pozytywną historią spłat, oraz firmy posiadające zdolność kredytową ocenioną na podstawie analiz wewnętrznych lub zewnętrznych. Emitent w celu zminimalizowania potencjalnego wpływu ryzyka kredytowego na bieżąco monitoruje salda w odniesieniu do każdego klienta. Koncentracja ryzyka kredytowego związana jest z sezonowością sprzedaży (najwyższa sprzedaż następuje w IV kwartale roku,

w szczególności w miesiącu grudniu). W związku z tym, na 31 grudnia saldo należności wykazuje wysoki poziom, który istotnie zmniejsza się w I kwartale kolejnego roku obrotowego. Historycznie, stopień ryzyka kredytowego nie był wysoki. Niemniej jednak, biorąc pod uwagę sytuację związaną z wojną w Ukrainie, należy uznać, że ryzyko to uległo istotnemu zwiększeniu, ze względu na różnego rodzaju problemy finansowe części klientów Spółki.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Udzielone pożyczki	13 150	10 824
Należności z tytułu dostaw i usług	10 109	12 014
Pozostałe należności	327	266
Środki pieniężne	4 181	130
Razem	27 767	23 234

Koncentracja ryzyka z tytułu należności	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Klient 1	10,1%	10,1%
Klient 2	7,8%	9,8%
Klient 3	6,6%	3,5%
Klient 4	3,3%	3,4%
Klient 5	3,1%	3,2%
Klient 6	2,9%	3,0%
Klient 7	2,7%	2,8%
Klient 8	1,8%	2,5%
Klient 9	1,5%	2,5%
Klient 10	1,4%	2,2%

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności to ryzyko, iż Spółka nie będzie w stanie uregulować swoich zobowiązań finansowych w dacie ich wymagalności. W ramach zarządzania ryzykiem płynności IMS stara się utrzymywać stan środków pieniężnych i linii kredytowych pozwalający na spłatę zobowiązań, zarówno w warunkach normalnych, jak i kryzysowych, bez ponoszenia dodatkowych kosztów. Spółka monitoruje ryzyko braku płynności poprzez planowanie płynności, które uwzględnia terminy zapadalności zarówno inwestycji finansowych, aktywów finansowych (na przykład należności) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem IMS S.A. jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością finansowania, a elastycznością głównie poprzez finansowanie własnymi środkami oraz wykorzystywanie kredytów w rachunku bieżącym i umów leasingowych. Historycznie, stopień ryzyka utraty płynności był niski. Niemniej jednak, biorąc pod uwagę sytuację związaną z wojną w Ukrainie, należy uznać, że ryzyko to uległo zwiększeniu.

Tabele poniżej przedstawiają wymagalność zobowiązań finansowych Spółki według daty wymagalności na podstawie umownych niedyskontowanych płatności na dzień bilansowy 31 grudnia 2023 roku oraz na 31 grudnia 2022 roku.

Zobowiązania finansowe według stanu na 31 grudnia 2023 roku	Wartość bilansowa	umowne niedyskontowane płatności	z tego niedyskontowane płatności o terminie wymagalności przypadającym w okresie od dnia bilansowego					
			do 3 miesiący	od 3 do 12 miesiący	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	32 292	32 292	14 607	9 750	3 298	1 648	2 989	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	5 859	5 965	3 440	917	347	381	880	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów	5 237	5 237	1 309	3 928	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	3 017	3 301	421	959	1 079	658	184	-
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	1 635	1 832	256	768	763	45	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego oraz pozostałych podatków	915	915	442	473	-	-	-	-
Razem	48 955	49 542	20 475	16 795	5 487	2 732	4 053	-

Zobowiązania finansowe według stanu na 31 grudnia 2022 roku	Wartość bilansowa	umowne niezdyskontowane płatności	z tego niezdykontowane płatności o terminie wymagalności przypadającym w okresie od dnia bilansowego					
			do 3 miesiący	od 3 do 12 miesiący	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	13 545	14 325	5 186	7 025	853	381	880	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	3 946	4 376	562	1 347	1 204	840	423	-
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	2 064	2 219	229	563	730	697	-	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów	5 938	5 938	1 485	4 453	-	-	-	-
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	19 443	19 443	12 380	3 575	1 375	1 107	1 006	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego oraz pozostałych podatków	1 831	1 831	702	1 129	-	-	-	-
Razem	46 767	48 132	20 544	18 092	4 162	3 025	2 309	-

4.13. Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Celem Spółki w zakresie zarządzania kapitałem jest dostarczenie odpowiednich środków finansowych niezbędnych do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było zapewnienie zwrotu na kapitale dla Akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału. Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, IMS może zwracać kapitał Akcjonariuszom, emitować nowe akcje lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Spółka monitoruje kapitał przy pomocy m.in. wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (w tym kredyty i pożyczki oraz zobowiązania handlowe i pozostałe, wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej plus zadłużenie netto. Wskaźnik zadłużenia na 31 grudnia 2023 r. wyniósł 45% i spadł w stosunku do stanu tego wskaźnika na 31 grudnia 2022 r. o 9 p.p.

Wskaźnik zadłużenia	Za rok zakończony 31 grudnia 2023 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2022 r.
Kredyty ogółem (w tym zobowiązania handlowe i pozostałe, rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów)	62 499	54 795
minus: środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 181	130
Zadłużenie netto	58 318	54 665
Kapitał własny razem	72 096	47 143
Kapitał ogółem	130 414	101 808
Wskaźnik zadłużenia	45%	54%

4.14. Kapitał podstawowy

	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Kapitał podstawowy	678	646

Struktura kapitału podstawowego na 31 grudnia 2023 r. oraz na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji:

Struktura kapitału podstawowego na dzień zatwierdzenia sprawozdania	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w złotych)	Wartość nominalna 1 akcji (w złotych)
Seria A	30 598 586	30 598 586	611 971,72	0,02
Seria C	500 500	500 500	10 010,00	0,02
Seria D	2 795 000	2 795 000	55 900,00	0,02
RAZEM	33 894 086	33 94 086	677 881,72	

W czerwcu i lipcu 2023 r. osoby uprawnione na mocy Regulaminu Programu Motywacyjnego IV na lata 2021 – 2023, uchwalonego przez Radę Nadzorczą Spółki 23 stycznia 2021 roku oraz zatwierdzonego przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy IMS S.A. 2 marca 2021 roku, zmienionego następnie przez Radę Nadzorczą Spółki 4 maja 2022 roku, co zostało zatwierdzone Uchwałą nr 22 z 9 czerwca 2022 roku Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Regulaminu Programu Motywacyjnego IV na lata 2021 – 2023, objęły akcje serii D. W ramach przeprowadzonej subskrypcji przydzielono 1.600.000 akcji serii D. Cena emisyjna, po jakiej obejmowane były akcje serii D wynosiła 0,51 PLN za 1 akcję. Wskutek objęcia 1.600.000 akcji

nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego IMS S.A. o kwotę 32.000,00 PLN. Objęte w dniach 30 czerwca 2023 r., 25 i 26 lipca 2023 r. akcje serii D stanowiły łącznie 4,95% kapitału zakładowego przed podwyższeniem oraz 4,95% ogólnej liczby głosów. Ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, w wyniku podwyższenia kapitału zakładowego, wynosi 33.894.086.

Akcje nie są uprzywilejowane co do dywidendy ani co do głosu.

4.15. Kapitał zapasowy i pozostałe kapitały rezerwowe

Kapitał zapasowy	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Kapitał zapasowy – kapitał powstały po transakcji wniesienia udziałów Closer Music Sp. z o.o. do World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.	20 273	20 273
Kapitał zapasowy – zysk z lat poprzednich	6 510	9 780
Kapitał zapasowy - opcje menedżerskie	7 192	3 785
Kapitał zapasowy – wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	102	102
Kapitał zapasowy - pozostałe	1 851	1 851
Razem	35 928	35 791

Zmiana kapitału zapasowego wynika głównie z:

- 1) Emisji akcji serii D Emitenta w wyniku realizacji Programu Motywacyjnego IV za rok 2022 - zmiana kapitału zapasowego o (+) 3.407 tys. PLN.
- 2) Podjętej w IMS S.A. przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie 28 czerwca 2023 roku Uchwały nr 8 w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2022 rok. Na wypłatę dywidendy w wysokości 6.782 tys. PLN przeznaczono całość zysku 2023 roku w wysokości 3.512 tys. PLN oraz kwotę 3.270 tys. PLN z kapitału zapasowego Spółki i stanowiącą niepodzielony zysk Spółki z lat ubiegłych.

W pozycji „Pozostałe kapitały rezerwowe” wykazany został kapitał z aktualizacji wyceny spółek zależnych. Szczegółową wycenę spółek zależnych zaprezentowano w nocie 4.5. niniejszego sprawozdania.

4.16. Propozycja co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy

Zarząd Emitenta w dniu 11 marca 2024 roku raportem ESPI 7/2024 poinformował, że wobec bardzo dobrych wyników za 2023 rok (najwyższe przychody i EBITDA w historii Grupy IMS), będzie rekomendował Radzie Nadzorczej oraz Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Spółki wypłatę dywidendy za 2023 rok w wysokości 27 gr. na 1 akcję. Ww. rekomendacja oznacza przeznaczenie na wypłatę dla Akcjonariuszy kwoty 9.151.403,22 zł. Stopa dywidendy, biorąc za podstawę kurs zamknięcia z 08.03.2024 roku, to 6,7%. Dywidendą objętych będzie 33.894.086 akcji. Zarówno wielkość rekomendowanej dywidendy na 1 akcję jak i łączna kwota dywidendy są najwyższe w historii. Ww. rekomendacja jest zgodna z polityką dywidendową prowadzoną w Grupie IMS, mówiącą o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej. Kwota dywidendy proponowanej za 2023 rok stanowi ponad 100% skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej. W przypadku zatwierdzenia rekomendowanej dywidendy przez ZWZ, będzie to 12. rok z rzędu, w którym Spółka dzieli się zyskiem z Akcjonariuszami.

4.17. Zobowiązania z tytułu leasingu

Zobowiązania z tytułu leasingu	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	2 399	3 636
- zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	1 723	2 300
- zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	676	1 336
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	2 253	2 374
- zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	1 294	1 646
- zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	959	728
Razem	4 652	6 010

Zobowiązania z tytułu leasingu zaciągniętego w celu sfinansowania zakupu środków trwałych	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Zobowiązania z tytułu leasingu, wymagalne w ciągu:	3 301	4 376
- jednego roku	1 380	1 908
- powyżej jednego roku do pięciu lat	1 921	2 468
Wartość przyszłych odsetek	284	430
Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań	3 017	3 946
Zobowiązanie wymagalne w okresie do 12 miesięcy	1 294	1 646
Zobowiązanie wymagalne w okresie po 12 miesiącach	1 723	2 300

Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	676	1 336
<i>Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)</i>	563	1 304
<i>Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.</i>	107	-
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	6	-
Umowa najmu samochodu osobowego	-	11
Umowa najmu samochodu osobowego	-	15
Umowa najmu samochodu osobowego	-	6
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	959	728
<i>Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)</i>	659	627
Umowa najmu pomieszczeń biurowych i magazynowych (ul. Mierzeja Wiślana, Kraków)	212	35
<i>Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.</i>	56	36
Umowa najmu samochodu osobowego	15	14
Umowa najmu samochodu osobowego	11	11
Umowa najmu samochodu osobowego	6	5
Razem	1 635	2 064

Szczegółowe zestawienie warunków aktywnych na 31.12.2023 r. umów leasingowych zaciągniętych w celu sfinansowania zakupu środków trwałych zostało przedstawione w punkcie 5.19. niniejszego sprawozdania. Zabezpieczeniem spłaty zobowiązań leasingowych są przekazane przez IMS S.A. leasingodawcom weksle in blanco. Umowy leasingowe zawierane są głównie na okres 5 lat (dotyczy urządzeń do audio-, wideo- i aromamarketingu), a oprocentowanie oparte jest o wskaźniki WIBOR (1M i 3M) + marża leasingodawcy.

4.18. Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Kredyty i pożyczki długoterminowe, w tym:	7 935	3 488
<i>Kredyty</i>	7 935	3 488
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe, w tym:	24 357	15 660
<i>Kredyty</i>	10 746	7 433
<i>Pożyczki</i>	13 611	8 227
Razem	32 292	19 148

Na 31 grudnia 2023 roku IMS S.A. miała otwarte trzy linie kredytowe:

- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A. do wysokości 10 mln PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań ustalono na 28.06.2024 r.
- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w BNP Paribas S.A. do wysokości 2 mln PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 09.09.2024 r.
- IMS S.A. – wielocelowy limit kredytowy w PKO Bank Polski S.A. do wysokości 5 mln PLN. W ramach udostępnionego przez PKO Bank Polski S.A. limitu kredytowego, IMS S.A. posiada:
 - kredyt w rachunku bieżącym do wysokości 2 mln PLN;
 - kredyt obrotowy nieodnawialny do wysokości 2 mln PLN;
 - gwarancje bankowe do wysokości 1 mln PLN.

Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta oraz wystawiania gwarancji bankowych. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 03.01.2025 r.

We wrześniu 2021 roku IMS S.A. podpisała z ING Bankiem Śląskim S.A. umowę o kredyt złotówkowy długoterminowy na refinansowanie 80% kosztów zakupu udziałów w spółce Audio Marketing Sp. z o.o. z siedzibą w Koszalinie (zakup udziałów opisany szerzej w punkcie 1.6. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2021 rok opublikowanego 27 kwietnia 2022 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com)).

Refinansowanie dotyczy dwóch nw. punktów:

- 1) zapłaty dotychczasowym właścicielom AM z tytułu nabycia 100% udziałów ceny łącznej 4,25 mln PLN;

2) dodatkowej zapłaty za udziały uzależnionej od zysku netto wypracowanego w okresie 01.01.2022 r. – 31.12.2022 r., wahającej się między 1,55 mln PLN do podziału na wszystkich dotychczasowych właścicieli AM przy wypracowaniu zysku netto na poziomie co najmniej 0,75 mln PLN do 6,5 mln PLN brutto do podziału na wszystkich dotychczasowych właścicieli AM przy wypracowaniu zysku netto na poziomie co najmniej 1,75 mln PLN.

Udzielony kredyt w wysokości 8,6 mln PLN został wypłacony Emitentowi w dwóch transzach: pierwsza transza w wysokości 3,4 mln PLN wypłacona została w październiku 2021 roku, druga transza w wysokości 5,2 mln PLN została wypłacona w październiku 2023 roku. Termin spłaty transzy I to wrzesień 2027 r., natomiast termin spłaty transzy II to październik 2029 r. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. W lipcu 2023 roku dokonano zmiany w ww. umowie, w wyniku której, ww. umowa została podzielona na dwie odrębne umowy: jedna obejmująca płatność Transzy I (3,4 mln PLN) i druga (odrębna) umowa obejmująca płatność Transzy II (5,2 mln PLN).

We wrześniu 2022 roku IMS S.A. podpisała z BNP Paribas Bank Polska S.A. umowę o kredyt nieodnawialny na finansowanie działalności bieżącej. Udzielony kredyt w wysokości 2 mln PLN został wypłacony Emitentowi jednorazowo w pełnej kwocie 17 października 2022 r. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku.

W styczniu 2023 roku IMS S.A. podpisała z PKO Bank Polska S.A. umowę o kredyt obrotowy nieodnawialny na maksymalną kwotę 4 mln zł. Celem była zmiana jednego z banków finansujących Emitenta na PKO BP S.A. Udzielony kredyt został wypłacony Emitentowi jednorazowo 18 stycznia 2023 r. w kwocie 3,7 mln PLN. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku.

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 31 grudnia 2023 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		według umowy				
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	10 000	4 966	2024-06-28	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową poręczony przez Mood Factory Sp. z o.o. i ARP Sp. z o.o., umowy podporządkowania pożyczek udzielonych na rzecz IMS przez IMS r&d i APR (spłata pożyczek nastąpi po zaspokojeniu wierzytelności ING Bank Śląski S.A. wynikających z tyt. udzielonego kredytu, gwarancja udzielona przez BGK
IMS S.A.	BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	2 000	336	2024-09-09	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, umowa podporządkowania pożyczek udzielonych oraz przyszłych na rzecz IMS przez APR (spłata pożyczek nastąpi po zaspokojeniu wierzytelności BNP Paribas S.A. wynikających z tytułu udzielonego kredytu
IMS S.A.	PKO Bank Polski S.A. (wielocelowy limit kredytowy) *	PLN	5 000	2 047	2025-01-03	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 8.500 tys. PLN (klauzula wykonalności do 03.01.2028 r.), gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt na finansowanie inwestycji)	PLN	3 400	2 186	2027-09-30	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 12.900 tys. PLN, gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt na finansowanie inwestycji)	PLN	5 200	5 127	2029-10-31	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 7.800 tys. PLN, gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	BNP Paribas S.A. (kredyt nieodnawialny)	PLN	2 000	1 333	2025-08-31	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, gwarancja udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	PKO Bank Polski S.A. (kredyt obrotowy nieodnawialny)	PLN	4 000	2 684	2026-01-03	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 6.000 tys. PLN (klauzula wykonalności do 03.01.2028 r.)
Razem IMS S.A.				18 681		

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 31 grudnia 2022 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	7 000	436	2023-06-28	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową poręczony przez Mood Factory Sp. z o.o. i ARP Sp. z o.o., umowy podporządkowania pożyczek udzielonych na rzecz IMS przez IMS r&d i APR (spłata pożyczek nastąpi po zaspokojeniu wierzytelności ING Bank Śląski S.A. wynikających z tytułu udzielonego kredytu, gwarancja udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt na finansowanie inwestycji)	PLN	8 600	2 730	2029-10-31	oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 12.900 tys. PLN, gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	2 000	1 898	2023-08-31	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
IMS S.A.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt nieodnawialny)	PLN	2 000	2 000	2025-08-31	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, gwarancja udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
IMS S.A.	Bank Millennium S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000	3 857	2023-02-08	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową gwarancja de minimis udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego
RAZEM				10 921		

W 2023 roku IMS S.A. zaciągnęła pożyczki od spółek zależnych Audio Marketing Sp. z o.o., APR Sp. z o.o. oraz IMS r&d sp. z o.o. Warunki udzielonych pożyczek zostały przedstawione w tabelach poniżej.

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-01-19		3 200	3 200	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-07-13		1 000	1 000		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-08-28		300	300		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-08-31		250	250		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-09-12		100	100		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-10-06		150	150		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-10-16		100	100		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-11-27		150	150		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-12-13		150	150		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-01-19		30 tys. USD	130	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-07-14		10 tys. EUR	43		
Audio Marketing Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-10-18		10 tys. EUR	44		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					5 617		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					5 679		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-07-20		550	550	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-09-21		200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-11-08		200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-01-18	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-02-23	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-03-21	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-04-05	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-05-24	100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-06-24	100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-22	100	100		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-22	200	200		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-06-10	400	400		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-10-13	350	350		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-11-15	300	300		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2021-12-20	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-04-01	700	700		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-04-22	150	150		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-09-21	1 000	1 000		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2020-11-27	250	250		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-01-03		30 tys. EUR	130	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-07-14		110 tys. EUR	478		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-08-28		100 tys. EUR	435		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-09-21		50 tys. EUR	218		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-10-18		50 tys. EUR	218		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-11-29		60 tys. EUR	261		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-12-18		30 tys. EUR	130		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-05-26	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-06-24	25 tys. EUR	109		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-08-19	25 tys. EUR	109	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-09-21	25 tys. EUR	109		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-10-11	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-08	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-22	15 tys. EUR	65		
APR Sp. z o.o.	IMS S.A.		2022-11-29	20 tys. EUR	87		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					7 994		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					8 076		

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Data udzielenia pożyczek		Wartość pożyczek /w tys. PLN, o ile nie zaznaczono inaczej/	Saldo pożyczek na 31.12.2023 r. /w tys. PLN/	Warunki udzielonych pożyczek	Termin spłaty
		Pożyczki udzielone w 2023 roku	Pożyczki udzielone przed 01.01.2023 r.				
IMS r&d sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-03-15		45 tys. USD	-	Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki EURIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS r&d sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-05-18		500	-	Oprocentowanie pożyczek ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 1-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy	Zwrot pożyczek nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy
IMS r&d sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-07-17		700	-		
IMS r&d sp. z o.o.	IMS S.A.	2023-09-07		100	-		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ/					-		
SALDO POŻYCZEK /KAPITAŁ + ODSETKI/					-		

4.19. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	3 436	5 181
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	147	299
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, w tym:	327	702
- z tytułu podatku VAT	137	550
- z tytułu ZUS	107	106
- z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	77	35
- inne	6	11
Rozliczenia międzyokresowe bierne, w tym:	5 207	5 816
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	2 007	2 570
- koszty usług pośrednictwa	691	759
- opłaty dla pośredników reklamowych	656	1 295
- koszty dzierżawy powierzchni	176	92
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	173	158
- koszty zakupu miejsca reklamowego	155	143
- pozostałe	156	123
Rezerwa na koszty Programu Motywacyjnego	1 927	2 623
Zobowiązanie z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń	1 273	623
Przychody przyszłych okresów	31	122
Razem	9 148	12 120

Zobowiązania z tytułu wykonanych niezafakturowanych usług wynikają z szacowanej lub pewnej kwoty, która według obowiązujących umów obciąża Spółkę. Kwoty powyższe wynikają między innymi z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów dla IMS oraz z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych. Zobowiązania z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń dotyczą głównie premii przyznawanych menedżerom spółki.

Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług:

	Niewymagalne	przeterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
Stan na 31.12.2023 r.	1 942	1 290	133	8	22	41	3 436
Stan na 31.12.2022 r.	2 877	1 617	561	80	28	18	5 181

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane, a terminy płatności mieszczą się zazwyczaj w przedziale 14 – 30 dni.

4.20. Inne zobowiązania finansowe

Inne zobowiązania finansowe	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Długoterminowe	1 537	1 726
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w APR Sp. z o.o.	-	506
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w Audio Marketing Sp. z o.o.	1 537	1 220
Krótkoterminowe	738	6 633
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w APR Sp. z o.o.	416	525
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej – zakupu udziałów w Audio Marketing Sp. z o.o.	322	6 108
Razem	2 275	8 359

W pozycji długo- i krótkoterminowych zobowiązań finansowych wykazane zostały pozostałe na 31 grudnia 2023 roku zobowiązania na rzecz byłych właścicieli APR Sp. z o.o. i Audio Marketing Sp. z o.o. Szczegółowy opis nabycia spółki Audio Marketing, w tym płatności wynikających z umowy inwestycyjnej został przedstawiony w punkcie 5.2. w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2021 roku. Umowa inwestycyjna dotycząca nabycia spółki APR z 15.10.2018 r. (podobnie jak w przypadku umowy inwestycyjnej z Audio Marketing Sp. z o.o.) zakłada płatności na rzecz poprzednich właścicieli APR rozłożone w czasie i uzależnione od zysków jakie APR wypracuje dla Grupy Kapitałowej IMS, co zostało szczegółowo opisane w raporcie ESPI 58/2018 z 15.10.2018 r. oraz w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2018 roku.

We wrześniu 2023 roku nastąpiło rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 1 czerwca 2021 r. ze współnikami przejętej spółki Audio Marketing Sp. z o.o. Na rzecz byłych właścicieli Audio Marketing Sp. z o.o. dokonana została płatność w łącznej kwocie 6.500 tys. PLN do podziału pomiędzy udziałowcami proporcjonalnie do liczby sprzedanych przez każdego z nich udziałów. Szczegółowo rozliczenie zostało przedstawione w punkcie 5.11. niniejszego sprawozdania.

We wrześniu 2023 roku nastąpiło także rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 15 października 2018 r. ze współnikami przejętej spółki APR Sp. z o.o. Na rzecz byłych właścicieli APR Sp. z o.o. dokonana została płatność w łącznej kwocie 614 tys. PLN do podziału pomiędzy udziałowcami proporcjonalnie do liczby sprzedanych przez każdego z nich udziałów. Szczegółowo rozliczenie zostało przedstawione w punkcie 5.12. niniejszego sprawozdania.

4.21. Rezerwy długoterminowe

Rezerwy długoterminowe	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Rezerwy na odprawy emerytalne	44	30
Razem	44	30

Zmiana stanu rezerw długoterminowych	Rezerwa na odprawy emerytalne	Razem
Stan na 1 stycznia 2022 r.	21	21
Utworzenie	30	30
Rozwiązanie	21	21
Stan na 31 grudnia 2022 r.	30	30
Stan na 1 stycznia 2023 r.	30	30
Utworzenie	44	44
Rozwiązanie	30	30
Stan na 31 grudnia 2023 r.	44	44

4.22. Rezerwy krótkoterminowe

Rezerwy krótkoterminowe	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	95	65
Razem	95	65

Zmiana stanu rezerw krótkoterminowych	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Razem
Stan na 1 stycznia 2022 r.	80	80
Utworzenie	65	65
Rozwiązanie	80	80
Stan na 31 grudnia 2022 r.	65	65
Stan na 1 stycznia 2023 r.	65	65
Utworzenie	95	95
Rozwiązanie	65	65
Stan na 31 grudnia 2023 r.	95	95



POZOSTAŁE INFORMACJE

5. Pozostałe informacje

5.1. Projekt Closer Music - produkcja i komercjalizacja własnych bibliotek muzycznych

Closer Music („CM”) to globalny projekt, którego celem jest produkcja w 100% własnych katalogów muzycznych o topowej jakości, a następnie ich monetyzacja na wielu polach eksploatacji.

Podstawą w realizacji projektu jest pozyskiwanie wszystkich praw i zezwoleń do utworów w najszerszym dopuszczalnym przez prawo zakresie. Zgodnie z naszym standardem i know-how do każdego utworu na rzecz Closer Music przenoszone zostają:

- autorskie prawa majątkowe;
- prawa pokrewne (prawa do artystycznych wykonań oraz prawa producenta fonogramu – tzw. prawa producenckie);
- prawo do wykonywania praw zależnych (w tym do dokonywania opracowań, np. remixów, mash-upów itp.);
- zezwolenie na wykonywanie praw autorskich osobistych (za uprawnionych lub zrzeczenie się wykonywania tychże praw przez samych uprawnionych).

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, w portfolio Closer Music jest ok. 10 tys. utworów radiowej jakości oraz ponad 4 tysiące efektów dźwiękowych (SFX), a już od kwietnia br. rozpoczynamy produkcję unikatowych w skali świata efektów binauralnych (360°). Naszym celem jest pełne pokrycie naszymi treściami gatunków i stylistyk występujących na rynku, żeby każdy klient mógł znaleźć odpowiednie dla siebie utwory i playlisty.

Rekrutacja profesjonalnych twórców

Twórcy muzyki są wybierani w złożonym procesie rekrutacji, którego celem jest wybór producentów, songwriterów, wokalistów i instrumentalistów ze specjalizacjami w konkretnych gatunkach muzycznych. Warto podkreślić, że od marca br. rekrutację prowadzimy również we współpracy z topową szkołą muzyczną Berklee College of Music wśród ich studentów.

Od wyselekcjonowanych twórców, poza produkcją wysokiej jakości muzyki, oczekujemy wszechstronnej wiedzy na temat różnych stylistyk i aktualnych trendów muzycznych. W całym procesie tworzenia utworów i katalogów muzycznych do współpracy zapraszamy również uznanych profesjonalistów z dużym dorobkiem artystycznym.

Studia nagraniowe i produkcyjne oraz proces produkcji

Obecnie, na stałe współpracujemy z czterema profesjonalnymi studiami produkcyjno-nagraniowymi z różnych zakątków świata, w których zakontraktowani przez nas profesjonalści zajmują się pisaniem tekstów do naszych utworów i nagrywaniem wokali do naszych melodii. Późniejszy etap jest kluczowy – wszystkie produkowane dla nas piosenki trafiają do naszych wewnętrznych studiów produkcyjnych, by tam przejść proces miksowania i masteringu zgodny z naszymi normami jakości. Tę jakość potwierdza fakt, iż współwłaściciel i jednocześnie inżynier dźwięku jednego z tych studiów w USA, nie dość, że został w tym roku uhonorowany nagrodą Grammy, to zdecydował się ruszyć w światową trasę masterclass pod patronatem Closer Music, by uczyć procesu miksowania i masteringu w oparciu o nasze utwory.

Najważniejszym elementem Closer Music jest bowiem контент - nagranie utworu musi być przeprowadzone w jak najwyższej jakości. Kompozycje, aranżacje i beaty do piosenek w dużej mierze powstają w Polsce (nie dotyczy wyspecjalizowanych stylistyk jak np. muzyka arabska, włoska czy latino), zaś pisanie tekstów do piosenek i nagrania wokali odbywają się na całym świecie – w

USA, UK, Danii i wielu innych, by ostatecznie trafić do naszych topowo wyposażonych studiów, by przejść miks, mastering oraz ostateczną weryfikację jakości.

Luca Pretolesi oraz Studio DMI partnerem Closer Music

W czerwcu 2023 r. Studio DMI i Closer Music podpisały umowę, na mocy której od początku lipca 2023 r. w obiekcie DMI w Las Vegas, USA powstało studio nagraniowe Closer Music (Emitent informował o tym raportem bieżącym ESPI 14/2023 z 27 czerwca 2023 r.).

Głównym przedstawicielem oraz inżynierem dźwięku w nowo otwartym studio został doświadczony i uznany na amerykańskim rynku muzycznym David Manceor, a od tego czasu produkcja utworów muzycznych odbywać się będzie również we współpracy z profesjonalistami poleconymi przez DMI. Umowa zawarta została na okres 1 roku z opcją jej przedłużenia przez Closer Music o kolejny rok. W ocenie Emitenta, powstanie własnego studia muzycznego w USA, przy współpracy z tak renomowanym partnerem jakim jest Luca Pretolesi i Studio DMI, otwiera drogę dla Closer Music do produkcji contentu muzycznego o jeszcze wyższym standardzie jakości oraz szerokiej promocji marki Closer Music, nie tylko na rynku północnoamerykańskim.

Wspomniany wyżej Luca Pretolesi, właściciel Studio DMI, to inżynier o absolutnie topowej jakości i renomie, obecny w branży muzycznej od ponad 25 lat, który spędził w studio nagraniowym ponad 40 000 godzin, współpracując z takimi artystami jak Drake, Steve Aoki, Diplo, David Guetta, J Balvin, Snoop Lion, Above & Beyond, G-Dragon, Jolin Tsai oraz Skrillex, z którym w tym roku sięgnął po nagrodę Grammy w kategorii Dance.

Platforma sprzedażowa Closer Music

W czerwcu 2023 roku światło dzienne ujrzała pierwsza wersja platformy sprzedażowej www.closermusic.com oraz aplikacje IOS oraz Google Play. Dzięki niej w intuicyjny i prosty sposób, każdy zainteresowany klient może bezpośrednio i w przystępny sposób nabyć wszelkie niezbędne licencje do legalnego wykorzystania naszej muzyki na wybranych polach eksploatacji (np. media społecznościowe, serwisy typu YouTube, Tik Tok, Instagram czy produkcje telewizyjne, filmy, TVC).

Zgodnie z założeniami od czerwca 2023 r. realizowany jest również plan marketingowy, który zakłada działania brand awarenessowe oraz stopniowe wprowadzanie i optymalizację lejków sprzedażowych dla wyznaczonych przez nas grup kluczowych klientów. Szczególną uwagę skupiamy na działaniach w mediach społecznościowych oraz współprac influencerskich, które mają na celu dotarcie do potencjalnych klientów.

Od momentu rozpoczęcia naszych działań, aż do dnia zatwierdzenia sprawozdania do publikacji, nasze posty w social media – przy niewielkim jak dotąd budżecie reklamowym - dotarły do ponad 4 milionów odbiorców na kluczowych rynkach (USA, Kanada, UK, Francja) oraz wygenerowały ponad 9 milionów wyświetleń w wyszukiwarce Google. Kolejnym krokiem w planie marketingowym jest uruchomienie w 3-cim kwartale br. kampanii prosprzedażowej, aby rozpocząć konwersję biernych obserwatorów w czynnych klientów. Dzięki temu będziemy mieć okazję nie tylko budować więź z naszymi dotychczasowymi odbiorcami, ale również przyciągnąć nowych, którzy dostrzegą wartość i jakość naszych usług.

Monetyzacja contentu muzycznego

Closer Music monetyzuje swoje katalogi muzyczne poprzez dwie różne formy licencji: bezpośrednią licencję muzyczną (Direct Music License) oraz licencję komercyjną.

Direct Music License (DML) to innowacyjny model o charakterze globalnym, oparty na bezpośredniej licencji muzycznej od właściciela praw. Ten model gwarantuje naszym klientom pełne prawo do legalnego wykorzystania naszej muzyki, bez konieczności dodatkowych opłat do

organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi w Polsce oraz na świecie. W przeciwieństwie do tego, licencja komercyjna obliguje klienta do opłacania tantiem organizacjom zbiorowego zarządzania prawami autorskimi.

Synchronizacja (Direct Music License i licencja komercyjna dla podmiotów nadawczych)

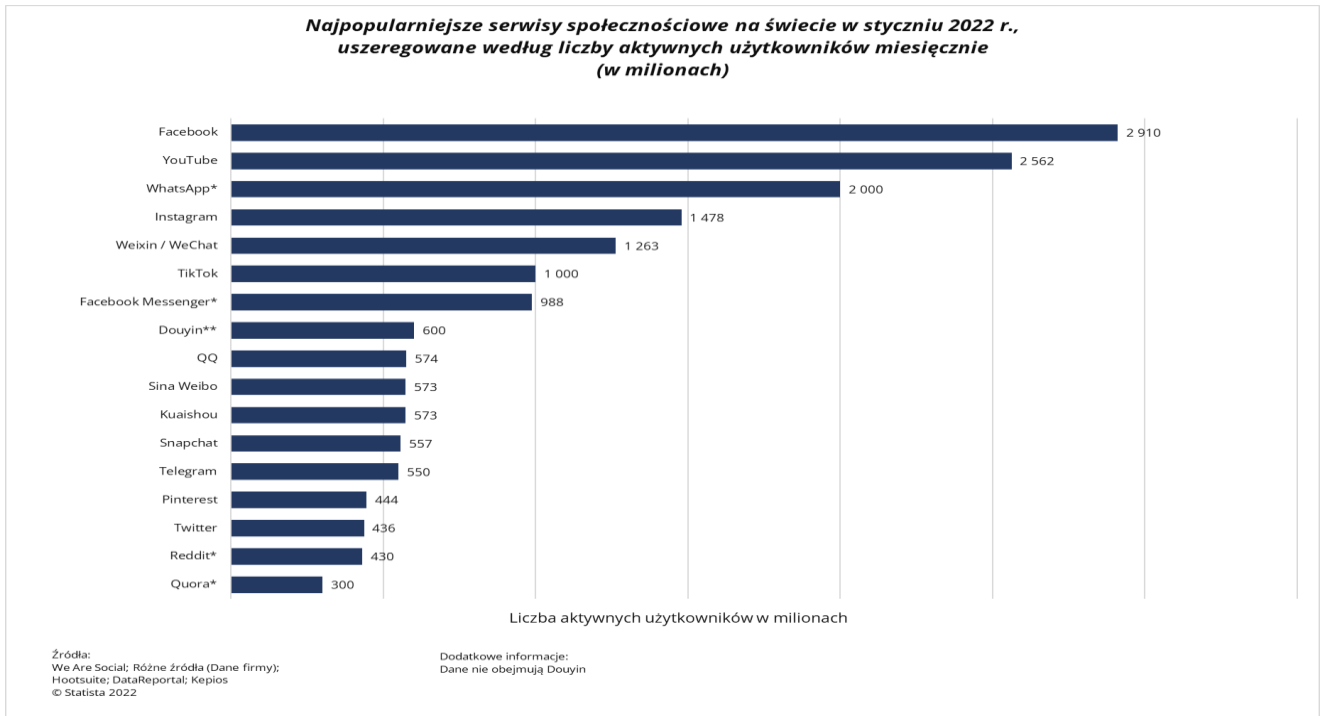
Closer Music oferuje katalog muzyczny do „synchronizacji”, czyli do umieszczania muzyki w filmach, serialach telewizyjnych, grach komputerowych, podcastach, reklamach we wszystkich mediach (radio, telewizja, digital) oraz materiałach własnych użytkowników platform społecznościowych. Popyt na muzykę do synchronizacji stale rośnie, zwłaszcza od czasu pojawienia się serwisów VOD takich jak Netflix czy HBO Max, które poszukują odpowiedniej ścieżki dźwiękowej do swoich produkcji. Od czerwca 2023 roku funkcjonuje serwis „One Stop Shop”, który umożliwia klientom zakup licencji na podstawie jednej prostej umowy obejmującej wszystkie prawa. W przeciwieństwie do „klasycznych” firm muzycznych, w których proces akceptacji umowy synchronizacyjnej wymaga zgody autora, kompozytora, artysty, wykonawcy i producenta, w Closer Music ten proces został skrócony do minimum, a nasze ceny są konkurencyjne wobec standardów panujących w branży muzycznej.

Głównym graczem w naszej części segmentu synchronizacji jest szwedzka firma Epidemic Sound, która jest dla nas dobrym punktem odniesienia co do sposobu prowadzenia działalności a także uniknięcia niektórych błędów. Wyceniany na 1,4 miliarda dolarów Epidemic Sound w ostatniej rundzie finansowania w 2021 roku pozyskał 450 milionów dolarów – w 2022 roku zanotował przychody na poziomie ok. 130 milionów dolarów.

Naszą główną grupą docelową są twórcy treści (kontent kreatorzy) w mediach społecznościowych. Rynek ten składa się z nie mniej niż 200 milionów indywidualnych twórców. Globalny rynek twórców treści w mediach społecznościowych wyceniono w 2020 r. na 2,97 miliarda dolarów. Oczekuje się, że całkowity rynek twórców treści w mediach społecznościowych będzie rósł w latach 2022–2032 w tempie CAGR wynoszącym 14,5%, natomiast do 2028 przy założonej rocznej stopie wzrostu (CAGR) wynoszącej 26,6%.

Potencjał przychodów z synchronizacji:

- Około 20% dzisiejszego rynku synchronizacji pochodzi z nowych, nietradycyjnych możliwości synchronizacji, stworzonych przez technologię i gigantyczną siłę mediów społecznościowych, co sprawia, że synchronizacja jest bardziej dostępna dla twórców (indywidualnych i firm).
- Rynek twórców treści w mediach społecznościowych składa się z nie mniej niż 200 milionów indywidualnych twórców.
- Każdy podmiot, który tworzy treści, potrzebuje łatwo dostępnej i bezpiecznej pod względem prawnym muzyki z prawem do synchronizacji.
- Rozwój mediów społecznościowych stworzył dynamiczny rynek synchronizacji B2C (np. YouTubers), ale także nowe możliwości dla firm, w tym telewizję cyfrową, wideo na żądanie, gry mobilne, podcasty.
- Prognozowany wzrost rynku twórców treści w mediach społecznościowych w latach 2022–2032 w tempie CAGR wynosi 14,5%, a do 2028 26,6%.
- Wartość rynkowa naszego klienta docelowego (liczona jako liczba użytkowników pomnożona przez średnią cenę licencji) może wynosić od 15,0 miliardów dolarów do 60,0 miliardów dolarów i oczekuje się szybkiego wzrostu.



Muzyka w miejscach publicznych (Direct Music License lub licencja komercyjna)

Naszą muzykę komercjalizujemy również poprzez jej odtwarzanie w miejscach publicznych, takich jak sklepy, punkty usług publicznych czy gabinety lekarskie. W każdej z tych lokalizacji właściciel może legalnie odtwarzać naszą muzykę za pomocą urządzenia MediaBox lub dedykowanego tabletu z naszą aplikacją, co pozwala mu tworzyć własne playlisty zamiast korzystać z radia.

Dzięki temu, że docieramy bezpośrednio do potencjalnych klientów, którzy chcą odtwarzać naszą muzykę, eliminujemy potrzebę pośredników. Oferujemy kompleksowe, bezpieczne i nowoczesne rozwiązania licencjonowania wysokiej jakości muzyki produkcyjnej do odtwarzania w miejscach publicznych, zarówno na podstawie licencji Direct Music License, jak i licencji komercyjnej. Licencja Direct Music (DML) to unikatowy na skalę światową model oparty na bezpośredniej licencji muzycznej od właściciela praw, która gwarantuje naszym klientom prawo do legalnego odtwarzania naszej muzyki w miejscach publicznych bez konieczności ponoszenia dodatkowych opłat do organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi w Polsce i na świecie.

Szacujemy, że potencjał takich lokalizacji w Europie wynosi około 1–1,5 miliona. Planujemy również poszerzyć naszą działalność na rynek amerykański, gdzie potencjał wynosi kilka milionów podobnych lokalizacji. Aktualnie dostarczamy nasz katalog muzyczny DML do firm o podobnym profilu biznesowym jak IMS SA, działających na rynkach w Szwecji, Norwegii, Danii, Finlandii i Izraelu.

Intensywnie pracujemy nad rozszerzeniem współpracy z innymi dostawcami usług medialnych w Unii Europejskiej, Stanach Zjednoczonych, Izraelu i na całym świecie. W związku z tym rozpoczęliśmy proces rekrutacji wysokiej jakości menedżerów i handlowców do naszego zespołu sprzedażowego, którzy będą penetrować rynki Europy i Stanów Zjednoczonych.

Potencjał przychodów z odtworzeń w miejscach publicznych:

- Realne 7,5 miliona obiektów (większych niż 40 m²) na rynku globalnym.
- Realne 1-1,5 miliona obiektów w Europie.
- Potencjalna wartość rynku to ok. 2,7 miliarda dolarów.

Sklepy Cyfrowe (licencja komercyjna)

Utwory z katalogu Closer Music są dostępne w 300 wiodących sklepach cyfrowych na całym świecie, co umożliwia komercjalizację naszej muzyki poprzez streaming oraz download w najpopularniejszych globalnych serwisach cyfrowych, takich jak Spotify, Apple Music, iTunes, Tidal i YouTube. Naszym partnerem dystrybucyjnym jest doświadczony agregator E-muzyka, z którym nawiązaliśmy niewyłączną współpracę. Obecnie jesteśmy w trakcie procesu wdrożenia, którego zakończenie planowane jest na koniec maja 2024 roku.

Dzięki trójstronnej umowie pomiędzy Closer Music, Songtradr a TikTok, jesteśmy obecnie jedynym na świecie kompleksowym dostawcą treści muzycznych dla twórców publikujących na tej platformie (z pełnymi prawami). Ta współpraca nie tylko stanowi dla nas szansę na promowanie naszej muzyki, ale także umożliwia nam aktywne uczestnictwo w kształtowaniu kultury internetowej i wspieranie artystycznych działań użytkowników TikTok. Cieszymy się, że możemy być częścią tej dynamicznej platformy i przyczynić się do tworzenia inspirujących i emocjonujących doświadczeń dla jej użytkowników. W wyniku tej współpracy Closer Music uzyskało status dostawcy muzyki dla platformy TikTok, a nasze utwory stały się legalnym źródłem dźwięków dla użytkowników tej platformy. Jesteśmy zadowoleni z faktu, że muzyka stworzona przez Closer Music cieszy się tak dużym zainteresowaniem wśród społeczności TikTok, a nasze utwory są wykorzystywane przez indywidualnych użytkowników w ich postach, co przyczynia się do tworzenia unikalnych i kreatywnych treści na tej platformie.

W 2022 roku przychody ze streamingu w ujęciu globalnym wzrosły o 11,5% w stosunku do roku poprzedniego i stanowiły 67% całkowitych przychodów rynku muzycznego (17,5 miliarda dolarów). Szacuje się, że liczba aktywnych abonentów platform muzycznych wynosi 589 milionów.

Potencjał przychodów ze streamingu:

- Globalne przychody ze streamingu (w ujęciu detalicznym/brutto) osiągną 89,3 miliarda dolarów w 2030 r., przy czym płatny streaming muzyki wyniesie 55,6 miliarda dolarów, a streaming wspierany reklamami – 33,7 miliarda dolarów.
- Roczny ARPU (średni przychód na użytkownika) abonenta muzyki na całym świecie wyniesie 45,8 USD w 2030 r., przy 1,260 miliarda płatnych abonentów serwisów streamingowych na całym świecie.

Nagroda w konkursie CEE Retail Awards

W lutym 2023 roku na wysokiej jakości naszych katalogów muzycznych, modelu biznesowym i wizji rozwoju spółki poznało się ponad 400 jurorów z całej Europy, wybierając Closer Music na zwycięzcę 15. edycji CEE Retail Awards 2023 w kategorii Professional Service Provider. Jakość tworzonego przez Closer Music kontentu i produktu, od założeń, przez realizację, aż po finalne katalogi, zdecydowanie wyróżniły się wśród obecnej na gali konkurencji z branży muzycznej.



Realizacja Programu Motywacyjnego obejmującego lata 2020 – 2022

Beneficjentem Programu Motywacyjnego za 2022 rok jest p. Dariusz Lichacz, który w 2022 roku pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu Closer Music Sp. z o.o. Na mocy kryteriów ww. Programu zawartych w Regulaminie, panu Dariuszowi Lichaczowi przyznano w czerwcu 2023 r. prawo do objęcia 122 udziałów Closer Music o łącznej wartości nominalnej 6,1 tys. PLN. Także w czerwcu 2023 roku, p. Piotr Kabaj, były członek Zarządu Closer Music, skorzystał z przyznanego w kwietniu 2022 roku prawa do objęcia 608 udziałów z Programu Motywacyjnego za 2021 rok, o łącznej wartości nominalnej 30,4 tys. PLN. Jednocześnie, 49 udziałów p. Lichacza oraz 246 udziałów p. Kabaja podlegało umorzeniu na mocy zawartych porozumień związanych z uprzednio dokonaną konwersją części pożyczek od IMS S.A. na udziały Closer Music (konwersja zwiększając ogólną liczbę udziałów Closer Music zwiększała również liczbę udziałów możliwych do objęcia z Programu Motywacyjnego, a podpisane porozumienia te wartości normalizowały do warunków zapisanych w Regulaminie Programu Motywacyjnego). Tym samym, w wykonaniu Programu Motywacyjnego na lata 2020-2022, p. Dariusz Lichacz objął w 2023 roku 73 udziały Closer Music o łącznej wartości nominalnej 3,65 tys. PLN, zaś p. Piotr Kabaj – 362 udziały o łącznej wartości nominalnej 18,1 tys. PLN, co jednoznacznie jest z zakończeniem ww. programu.

We wrześniu 2023 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS dokonał rejestracji emisji nowych udziałów i podwyższenia kapitału zakładowego Closer Music Sp. z o.o.

Nowy program motywacyjny na lata 2023 – 2024 oraz jego realizacja za 2023 rok

W lutym 2023 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Closer Music Sp. z o.o. Uchwałą nr 1 przyjęło Program Motywacyjny, oparty o udziały, dla dwóch członków zarządu spółki na lata 2023-2024 oraz zatwierdziło Regulamin ww. Programu Motywacyjnego („Regulamin”). Celem Programu jest utworzenie silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia ambitnych celów związanych z produkcją własnych bibliotek muzycznych i ich komercjalizacją, pozyskiwania nowych rynków zbytu na ofertę spółki, osiągnięcia ponadprzeciętnych wyników sprzedażowych oraz związanie kluczowych osób ze spółką, co winno skutkować wzrostem wartości Closer Music Sp. z o.o. i leży w interesie wszystkich udziałowców spółki. Program Motywacyjny umożliwi osobom uczestniczącym w tym Programie, pod warunkiem spełnienia kryteriów określonych w Regulaminie, uzyskanie prawa do objęcia maksymalnie 850 udziałów stanowiących łącznie nie więcej niż 8,5% kapitału zakładowego spółki na dzień przyjęcia Programu Motywacyjnego. Kryterium ogólnym Programu jest piastowanie funkcji członka Zarządu spółki przez co najmniej dziewięć miesięcy w każdym okresie nabycia (tj. każdy kolejny rok obrotowy

2023 – 2024). Kryteria szczegółowe, określone przez NZW Closer Music, oparte są o parametry związane z ilością wyprodukowanych utworów muzycznych, wdrożeniem internetowej aplikacji sprzedażowej i ilością subskrypcji (z wyłączeniem spółek Grupy IMS). Udziały spółki w ramach Programu Motywacyjnego każdorazowo będą obejmowane po cenie równej ich wartości nominalnej. Uczestnicy Programu zobowiązują się do bezwzględnego niezbywania nabytych udziałów (lock-up) przez dwa lata od dnia ich nabycia. Pierwszeństwo w nabyciu udziałów posiadają wspólnicy spółki.

Emitent zlecił wyspecjalizowanemu biuru aktuarialnemu wycenę kosztu ww. Programu Motywacyjnego zgodnie z MSSF 2. Maksymalny koszt programu w okresie 2 – letnim – przy objęciu wszystkich udziałów objętych Programem – to 2.542 tys. PLN. Do wyceny wartości uprawnień użyto modelu Blacka-Scholes'a.

Beneficjenci Programu Motywacyjnego na lata 2023 – 2024 za 2023 rok spełnili warunki uprawniające ich do objęcia łącznie 300 udziałów Closer Music Sp. z o.o. W drugim kwartale 2024 roku odbędzie się Walne Zgromadzenie Wspólników spółki, które będzie głosowało nad przyznaniem określonych ilości udziałów poszczególnym członkom zarządu. W sprawozdaniu skonsolidowanym za 2023 rok ujęta została rezerwa na koszt programu w wysokości 897 tys. PLN, który został odniesiony na powiększenie kosztu wytworzenia aplikacji sprzedażowej.

Podwyższenie kapitału zakładowego w Closer Music Sp. z o.o.

We wrześniu 2023 roku Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego w Closer Music Sp. z o.o. Podwyższenie nastąpiło w wyniku zakupu udziałów Closer Music dokonanego przez inwestorów w marcu 2023 roku. Transakcje nabycia zostały szczegółowo opisane w punkcie 5.3. poniżej.

Wniesienie udziałów Closer Music Sp. z o.o. do World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o.

W dniu 28 grudnia 2022 roku World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. na mocy uchwał Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o., podwyższyła kapitał zakładowy spółki o 27.896 tys. PLN. Podwyższenie kapitału zakładowego zostało dokonane poprzez utworzenie nowych udziałów w liczbie 557.920 i wartości nominalnej każdego udziału w wysokości 50 PLN. Jedynym uprawnionym do objęcia wszystkich nowych udziałów była IMS Spółka Akcyjna i nowe udziały zostały przez IMS S.A. objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci 8.466 udziałów w kapitale zakładowym Closer Music Sp. z o.o. Wartość wkładu niepieniężnego w wysokości 27.896 tys. PLN ustalona została na podstawie wyceny wartości udziałów Closer Music Sp. z o.o. z 4 listopada 2022 roku dokonanej przez zewnętrznego rzeczoznawcę, biegłego rewidenta.

W wyniku powyżej opisanej transakcji, wszystkie udziały Closer Music Sp. z o.o. posiadane do 27 grudnia 2022 roku przez IMS S.A. zostały wniesione do World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. Podwyższenie kapitału w World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy 1 lutego 2023 roku.

5.2. Podpisanie umowy inwestycyjnej z JR Holding ASI S.A. oraz EKIPA Investments ASI Sp. z o.o. dotyczącej pozyskania kapitału dla Closer Music porozumienia Term Sheet dotyczącego pozyskania kapitału dla Closer Music Sp. z o. o.

W dniu 12 listopada 2023 r. podpisana została Umowa Inwestycyjna („Umowa”) dotycząca pozyskania kapitału dla spółki zależnej, Closer Music Sp. z o.o. („CM”), zajmującej się budową i komercjalizacją własnych bibliotek muzycznych. Stronami Umowy są inwestorzy: JR HOLDING ASI S.A. z siedzibą w Krakowie („JRH”), kontrolowana przez Januarego Ciszewskiego; EKIPA Investments ASI Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie („EKIPA”), kontrolowana przez Ekipa Holding S.A. z siedzibą w Krakowie oraz Emitent, CM i Closer Music Corporation („CMC”) z siedzibą w USA (spółka zależna Emitenta, poprzez którą Emitent kontroluje CM).

Inwestorzy zainwestowali łącznie 3 mln zł przy wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 50 mln zł. Inwestorzy objęli łącznie 627 udziałów stanowiących 5,57% w kapitale CM po jego podwyższeniu. W przypadku JRH inwestycja wyniosła 2 mln zł w zamian za 418 udziałów w CM (3,71% udział w kapitale CM po podwyższeniu), w przypadku EKIPA 1 mln zł w zamian za 209 udziałów w CM (1,86% udział w kapitale CM po podwyższeniu). Strony wspólnie ustaliły - mniejszą niż pierwotnie planowana - kwotę inwestycji w wysokości 3 mln zł, ze względu na znacznie wyższą wartość udziałów CM, związaną m.in. z kilkukrotnym wzrostem przychodów CM w stosunku do 2022 roku, podpisaniem i realizacją porozumienia z ZAiKS oraz zwiększeniem baz muzycznych o kilka tysięcy wysokiej jakości utworów.

Pozyskane środki CM przeznaczyła na dalszy rozwój, w szczególności na:

- działania marketingowe i promocyjne związane głównie z kanałem online;
- dalszą budowę wysokiej jakości baz muzycznych;
- zwiększenie sił sprzedażowych i pozyskiwanie nowych klientów;
- rozbudowę internetowej aplikacji sprzedażowej.

Inwestorzy mają prawo konwersji udziałów posiadanych w CM na akcje IMS w terminie pomiędzy 24 a 36 miesiącem od podpisania Umowy, co oznacza bezwarunkowe uprawnienie Inwestorów do żądania zamiany wszystkich 627 udziałów posiadanych przez Inwestorów w CM na 854.700 nowoutworzonych akcji IMS. Kurs akcji (cena emisyjna) wynosi 3,51 PLN za jedną akcję, co stanowi równowartość powiększonej o 15% średniej z kursów zamknięcia cen akcji IMS na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie we wrześniu 2023 roku. Kurs ten został zmieniony z pierwotnego kursu wynoszącego 3,21 PLN za jedną akcję ustalonego w Term Sheet.

Inwestorzy mają prawo wymiany posiadanych udziałów CM na akcje CMC wg stałego parytetu 1 udział CM = 1.127,36829 akcji CMC, tzn. wymiany 627 udziałów CM na 706.860 akcji CMC (parytet wymiany 1% za 1% wg stanu liczby udziałów CM i akcji CMC na dzień podpisania Umowy).

Prawo konwersji udziałów CM nabytych przez Inwestorów na akcje IMS S.A. oraz prawo wymiany udziałów CM nabytych przez Inwestorów na akcje CMC są prawami rozłącznymi, tzn. Inwestorzy mogą skorzystać wyłącznie z jednego z ww. praw.

Przy wyliczeniu liczby i % udziałów dla nowych inwestorów, oprócz 10.568 udziałów Closer Music zarejestrowanych w KRS, uwzględnionych zostało 56 udziałów, które zostaną utworzone i objęte przez innego inwestora w wykonaniu postanowień umowy inwestycyjnej zawartej z tym inwestorem w dniu 27 września 2023 roku, zgodnie z treścią raportu bieżącego ESPI nr 37/2023 z 27 września 2023 roku.

Umowa zawiera również m.in. przyszłe zasady ładu korporacyjnego CM, zasady wynagradzania członków zarządu CM, zwyczajowe prawa transakcyjne (m.in. anti-dilution, tag-along, drag-along, prawo pierwszeństwa, lock-up), oświadczenia i zapewnienia oraz kary umowne adekwatne i określone na warunkach rynkowych dla tego rodzaju transakcji.

Umowa wchodzi w życie z chwilą jej zawarcia i obowiązuje do dnia, w którym łączny udział posiadanych udziałów przez Inwestorów spadnie poniżej 1% łącznej liczby wszystkich udziałów CM.

O podpisaniu Umowy Inwestycyjnej Emitent informował w raporcie ESPI 43/2023 w dniu 13 listopada 2023 roku.

W lutym 2024 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS dokonał rejestracji emisji nowych udziałów i podwyższenia kapitału zakładowego Closer Music Sp. z o.o.

Na podstawie Umowy Inwestycyjnej, Emitent zobowiązany jest zaoferować Inwestorom warranty subskrypcyjne, jako opcję konwersji objętych przez nich nowych udziałów w Closer Music Sp. z o.o. (o czym mowa powyżej), na akcje Spółki. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie IMS S.A. 10 stycznia 2024 roku podjęło uchwałę nr 5 w sprawie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji akcji serii E z jednoczesnym pozbawieniem dotychczasowych Akcjonariuszy Spółki prawa poboru akcji oraz w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do ustalenia tekstu jednolitego Statutu Spółki uwzględniającego podwyższenie kapitału zakładowego w związku z objęciem akcji serii E, w konsekwencji czego warunkowe podwyższenie kapitału warunkowego wyniesie nie więcej niż 17.094 PLN, poprzez emisję nie więcej niż 854.700 akcji serii E.

W dniu 26 lutego 2024 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS („Sąd”) zarejestrował zmiany w Statucie IMS S.A. dotyczące w szczególności warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki.

5.3. Podpisanie innych istotnych umów inwestycyjnych dotyczących pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music

W dniu 7 marca 2023 r. podpisana została umowa inwestycyjna, na podstawie której zostały wyemitowane i sprzedane na rzecz nowego inwestora udziały Closer Music Sp. z o.o. stanowiące łącznie 0,40% kapitału zakładowego za kwotę 201 tys. PLN, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 50 mln PLN. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów w marcu 2023 roku. Pozyskane środki spółka przeznaczy na dalszy rozwój, w szczególności rozbudowę aplikacji sprzedażowej i pozyskiwanie nowych klientów.

W dniu 28 marca 2023 r. podpisane zostały kolejne umowy inwestycyjne dotyczące pozyskania kapitału w Closer Music Sp. z o.o. Closer Music wyemitowała i sprzedała na rzecz inwestorów udziały stanowiące łącznie 0,73% kapitału zakładowego za kwotę 363,7 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 50 mln zł. Inwestorzy dokonali wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów w terminie 7 dni po podpisaniu umowy. Pozyskane środki Closer Music przeznaczy na dalszy rozwój, w szczególności rozbudowę aplikacji sprzedażowej i pozyskiwanie nowych klientów. Inwestorami są:

- p. Piotr Bielawski, Wiceprezes Zarządu i dyrektor finansowy Emitenta, który nabył 0,2% udziałów za cenę 100,5 tys. zł;
- p. Wojciech Piwocki, Wiceprezes Zarządu i dyrektor handlowy Emitenta, który nabył 0,33% udziałów za cenę 162,7 tys. zł;
- menedżerka z kilkunastoletnim doświadczeniem na stanowiskach handlowych w IMS S.A., która nabyła 0,2% udziałów za cenę 100,5 tys. zł.

Przy wyliczeniu liczby i % udziałów dla inwestorów, oprócz 10.015 udziałów Closer Music zarejestrowanych w KRS, uwzględnionych zostało 435 udziałów, które zostały przyznane dwóm beneficjentom zakończonego Programu Motywacyjnego za lata 2020 - 2022. Niezbędne do wykonania w całości ww. umów inwestycyjnych uchwały dot. emisji ww. 118 udziałów zostały podjęte przez Zgromadzenie Wspólników Closer Music w czerwcu 2023 r.

We wrześniu 2023 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS dokonał rejestracji emisji nowych udziałów i podwyższenia kapitału zakładowego Closer Music Sp. z o.o.

We wrześniu 2023 r. podpisana została kolejna umowa inwestycyjna dotycząca pozyskania kapitału w spółce zależnej Closer Music Sp. z o.o. Spółka wyemitowała i sprzedała na rzecz nowego inwestora udziały stanowiące łącznie 0,53% kapitału zakładowego za kwotę 300 tys. zł, tj. przy szacunkowej wycenie pre-money 100% udziałów Closer Music wynoszącej 56 mln zł. Inwestor dokonał wpłaty 100% ceny emisyjnej nowych udziałów w terminie 7 dni po podpisaniu umowy. Warto nadmienić, że nowy inwestor to uznany manager z wieloletnim doświadczeniem w branży mediowej. Pozyskane środki Closer Music przeznaczy na dalszy rozwój, w szczególności rozbudowę aplikacji sprzedażowej i pozyskiwanie nowych klientów. Przy wyliczeniu liczby i % udziałów dla nowego inwestora, oprócz 10.015 udziałów Closer Music zarejestrowanych w KRS, uwzględnionych zostało 435 udziałów, które zostały przyznane dwóm beneficjentom zakończonego Programu Motywacyjnego za lata 2020 - 2022. Niezbędna do wykonania w całości ww. umowy inwestycyjnej uchwała dot. emisji 56 udziałów została podjęta przez Zgromadzenie Wspólników Closer Music w listopadzie 2023 r.

Rejestracja emisji nowych udziałów i podwyższenia kapitału zakładowego Closer Music Sp. z o.o. przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS nastąpiła w lutym 2024 roku.

Łącznie w latach 2021 - 2023 r. w wyniku podpisanych umów inwestycyjnych, Closer Music Sp. z o.o. pozyskała 6,1 mln zł.

5.4. Porozumienie z ZAIKS

W dniu 11 maja 2023 r. Closer Music Sp. z o.o. podpisała ze Stowarzyszeniem Autorów ZAiKS („ZAIKS”) Umowę o zbiorowe zarządzanie prawami autorskimi („Umowa”) oraz Porozumienie dodatkowe do Umowy („Porozumienie”). Closer Music i ZAIKS ustaliły zasady współpracy odnoszące się do muzyki komercyjnej (licencjonowanej przez ZAIKS) i DML (Direct Music Licensing – muzyka licencjonowana bezpośrednio przez Closer Music) oraz zasady określające rozliczenia ZAIKS z Closer Music z tytułu praw autorskich do utworów będących własnością Closer Music za lata 2020 – 2022, jak również odnoszące się do 2023 roku i lat kolejnych.

Podpisana Umowa i Porozumienie to bardzo ważny krok w rozwoju Closer Music i będą także miały istotny wpływ na realizację strategii i perspektywy rozwoju całej Grupy IMS. Zysk netto Closer Music z tytułu rozliczeń za lata 2020 – 2022, który został ujęty w skonsolidowanym sprawozdaniu za rok 2023, przekroczył 20% skonsolidowanego zysku netto Grupy IMS za rok obrotowy 2022. W kolejnych okresach Emitent spodziewa się jeszcze większych przychodów i zysków ze względu na wzrost repertuaru Closer Music w playlistach, zwiększanie liczby lokalizacji komercyjnych oraz planowane rozszerzenie z ZAIKS współpracy na cały świat.

5.5. Nabycie podmiotu w USA

W dniu 1 września 2023 r. spółka zależna Emitenta – World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. („WoM ASI”) - podpisała ze spółką Closer Music Corporation („CMC”) z siedzibą w USA umowę inwestycyjną („Umowa”). O podpisaniu Umowy Emitent poinformował 1 września 2023 r. raportem ESPI 32/2023. Natomiast komunikatem ESPI 23/2023 z dnia 17 lipca 2023 r. Emitent informował o podpisaniu Listu Intencyjnego ws. nabycia ww. spółki.

Na mocy Umowy, WoM ASI objęła 8.589.871 nowo wyemitowanych akcji CMC w zamian za wszystkie posiadane udziały w Closer Music Sp. z o.o. („CM”), tj. 8.466 udziałów stanowiących na dzień podpisania Umowy 84,53% ogółu udziałów w CM. Nowo wyemitowane akcje CMC stanowią 88% ogółu akcji po emisji. W ten sposób WoM ASI, w której 100% udziałów posiada IMS S.A., objęła kontrolą CMC oraz poprzez CMC nadal będzie sprawować pośrednią kontrolę nad CM. Nabycie CMC to kolejny krok w realizacji strategii rozwoju projektu Closer Music. Poprzez CMC sprzedaż licencji muzycznych realizowana będzie na rynku amerykańskim. Z uwagi na fakt, iż akcjonariusze mniejszościowi spółki CMC posiadają bardzo szeroką sieć kontaktów biznesowych, w tym wśród funduszy inwestycyjnych, skonstruowana w ten sposób grupa kapitałowa w ocenie zarządu Emitenta będzie miała lepszy dostęp do źródeł kapitału, przede wszystkim z Ameryki Północnej, Europy Zachodniej i Azji.

Zgodnie z Umową, obecni udziałowcy mniejszościowi CM również będą mieli możliwość konwersji posiadanych udziałów CM na akcje CMC wg identycznego parytetu wymiany udziały/akcje jak WoM ASI (tj. 1 udział CM = 1.014,63158 akcji CMC).

Wybrane dane finansowe Closer Music Corporation (w tys. PLN)

Poniżej zostały przedstawione wybrane dane finansowe Closer Music Corporation.

- 4) 01.09.2023 r. – 31.12.2023 r. – okres, w którym sprawozdanie finansowe Closer Music Corporation podlegało konsolidacji - sprawozdanie przygotowane zgodnie z MSSF;
- 5) 01.01.2023 r. – 31.12.2023 r. – sprawozdanie przygotowane zgodnie z MSSF;
- 6) 01.01.2022 r. – 31.12.2022 r. – rok obrotowy Closer Music Corporation - sprawozdanie po przekształceniu przygotowane zgodnie z MSSF.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	Za okres 01.09.2023 r. - 31.12.2023 r.	Za okres 01.01.2023 r. - 31.12.2023 r.	Za okres 01.01.2022 r. - 31.12.2022 r.
Przychody netto ze sprzedaży	-	11	-
EBIT	(194)	(284)	(14)
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	(193)	(283)	(14)
Strata za okres sprawozdawczy z działalności kontynuowanej	(200)	(291)	(14)

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	Za okres 01.09.2023 r. - 31.12.2023 r.	Za okres 01.01.2023 r. - 31.12.2023 r.
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(237)	(340)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(26)	(26)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	431	535
Przepływy pieniężne netto razem	168	169

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Inne długoterminowe aktywa finansowe	27 896	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	192	16
Rozliczenia międzyokresowe	26	-
Kapitał własny	27 602	(14)
Zobowiązania krótkoterminowe	535	30

W skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów Grupy IMS za 2023 roku uwzględniono EBIT w wysokości (194) tys. PLN; EBITDA w wysokości (193) tys. PLN oraz stratę netto przypisaną akcjonariuszom jednostki dominującej w wysokości (176) tys. PLN (konsolidacja sprawozdania finansowego Closer Music Corporation dotyczy okresu 01.09.2023 r. – 31.12.2023 r.) W przypadku, gdyby datą przejęcia był początek rocznego okresu sprawozdawczego, w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej uwzględniono by przychody wygenerowane przez Closer Music Corporation w wysokości 11 tys. PLN; EBIT w wysokości (284) tys. PLN; EBITDA w wysokości (283) tys. PLN oraz stratę netto przypisaną akcjonariuszom jednostki dominującej w wysokości (256) tys. PLN.

5.6. Rekomendacja „KUPUJ” dla akcji IMS S.A. z ceną docelową 4,60 PLN

W dniu 8 września 2023 r. opublikowana została przez Biuro Maklerskie Banku Millennium rekomendacja „KUPUJ” dla akcji IMS S.A. Rekomendacja w grudniu 2023 roku została zaktualizowana z ceny docelowej 3,80 PLN za 1 akcję do ceny docelowej 4,60 PLN za 1 akcję.

Zaktualizowana wycena w dużej mierze oparta została o przyszłe przepływy pieniężne szacowane z rozliczeń z organizacjami zbiorowego zarządzania prawami autorskimi. Ta działalność znajduje się w spółce Closer Music Sp. z o.o., która zgodnie z opinią Biura Maklerskiego „przeszła z etapu czystego start-upu do biznesu z możliwością generowania realnych zysków.”

Zaktualizowana po wynikach za II i III kwartał 2023 roku wycena IMS przeprowadzona została w oparciu o metodę DCF (zdyskontowanych przepływów pieniężnych) i metodę porównawczą względem głównie zagranicznych spółek zajmujących się reklamą i marketingiem. Na podstawie metody DCF ustalono wartość spółki na poziomie 171,1 mln PLN, czyli 4,87 PLN na akcję. Przy użyciu metody porównawczej wycena spółki wyniosła 151,5 mln PLN (4,32 PLN na akcję). Wynikom wyceny metodą DCF i porównawczą przypisano wagę po 50%. W wyniku powyższego uzyskano wycenę spółki na poziomie 161,3 mln PLN, czyli 4,60 PLN na akcję. W związku z uzyskaną wyceną utrzymano rekomendację „kupuj” dla akcji IMS S.A.

W rekomendacji wskazano kluczowe przesłanki inwestycyjne dla potencjalnych Akcjonariuszy:

- [projekt Closer Music](#) - projekt, którego celem jest produkcja wysokiej jakości własnych baz muzycznych do ich wykorzystywania i komercjalizacji jest odpowiedzią na ograniczenia dynamiki wzrostu dotychczasowego modelu abonamentowego Grupy oraz ma także umożliwić na szerszą skalę ekspansję zagraniczną;
- [abonamentowy model stabilizatorem dla przychodów](#) – sprzedaż Grupy IMS w ok. 50% wynika ze stałych, comiesięcznych przychodów abonamentowych w segmentach audio,

- wideo i aromamarketingu. Model abonamentowy zapewnia dużą przewidywalność i powtarzalność przychodów;
- **systematyczny wzrost** – Spółka pokazała, że potrafi systematycznie rosnać zarówno poprzez akwizycje, jak i w sposób organiczny, zachowując jednocześnie wysoką rentowność prowadzonej działalności;
 - **stabilna polityka dywidendowa** – IMS wypłaca dywidendę od pierwszego roku funkcjonowania na rynku publicznym. Przewidywalny, powtarzalny i rentowny model biznesowy umożliwia łączenie wzrostu z systematycznym dzieleniem się zyskiem z akcjonariuszami w formie corocznych dywidend;
 - **perspektywy rentownego wzrostu z opcją na więcej** – po trudnym dla rynku okresie pandemii koronawirusa, Grupa IMS osiąganymi wynikami wraca do poziomu sprzed 2020 roku, stanowiąc tym samym ciekawą opcję inwestycyjną, która łączy ze sobą rosnący i przewidywalny biznes marketingu sensorycznego z możliwym bonusem w postaci rozwijanego projektu Closer Music;
 - **rynek marketingu sensorycznego i konkurencja dla IMS** – w wyniku analizy wykonanej przez BM Banku Millennium S.A. oszacowano cały rynek abonamentowych usług audio i aromamarketingu na blisko 46 mln zł, a udział IMS w nim sięgał aż 70,8%. Tym samym Grupa posiada pozycję bezsprzecznego lidera, a jej strategia zagospodarowania różnych segmentów tego rynku osiągnęła sukces.

Jak podało BM Banku Millennium S.A., definicja „KUPUJ” oznacza, że akcje spółki posiadają ponad 20% potencjał wzrostu.

Rekomendacje wydawane przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. obowiązują 6 miesięcy od daty wydania, o ile wcześniej nie zostaną zaktualizowane. Millennium Dom Maklerski S.A. dokonuje aktualizacji wydawanych rekomendacji w zależności od sytuacji rynkowej oraz oceny analityka.

Raport został sporządzony przez Biuro Maklerskie Millennium Banku S.A. na zlecenie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego.

Powyższe informacje stanowią streszczenie z rekomendacji inwestycyjnej w rozumieniu Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2016/958 z 9 marca 2016 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 w odniesieniu do regulacyjnych standardów technicznych dotyczących środków technicznych do celów obiektywnej prezentacji rekomendacji inwestycyjnych lub innych informacji rekomendujących lub sugerujących strategię inwestycyjną oraz ujawniania interesów partykularnych lub wskazań konfliktów interesów, wyniku doradztwa inwestycyjnego. Pozostałe informacje wymagane przepisami prawa, w tym informacje na temat ewentualnych możliwych powiązań i okoliczności, co do których można w uzasadniony sposób przypuszczać, że mają negatywny wpływ na obiektywne przedstawienie rekomendacji, w tym interesy lub konflikty interesów osób sporządzających rekomendacje w odniesieniu do instrumentów finansowych lub Spółki są ujawnione w treści rekomendacji.

Wyciąg z rekomendacji

Data sporządzenia rekomendacji	Data i godzina pierwszego rozpowszechnienia rekomendacji	Instytucja (autor)	Rodzaj	Cena docelowa	Pełna treść rekomendacji
2023.09.08	2023.09.08 Godz. 8:45	Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A.	KUPUJ	3,80 PLN	https://www.bankier.pl/static/att/464000/8607728_46269442-20230908-0956-ims-pl-ri.pdf
2023.12.08	2023.12.08 Godz. 8:20	Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A.	KUPUJ	4,60 PLN	https://www.millenniumbm.pl/delegate/managedfiles/1908/latest

5.7. Cesja umów dotyczących usług reklamowych Digital Signage z IMS S.A. do IMS r&d sp. z o.o.

We wrześniu 2023 r. IMS S.A. rozpoczął proces przeniesienia (cesji) umów dotyczących usług reklamowych Digital Signage do IMS r&d sp. z o.o. Celem tego procesu jest skupienie i zarządzanie umowami DS z galeriami handlowymi w ramach jednego podmiotu w Grupie IMS. Wynagrodzenie należne od IMS r&d na rzecz IMS S.A. z tytułu cesji oraz odkupu środków trwałych w 2023 roku wyniosło 7,4 mln zł i wykazane zostało w „Pozostałych przychodach operacyjnych”. Zakończenie całego procesu przeniesienia umów planowane jest w I połowie 2024 roku. Umowy cesji zawierają także dwie dodatkowe płatności – w 2024 i na początku 2025 roku – których wystąpienie warunkowane jest osiągnięciem odpowiedniego poziomu obrotów z tytułu usług reklamowych.

Transakcje te (cesje umów z IMS S.A. do IMS r&d oraz odkup środków trwałych przez IMS r&d) pozostają bez wpływu na skonsolidowane wyniki Grupy IMS.

5.8. Dywidenda

W dniu 19 lipca 2023 roku IMS S.A. wypłaciła dywidendę za 2022 rok w wysokości 6.781.758,06 PLN, tj. 21 gr/akcję. Dywidendą objętych było 32.294.086 akcji. Był to 11 rok z rzędu, w którym Spółka dzieliła się zyskiem z Akcjonariuszami.

Łącznie za lata 2012 – 2022 wypłaconych zostało 1,46 PLN dywidendy na 1 akcję, tj. łącznie kwota 47.358 tys. PLN przy skumulowanym skonsolidowanym zysku netto przypisanym akcjonariuszom jednostki dominującej wynoszącym 67.006 tys. PLN. Skumulowana wypłacona dywidenda stanowiła 70,7% skumulowanego zysku.

Zarząd Emitenta w dniu 11 marca 2024 roku raportem ESPI 7/2024 poinformował, że wobec bardzo dobrych wyników za 2023 rok (najwyższe przychody i EBITDA w historii Grupy IMS), będzie rekomendował Radzie Nadzorczej oraz Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Spółki wypłatę dywidendy za 2023 rok w wysokości 27 gr. na 1 akcję. Ww. rekomendacja oznacza przeznaczenie na wypłatę dla Akcjonariuszy kwoty 9.151.403,22 zł. Stopa dywidendy, biorąc za podstawę kurs zamknięcia z 08.03.2024 roku, to 6,7%. Dywidendą objętych będzie 33.894.086 akcji. Zarówno wielkość rekomendowanej dywidendy na 1 akcję jak i łączna kwota dywidendy są najwyższe w historii. Ww. rekomendacja jest zgodna z polityką dywidendową prowadzoną w Grupie IMS, mówiącą o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej. Kwota dywidendy

proponowanej za 2023 rok stanowi ponad 100% skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej. W przypadku zatwierdzenia rekomendowanej dywidendy przez ZWZ, będzie to 12. rok z rzędu, w którym Spółka dzieli się zyskiem z Akcjonariuszami.

W dniu 21 marca 2024 roku Zarząd IMS S.A. raportem ESPI 8/2024 poinformował, że począwszy od dywidendy za rok obrotowy 2024, zmianie ulega polityka dywidendowa Grupy IMS. Zmiana dotyczy dwóch obszarów:

1) Termin wypłaty dywidendy.

Począwszy od dywidendy za 2024 rok, Spółka wypłacać będzie corocznie zaliczkę na poczet dywidendy. Zaliczka wypłacana będzie w listopadzie lub grudniu roku obrotowego, którego dywidenda dotyczy, a reszta kwoty dywidendy wypłacana będzie w maju lub czerwcu kolejnego roku kalendarzowego, po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego za dany rok obrotowy, którego dywidenda dotyczy. Tym samym transfer środków z tytułu dywidendy będzie dokonywał się do Akcjonariuszy Spółki w regularnych, ok. półrocznych odstępach. Jednocześnie Zarząd informuje, że zaliczka stanowić będzie ok. 30% - 60% przewidywanej kwoty dywidendy za cały rok obrotowy.

2) Kwota dywidendy.

Dotychczasowa polityka dywidendowa prowadzona w Grupie IMS stanowiła o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej. Zmieniona, obowiązująca od roku obrotowego 2024 polityka dywidendowa stanowi o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 75% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej.

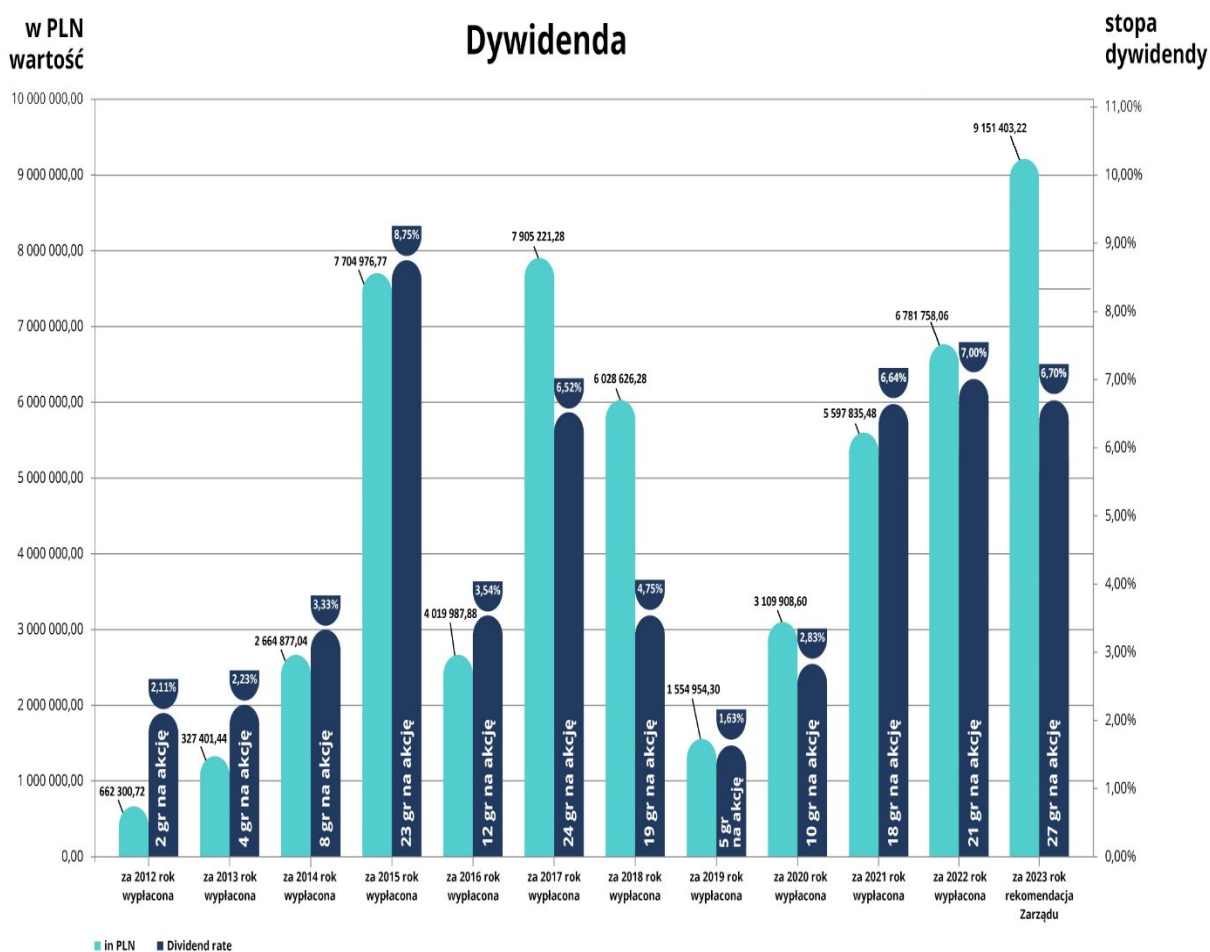


Tabela: Dywidenda wypłacona za lata 2012 – 2022 i rekomendacja Zarządu do wypłaty za 2023 rok

Dywidenda	za 2012 rok	za 2013 rok	za 2014 rok	za 2015 rok	za 2016 rok	za 2017 rok	za 2018 rok	za 2019 rok	za 2020 rok	za 2021 rok	za 2022 rok	za 2023 rok
	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	rekomendacja Zarządu
wartość w PLN	662 300,72	1 327 401,44	2 664 877,04	7 704 976,77	4 019 987,88	7 905 221,28	6 028 626,28	1 554 954,30	3 109 908,60	5 597 835,48	6 781 758,06	9 151 403,22
wartość w złotych na akcję	0,02	0,04	0,08	0,23	0,12	0,24	0,19	0,05	0,10	0,18	0,21	0,27
liczba akcji objętych dywidendą	33 115 036	33 185 036	33 310 963	33 499 899	33 499 899	32 938 422	31 729 612	31 099 086	31 099 086	31 099 086	32 294 086	33 894 086
stopa dywidendy	2,11%	2,23%	3,33%	8,75%	3,54 %	6,52%	4,75%	1,63%	2,83%	6,64%	7,00%	6,72%
zysk netto roku obrotowego IMS S.A.	1 100 471	2 702 639	4 712 246	6 396 206	5 245 011	7 143 528	9 273 659	8 101 758	3 278 238	5 793 526	3 512 243	5 551 595

Wskaźnik stopy dywidendy wyliczony jako:

Stopa dywidendy = dywidenda w groszach na akcję / cena rynkowa 1 akcji

przy czym:

- 1) Dla dywidendy wypłaconej - cena rynkowa 1 akcji = kurs zamknięcia sesji z dnia podjęcia uchwały przez ZWZ dotyczącej wypłaty dywidendy.
- 2) Dla dywidendy zarekomendowanej przez Zarząd Spółki do wypłaty za 2023 rok - cena rynkowa 1 akcji = kurs zamknięcia z dnia sesyjnego poprzedzającego dzień rekomendacji Zarządu (08.03.2024 roku).

5.9. Program Motywacyjny IV na lata 2021 – 2023 i jego realizacja

W dniu 2 marca 2021 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Uchwałą nr 7 przyjęło Program Motywacyjny IV na lata 2021 – 2023, oparty o opcje menedżerskie, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS oraz zatwierdziło Regulamin tegoż Programu. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się 9 czerwca 2022 r. Uchwałą nr 22 przyjęło zmiany do Programu Motywacyjnego IV na lata 2021 – 2023 oraz zatwierdziło Regulamin tegoż Programu. Program Motywacyjny IV (w tym zmiany Programu) został opisany szczegółowo w punkcie 1.8. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2022 rok opublikowanego 20 kwietnia 2023 r. Sprawozdanie jest dostępne na stronie IMS S.A. (www.imssensory.com).

W Sprawozdaniu Jednostkowym IMS S.A. za 2023 rok w kosztach wynagrodzeń (rezerwa) ujęty został koszt Programu Motywacyjnego IV w wysokości 1.927 tys. PLN. Po finalnym rozliczeniu Programu Motywacyjnego IV, wartość przyznanych opcji na akcje odniesiona zostanie w ciężar kosztów wynagrodzeń lub usług obcych w zależności od formy zatrudnienia danego beneficjenta programu motywacyjnego.

System kontroli Programów Motywacyjnych

Realizacja Programu Motywacyjnego IV za 2021 rok

Szczegółowy opis realizacji Programu Motywacyjnego IV za 2021 rok został przedstawiony w Sprawozdaniu Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej IMS za rok zakończony 31.12.2021.

Realizacja Programu Motywacyjnego IV za 2022 rok

Szczegółowy opis realizacji Programu Motywacyjnego IV za 2022 rok został przedstawiony w Sprawozdaniu Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej IMS za rok zakończony 31.12.2022.

Realizacja Programu Motywacyjnego IV za 2023 rok

W dniu 19 marca 2024 roku Rada Nadzorcza IMS S.A. podjęła Uchwałę dotyczącą wstępnego zaopiniowania liczby warrantów subskrypcyjnych i osób uprawnionych do ich objęcia za 2023 rok w ramach realizowanego Programu Motywacyjnego IV. Rada Nadzorcza wstępnie pozytywnie zaopiniowała przyznanie warrantów subskrypcyjnych czterem Członkom Zarządu IMS S.A., siedmiu członkom Zarządów spółek zależnych oraz szesnastu pracownikom i współpracownikom Grupy Kapitałowej IMS. Członkowie Zarządu IMS S.A. łącznie otrzymali 630.000 szt. warrantów subskrypcyjnych, a pracownicy i współpracownicy Grupy IMS – 570.000 szt. warrantów subskrypcyjnych.

5.10. Emisja akcji serii D IMS S.A.

W dniach 30 czerwca, 25 i 26 lipca 2023 r. osoby uprawnione na mocy Regulaminu Programu Motywacyjnego IV na lata 2021 – 2023, uchwalonego przez Radę Nadzorczą Spółki 23 stycznia 2021 roku oraz zatwierdzonego przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki 2 marca 2021 roku, zmienionego następnie przez Radę Nadzorczą Spółki 4 maja 2022 roku, co zostało zatwierdzone Uchwałą nr 22 z 9 czerwca 2022 roku Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, objęły nowowyemitowane akcje serii D. Akcje zostały objęte przez posiadaczy warrantów subskrypcyjnych, o których przyznaniu w ramach ww. Programu Spółka informowała w raporcie

bieżącym nr 8/2023 z 15 maja 2023 r. Subskrypcja akcji serii D rozpoczęła się 26 maja 2023 roku, a zakończyła 26 lipca 2023 roku. W ramach przeprowadzonej subskrypcji przydzielono 1.600.000 akcji serii D. Cena emisyjna, po jakiej obejmowane były akcje serii D wynosiła 0,51 PLN za 1 akcję. Wskutek objęcia 1.600.000 akcji nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego IMS S.A. o kwotę 32.000,00 PLN. Objęte w czerwcu i lipcu 2023 r. akcje serii D stanowiły łącznie 4,95% kapitału zakładowego przed podwyższeniem oraz 4,95% ogólnej liczby głosów. Ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, w wyniku podwyższenia kapitału zakładowego, wynosi 33.894.086. Pozostała wysokość zarejestrowanego przez właściwy dla Spółki sąd rejestrowy warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego po wydaniu ww. akcji wynosi 24.100 PLN.

5.11. Rozliczenie earn-out z byłymi wspólnikami Audio Marketing Sp. z o.o.

We wrześniu 2023 r. nastąpiło rozliczenie dodatkowej zapłaty za udziały wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 1 czerwca 2021 r. ze wspólnikami przejętej spółki Audio Marketing Sp. z o.o. W związku z osiągnięciem przez Audio Marketing Sp. z o.o. w okresie 01.01.2022 – 31.12.2022 roku wyniku netto w wysokości 2.195 tys. PLN, na rzecz byłych właścicieli Audio Marketing Sp. z o.o. dokonana została płatność w łącznej kwocie 6.500 tys. PLN do podziału pomiędzy udziałowcami proporcjonalnie do liczby sprzedanych przez każdego z nich udziałów. Do rozliczenia z byłymi właścicielami Audio Marketing Sp. z o.o. pozostają ponadto cztery płatności za 12-miesięczne okresy rozpoczynające się 1 stycznia 2023 r., 1 stycznia 2024 r., 1 stycznia 2025 r. i 1 stycznia 2026 roku. Wartość pozostałej zapłaty w okresie od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2026 roku będzie zależna od osiągniętego przez spółkę zysku netto i będzie wynosić 17,5% kwoty zysku netto (za każdy z ww. okresów) do podziału pomiędzy Udziałowców proporcjonalnie do liczby sprzedanych przez każdego z nich udziałów. Szczegółowy opis rozliczeń wynikających z ww. umowy inwestycyjnej dotyczącej nabycia spółki Audio Marketing został przedstawiony w raporcie ESPI 14/2021 z 01.06.2021 r. oraz w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2021 roku.

Osiemdziesiąt procent ww. kwoty płatności (tj. kwota 5.200 tys. zł) refinansowana jest długoterminowym (6-letnim) kredytem inwestycyjnym.

5.12. Rozliczenie earn-out z byłymi wspólnikami APR Sp. z o.o.

We wrześniu 2023 r. nastąpiło rozliczenie kolejnej transzy płatności wynikającej z umowy inwestycyjnej zawartej 15 października 2018 r. ze wspólnikami przejętej spółki APR Sp. z o.o. W związku z osiągnięciem przez APR Sp. z o.o. w okresie 01.07.2022 r. – 30.06.2023 r. wyniku netto w wysokości 2.458 tys. PLN, na rzecz byłych właścicieli APR Sp. z o.o. dokonana została płatność w łącznej kwocie 614 tys. PLN do podziału pomiędzy udziałowcami w równych częściach. Do rozliczenia z byłymi właścicielami APR Sp. z o.o. pozostaje jedna płatność za 12-miesięczny okres rozpoczynający się 1 lipca 2023 roku. Szczegółowy opis rozliczeń wynikających z ww. umowy inwestycyjnej dotyczącej nabycia spółki APR został przedstawiony w raporcie ESPI 58/2018 z 15.10.2018 r. oraz w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej IMS za okres od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku.

5.13. Przyjęcie Strategii ESG przez Emitenta

W październiku 2023 r. Zarząd IMS S.A. przyjął Strategię ESG dla Spółki i Grupy Kapitałowej IMS. W tym samym czasie spółka zależna Closer Music Sp. z o.o. przyjęła odrębną Strategię ESG, spersonalizowaną (ze względu na profil działalności) zgodnie z potrzebami tego podmiotu.

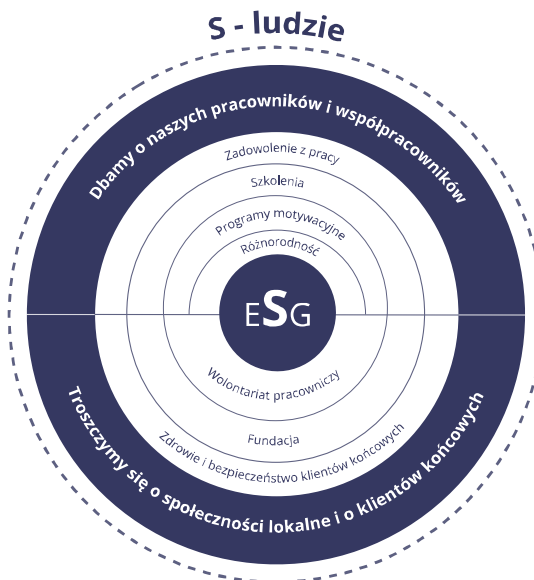
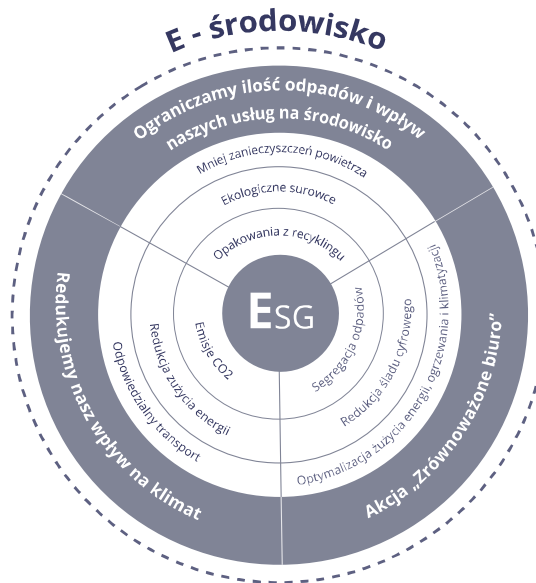
Jako lider na polskim rynku specjalistycznych usług z obszaru marketingu sensorycznego, Emitent dąży do nieustannego bycia prekursorem zmian oraz ustanawiania nowych standardów w branży. Dlatego pomimo braku takiego obowiązku, już teraz Spółka chce działać odpowiedzialnie i świadomie wdrożyć strategię ESG. Celem strategii jest optymalizacja działań w zakresie ESG w przyszłości, aby przyczynić się do pozytywnych zmian zarówno w Spółce, jak i w społecznościach, w których Spółka działa, oraz dla planety. W wyniku przeprowadzonych warsztatów strategicznych dla członków zarządów oraz najwyższej kadry menadżerskiej IMS S.A. i wszystkich spółek Grupy Kapitałowej IMS, a także wywiadów pogłębionych oraz ankiety przeprowadzonej wśród pracowników i współpracowników, opracowano najważniejsze cele zrównoważonego rozwoju na najbliższe lata, które wpisują się w realizację Celów Zrównoważonego Rozwoju ONZ, w tym:

- dobre zdrowie i jakość życia;
- dobra jakość edukacji;
- równość płci;
- czysta woda i warunki sanitarne;
- wzrost gospodarczy i godna praca;
- innowacyjność, przemysł, infrastruktura;
- mniej nierówności;
- odpowiedzialna konsumpcja i produkcja;
- działania w dziedzinie klimatu;
- pokój, sprawiedliwość i silne instytucje.

Przyjęte na najbliższe lata przez Emitenta cele zrównoważonego rozwoju skupiają się na:

- 1) E – Środowisko
 - Redukcja wpływu na klimat
 - Ograniczenie ilości odpadów i wpływu na środowisko,
 - Zrównoważone biuro.
- 2) S – Ludzie
 - Dbanie o pracowników i współpracowników
 - Troska o społeczności lokalne i o klientów końcowych naszych usług.
- 3) G – Zarządzanie
 - Przejrzystość i wysokie standardy zarządzania ESG
 - Odpowiedzialne podejście do zagadnień etycznych i bezpieczeństwa danych.

Szczegółowe informacje o przyjętej Strategii dostępne są na stronie internetowej Emitenta [www://imssensory.com/strategia-esg/](http://imssensory.com/strategia-esg/).



W lutym 2024 r. Zarząd IMS S.A. przyjął dokumenty związane z Corporate Governance w ramach obowiązującej w Grupie Kapitałowej IMS Strategii ESG. Jako lider polskiego rynku wyspecjalizowanych usług z zakresu marketingu sensorycznego, IMS S.A. nieustannie dąży do wprowadzania nowych standardów w branży. Dlatego kierując się dbałością o spełnianie najwyższych standardów etycznych w każdym aspekcie naszej działalności, Zarząd IMS S.A. przyjął „Kodeks Etyczny Grupy Kapitałowej IMS” („Kodeks Etyki”) oraz „Politykę Antykorupcyjną Grupy Kapitałowej IMS” („Polityka Antykorupcyjna”), które wyznaczają system wartości, norm i zasad, jakimi chcemy się kierować każdego dnia. To zobowiązanie Grupy do działania w zgodzie z najwyższymi standardami w relacjach ze współpracownikami, partnerami, klientami i szeroko pojętym otoczeniem firmy.

Przyjęte dokumenty opierają się na wspólnych dla wszystkich pracowników i współpracowników Grupy Kapitałowej IMS wartościach, takich jak profesjonalizm, uczciwość, odpowiedzialność i współpraca. Zawarte w nich zasady obowiązują każdego pracownika i współpracownika, niezależnie od zajmowanego stanowiska, formy zatrudnienia i charakteru realizowanych zadań we wszystkich spółkach należących do Grupy na całym świecie.

Ustanowienie Kodeksu Etyki i Polityki Antykorupcyjnej potwierdza, że Spółka i Grupa Kapitałowa IMS jest godną zaufania, a podstawą jej funkcjonowania jest poszanowanie prawa, obowiązujących procedur i najwyższych norm postępowania. Spisane w Kodeksie i Polityce zasady są cennym drogowskazem w podejmowaniu codziennych decyzji i dokonywaniu właściwych wyborów.

Jako Grupa Kapitałowa stawiamy sobie poprzeczkę bardzo wysoko i tego samego oczekujemy od naszych dostawców i kontrahentów. Zależy nam na tym, aby nasi partnerzy biznesowi szanowali nasz system wartości i kierowali się podobnymi zasadami postępowania.

5.14. Zatrudnienie

Liczba pracowników	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Pracownicy	31	31
Członkowie Zarządu	4	4
Razem	35	35

Ponadto IMS S.A. w swojej działalności ściśle współpracuje z blisko pięćdziesięcioma firmami/osobami fizycznymi na podstawie umów opartych o prawa kodeksu cywilnego.

W Spółce nie występują programy świadczeń pracowniczych po okresie zatrudnienia.

5.15. Wynagrodzenie członków kadry menedżerskiej

Jako kluczowy personel kierowniczy Spółka identyfikuje Zarząd i Radę Nadzorczą Spółki.

Wynagrodzenie Zarządu IMS S.A.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia)	3 357	2 239
Pracownicze Plany Kapitałowe	1	1
Pozostałe świadczenia długoterminowe	-	-
Płatności w formie akcji (Program Motywacyjny IV – akcje IMS S.A.)	1 449	1 634
Płatności w formie udziałów (Program Motywacyjny – udziały Closer Music Sp. z o.o.)	-	13
Razem	4 807	3 887

Wynagrodzenie członków Zarządu składa się z części stałej (miesięcznego wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji w Zarządzie oraz z tytułu umowy o pracę / umowy o współpracę) i premii. Premia członków Zarządu uzależniona jest od ich wyników pracy oraz wyników Grupy Kapitałowej IMS osiągniętych w danym roku obrotowym. Członkowie Zarządu objęci są ubezpieczeniem od odpowiedzialności cywilnej dla członków zarządów spółek kapitałowych. Dodatkowo członkom Zarządu nie przyznano innych świadczeń w naturze. Na 31 grudnia 2023 r. nie występują zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze oraz zobowiązania w związku z tymi emeryturami dla byłych osób nadzorujących i zarządzających.

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej IMS S.A.	Stan na 31 grudnia 2023 r.	Stan na 31 grudnia 2022 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia)	350	302
Pracownicze Plany Kapitałowe	2	2
Pozostałe świadczenia długoterminowe	-	-
Płatności w formie akcji	-	-
Razem	352	304

5.16. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Transakcje z podmiotami powiązаныmi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym IMS S.A. zaprezentowane zostały, zgodnie z MSR 24, z wykazaniem transakcji i sald wewnątrz Grupy Kapitałowej IMS. W okresie od 01.01.2023 roku do 31.12.2023 roku IMS S.A. była stroną przedstawionych poniżej transakcji z podmiotami powiązаныmi. Poza niżej wymienionymi, nie było żadnych innych istotnych transakcji ani nierozliczonych sald czy rezerw zawiązanych przez IMS S.A. w związku z transakcjami z podmiotami powiązаныmi, w tym z członkami Zarządu lub Rady Nadzorczej. Transakcje z podmiotami powiązаныmi zawierane są na warunkach rynkowych.

IMS r&d sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	897	-	-
Zakup od IMS S.A.	9 130	-	4 188
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	1 477	-	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	251	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	530	66	-
Zakup od IMS S.A.	438	-	44
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	3 000	3 000	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	124	124	-

Closer Music Sp. z o.o. – spółka zależna

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	385	93	-
Zakup od IMS S.A.	241	-	-
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	3 830	-	11 000
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	724	-	64
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	326	77	-
Zakup od IMS S.A.	69	-	20
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	6 000	-	8 650
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	473	-	64

Mood Factory Sp. z o.o. – spółka zależna

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup od IMS S.A.	1 109	-	199
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	-	-	1 460
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	124	-	8
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	2	-	-
Zakup od IMS S.A.	930	-	125
Pożyczki udzielone przez IMS S.A.	-	-	1 720
Odsetki od pożyczek udzielonych przez IMS S.A.	142	-	53

APR Sp. z o.o. – spółka zależna

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	16	14	-
Zakup od IMS S.A.	109	-	28
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	2 820	7 994	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	427	83	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	45	49	-
Zakup od IMS S.A.	140	-	22
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	1 927	5 227	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	328	170	-

Audio Marketing Sp. z o.o. – spółka zależna

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	65	-	-
Zakup od IMS S.A.	88	-	-
Pożyczki udzielone na rzecz IMS S.A.	5 617	5 617	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	289	61	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	44	54	-
Zakup od IMS S.A.	52	-	-
Odsetki od pożyczek udzielonych na rzecz IMS S.A.	5	-	-

World of Music Alternatywna Spółka Inwestycyjna Sp. z o.o. – spółka zależna			
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup od IMS S.A.	18	-	1
Pożyczka udzielona przez IMS S.A.	100	-	100
Odsetki od pożyczki udzielonej przez IMS S.A.	3	-	3
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Zakup od IMS S.A.	12	-	20
IMS Sensory Inc. – spółka zależna			
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Pożyczka udzielona przez IMS S.A.	118	-	590
Odsetki od pożyczki udzielonej przez IMS S.A.	26	-	7
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Pożyczka udzielona przez IMS S.A.	440	-	440
Odsetki od pożyczki udzielonej przez IMS S.A.	10	-	4
Kancelaria Prawna Chajec, Don-Siemion & Żyto - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS będącego jednocześnie wspólnikiem w Kancelarii Prawnej Chajec, Don-Siemion & Żyto			
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	62	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	43	-	-
Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS zasiadającego jednocześnie we władzach Stowarzyszenia Inwestorów Indywidualnych			
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	38	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	14	-	-

5.17. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje

5.17.1. Poręczenia udzielone przez IMS S.A. w związku z zaciągnięciem zobowiązań przez spółki zależne

W czerwcu 2023 roku IMS S.A. udzieliła poręczenia wekslowego za IMS r&d sp. z o.o. na rzecz ING Bank Śląski S.A. w związku z udzieleniem dla IMS r&d sp. z o.o. linii odnawialnej w umowie wieloproduktowej (udzielanie gwarancji bankowych) do łącznej kwoty 2 mln PLN wraz z odsetkami i innymi roszczeniami Banku wynikającymi z ww. umowy. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 17 czerwca 2025 roku.

Poza ww. poręczeniem, w 2023 r. IMS S.A. nie udzielała poręczeń spółkom z Grupy Kapitałowej IMS oraz spoza Grupy Kapitałowej IMS.

Na 31 grudnia 2023 roku aktywne pozostają poręczenia:

- 1) udzielone w grudniu 2016 roku przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) IMS r&d sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BNP Paribas S.A. na rzecz IMS r&d sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. W wyniku aneksowania w styczniu 2022 roku umowy ww. linii kredytowej zmianie uległa także umowa poręczenia IMS S.A. Nowa umowa

poręczenia została podpisana w styczniu 2022 roku. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 2.325 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 13 października 2032 roku.

- 2) udzielone w listopadzie 2022 roku przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) APR Sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BNP Paribas S.A. na rzecz APR Sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 750 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 6 października 2032 roku.

5.17.2. Udzielone gwarancje

W 2023 roku IMS S.A. nie udzieliła żadnych gwarancji.

Na 31 grudnia 2023 roku aktywne pozostają gwarancje:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji	Termin obowiązywania	
						od	do
IMS S.A.	2021-01-14	BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	dwie gwarancje bankowe stanowiące zabezpieczenie należytego wykonania umów handlowych przez IMS S.A.	100 000	2021-01-14	2024-01-17
IMS S.A.	2021-01-13	BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	gwarancja zapłaty przez IMS S.A. zobowiązania	190 000	2021-01-22	2024-01-22
IMS S.A.	2022-05-27	BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	Gwarancje bankowe stanowiące zabezpieczenie należytego wykonania umów	50 000	2022-05-27	2024-05-24
IMS S.A.	2022-05-30	BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	Gwarancje bankowe stanowiące zabezpieczenie należytego wykonania umów handlowych przez IMS S.A.	50 000	2022-05-30	2024-05-29
IMS S.A.	2022-06-06	BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	gwarancja zapłaty przez IMS S.A. zobowiązania	24 821	2022-06-06	2024-04-30
Razem IMS S.A.					414 821		

5.17.3. Otrzymane gwarancje bankowe

W styczniu 2023 r. IMS S.A. otrzymała gwarancję bankową udzieloną przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK związaną z zabezpieczeniem udzielonego przez PKO Bank Polska S.A. wielocelowego limitu kredytowego (w wys. 5 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 3 mln PLN (tj. 60% udzielonego kredytu). Gwarancja została udzielona do 03.04.2025 r.

W wyniku podpisania w czerwcu 2023 roku przez IMS S.A. aneksu do umowy o kredyt złotówkowy w rachunku bankowym udzielony przez ING Bank Śląski S.A. zmieniającego kwotę kredytu z 7 mln PLN na kwotę 10 mln PLN, Bank Gospodarstwa Krajowego udzielił gwarancji Emitentowi w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK. Wartość nominalna gwarancji wynosi 8 mln PLN (tj. 80% przyznanej kwoty kredytu). Gwarancja została udzielona do 28.09.2024 r.

W sierpniu 2023 roku IMS S.A. otrzymała gwarancję bankową udzieloną przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGK związaną

z zabezpieczeniem udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. kredytu złotowego na finansowanie inwestycji i na refinansowanie poniesionych przez Spółkę nakładów inwestycyjnych w ramach inwestycji polegającej na zakupie udziałów w Audio Marketing Sp. z o.o. (w wys. 5,2 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 4,2 mln PLN (tj. 80% udzielonego kredytu). Gwarancja została udzielona do 09.08.2029 r.

Poza ww. gwarancjami BGK w 2023 r. IMS S.A. oraz spółki zależne z Grupy Kapitałowej IMS nie otrzymały innych gwarancji bankowych.

Na 31 grudnia 2023 roku aktywne pozostają:

- 1) gwarancja bankowa udzielona we wrześniu 2021 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej „de minimis” na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez ING Bank Śląski S.A. dla IMS S.A. kredytu na finansowanie inwestycji (w wys. 8,6 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 3,4 mln PLN. Gwarancja została udzielona do 30.06.2025 r.
- 2) gwarancja bankowa udzielona we wrześniu 2022 roku przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej „de minimis” na rzecz IMS S.A. związana z zabezpieczeniem udzielonego przez BNP Paribas dla IMS S.A. kredytu nieodnawialnego (w wys. 2 mln PLN). Wartość nominalna gwarancji wynosi 1,6 mln PLN. Gwarancja została udzielona do 30.11.2025 r.

5.18. Sprawy sądowe i inne postępowania

Na 31 grudnia 2023 roku, jak i na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji nie wystąpiły istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej z inicjatywy lub przeciw IMS S.A.

5.19. Opis znaczących postanowień umów leasingowych aktywnych na 31.12.2023 roku

Leasingodawca	Liczba podpisanych umów	Przedmiot	Waluta umowy	Wartość początkowa netto przedmiotu leasingu	Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań z tytułu leasingu na 31.12.2023 r.	Warunki przedłużenia umowy	Zabezpieczenie
ING Lease (Polska) Sp. z o.o.	23	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; samochody osobowe	PLN	3 718	1 528	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
Millennium Leasing Sp. z o.o.	14	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; samochody osobowe	PLN	2 529	408		
Pekao Leasing Sp. z o.o.	14	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu	PLN	2 132	1 006		
PKO Leasing S.A.	1	Samochód osobowy	PLN	43	22		
Santander Leasing S.A.	1	Samochód osobowy	PLN	82	53		
RAZEM				8 504	3 017		

5.20. Podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego

Podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego został wybrany przez Radę Nadzorczą IMS S.A. uchwałą nr 1 z 12 kwietnia 2023 r. w sprawie wyboru biegłego rewidenta do przeglądów śródrocznych i badań rocznych sprawozdań jednostkowych IMS S.A. i skonsolidowanych Grupy IMS za lata 2023 - 2024. Jako podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych w wyżej wymienionych okresach została wybrana firma KPW Audyt Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi ul. Tymienieckiego 25C/410; 90-350 Łódź, nr KRS: 0000658344, wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 4116. Umowę podpisano 22 czerwca 2023 r. na czas określony, niezbędny do wykonania badań i przeglądów sprawozdań finansowych we wskazanych okresach.

W 2023 roku ww. firma audytorska badająca sprawozdanie finansowe IMS S.A. i Grupy Kapitałowej IMS nie świadczyła na rzecz Emitenta innych usług niebędących badaniem. Dodatkowo firma audytorska KPW Audyt Sp. z o.o. świadczy usługi badania rocznych sprawozdań finansowych na rzecz spółek zależnych z Grupy Kapitałowej IMS. Wysokość umownego wynagrodzenia za ww. usługi wyniosła w 2023 roku – 68 tys. PLN, a za 2022 rok – 44 tys. PLN.

Poniższa tabela zawiera wysokość wynagrodzenia umownego podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych.

Podmiot	Zakres zleconych prac	Wysokość wynagrodzenia umownego (w tys. PLN)	
		Za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2023 r.	Za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2022 r.
KPW Audyt Sp. z o.o.	badanie sprawozdania jednostkowego	22	13
	badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	20	7
	przeprowadzenie przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za I półrocze	11	7
	przeprowadzenie przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy IMS za I półrocze	10	6
RAZEM sprawozdanie jednostkowe i skonsolidowane		63	33
KPW Audyt Sp. z o.o.	badanie rocznych sprawozdań finansowych spółek zależnych	68	44
RAZEM wynagrodzenie firmy audytorskiej		131	77



Istotne wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

6. Istotne wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

6.1. Podpisanie istotnej umowy handlowej przez Closer Music Sp. z o.o.

W dniu 28 lutego 2024 r. spółka Closer Music Sp. z o.o. („CM”) podpisała istotną umowę handlową ze znaną międzynarodową marką na kompleksową obsługę muzyczną punktów handlowych tej marki. Umowa jest istotna tak ze względu na ilość lokalizacji abonamentowych jak i generowaną w skali roku wielkość przychodów. Do końca 2024 roku CM świadczyć będzie usługę w ok. 1800 lokalizacji, z możliwością powiększenia w kolejnych latach liczby obsługiwanych punktów do ok. 4.500. Umowa zawarta jest na czas oznaczony 12 miesięcy. Umowa podlega automatycznemu przedłużeniu, o ile żadna ze stron nie zawiadomi drugiej strony najpóźniej na 90 dni przed terminem obowiązywania umowy o zamiarze jej nieprzedłużenia. Takie wznowienie umowy powtarzać się będzie po upływie każdego nowego terminu obowiązywania umowy. Poza dużymi korzyściami związanymi z generowanym przychodem i zyskiem z kontraktu, ww. umowa w ocenie Emitenta jest bardzo ważna także ze względu na fakt, że duży europejski gracz docenił jakość kontentu muzycznego CM oraz profesjonalizm świadczonych usług. W ocenie Zarządu IMS S.A. ułatwi to pozyskiwanie kolejnych dużych kontraktów przez CM wśród innych międzynarodowych marek.

O podpisaniu umowy handlowej przez Closer Music Sp. z o.o. Emitent informował w raporcie ESPI 6/2024 28 lutego 2024 roku.

6.2. Zmiana polityki dywidendowej Grupy IMS

W dniu 21 marca 2024 roku Zarząd IMS S.A. raportem ESPI 8/2024 poinformował, że począwszy od dywidendy za rok obrotowy 2024, zmianie ulega polityka dywidendowa Grupy IMS.

Zmiana dotyczy dwóch obszarów:

- 1) Termin wypłaty dywidendy.
Począwszy od dywidendy za 2024 rok, Spółka wypłacać będzie corocznie zaliczkę na poczet dywidendy. Zaliczka wypłacana będzie w listopadzie lub grudniu roku obrotowego, którego dywidenda dotyczy, a reszta kwoty dywidendy wypłacana będzie w maju lub czerwcu kolejnego roku kalendarzowego, po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego za dany rok obrotowy, którego dywidenda dotyczy. Tym samym transfer środków z tytułu dywidendy będzie dokonywał się do Akcjonariuszy Spółki w regularnych, ok. półrocznych odstępach. Jednocześnie Zarząd informuje, że zaliczka stanowić będzie ok. 30% - 60% przewidywanej kwoty dywidendy za cały rok obrotowy.
- 2) Kwota dywidendy.
Dotychczasowa polityka dywidendowa prowadzona w Grupie IMS stanowiła o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej. Zmieniona, obowiązująca od roku obrotowego 2024 polityka dywidendowa stanowi o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 75% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej.

6.3. Podpisanie listu intencyjnego w sprawie Projektu Aroma

W dniu 8 kwietnia 2024 r. Spółka podpisała list intencyjny w sprawie Projektu Aroma. Projekt Aroma dotyczy praw własności intelektualnej oraz prototypu nowoczesnego urządzenia do świadczenia usługi aromamarketingu, wytworzonego przez Emitenta. Stroną listu, oprócz Spółki, jest inwestor, posiadający doświadczenie oraz know-how w zakresie komercjalizacji różnego rodzaju produktów i usług. Inwestor m.in. przez wiele lat sprawował funkcje zarządcze w dużych, międzynarodowych organizacjach. Komercjalizacja Projektu Aroma odbywać się będzie głównie na rynkach zagranicznych, o dużo większym potencjale niż rynek polski. Strony listu utworzą spółkę, w której IMS obejmie pakiet większościowy, tj. udziały stanowiące co najmniej 51% kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów, natomiast inwestor obejmie pakiet mniejszościowy, tj. udziały stanowiące co najmniej 44% kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów. Udziały IMS zostaną objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci praw własności intelektualnej do Projektu Aroma. Udziały inwestora zostaną objęte w zamian za wkład pieniężny w wysokości 0,8 mln zł, niezbędnej dla sfinansowania prac rozwojowych i rozpoczęcia komercjalizacji Projektu Aroma. Dodatkowo, do dnia 31 grudnia 2025 roku, w zależności od potrzeb Spółki, inwestor udzieli spółce pożyczek w dalszej wysokości do 0,5 mln zł, w celu realizacji Projektu Aroma.

Szczegółowe warunki inwestycji i funkcjonowania spółki określi umowa inwestycyjna, której podpisanie przewidziane jest najpóźniej do 30 czerwca 2024 roku.

PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU IMS S.A.

Warszawa, 15 kwietnia 2024 r.

Michał Kornacki – Prezes Zarządu

Dariusz Lichacz – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Piwocki – Wiceprezes Zarządu

Piotr Bielawski – Wiceprezes Zarządu

GŁÓWNY KSIĘGOWY

Michał Przewuski



ims
sensory media

www.imssensory.com